Neuromarketing: il nervo della vendita PDF Patrick Renvoisé



Questo è solo un estratto dal libro di Neuromarketing: il nervo della vendita. Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.



Autore: Patrick Renvoisé ISBN-10: 9788871669359 Lingua: Italiano

Dimensione del file: 1567 KB

DESCRIZIONE

Svelando una combinazione delle ultime ricerche sul funzionamento del cervello umano e delle rivoluzionarie pratiche di marketing gli autori, Patrick Renvoisé e Christophe Morin, insegnano tecniche efficaci per costruire ed inviare potenti e memorabili messaggi che hanno notevole e durevole impatto su qualunque audience.

COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?

Vedi altri oggetti simili 9788871669359 Neuromarketing: il nervo della vendita - di Patrick Renvoisé (Auto. Psicologia della comunicazione e neuromarketing.

Compra Neuromarketing: il nervo della vendita. SPEDIZIONE GRATUITA su ordini idonei

Neuromarketing: il nervo della vendita di Christophe Morin, Patrick Renvoisé. Acquista a prezzo scontato Neuromarketing: il nervo della vendita di Christophe Morin ...

NEUROMARKETING: IL NERVO DELLA VENDITA

Leggi di più ...