



Contacto

Medellín, Colombia

Celular
(320) 504-5033

Correo
daramirezsu@gmail.com

Formación

Enero - Mayo 2024
Fullstack Developer
Soy Henry

Octubre - Diciembre 2023
Front-End Developer
Autodidacta

2021
Diplomado Big Data Analítica, Procesamiento de Datos
Cedesistema

2013-2018
Ingeniería Administrativa
Universidad Nacional de Colombia

Herramientas

- Microsoft Word
- Microsoft Excel
- SQL
- Python
- JavaScript
- HTML
- CSS
- TypeScript
- Node.js
- React
- Next.js
- NestJS

Idioma

Inglés ●●●○○

David Ramírez Suárez

Fullstack Developer -Ingeniero Administrador

Ingeniero Administrador con destreza en análisis y resolución de problemas, habilidades en trabajo en equipo, liderazgo y toma de decisiones. Experiencia en áreas financiera y comercial, con sólidos conocimientos en economía y gestión de proyectos. Además, soy fullstack developer apasionado por la tecnología y la programación, siempre buscando crear soluciones innovadoras y mejorar continuamente.

Experiencia

○ Mayo 2024 - Actualidad
Delicias Gales S.A.S.

FREELANCE

Actualmente en desarrollo, está diseñada para una empresa productora y comercializadora de alimentos y otros productos. La plataforma ofrece una solución integral para la gestión de diversas áreas del negocio, también se esta desarrollando si E-commerce en la misma aplicación.

○ Abril 2024 - Mayo 2024
Coco+

FREELANCE

- Formé parte del equipo de desarrollo full stack para una aplicación web de Coco+, una startup en incubación.
- Desarrollamos la aplicación en solo 4 meses.

○ Marzo 2024 - Actualidad
Soy Henry

STUDENT TEACHING ASSISTANT

- Crear y presentar propuestas para mejorar la eficiencia operativa de la academia.
- Liderar y supervisar equipos de estudiantes, asegurando una experiencia de aprendizaje positiva y productiva.
- Proporcionar asistencia activa en la resolución de ejercicios.
- Fomentar el aprendizaje colaborativo mediante prácticas como la programación en pareja (Pair Programming).

○ 2020 - 2023
Disproaseo S.A.S

LÍDER COMERCIAL Y FINANCIERO

- Realizar presupuestos de ventas, compras y producción.
- Realizar análisis periódicos de los diferentes clientes y canales de ventas.
- Monitorear, evaluar y dirigir el equipo comercial hacia el cumplimiento de metas.
- Identificar, evaluar y presentar nuevas oportunidades de crecimiento.
- Diseñar y realizar informes según necesidad.
- Análisis de la planeación financiera del presupuesto para los próximos años.

○ 2019 - 2020
Disproaseo S.A.S

ANALISTA COMERCIAL

- Realizar informes de crecimiento y cumplimiento en ventas para el líder comercial.
- Revisar cumplimiento de márgenes en clientes y generar planes de acción.
- Realizar el costeo de nuevos productos.
- Desarrollar e implementar estrategias para mejorar la rotación de productos.
- Realizar seguimiento a la cartera y generar planes de acción para optimizarla.

Referencias

María Alejandra Flórez

Regional Sales Manager,
SSAB COLOMBIA SAS
Celular: (315) 658-9655
Email: alejandra.florez@ssab.com

Pedro Nel Martínez Jaramillo

Gerente General,
Disproaseo SAS
Phone: (314) 632-2939
Email: gerencia@disproaseo.com.co