

Сравнение числа клиентов и потребляемых ими продуктов по городам Products 2500 2 3 4 2000 1500 1000 500 0 Ростов Великий Рыбинск Ярославль Вывод: относительное количество потребляемых продуктов внутри городов различается незначительно. По абсолютному количеству лидирует Ярославль (в два раза больше Ростова Великий и Рыбинска). ax.set xticklabels(['M', 'X'], rotation = 0); Сравнение числа клиентов и потребляемых ими продуктов в зависимости от пола Products 1 2 2500 3 4 2000 1500 1000 0 Вывод: количество потребляемых продуктов не зависит от пола. Общее число клиентов-мужчин незначительно превышает число клиентов-женщин.))], axis=1).T.√ рты') ax = plt.gca()ax.set xticklabels(['Есть', 'Heт'], rotation = 0); Сравнение числа клиентов и потребляемых ими продуктов в зависимости от наличия кредитной карты Products 3500 1 2 3 4 3000 2500 2000 1500 1000 500 0 Есть Нет Вывод: количество потребляемых продуктов не зависит от наличия кредитной карты. Владельцев кредитной карты в два с лишним раза больше, чем клиентов без неё. pd.concat([bank_dataset[bank_dataset['Loyalty'] == 1].groupby('Products').agg(('Products': 'count')), \ bank dataset[bank dataset['Loyalty'] == 0].groupby('Products').agg(['Products': 'count'])], axis=1).T.\ plot(kind='bar', figsize=(12, 7), grid=True, \) -title='Сравнение числа клиентов и потребляемых ими продуктов в зависимости от активности') = plt.gca() ax.set_xticklabels(['Да', 'HeT'], rotation = 0); Сравнение числа клиентов и потребляемых ими продуктов в зависимости от активности Products 2500 1 2 3 4 2000 1500 1000 500 0 Да Нет Вывод: количество потребляемых продуктов не зависит от активности клиента. Сравнение числа клиентов и потребляемых ими продуктов в зависимости от того, ушёл клиент или нет Products 4000 2 3 4 3500 3000 2500 2000 1500 1000 500 Ушёл Нет Сгруппируем пользователей по количеству потребляемых продуктов и сравним параметры каждой группы методом boxplot(). Баллы кредитного скоринга по количеству потребляемых продуктов 800 Баллы кредитного скоринга 00 00 400 Количество продуктов, которыми пользуется клиент Возраст клиентов по количеству потребляемых продуктов 90 80 70 Возраст клиентов 60 50 40 30 20 i 4 Количество продуктов, которыми пользуется клиент Количество объектов в собственности по количеству потребляемых продуктов 10 ичество объектов в собственности 2 Количество продуктов, которыми пользуется клиент Баланс на счёте по количеству потребляемых продуктов 250000 200000 Баланс на счёте 100000 50000 0 Количество продуктов, которыми пользуется клиент Заработная плата клиентов по количеству потребляемых продуктов 200000 175000 150000 Заработная плата клиентов 125000 100000 75000 50000 25000 Количество продуктов, которыми пользуется клиент Для сравнения логических и дискретных переменных построим столбчатые диаграммы. Сравнение числа клиентов и потребляемых ими продуктов по городам Products 2500 1 2 3 2000 1500 1000 500 0 Ростов Великий Рыбинск Ярославль City Сравнение числа клиентов и потребляемых ими продуктов в зависимости от пола Products 1 2 2500 3 2000 1500 1000 500 М Gender Сравнение числа клиентов и потребляемых ими продуктов в зависимости от наличия кредитной карты Products 3500 2 3 3000 2500 2000 1500 1000 500 0 CreditCard Сравнение числа клиентов и потребляемых ими продуктов в зависимости от активности Products 2500 1 2 3 2000 1500 1000 500 Ó Loyalty Сравнение числа клиентов и потребляемых ими продуктов в зависимости от того, ушёл клиент или нет 4000 2 3 3500 3000 2500 2000 1500 1000 500 0 Churn Выведем тоже самое в относительных значениях. an[i]) Сравнение числа клиентов и потребляемых ими продуктов по городам Products 1 0.5 0.4 0.3 0.2 0.1 0.0 Ростов Великий Рыбинск Ярославль City Сравнение числа клиентов и потребляемых ими продуктов в зависимости от пола Products 0.5 1 2 3 4 0.4 0.3 0.2 0.1 0.0 Gender Сравнение числа клиентов и потребляемых ими продуктов в зависимости от наличия кредитной карты Products 0.5 1 2 3 0.4 0.3 0.2 0.0 CreditCard Сравнение числа клиентов и потребляемых ими продуктов в зависимости от активности Products 0.5 2 3 0.4 0.3 0.1 0.0 Loyalty Сравнение числа клиентов и потребляемых ими продуктов в зависимости от того, ушёл клиент или нет Products 0.7 2 3 0.6 0.5 0.4 0.1 0.0 ò Churn Вывод: у 70% ушедших клиентов был всего один продукт. Churn CreditCard **Loyalty** Objects estimated_salary Age **Balance** userid score **Products** 4 39.673092 119894.163723 0.277144 0.703777 0.504131 4.97462699487.256851 649.120968 1.573237e+07 100452.012821 2 37.753595 119660.944362 0.075817 0.707190 0.532898 5.051852652.188671 1.573484c+07 104318.130564 43.195489 119475.686310 0.827068 0.714286 0.424812 5.003759 648.105263 1.574182e+07 45.683333 122260.610870 1.000000 104763.723333 653.583333 1.571936c+07 Клиенты с одним продуктом: средний возраст 40, но высокий процент пенсионеров. Средняя сумма на балансе 119894, высокая волатильность. Средняя вероятность ухода, но 70% от общего числа ушедших клиентов. Чаще всего есть кредитная карта. Средняя активность. Среднее количество объектов в собственности — 5, но часто ниже. Заработная плата средняя. Среднее число баллов кредитного скоринга, но часто ниже. Клиенты с двумя продуктами: средний возраст 38, но высокий процент пенсионеров. Средняя сумма на балансе 119660, высокая волатильность. Наименьшая вероятность ухода. Чаще всего есть кредитная карта. Активность выше среднего. Среднее количество объектов в собственности — 5. Заработная плата средняя. Среднее число баллов кредитного скоринга. Клиенты с тремя продуктами: средний возраст 43, процент пенсионеров ниже среднего. Средняя сумма на балансе 119475, волатильность ниже среднего. Почти все клиенты ушли. Чаще всего есть кредитная карта. Активность ниже среднего. Среднее количество объектов в собственности — 5, часто выше. Заработная плата выше среднего. Среднее число баллов кредитного скоринга. Клиенты с четырьмя продуктами: средний возраст 46, процент пенсионеров низкий. Средняя сумма на балансе 122260 — выше, чем у остальных групп, волатильность низкая. Все клиенты ушли. Чаще всего есть кредитная карта, но реже, чем у остальных групп. Средняя активность. Среднее количество объектов в собственности — 5, часто выше. Заработная плата выше среднего. Среднее число баллов кредитного скоринга. **К оглавлению** Шаг 3. Формулировка и проверка статистических гипотез различия дохода Сгруппируем клиентов, которые пользуются двумя продуктами банка и которые пользуются одним. Сформулируем нулевую гипотезу: Н₀: уровень дохода клиентов, которые пользуются двумя продуктами банка и которые пользуются одним, не различается. На: есть статистически значимая разница в уровне дохода клиентов, которые пользуются двумя продуктами банка и которые пользуются одним. Воспользуемся критерием Манна-Уитни,поскольку он не требует нормального распределения выборок. получилось отвергнуть нулевую гипотезу, вывод о различии сделать нельзя Вывод: уровень дохода клиентов, которые пользуются двумя продуктами банка и которые пользуются одним, не различается. ÷ 100452.01282135077 [38]: bank dataset_B['estimated_salary'].mean() ÷ 99487.25685090481 Проверим, различается ли баланс у клиентов, которые пользуются двумя продуктами банка и которые пользуются одним. Сформулируем нулевую гипотезу: Н₀: баланс на счетах клиентов, которые пользуются двумя продуктами банка и которые пользуются одним, не различается. На: есть статистически значимая разница в балансах счетов клиентов, которые пользуются двумя продуктами банка и которые пользуются одним. print('p-значение: ', "{0:.3f}".format(results.pvalue)) if (results.pvalue < alpha):</pre> else: р-значение: 0.000 [40]: bank_dataset_A['Balance'].mean() Out[40]: 119660.94436180903 Out[41]: 119894.16372337879 Вывод: средний баланс на счетах клиентов, которые пользуются двумя продуктами банка, в полтора раза выше среднего баланса на счетах клиентов, которые пользуются одним продуктом. **К оглавлению** Выводы Уровень дохода клиентов, которые пользуются двумя продуктами банка и которые пользуются одним, не различается. Средний баланс на счетах клиентов, которые пользуются двумя продуктами банка, в полтора раза выше среднего баланса на счетах клиентов, которые пользуются одним продуктом. Количество продуктов, которыми пользуется клиент, не зависит от баллов кредитного скоринга. С возрастом клиенты используют большее число продуктов, однако пенсионеры, как правило, пользуются одним-двумя продуктами. У клиентов, потребляющих большее количество продуктов, как правило, больше объектов в собственности. Баланс выше у клиентов, пользующихся либо всего одним продуктом, либо сразу многими. У клиентов, потребляющих большее количество продуктов, зарплата незначительно выше. Относительное количество потребляемых продуктов внутри городов различается незначительно. По абсолютному количеству лидирует Ярославль (в два раза больше Ростова Великий и Рыбинска). Количество потребляемых продуктов не зависит от пола. Общее число клиентов-мужчин незначительно превышает число клиентов-женщин. Количество потребляемых продуктов не зависит от наличия кредитной карты. Владельцев кредитной карты в два с лишним раза больше, чем клиентов без неё. Количество потребляемых продуктов не зависит от активности клиента. У 70% ушедших клиентов был всего один продукт. **К оглавлению**