Programa de Asignatura

Historia del programa

Lugar y fecha de elaboración	Participantes	Observaciones (Cambios y
Lugar y recha de elaboración	raiticipantes	justificaciones)

Cancún, Quintana Roo a 21 de Mayo del M.A. Rodrigo Leonardo Guillén Breton.

El programa se estructuró a partir de temas propuestos por: la Academia de Tecnología Informática y actualización en el nuevo formato del plan 2011 NI

Relación con otras asignaturas

Anteriores	Posteriores

NI0215 Taller de Software para Negocios

Internacionales
a) Páginas Web

Ninguna.

Nombre de la asignatura Departamento o Licenciatura

Marketing en los negocios electrónicos Ingeniería en Datos e Inteligencia Organizacional

Ciclo	Clave	Créditos	Área de formación curricular
3 - 4	NI3431	6	Licenciatura Elección Libre

Tipo de asignatura	Horas de estudio			
	HT	HP	TH	н
Materia	32	16	48	48

Objetivo(s) general(es) de la asignatura

Objetivo cognitivo

Diferenciar las estrategias de mercadotecnia en los negocios electrónicos, para la inferencia de su uso dentro del comercio electrónico.

Objetivo procedimental

Aplicar los conocimientos relativos a las estrategias de mercadotecnia en los negocios electrónicos, para su uso en el comercio electrónico.

Objetivo actitudinal

Promover la responsabilidad social en la mercadotecnia de los negocios electrónicos, para su práctica en el comercio electrónico.

Unidades y temas

Unidad I. LA MEZCLA DE MERCADOTECNIA.

Explicar los conceptos básicos de la mezcla de la mercadotecnia, para la inferencia de su importancia en los negocios electrónicos.

	CIO

2) Plaza

3) Promoción

4) Producto

Unidad II. NEGOCIOS EN INTERNET.

Aplicar los conceptos básicos de Negocios en Internet, para su empleo en el comercio electrónico.

1) ¿La WEB?, plaza o promoción

2) B2C

3) B2B

4) La cadena productiva

5) Los inicios (la locura)

- 6) El silencio (la ruina de los e-business)
- 7) El nuevo Internet

Unidad III. LA MERCADOTECNIA INTERACTIVA.

Aplicar los conceptos básicos de internet, dominio y portales electrónicos, para su empleo en el comercio electrónico.

- 1) El portal
- 2) El portal informativo
- 3) El portal interactivo
- 4) El portal transaccional

Actividades que promueven el aprendizaje

Docente	Estudiante
---------	-------------------

Investigación bibliográfica

Exposición docente

Consulta en guía didáctica

Ideas previas

Trabajo en equipo

Resolución de ejercicios en clase

Mapas conceptuales

Discusión de casos prácticos

Discusión de temas en foro grupal virtual

Investigación bibliográfica

Consulta en guía didáctica

Trabajo en equipo

Resolución de ejercicios en clase

Resolución de casos prácticos

Trabajo en páginas WEB.

Discusión de temas en foro grupal virtual

Experiencias de aprendizaje en Internet

Actividades de aprendizaje en Internet

El estudiante deberá acceder al portal:

www.nic.mx, para actividad de registro de dominio de página Web. www.wix.com, para ilustrar elaboración de páginas web.

www.paypal.com para ilustrar transacción en línea, para actividad de e-commerce. www.verysign.com ilustrar compra en línea, para actividades de e-commerce.

Criterios y/o evidencias de evaluación y acreditación

Criterios	Porcentajes
Exámenes Parciales	20
Trabajo en Equipo	20
Reporte de Lecturas	10
Reporte de investigación	20
Reporte de Casos	30
Total	100

Fuentes de referencia básica

Bibliográficas

Cunningham, Michael (2001). B2B, como desarrollar una estrategia de comercio electrónico. México: Ed. Prentice Hall.

Hurley, Patel (2001). E- trading. Inversiones a través de Internet. México: Editorial Pearson

Kotler, Philip (2006). Marketing Management. México: Ed. Prentice Hall.

Lavilla, M (2000). La actividad publicitaria en Internet. México: Ed. Ra-ma.

Web gráficas

www.paypal.com www.nic.mx, www.wix.com www.verysign.com

Fuentes de referencia complementaria

Bibliográficas

Amor, Daniel (2000). La revolución E-Business. México: Ed. Prentice Hall-Pearson.

Cohen, Asin Lares (2000). Sistemas de Información para los negocios. México: Ed. Mc Graw Hill.

Sicher, Tomás M (2006). Principios del e-business. México: Ed. Garnica.

Web gráficas

www.google.com www.ms.com www.yahoo.com

Perfil profesiográfico del docente

Académicos

Contar con la licenciatura en Informática, Ingeniería en sistemas, Administración, Negocios Electrónicos, Comercio Internacional con experiencia en el desarrollo comercio electrónico a través de Internet, preferentemente con maestría en Administración, Dirección Internacional, Negocios electrónicos o afín.

Docentes

Tener experiencia docente de tres años a nivel universitario en asignaturas relacionadas con negocios electrónicos.

Profesionales

Tener experiencia laboral de tres años en empresas o instituciones relacionadas con negocios electrónicos y su normativa, asó como desarrollador de proyectos para internet y comercio electrónico.