

MONITOREO DE COSECHA

Acompañamos cada etapa de tu campaña.

Al contratar el Paquete de Monitoreo de Cosecha recibirás el soporte que se ajuste a tu necesidad.

1. Plan Standard	US\$ 650
A. Digitalización de Sistema de Producción en Operation Center.	
B. Ordenamiento de datos agronómicos en el Operation Center y generación de archivo de configuración para equipos John Deere.	
C. Capacitación de Operation Center.	
D. Carga de plan de mantenimiento en Operation Center.	
E. Gestión de alertas de maquinaria.	
F. Informe de eficiencia de uso de cosechadora.	
G. Informe Agronómico diario en SALA App.	
H. Gestión de alertas de posibles ocurrencias en un futuro inmediato (Expert Alert).	
I. Beneficios exclusivos para Clientes Conectados.	
J. Servicio de diagnóstico a distancia.	
2. Actualización de componentes	US\$ 100
3. Capacitación a operarios	US\$ 100
4. Capacitación a asesor agronómico	US\$ 100
5. Visita inicial	US\$ 200
6. Ensayo (Combine Advisor)	US\$ 200
7. Check List	US\$ 200
8. Limpieza de inyectores	US\$ 500
9. Análisis final de campaña	US\$ 150



JOHN DEERE

Conozca aquí el detalle de los puntos mencionados:

1. Plan Standard.

A. Se refiere a la carga de datos en el Operation Center, es decir la carga de mapas (si los tuviere), estructura de cliente, granja y campo, límites de cada lote, estructura organizacional con integrantes de la firma, socios y APIs vinculadas, equipos y aperos con los que realiza los trabajos y productos e insumos que utiliza en su sistema productivo.

B. Corresponde al ordenamiento de todos los datos agronómicos que se encuentran cargados en el Centro de Operaciones, combinación de mapas, generación de límites, líneas de guiado, edición de Cliente, Granja y Campos. Una vez terminado el ordenamiento se generará un archivo de configuración para ser cargado a los equipos.

C. Corresponde a la capacitación de todas las herramientas comprendidas en el Centro de Operaciones y JDLink como por ejemplo: Analizador de campos, creador de archivos de configuración, generador de contornos, administrador de productos, etc.

D. Refiere a la carga del plan de mantenimiento de la cosechadora según el manual de usuario de la misma, y también con agregados según experiencia del técnico. Este plan se cargará y se podrá visualizar en la herramienta JDLink (Centro de Operaciones y App JDLink).

E. Se informaran alertas de relevancia a la persona designada por el dueño/encargado de la organización para evitar roturas o daños en el equipo. (Dispone de 120 minutos de soporte telefónico por alertas que emita el equipo o de asistencias que se registren en la App de SALA).

F. Hace referencia al informe de eficiencia de utilización de la cosechadora el cual se generará de manera automática cada 50 Hs. de trilla o más. En dicho informe se pueden analizar indicadores de: Utilización de tecnología, temperaturas promedio y máximas de aceite y refrigerante, superficie cosechada por hora, combustible consumido por hectárea, tiempos en ralentí, transporte y trabajo. Comparando semana a semana el progreso del uso eficiente de la maquinaria y en base a un objetivo definido por el cliente para cada indicador. Dicho informe se enviará y estará disponible en SALA App y se hará un análisis en conjunto con un colaborador del concesionario para detectar oportunidades de mejora y tomar acción.

G. Corresponde a la generación de un informe agronómico diario, con indicadores de superficie total trabajada, rendimiento promedio y rendimiento total, humedad promedio, análisis de rendimiento de variedades. Esta información podrá ser visualizada de manera diaria en SALA App.

H. Hace referencia a los Expert Alert recibidos en el concesionario correspondiente a la maquinaria del cliente. Mediante éstas alertas se pueden prevenir posibles roturas en el equipo de acuerdo con su cantidad de horas y alertas que se vienen generando en el mismo.

I. En la App de SALA, se ponen a disposición del cliente distintos beneficios exclusivos para los Clientes Conectados a lo largo de todo el año pudiendo "Solicitar" estos a través de la App.

J. Al momento de necesitar soporte técnico por alguna falla, siendo Cliente Conectado se puede realizar un diagnóstico vía remota del equipo sin ningún costo (no así en el caso de una reprogramación remota).

2. Actualización de componentes

Corresponde a actualización de receptor StarFire, monitor GreenStar y controlador SSU. Se configurarán todos los parámetros de documentación para que la cosechadora esté en condiciones de mapear.

3. Capacitación a operarios

Corresponde a una capacitación previa a la Cosecha para dos operadores en el Concesionario referida al funcionamiento y mantenimiento de la Cosechadora Serie S.

4. Capacitación a asesor agronómico

Hace referencia a 4 capacitaciones de todas las herramientas del Centro de Operaciones para visualizar mapas, ver datos de máquinas, generación de límites, combinación de mapas, gestionamiento de plan de mantenimientos, API's vinculadas para la generación de prescripciones, visualización de imágenes de NDVI, etc.

6. Visita inicial

Hace referencia del viaje a campo al inicio de la cosecha donde se repasa con el operario las configuraciones de parámetros para la documentación, se repasa sobre el uso básico de la cosechadora, modo de limpieza y ajustes de la cosechadora y plataforma.

7. Ensayo (Combine Advisor)

Corresponde a un viaje a campo donde se analiza la calidad de grano en tolva e indicadores de eficiencia con la máquina sin automatizar, luego de un tiempo trabajando de esta forma, se comienza a cosechar con la máquina de manera automatizada y se comparan calidades de grano en ambos estados e indicadores de eficiencia de uso.

8. Check list

Corresponde a una inspección técnica de los puntos de mantenimiento y piezas de desgaste de la cosechadora, y entrega de un informe para su reparación.

9. Limpieza de inyectores

Se realizará una limpieza de inyectores una vez finalizada la campaña de cosecha, en la que comprende los servicios y consumibles. (No incluye filtros de combustible del equipo).

10. Análisis final de campaña

Se realizará en el concesionario una reunión donde se analizará diferentes indicadores que se obtuvieron durante toda la campaña de cosecha tales como: eficiencia de utilización de máquina, informes agronómicos, competencias de variedades e híbridos, etc. Como así también indicadores finales de campaña donde se analizarán costos de producción y márgenes para analizar las rentabilidades de cada uno de los lotes o granjas.

