

Tags: Come fare nuovi clienti. Un manuale per professionisti e consulenti libro pdf download, Come fare nuovi clienti. Un manuale per professionisti e consulenti scaricare gratis, Come fare nuovi clienti. Un manuale per professionisti e consulenti epub italiano, Come fare nuovi clienti. Un manuale per professionisti e consulenti torrent, Come fare nuovi clienti. Un manuale per professionisti e consulenti leggere online gratis PDF

---

## **Come fare nuovi clienti. Un manuale per professionisti e consulenti PDF**

**Alberto Fedel**



*Questo è solo un estratto dal libro di Come fare nuovi clienti. Un manuale per professionisti e consulenti. Il libro completo può essere scaricato dal link sottostante.*



Autore: Alberto Fedel  
ISBN-10: 9788820458294  
Lingua: Italiano  
Dimensione del file: 4038 KB

## **DESCRIZIONE**

Un manuale dedicato a tutti i professionisti - commercialisti, avvocati, architetti, consulenti finanziari e/o assicurativi, consulenti del lavoro ... - che desiderino comprendere come costruire opportunità di sviluppo delle loro attività e dei loro redditi acquisendo nuova clientela. Se la soddisfazione e la fidelizzazione dei clienti acquisiti sono fondamentali, l'attività di acquisizione e sviluppo di nuovi clienti è oggi letteralmente indispensabile. Non perché la fidelizzazione dei clienti acquisiti non sia importante, ma perché l'attività di acquisizione e sviluppo di nuovi clienti è oggi, molto più difficile da affrontare, sia in termini pratici che psicologici. E purtroppo, essendo molto difficile da gestire, viene spesso lasciata al caso piuttosto che pensata e affrontata come un'ineludibile necessità. Il testo, basato su un know-how maturato dall'autore e dalla società Newton Spa - di cui è partner - attraverso centinaia di progetti che hanno coinvolto alcuni migliaia di professionisti e consulenti, illustra linee guida e metodi pratici per creare e gestire attivamente occasioni di contatto proficuo con potenziali clienti e trasformarli in clienti acquisiti.

## **COSA DICE GOOGLE DI QUESTO LIBRO?**

[www.medicalinformation.it](http://www.medicalinformation.it)

Compra Libro Come fare nuovi clienti. Un manuale per professionisti e consulenti di Fedel Alberto edito da Franco Angeli nella collana Management Tools su Libreria ...

Forniti un modello di informativa e un fac simile utilizzabili per la gestione del rapporto tra il consulente del lavoro e il cliente.

**COME FARE NUOVI CLIENTI. UN MANUALE PER PROFESSIONISTI E CONSULENTI**

[Leggi di più ...](#)