

4 months ago

Adaptación del Inception deck para emprendedores no-técnicos

Startups & Emprendimiento - Reporte de experiencia

♣ - Practicantes

Agile Inception entrepreneurship startups

Summary

Presentation Video (https://youtu.be/kcgCEWmIHQ8)

¿Qué pasa cuando un emprendedor necesita desarrollar la plataforma tecnológica para su negocio? ¿Sabe qué pedirle a un proveedor o equipo de desarrollo ágil? El equipo ágil ¿Tiene herramientas para orientar al emprendedor y maximizar la ganancia de ambos? En esta charla veremos qué es el *Inception Deck* y cómo se puede adaptar para que el emprendedor defina/priorice sus necesidades tecnológicas y riesgos técnicos asociados. La charla mostrará ejemplos de actividades/juegos, casos de éxito y experiencias previas.

Description

El Inception Workshop es un taller breve, cuyo objetivo es determinar las características del producto software asociado al emprendimiento, sus riesgos tecnológicos y una idea del tamaño/esfuerzo que implica su desarrollo.

Muchos emprendimientos tienen problemas al plantearse un desarrollo de software para su negocio y acuden rápidamente a empresas proveedoras sin un completo análisis previo. Es claro que el emprendedor no siempre tiene las herramientas para realizar este análisis, pero muchas veces el proveedor de desarrollo tampoco las tiene o sencillamente su negocio es solo construir software. Esta situación genera:

- Malgasto de dinero porque el software desarrollado no se ajusta a las necesidades del emprendedor (ni contemplan posibles riesgos tecnológicos).
- Mala elección de la empresa que desarrolla el software por desconocer los requisitos técnicos que se le debe exigir.
- Productos no validados contra el mercado que retrasan el éxito de un producto, hacen perder ventanas de oportunidad y sobre todo, dinero.

En contraste, el taller de inception para emprendedores permite:

- Definir la lista de funciones que realmente necesita en su software y priorizarlas.
- Descubrir riesgos tecnológicos asociados al software que desea construir.
- Generar lista de habilidades que debe cumplir el proveedor de dicho software.

- Construir un plan de validación de su negocio en etapas (acordes con su posibilidad de inversión) hasta llegar al producto final.
- Conseguir una idea inicial del volumen de trabajo necesario para desarrollar el software (estimación que se traduce a un rango posible de costos).

La charla comenzará con una introducción al problema detectado en el ecosistema emprendedor y cómo una empresa de desarrollo de software decide desarrollar una herramienta para mitigar el efecto de dicho problema en beneficio propio y del emprendedor.

Luego se pasará a introducir el concepto de inception deck, qué busca y cómo se usa hoy día en el contexto de las metodologías ágiles. A partir de este momento de la charla, la idea es presentar la adaptación del inception deck al contexto emprendedor. Aquí contaré que el taller se realiza con el equipo responsable de cada emprendimiento (1-6 personas máx.) en forma remota o presencial; son 3 sesiones (como mín.), de 3 horas cada una, separadas al menos por 1 día. En cada sesión se realizan actividades/juegos (elegidos especialmente para cada grupo) donde se generan las distintas salidas del taller. Estas salidas van siendo documentadas en forma colaborativa (entre todos los participantes) en un documento al cual tienen acceso desde el primer día. Fuera del horario del taller, los participantes analizan las actividades realizadas, consiguen información adicional y maduran conceptos que luego reflejan en el documento.

Finalmente se mostrará evidencia de la ejecución de dichos talleres en forma presencial/remota en el ámbito local e internacional, presentando las distintas actividades/juegos y como cada uno de ellas contribuyó a clarificar conceptos que los emprendedores hasta ese momento tenían un tanto confusos o quizás mal definidos.

Por tratarse de una charla y no de un taller, no se realizarán actividades/juegos durante la sesión. Sin embargo, un pizarrón con marcadores donde dibujar sería de mucha utilidad dado que en ciertos momentos de la presentación pueden surgir conceptos sobre los que discutir. Eventualmente (y de acuerdo al interés/perfil de los presentes) quizás realizemos alguna actividad pero simplemente una hoja de papel (de donde estén tomando notas) y lapiz/lapicera alcanzará.

Sign in and post a comment to the author

Sign in (/users/sign_in)

Back to all sessions