

LAPORAN AKHIR CALL CENTER SERVICE EXCELENCE INDEX 2021 PERIODE PEMANTAUAN JANUARI - MARET 2021

No. Laporan	•	
Tipe Laporan	••	
Nama Client	••	
Industri	:	



Monitoring dikelola olah:



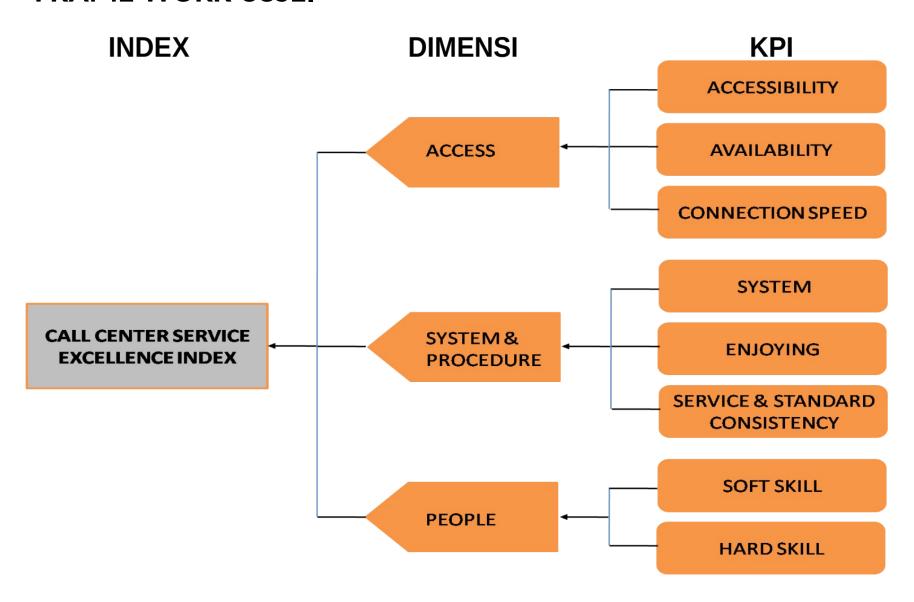
DAFTAR ISI

No	Bagian			
1.	Frame Work dan Definisi Dimensi dan KPI CCSEI			
2.	Definisi Dimensi dan KPI CCSEI			
3.	Kinerja Dimensi Access			
4.	Kinerja Dimensi System & Procedure			
5.	Kinerja Dimensi People			
6.	Engagement Index			
7.	Area Perbaikan			

FRAME WORK DAN DEFINISI DIMENSI DAN KPI



FRAME WORK CCSEI



DEFINISI DIMENSI DAN KPI CCSEI

DIMENSI: ACCESS

Mengukur kinerja call center dari segi kemudahan yang dialami pelanggan saat menghubungi call center berdasarkan 3 kpi yaitu : ACCESSIBILITY, AVAILIBILITY, DAN CONNECTION SPEED.

KPI: ACCESSIBILITY

Mengukur tingkat kecepatan yang dialami pelanggan untuk mendapatkan nada sambung pada saat menghubungi call center.

KPI: AVAILIBILITY

Mengukur tingkat keberhasilan yang dialami pelanggan untuk terhubung dengan mesin penjawab atau mesin Interactive Voice Response (IVR) atau Call Center Officer (CCO) setelah menekan nomor call center.

KPI: CONNECTION SPEED

Mengukur tingkat kecepatan yang dialami pelanggan untuk menerima salam pembuka (mulai dilayani) dari mesin penjawab atau IVR setelah terhubung dengan call center atau dari CCO setelah menekan menu "berbicara dengan CCO".

DEFINISI DIMENSI DAN KPI CCSEI

DIMENSI: SYSTEM & PROCEDURE

Mengukur kinerja call center dari segi kemudahan dan kenyamanan yang dialami pelanggan selama menggunakan call center berdasarkan 3 KPI yaitu : SERVICE STANDARD, ENJOYING, dan SYSTEM.

KPI: SERVICE STANDARD CONSISTENCY

Mengukur tingkat profesionalisme pelayanan yang dialami pelanggan sehubungan dengan konsistensi penerapan standar pelayanan saat pelanggan berinteraksi dengan mesin IVR atau CCO.

KPI: ENJOYING

Mengukur tingkat kenyamanan yang dialami pelanggan saat menggunakan mesin IVR atau berbicara dengan CCO.

KPI: SYSTEM

Mengukur tingkat kemudahan yang dialami pelanggan untuk mengikuti aliran proses pelayanan dari mesin IVR.

DEFINISI DIMENSI DAN KPI CCSEI

DIMENSI: PEOPLE

Mengukur kinerja call center dari segi keramahtamahan dan kualitas solusi yang dialami pelanggan saat dilayani oleh CCO berdasarkan 2 KPI yaitu : SOFT SKILL dan HARD SKILL.

KPI: SOFT SKILL

Mengukur tingkat keramahtamahan yang dialami pelanggan saat dilayani CCO.

KPI: HARD SKILL

Mengukur tingkat kualitas solusi yang didapatkan pelangan atas kebutuhan informasi produk/jasa yang diberikan oleh CCO.

KINERJA DIMENSI ACCESS



Grafik Kinerja Bulanan Dimensi ACCESS KPI Accessibility Garda Akses Asuransi Astra



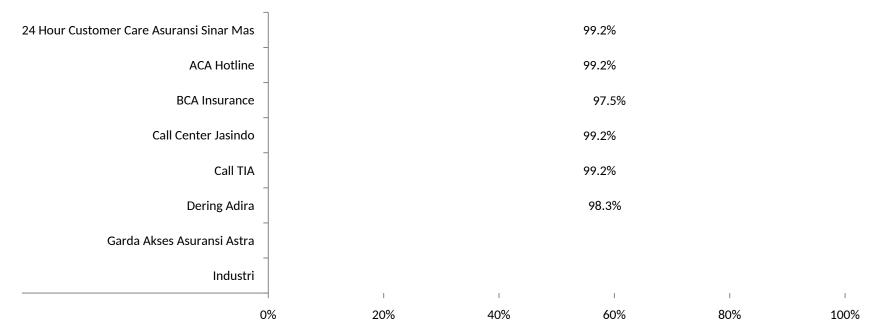
Tabel Kinerja Bulanan KPI dan Atribut Dalam Dimensi ACCESS Garda Akses Asuransi Astra

ATRIBUT /	ACCESSIBILITY	Januari	Februari	Maret	April	Mei	Juni
1 Banyaknya mencoba h sambung	ingga mendapatkan nada	92.5%	100.0%	100.0%			
TOTAL SCORE		92.5%	100.0%	100.0%			
n Sample		8	8	8			

Tabel Kinerja Bulanan KPI dan Atribut Dalam Dimensi ACCESS Garda Akses Asuransi Astra

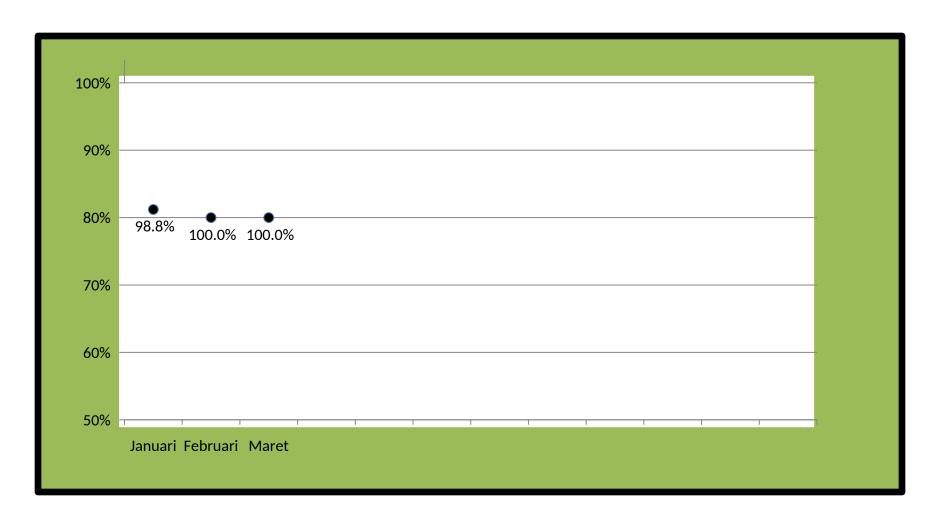
ATRIBUT ACCESSIBILITY	Juli	Agustus	September	Oktober	November	Desember
Banyaknya mencoba hingga mendapatkan nada sambung						
TOTAL SCORE						
n Sample						

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Accessibility



	ATRIBUT ACCESSIBILITY	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
1	Banyaknya mencoba hingga mendapatkan nada sambung	97.5%	98.6%
	TOTAL SCORE	97.5%	98.6%
	n Sample	24	168

Grafik Kinerja Bulanan Dimensi ACCESS KPI Availability Garda Akses Asuransi Astra



Tabel Kinerja Bulanan KPI dan Atribut Dalam Dimensi ACCESS Garda Akses Asuransi Astra

	ATRIBUT AVAILABILITY	Januari	Februari	Maret	April	Mei	Juni
1	Banyaknya mencoba hingga dapat terhubung ke mesin penjawab/IVR	100.0%	100.0%	100.0%			
2	Banyaknya mencoba hingga dapat terhubung ke Customer Service Officer (CSO) dari mesin penjawab/IVR	97.5%	100.0%	100.0%			
	TOTAL SCORE	98.8%	100.0%	100.0%			
	n Sample	8	8	8			

Tabel Kinerja Bulanan KPI dan Atribut Dalam Dimensi ACCESS Garda Akses Asuransi Astra

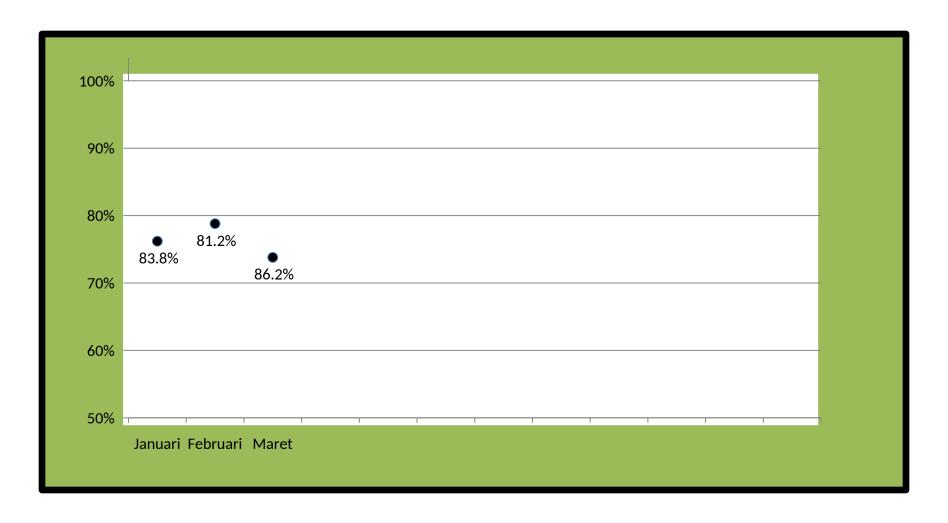
	ATRIBUT AVAILABILITY	Juli	Agustus	September	Oktober	November	Desember
1	Banyaknya mencoba hingga dapat terhubung ke mesin penjawab/IVR						
2	Banyaknya mencoba hingga dapat terhubung ke Customer Service Officer (CSO) dari mesin penjawab/IVR						
	TOTAL SCORE						
	n Sample						

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Availability



	ATRIBUT AVAILABILITY	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
1	Banyaknya mencoba hingga dapat terhubung ke mesin penjawab/IVR	100.0%	98.5%
2	Banyaknya mencoba hingga dapat terhubung ke Customer Service Officer (CSO) dari mesin penjawab/IVR	99.2%	96.7%
	TOTAL SCORE	99.6%	97.6%
	n Sample	24	168

Grafik Kinerja Bulanan Dimensi ACCESS KPI Connection Speed Garda Akses Asuransi Astra



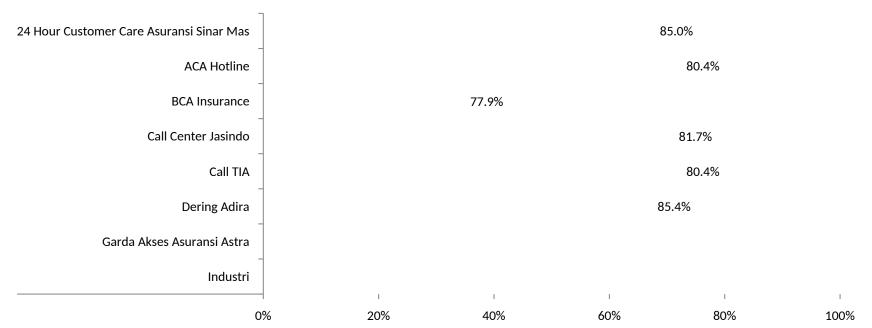
Tabel Kinerja Bulanan KPI dan Atribut Dalam Dimensi ACCESS Garda Akses Asuransi Astra

	ATRIBUT CONNECTION SPEED	Januari	Februari	Maret	April	Mei	Juni
1	Lamanya menunggu sampai dengan terdengarnya Salam Pembuka dari mesin penjawab/IVR	97.5%	97.5%	97.5%			
2	Lamanya menunggu sampai dengan terdengarnya Salam Pembuka dari CSO	70.0%	65.0%	75.0%			
	TOTAL SCORE	83.8%	81.2%	86.2%			
	n Sample	8	8	8			

Tabel Kinerja Bulanan KPI dan Atribut Dalam Dimensi ACCESS Garda Akses Asuransi Astra

	ATRIBUT CONNECTION SPEED	Juli	Agustus	September	Oktober	November	Desember
1	Lamanya menunggu sampai dengan terdengarnya Salam Pembuka dari mesin penjawab/IVR						
2	Lamanya menunggu sampai dengan terdengarnya Salam Pembuka dari CSO						
	TOTAL SCORE						
	n Sample						

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Connection Speed



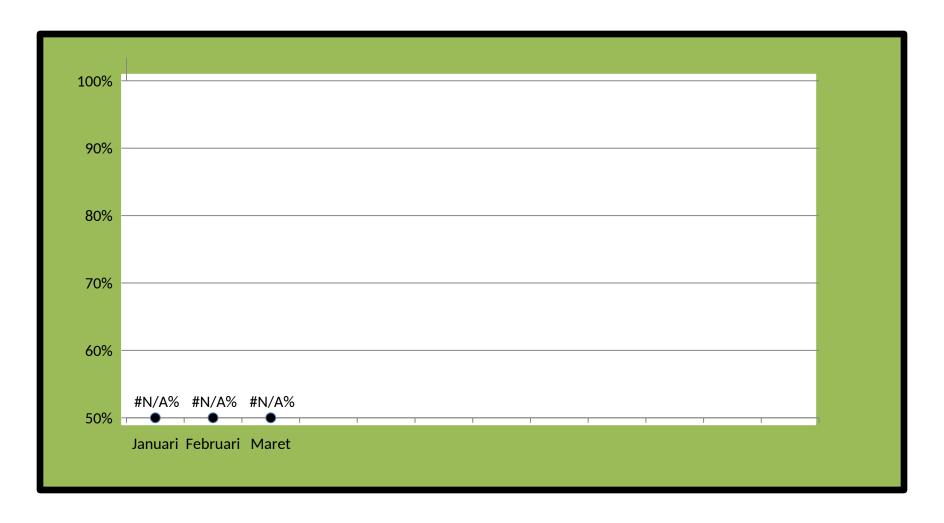
	ATRIBUT CONNECTION SPEED	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
1	Lamanya menunggu sampai dengan terdengarnya Salam Pembuka dari mesin penjawab/IVR	97.5%	91.4%
2	Lamanya menunggu sampai dengan terdengarnya Salam Pembuka dari CSO	70.0%	72.7%
	TOTAL SCORE	83.7%	82.1%
	n Sample	24	168



KINERJA DIMENSI SYSTEM & PROCEDURE



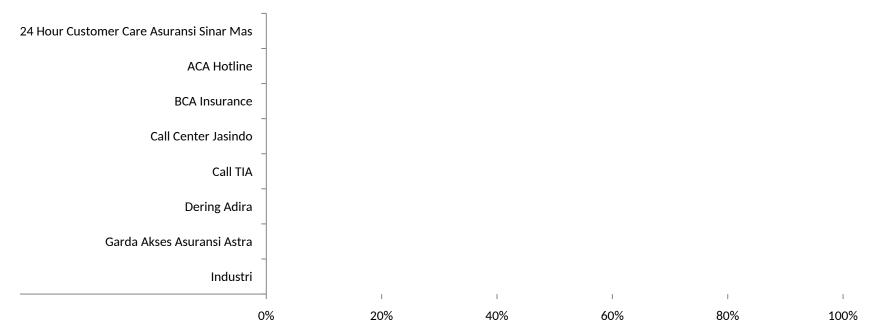
Grafik Kinerja Bulanan Dimensi SYSTEM & PROCEDURE KPI System Garda Akses Asuransi Astra



	ATRIBUT KELENGKAPAN MENU IVR	Januari	Februari	Maret	April	Mei	Juni
1	IVR menyediakan minimal 2 pilihan bahasa	#N/A	#N/A	#N/A			
2	Menu IVR dapat diakses oleh siapa saja	#N/A	#N/A	#N/A			
3	Keseluruhan menu IVR pada semua layer dapat diakses	#N/A	#N/A	#N/A			
4	Penjelasan isi menu IVR tentang informasi produk dan layanan dilakukan oleh mesin (rekaman suara)	#N/A	#N/A	#N/A			
	TOTAL SCORE	#N/A	#N/A	#N/A			
	n Sample	8	8	8			

	ATRIBUT KELENGKAPAN MENU IVR	Juli	Agustus	September	Oktober	November	Desember
1	IVR menyediakan minimal 2 pilihan bahasa						
2	Menu IVR dapat diakses oleh siapa saja						
3	Keseluruhan menu IVR pada semua layer dapat diakses						
4	Penjelasan isi menu IVR tentang informasi produk dan layanan dilakukan oleh mesin (rekaman suara)						
	TOTAL SCORE						
	n Sample						

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Kelengkapan Menu IVR

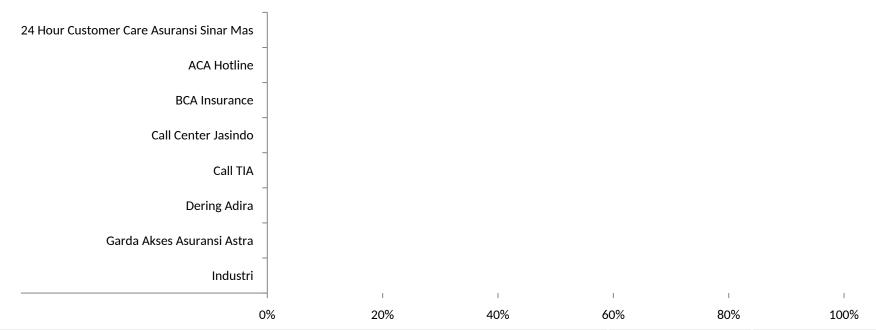


	ATRIBUT KELENGKAPAN MENU IVR	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
1	IVR menyediakan minimal 2 pilihan bahasa	#N/A	#N/A
2	Menu IVR dapat diakses oleh siapa saja	#N/A	#N/A
3	Keseluruhan menu IVR pada semua layer dapat diakses	#N/A	#N/A
4	Penjelasan isi menu IVR tentang informasi produk dan layanan dilakukan oleh mesin (rekaman suara)	#N/A	#N/A
	TOTAL SCORE	#N/A	#N/A
	n Sample	24	168

	ATRIBUT KEHANDALAN MENU IVR	Januari	Februari	Maret	April	Mei	Juni
	Isi menu IVR sesuai dengan nama menu	#N/A	#N/A	#N/A			
2	Penjelasan menu informasi produk/jasa yang dilakukan oleh IVR sesuai dengan informasi dari sumber lainnya	#N/A	#N/A	#N/A			
	TOTAL SCORE	#N/A	#N/A	#N/A			
	n Sample	8	8	8			

	ATRIBUT KEHANDALAN MENU IVR	Juli	Agustus	September	Oktober	November	Desember
1	Isi menu IVR sesuai dengan nama menu						
2	Penjelasan menu informasi produk/jasa yang dilakukan oleh IVR sesuai dengan informasi dari sumber lainnya						
	TOTAL SCORE						
	n Sample						

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Kehandalan Menu IVR

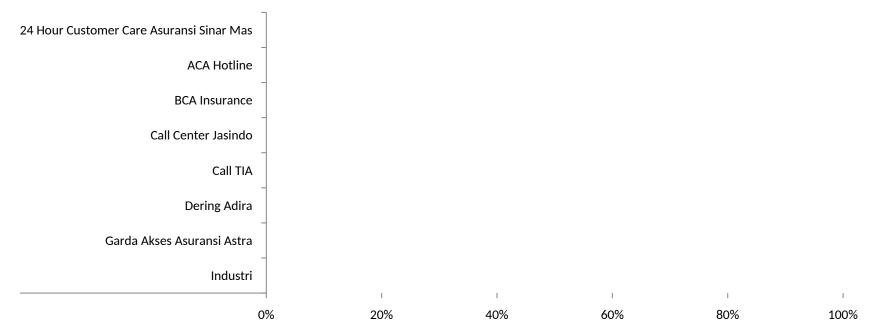


	ATRIBUT KEHANDALAN MENU IVR	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
1	Isi menu IVR sesuai dengan nama menu	#N/A	#N/A
2	Penjelasan menu informasi produk/jasa yang dilakukan oleh IVR sesuai dengan informasi dari sumber lainnya	#N/A	#N/A
	TOTAL SCORE	#N/A	#N/A
	n Sample	24	168

	ATRIBUT KETANGGAPAN MENU IVR	Januari	Februari	Maret	April	Mei	Juni
1	IVR menginformasikan/ mengkonfirmasikan menu yang dipilih (selain menu pilihan bahasa)	#N/A	#N/A	#N/A			
2	IVR memberikan respon pada saat pelanggan belum memilih menu	#N/A	#N/A	#N/A			
	TOTAL SCORE	#N/A	#N/A	#N/A			
	n Sample	8	8	8			

	ATRIBUT KETANGGAPAN MENU IVR	Juli	Agustus	September	Oktober	November	Desember
1	IVR menginformasikan/ mengkonfirmasikan menu yang dipilih (selain menu pilihan bahasa)						
2	IVR memberikan respon pada saat pelanggan belum memilih menu						
	TOTAL SCORE						
	n Sample						

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Ketanggapan Menu IVR

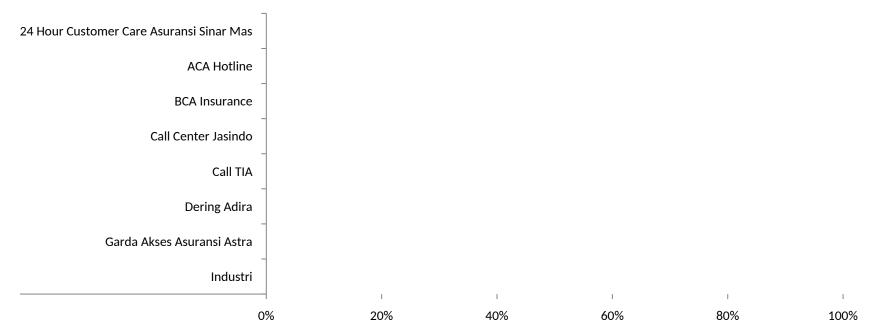


	ATRIBUT KETANGGAPAN MENU IVR	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
1	IVR menginformasikan/ mengkonfirmasikan menu yang dipilih (selain menu pilihan bahasa)	#N/A	#N/A
2	IVR memberikan respon pada saat pelanggan belum memilih menu	#N/A	#N/A
	TOTAL SCORE	#N/A	#N/A
	n Sample	24	168

Α	TRIBUT KEMUDAHAN DALAM MENGGUNAKAN IVR	Januari	Februari	Maret	April	Mei	Juni
1	Menu – menu IVR disusun berdasarkan kebutuhan pelanggan	#N/A	#N/A	#N/A			
2	Setelah menu pilihan bahasa, IVR memiliki menu untuk berbicara dengan Customer Service Officer	#N/A	#N/A	#N/A			
3	Setelah menu bahasa dan layer 1 (pilihan – pilihan layanan) IVR memiliki menu untuk kembali ke menu utama	#N/A	#N/A	#N/A			
4	Setelah menu bahasa dan layer 1 (pilihan – pilihan layanan) IVR memiliki menu untuk kembali ke menu sebelumnya	#N/A	#N/A	#N/A			
5	Setelah menu bahasa dan layer 1 (pilihan – pilihan layanan) IVR memiliki menu untuk mengulang informasi dari menu yang sedang dipilih	#N/A	#N/A	#N/A			
6	Pada layer yang berisi penjelasan produk/layanan IVR memiliki menu untuk menyudahi pembicaraan apabila pelanggan merasa telah cukup	#N/A	#N/A	#N/A			
7	Penjelasan IVR tentang pilihan menu dapat di-by pass sebelum selesai	#N/A	#N/A	#N/A			
	TOTAL SCORE	#N/A	#N/A	#N/A			
	n Sample	8	8	8			

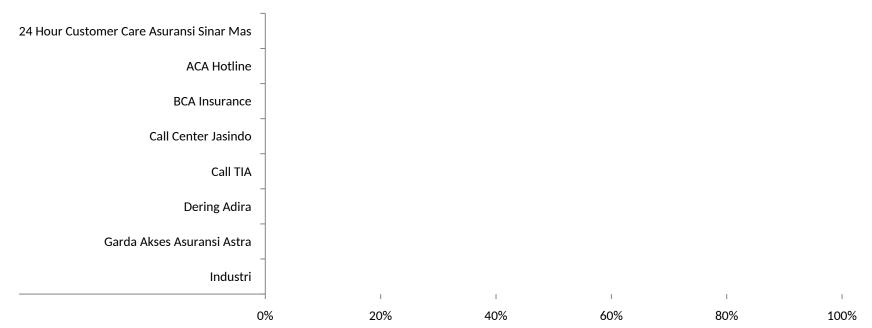
А	TRIBUT KEMUDAHAN DALAM MENGGUNAKAN IVR	Juli	Agustus	September	Oktober	November	Desember
1	Menu – menu IVR disusun berdasarkan kebutuhan pelanggan						
2	Setelah menu pilihan bahasa, IVR memiliki menu untuk berbicara dengan Customer Service Officer						
3	Setelah menu bahasa dan layer 1 (pilihan – pilihan layanan) IVR memiliki menu untuk kembali ke menu utama						
4	Setelah menu bahasa dan layer 1 (pilihan – pilihan layanan) IVR memiliki menu untuk kembali ke menu sebelumnya						
5	Setelah menu bahasa dan layer 1 (pilihan – pilihan layanan) IVR memiliki menu untuk mengulang informasi dari menu yang sedang dipilih						
6	Pada layer yang berisi penjelasan produk/layanan IVR memiliki menu untuk menyudahi pembicaraan apabila pelanggan merasa telah cukup						
7	Penjelasan IVR tentang pilihan menu dapat di-by pass sebelum selesai						
	TOTAL SCORE						
	n Sample						

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Kemudahan Dalam Menggunakan IVR



	ATRIBUT KEMUDAHAN DALAM MENGGUNAKAN IVR	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
1	Menu – menu IVR disusun berdasarkan kebutuhan pelanggan	#N/A	#N/A
2	Setelah menu pilihan bahasa, IVR memiliki menu untuk berbicara dengan Customer Service Officer	#N/A	#N/A
3	Setelah menu bahasa dan layer 1 (pilihan – pilihan layanan) IVR memiliki menu untuk kembali ke menu utama	#N/A	#N/A
4	Setelah menu bahasa dan layer 1 (pilihan – pilihan layanan) IVR memiliki menu untuk kembali ke menu sebelumnya	#N/A	#N/A
5			

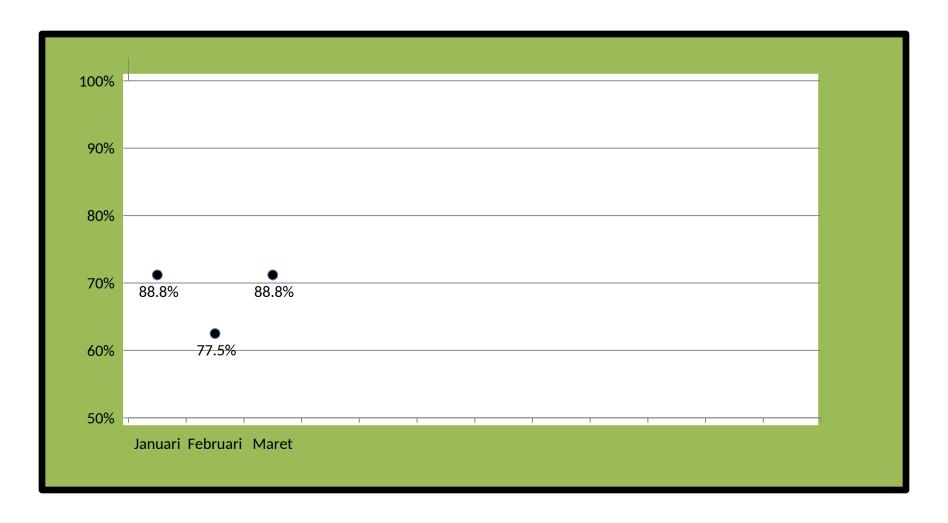
Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Kemudahan Dalam Menggunakan IVR



	ATRIBUT KEMUDAHAN DALAM MENGGUNAKAN IVR	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
5	Setelah menu bahasa dan layer 1 (pilihan – pilihan layanan) IVR memiliki menu untuk mengulang informasi dari menu yang sedang dipilih	#N/A	#N/A
6	Pada layer yang berisi penjelasan produk/layanan IVR memiliki menu untuk menyudahi pembicaraan apabila pelanggan merasa telah cukup	#N/A	#N/A
7	Penjelasan IVR tentang pilihan menu dapat di-by pass sebelum selesai	#N/A	#N/A
	TOTAL SCORE	#N/A	#N/A
	n Sample	24	168



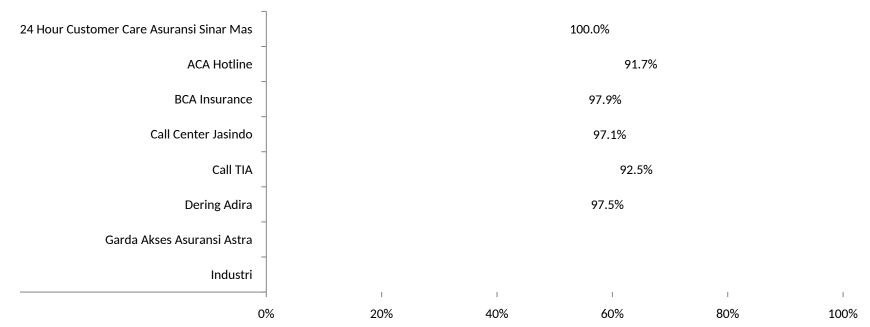
Grafik Kinerja Bulanan Dimensi SYSTEM & PROCEDURE KPI Service Standard Consistency Garda Akses Asuransi Astra



	ATRIBUT SALAM PEMBUKA PEOPLE	Januari	Februari	Maret	April	Mei	Juni
1	CSO menyebutkan selamat pagi/siang/sore	100.0%	100.0%	100.0%			
2	CSO menyebutkan nama call center	100.0%	100.0%	100.0%			
3	CSO menyebutkan nama diri	100.0%	100.0%	100.0%			
4	CSO menawarkan bantuan	100.0%	100.0%	100.0%			
5	CSO yang melayani saya menanyakan nama saya pada saat awal berinteraksi	100.0%	75.0%	100.0%			
6	CSO terkesan ramah dan hangat diawal percakapan	100.0%	100.0%	100.0%			
	TOTAL SCORE	100.0%	95.8%	100.0%			
	n Sample	8	8	8			

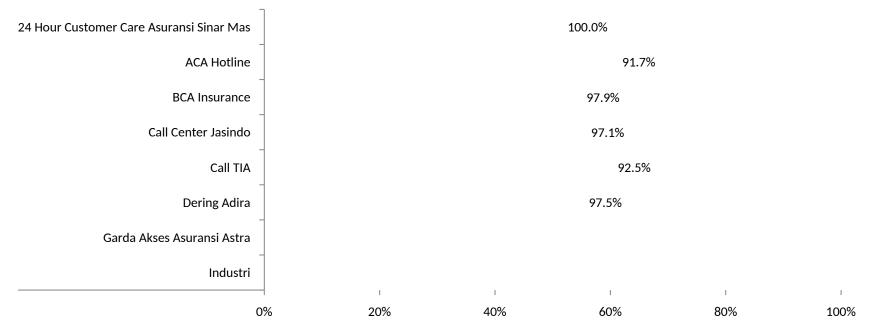
	ATRIBUT SALAM PEMBUKA PEOPLE	Juli	Agustus	September	Oktober	November	Desember
1	CSO menyebutkan selamat pagi/siang/sore						
2	CSO menyebutkan nama call center						
3	CSO menyebutkan nama diri						
4	CSO menawarkan bantuan						
5	CSO yang melayani saya menanyakan nama saya pada saat awal berinteraksi						
6	CSO terkesan ramah dan hangat diawal percakapan						
	TOTAL SCORE						
	n Sample						

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Salam Pembuka People



	ATRIBUT SALAM PEMBUKA PEOPLE	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
1	CSO menyebutkan selamat pagi/siang/sore	100.0%	98.8%
2	CSO menyebutkan nama call center	100.0%	93.5%
3	CSO menyebutkan nama diri	100.0%	95.2%
4	CSO menawarkan bantuan	100.0%	98.8%
5			

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Salam Pembuka People

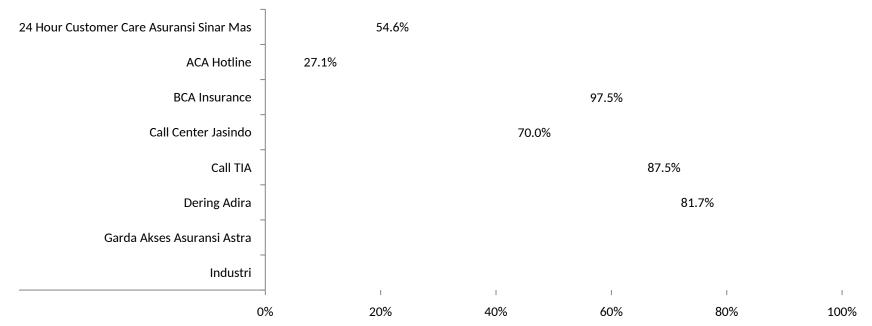


	ATRIBUT SALAM PEMBUKA PEOPLE	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
5	CSO yang melayani saya menanyakan nama saya pada saat awal berinteraksi	91.7%	96.4%
6	CSO terkesan ramah dan hangat diawal percakapan	100.0%	97.6%
	TOTAL SCORE	98.3%	96.4%
	n Sample	24	168

	ATRIBUT SALAM PENUTUP PEOPLE	Januari	Februari	Maret	April	Mei	Juni
1	CSO mengkonfirmasi kecukupan pelayanan	50.0%	50.0%	87.5%			
2	CSO mengucapkan terima kasih	100.0%	100.0%	100.0%			
3	CSO memanggil nama pelanggan	87.5%	75.0%	87.5%			
4	CSO menyebutkan nama call center	100.0%	75.0%	100.0%			
5	CSO mengucapkan selamat pagi/siang/sore	100.0%	100.0%	100.0%			
6	CSO mengundang gunakan call center diwaktu mendatang	50.0%	0.0%	12.5%			
	TOTAL SCORE	81.2%	66.7%	81.2%			
	n Sample	8	8	8			

	ATRIBUT SALAM PENUTUP PEOPLE	Juli	Agustus	September	Oktober	November	Desember
	1 CSO mengkonfirmasi kecukupan pelayanan						
:	2 CSO mengucapkan terima kasih						
;	CSO memanggil nama pelanggan						
4	CSO menyebutkan nama call center						
	CSO mengucapkan selamat pagi/siang/sore						
(CSO mengundang gunakan call center diwaktu mendatang						
	TOTAL SCORE						
	n Sample						

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Salam Penutup People



	ATRIBUT SALAM PENUTUP PEOPLE	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
1	CSO mengkonfirmasi kecukupan pelayanan	62.5%	59.5%
2	CSO mengucapkan terima kasih	100.0%	91.7%
3	CSO memanggil nama pelanggan	83.3%	71.4%
4	CSO menyebutkan nama call center	91.7%	82.7%
5			

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Salam Penutup People

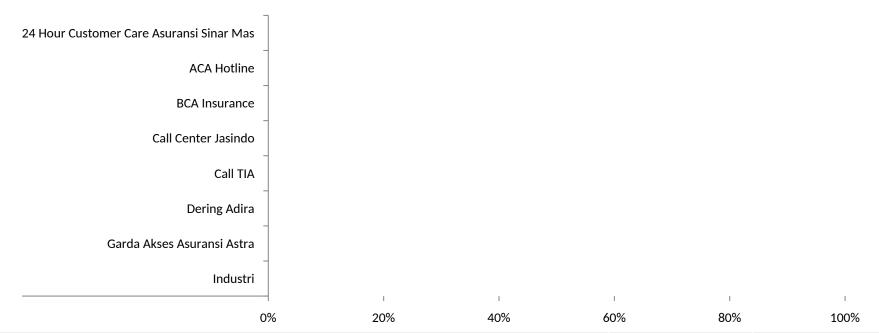


	ATRIBUT SALAM PENUTUP PEOPLE	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
5	CSO mengucapkan selamat pagi/siang/sore	100.0%	94.0%
6	CSO mengundang gunakan call center diwaktu mendatang	20.8%	43.4%
	TOTAL SCORE	71.7%	70.0%
	n Sample	24	168

	ATRIBUT SALAM PEMBUKA IVR	Januari	Februari	Maret	April	Mei	Juni
1	Salam pembuka menyebutkan selamat pagi/siang/sore	#N/A	#N/A	#N/A			
2	Salam pembuka menyebutkan selamat datang	#N/A	#N/A	#N/A			
3	Salam pembuka menyebutkan nama call center	#N/A	#N/A	#N/A			
4	Salam pembuka mengucapkan terima kasih	#N/A	#N/A	#N/A			
	TOTAL SCORE	#N/A	#N/A	#N/A			
	n Sample	8	8	8			

	ATRIBUT SALAM PEMBUKA IVR	Juli	Agustus	September	Oktober	November	Desember
1	Salam pembuka menyebutkan selamat pagi/siang/sore						
2	Salam pembuka menyebutkan selamat datang						
3	Salam pembuka menyebutkan nama call center						
4	Salam pembuka mengucapkan terima kasih						
	TOTAL SCORE						
	n Sample						

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Salam Pembuka IVR

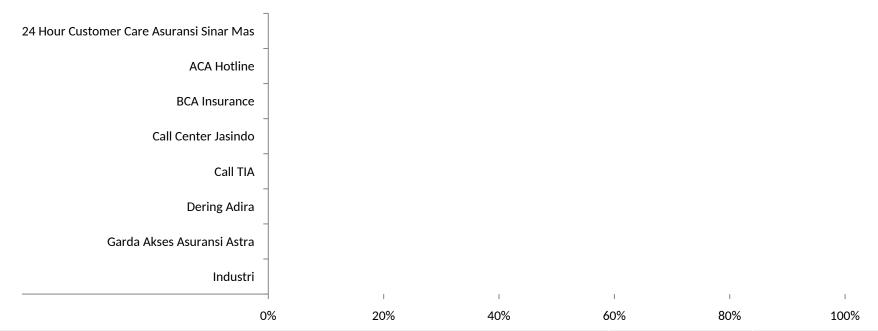


	ATRIBUT SALAM PEMBUKA IVR	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
1	Salam pembuka menyebutkan selamat pagi/siang/sore	#N/A	#N/A
2	Salam pembuka menyebutkan selamat datang	#N/A	#N/A
3	Salam pembuka menyebutkan nama call center	#N/A	#N/A
4	Salam pembuka mengucapkan terima kasih	#N/A	#N/A
	TOTAL SCORE	#N/A	#N/A
	n Sample	24	168

	ATRIBUT SALAM PENUTUP IVR	Januari	Februari	Maret	April	Mei	Juni
1	Salam penutup menyebutkan nama call center	#N/A	#N/A	#N/A			
2	Salam penutup mengucapkan terima kasih	#N/A	#N/A	#N/A			
3	Salam penutup menyebutkan selamat pagi/siang/sore	#N/A	#N/A	#N/A			
	TOTAL SCORE	#N/A	#N/A	#N/A			
	n Sample	8	8	8			

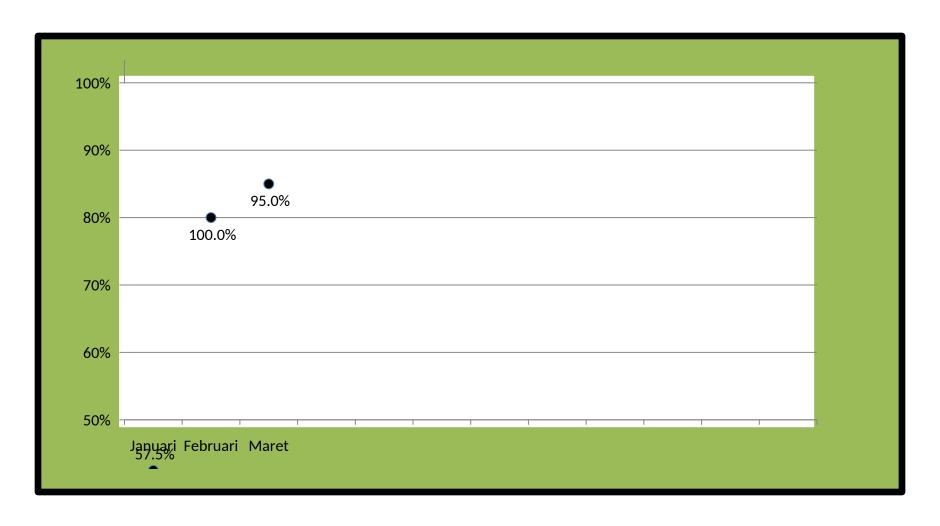
	ATRIBUT SALAM PENUTUP IVR	Juli	Agustus	September	Oktober	November	Desember
1	Salam penutup menyebutkan nama call center						
2	Salam penutup mengucapkan terima kasih						
3	Salam penutup menyebutkan selamat pagi/siang/sore						
	TOTAL SCORE						
	n Sample						

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Salam Penutup IVR



	ATRIBUT SALAM PENUTUP IVR	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
1	Salam penutup menyebutkan nama call center	#N/A	#N/A
2	Salam penutup mengucapkan terima kasih	#N/A	#N/A
3	Salam penutup menyebutkan selamat pagi/siang/sore	#N/A	#N/A
	TOTAL SCORE	#N/A	#N/A
	n Sample	24	168

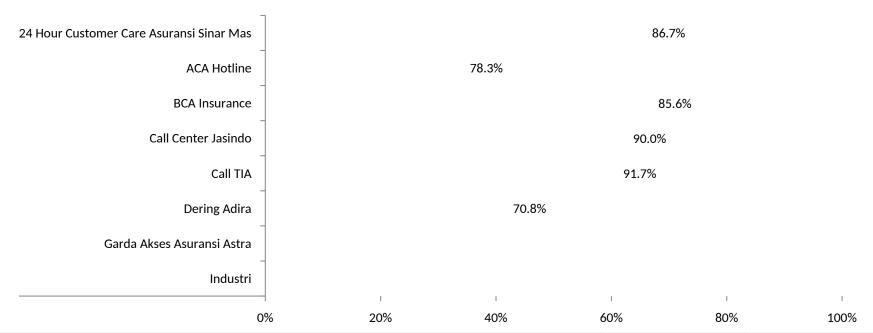
Grafik Kinerja Bulanan Dimensi SYSTEM & PROCEDURE KPI Enjoying Garda Akses Asuransi Astra



	ATRIBUT KENYAMANAN PEOPLE	Januari	Februari	Maret	April	Mei	Juni
	Suara CSO terdengar dengan baik	62.5%	100.0%	100.0%			
2	Tidak terdengar suara CSO lain sedang melayani pelanggan lainnya (Suara CSO melayani)	50.0%	100.0%	87.5%			
;	Tidak terdengar suara lainnya sebagai suara latar (Suara music, TV, dll)	62.5%	100.0%	100.0%			
	TOTAL SCORE	58.3%	100.0%	95.8%			
	n Sample	8	8	8			

	ATRIBUT KENYAMANAN PEOPLE	Juli	Agustus	September	Oktober	November	Desember
1	Suara CSO terdengar dengan baik						
2	Tidak terdengar suara CSO lain sedang melayani pelanggan lainnya (Suara CSO melayani)						
3	Tidak terdengar suara lainnya sebagai suara latar (Suara music, TV, dll)						
	TOTAL SCORE						
	n Sample						

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Kenyamanan People

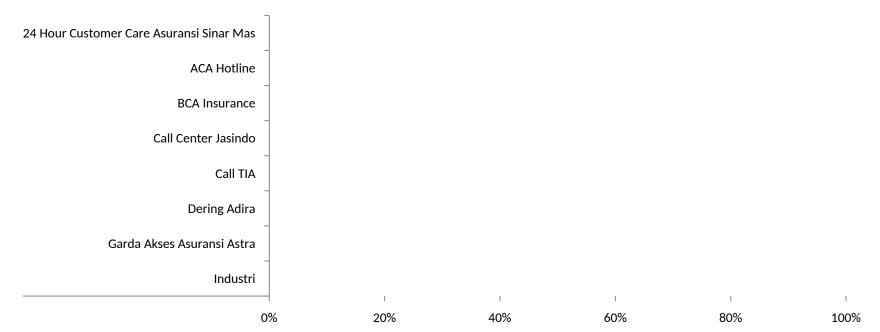


	ATRIBUT KENYAMANAN PEOPLE	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
1	Suara CSO terdengar dengan baik	87.5%	94.1%
2	Tidak terdengar suara CSO lain sedang melayani pelanggan lainnya (Suara CSO melayani)	79.2%	72.2%
3	Tidak terdengar suara lainnya sebagai suara latar (Suara music, TV, dll)	87.5%	90.5%
	TOTAL SCORE	84.2%	83.9%
	n Sample	24	168

	ATRIBUT KENYAMANAN IVR	Januari	Februari	Maret	April	Mei	Juni
1	Suara IVR tidak lapping	#N/A	#N/A	#N/A			
2	Suara IVR terdengar dengan baik	#N/A	#N/A	#N/A			
3	IVR memiliki intonasi yang baik	#N/A	#N/A	#N/A			
4	IVR memiliki kecepatan berbicara yang baik	#N/A	#N/A	#N/A			
5	IVR memiliki volume suara yang baik	#N/A	#N/A	#N/A			
6	IVR memiliki artikulasi suara yang baik	#N/A	#N/A	#N/A			
7	IVR memiliki pelafalan kata yang baik	#N/A	#N/A	#N/A			
8	IVR menggunakan bahasa verbal yang baik	#N/A	#N/A	#N/A			
9	Tidak ada iklan yang harus pelanggan dengarkan	#N/A	#N/A	#N/A			
	TOTAL SCORE	#N/A	#N/A	#N/A			
	n Sample	8	8	8			

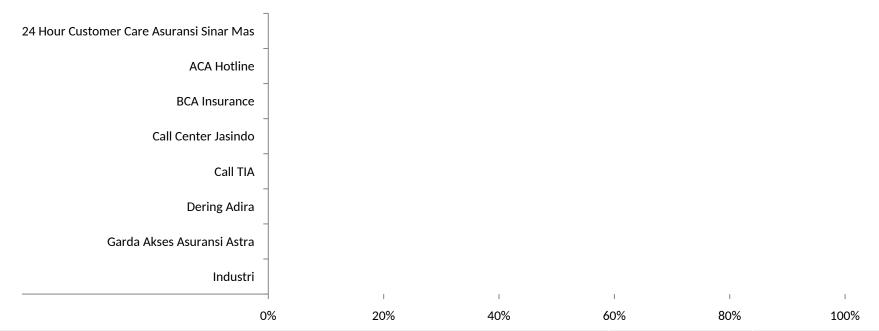
	ATRIBUT KENYAMANAN IVR	Juli	Agustus	September	Oktober	November	Desember
1	Suara IVR tidak lapping						
2	Suara IVR terdengar dengan baik						
3	IVR memiliki intonasi yang baik						
4	IVR memiliki kecepatan berbicara yang baik						
5	IVR memiliki volume suara yang baik						
6	IVR memiliki artikulasi suara yang baik						
7	IVR memiliki pelafalan kata yang baik						
8	IVR menggunakan bahasa verbal yang baik						
9	Tidak ada iklan yang harus pelanggan dengarkan						
	TOTAL SCORE						
	n Sample						

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Kenyamanan IVR



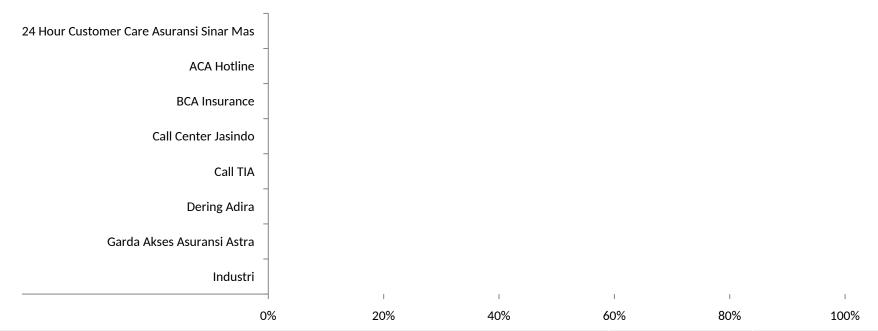
	ATRIBUT KENYAMANAN IVR	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
1	Suara IVR tidak lapping	#N/A	#N/A
2	Suara IVR terdengar dengan baik	#N/A	#N/A
3	IVR memiliki intonasi yang baik	#N/A	#N/A
4	IVR memiliki kecepatan berbicara yang baik	#N/A	#N/A
5			

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Kenyamanan IVR



	ATRIBUT KENYAMANAN IVR	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
5	IVR memiliki volume suara yang baik	#N/A	#N/A
6	IVR memiliki artikulasi suara yang baik	#N/A	#N/A
7	IVR memiliki pelafalan kata yang baik	#N/A	#N/A
8	IVR menggunakan bahasa verbal yang baik	#N/A	#N/A
9			

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Kenyamanan IVR



ATRIBUT KENYAMANAN IVR	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
Tidak ada iklan yang harus pelanggan dengarkan	#N/A	#N/A
TOTAL SCORE	#N/A	#N/A
n Sample	24	168

KINERJA DIMENSI PEOPLE



Grafik Kinerja Bulanan Dimensi PEOPLE KPI Soft Skill Garda Akses Asuransi Astra



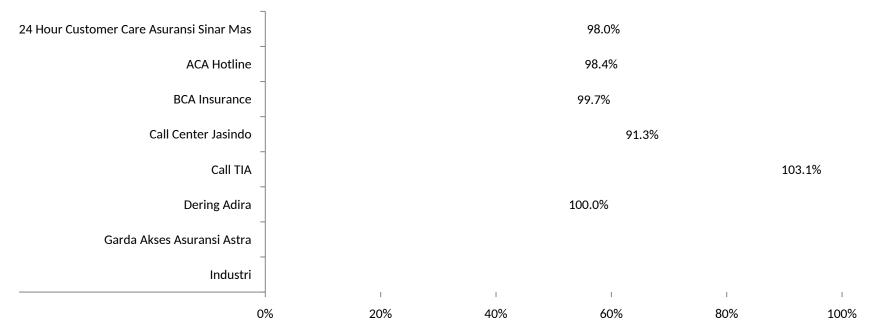
Tabel Kinerja Bulanan KPI dan Atribut Dalam Dimensi PEOPLE Garda Akses Asuransi Astra

	ATRIBUT VERBAL SKILL	Januari	Februari	Maret	April	Mei	Juni
1	CSO memiliki nada bicara yang baik	100.0%	100.0%	100.0%			
2	CSO memiliki intonasi yang baik	100.0%	100.0%	100.0%			
3	CSO memiliki kecepatan berbicara yang baik (tidak terlalu cepat/lambat)	100.0%	100.0%	100.0%			
4	CSO memiliki volume suara yang baik (tidak terlalu keras/pelan)	100.0%	100.0%	100.0%			
5	CSO memiliki artikulasi suara yang baik	100.0%	100.0%	100.0%			
6	CSO memiliki pelafalan kata yang baik	100.0%	100.0%	100.0%			
	TOTAL SCORE	100.0%	100.0%	100.0%			
	n Sample	8	8	8			

Tabel Kinerja Bulanan KPI dan Atribut Dalam Dimensi PEOPLE Garda Akses Asuransi Astra

	ATRIBUT VERBAL SKILL	Juli	Agustus	September	Oktober	November	Desember
1	CSO memiliki nada bicara yang baik						
2	CSO memiliki intonasi yang baik						
3	CSO memiliki kecepatan berbicara yang baik (tidak terlalu cepat/lambat)						
4	CSO memiliki volume suara yang baik (tidak terlalu keras/pelan)						
5	CSO memiliki artikulasi suara yang baik						
6	CSO memiliki pelafalan kata yang baik						
	TOTAL SCORE						
	n Sample						

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Verbal Skill



	ATRIBUT VERBAL SKILL	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
1	CSO memiliki nada bicara yang baik	100.0%	97.7%
2	CSO memiliki intonasi yang baik	100.0%	98.5%
3	CSO memiliki kecepatan berbicara yang baik (tidak terlalu cepat/lambat)	100.0%	98.8%
4	CSO memiliki volume suara yang baik (tidak terlalu keras/pelan)	100.0%	99.4%
5			

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Verbal Skill



	ATRIBUT VERBAL SKILL	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
5	CSO memiliki artikulasi suara yang baik	100.0%	98.8%
6	CSO memiliki pelafalan kata yang baik	100.0%	99.4%
	TOTAL SCORE	100.0%	98.6%
	n Sample	24	168

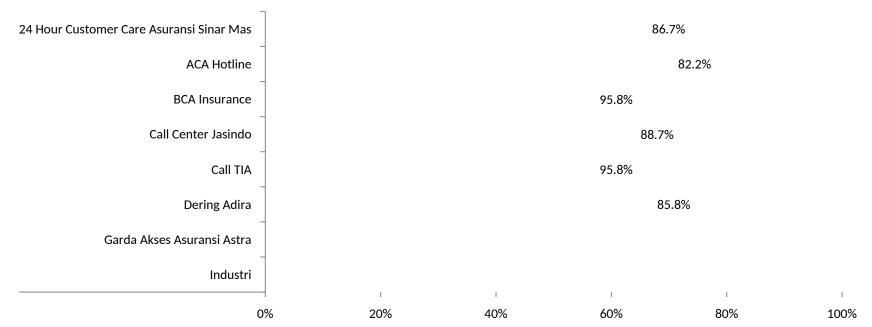
Tabel Kinerja Bulanan KPI dan Atribut Dalam Dimensi PEOPLE Garda Akses Asuransi Astra

	ATRIBUT NON VERBAL SKILL	Januari	Februari	Maret	April	Mei	Juni
1	CSO menyebutkan nama pelanggan pada beberapa kesempatan (min 3 kali)	75.0%	37.5%	62.5%			
2	CSO memanggil dengan sebutan Bapak/Ibu	100.0%	100.0%	100.0%			
3	CSO tidak menggunakan kata-kata: "tidak bisa/tidak mungkin/tidak ada/tidak tersedia"	100.0%	100.0%	100.0%			
4	CSO menggunakan magic word (Terima Kasih, Tolong/Mohon, Maaf) pada beberapa kesempatan	62.5%	50.0%	100.0%			
5	CSO menggunakan bahasa yang dimengerti pelanggan	100.0%	100.0%	100.0%			
6	CSO tidak menggunakan jargon (Bahasa teknis)	100.0%	100.0%	100.0%			
7	CSO berpikir terlebih dahulu sebelum berbicara (tidak bergumam: mmmm, eee)	62.5%	100.0%	100.0%			
8	CSO menggunakan bahasa service yang baik	62.5%	100.0%	100.0%			
	TOTAL SCORE	82.8%	85.9%	95.3%			
	n Sample	8	8	8			

Tabel Kinerja Bulanan KPI dan Atribut Dalam Dimensi PEOPLE Garda Akses Asuransi Astra

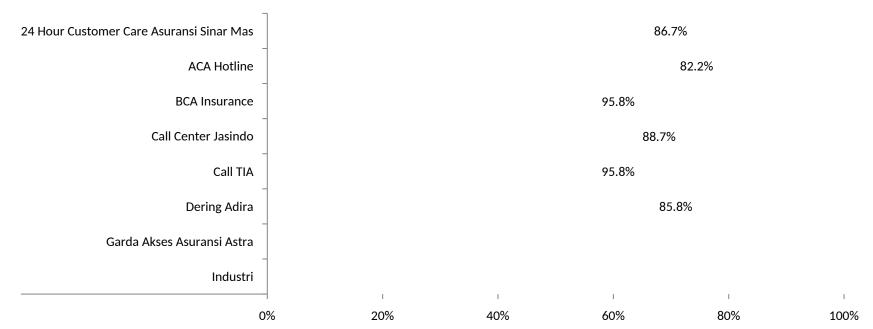
	ATRIBUT NON VERBAL SKILL	Juli	Agustus	September	Oktober	November	Desember
1	CSO menyebutkan nama pelanggan pada beberapa kesempatan (min 3 kali)						
2	CSO memanggil dengan sebutan Bapak/Ibu						
3	CSO tidak menggunakan kata-kata: "tidak bisa/tidak mungkin/tidak ada/tidak tersedia"						
4	CSO menggunakan magic word (Terima Kasih, Tolong/Mohon, Maaf) pada beberapa kesempatan						
5	CSO menggunakan bahasa yang dimengerti pelanggan						
6	CSO tidak menggunakan jargon (Bahasa teknis)						
7	CSO berpikir terlebih dahulu sebelum berbicara (tidak bergumam: mmmm, eee)						
8	CSO menggunakan bahasa service yang baik						
	TOTAL SCORE						
	n Sample						

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Non Verbal Skill



	ATRIBUT NON VERBAL SKILL	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
1	CSO menyebutkan nama pelanggan pada beberapa kesempatan (min 3 kali)	58.3%	75.0%
2	CSO memanggil dengan sebutan Bapak/Ibu	100.0%	98.8%
3	CSO tidak menggunakan kata-kata: "tidak bisa/tidak mungkin/tidak ada/tidak tersedia"	100.0%	94.0%
4	CSO menggunakan magic word (Terima Kasih, Tolong/Mohon, Maaf) pada beberapa kesempatan	70.8%	70.3%
5			_

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Non Verbal Skill



	ATRIBUT NON VERBAL SKILL	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
5	CSO menggunakan bahasa yang dimengerti pelanggan	100.0%	98.2%
6	CSO tidak menggunakan jargon (Bahasa teknis)	100.0%	94.6%
7	CSO berpikir terlebih dahulu sebelum berbicara (tidak bergumam: mmmm, eee)	87.5%	85.1%
8	CSO menggunakan bahasa service yang baik	87.5%	94.8%
	TOTAL SCORE	87.7%	89.0%
	n Sample	24	168



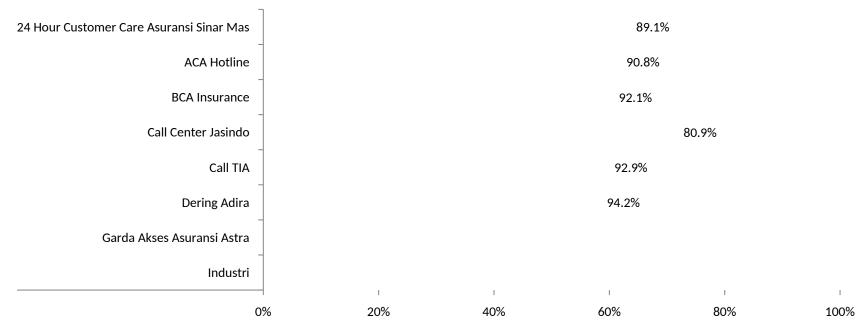
Tabel Kinerja Bulanan KPI dan Atribut Dalam Dimensi PEOPLE Garda Akses Asuransi Astra

	ATRIBUT LISTENING SKILL	Januari	Februari	Maret	April	Mei	Juni
1	CSO menyebutkan nama saya dengan benar pada kesempatan pertama	100.0%	62.5%	50.0%			
2	CSO tidak memotong pembicaraan saat saya berbicara	62.5%	100.0%	100.0%			
3	CSO memberikan pernyataan pendek positif saat saya berbicara	100.0%	100.0%	100.0%			
4	CSO tidak bertanya kembali mengenai sesuatu hal yang telah saya sebutkan (CSO tidak mendengarkan dengan baik)	62.5%	50.0%	75.0%			
5	CSO memiliki pengertian/pemahaman yang benar tentang hal – hal yang saya sampaikan	100.0%	100.0%	100.0%			
6	CSO bersikap tegas namun tetapi tetap sopan	100.0%	100.0%	100.0%			
7	CSO menjawab pertanyaan tidak bertele-tele (new)	100.0%	100.0%	100.0%			
	TOTAL SCORE	89.3%	87.5%	89.3%			
	n Sample	8	8	8			

Tabel Kinerja Bulanan KPI dan Atribut Dalam Dimensi PEOPLE Garda Akses Asuransi Astra

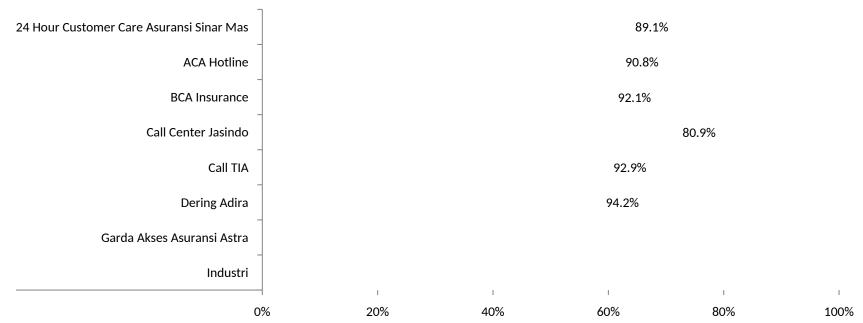
	ATRIBUT LISTENING SKILL	Juli	Agustus	September	Oktober	November	Desember
1	CSO menyebutkan nama saya dengan benar pada kesempatan pertama						
2	CSO tidak memotong pembicaraan saat saya berbicara						
3	CSO memberikan pernyataan pendek positif saat saya berbicara						
4	CSO tidak bertanya kembali mengenai sesuatu hal yang telah saya sebutkan (CSO tidak mendengarkan dengan baik)						
5	CSO memiliki pengertian/pemahaman yang benar tentang hal – hal yang saya sampaikan						
6	CSO bersikap tegas namun tetapi tetap sopan						
7	CSO menjawab pertanyaan tidak bertele-tele (new)						
	TOTAL SCORE						
	n Sample						

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Listening Skill



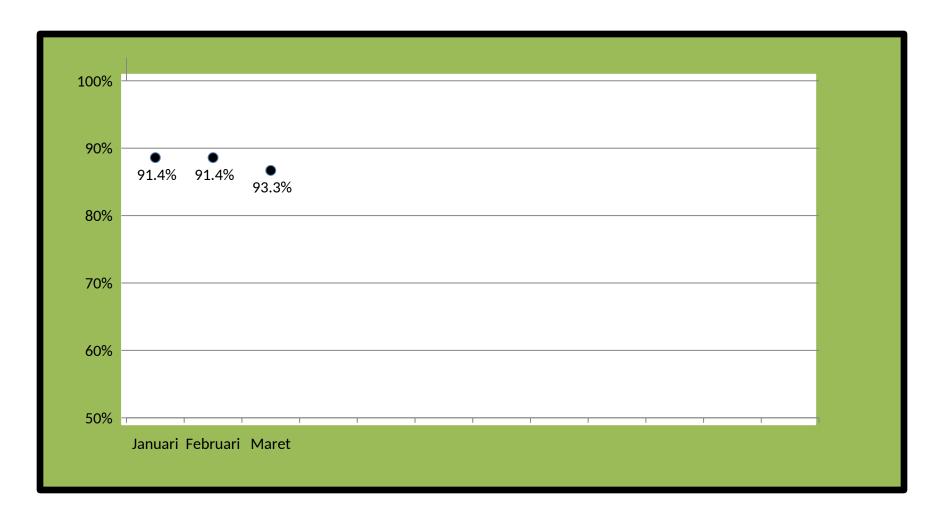
	ATRIBUT LISTENING SKILL	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
1	CSO menyebutkan nama saya dengan benar pada kesempatan pertama	70.8%	85.7%
2	CSO tidak memotong pembicaraan saat saya berbicara	87.5%	92.3%
3	CSO memberikan pernyataan pendek positif saat saya berbicara	100.0%	98.8%
4	CSO tidak bertanya kembali mengenai sesuatu hal yang telah saya sebutkan (CSO tidak mendengarkan dengan baik)	62.5%	52.4%
5			

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Listening Skill



	ATRIBUT LISTENING SKILL	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
5	CSO memiliki pengertian/pemahaman yang benar tentang hal – hal yang saya sampaikan	100.0%	97.6%
6	CSO bersikap tegas namun tetapi tetap sopan	100.0%	94.6%
7	CSO menjawab pertanyaan tidak bertele-tele (new)	100.0%	95.2%
	TOTAL SCORE	89.2%	89.9%
	n Sample	24	168

Grafik Kinerja Bulanan Dimensi PEOPLE KPI Hard Skill Garda Akses Asuransi Astra



Tabel Kinerja Bulanan KPI dan Atribut Dalam Dimensi PEOPLE Garda Akses Asuransi Astra

	ATRIBUT PRODUCT KNOWLEDGE	Januari	Februari	Maret	April	Mei	Juni
1	CSO yang melayani saya menanyakan produk/jasa yang saya butuhkan	100.0%	100.0%	100.0%			
2	CSO melakukan konfirmasi secara benar pada kesempatan pertama	100.0%	100.0%	100.0%			
3	CSO yang melayani saya menggali kebutuhan saya	62.5%	6.2%	37.5%			
4	CSO menggali seperti menginterogasi (membacakan pertanyaan yang sepertinya sudah standar tanpa "mendengarkan", hanya satu arah)	62.5%	100.0%	87.5%			
5	CSO mengalihkan telepon kepada petugas lainnya	100.0%	100.0%	100.0%			
6	hold line	100.0%	100.0%	100.0%			
	TOTAL SCORE	87.5%	84.4%	87.5%			
	n Sample	8	8	8			

Tabel Kinerja Bulanan KPI dan Atribut Dalam Dimensi PEOPLE Garda Akses Asuransi Astra

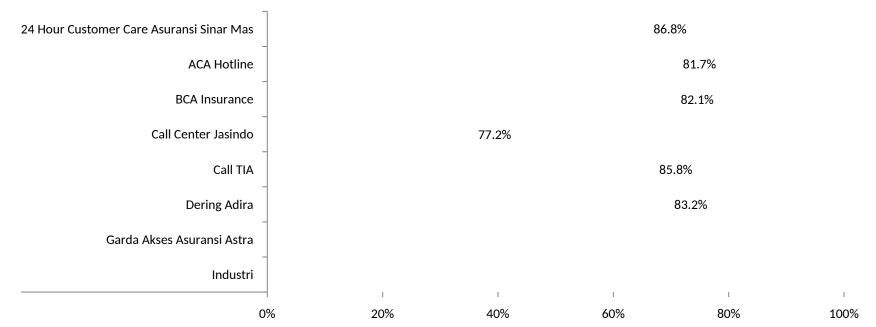
	ATRIBUT PRODUCT KNOWLEDGE	Juli	Agustus	September	Oktober	November	Desember
1	CSO yang melayani saya menanyakan produk/jasa yang saya butuhkan						
2	CSO melakukan konfirmasi secara benar pada kesempatan pertama						
3	CSO yang melayani saya menggali kebutuhan saya						
4	CSO menggali seperti menginterogasi (membacakan pertanyaan yang sepertinya sudah standar tanpa "mendengarkan", hanya satu arah)						
5	CSO mengalihkan telepon kepada petugas lainnya						
6	hold line						
	TOTAL SCORE						
	n Sample						

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Product Knowledge



	ATRIBUT PRODUCT KNOWLEDGE	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
1	CSO yang melayani saya menanyakan produk/jasa yang saya butuhkan	100.0%	91.6%
2	CSO melakukan konfirmasi secara benar pada kesempatan pertama	100.0%	96.4%
3	CSO yang melayani saya menggali kebutuhan saya	35.4%	35.1%
4	CSO menggali seperti menginterogasi (membacakan pertanyaan yang sepertinya sudah standar tanpa "mendengarkan", hanya satu arah)	83.3%	93.4%
5			

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Product Knowledge



	ATRIBUT PRODUCT KNOWLEDGE	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
5	CSO mengalihkan telepon kepada petugas lainnya	100.0%	94.7%
6	hold line	100.0%	87.2%
	TOTAL SCORE	87.8%	83.5%
	n Sample	24	168

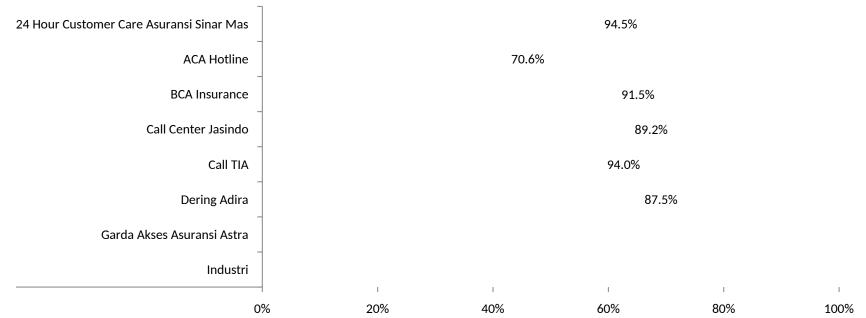
Tabel Kinerja Bulanan KPI dan Atribut Dalam Dimensi PEOPLE Garda Akses Asuransi Astra

	ATRIBUT SOLUTION	Januari	Februari	Maret	April	Mei	Juni
1	Bagaimanakah kualitas CSO dalam menjelaskan produk/jasa	100.0%	93.8%	93.8%			
2	Bagaimanakah kualitas CSO dalam meyakinkan bahwa produk/jasa yang ditawarkan sesuai dengan kebutuhan/ kondisi saya	81.2%	93.8%	100.0%			
3	Menyediakan solusi sesuai kebutuhan anda	100.0%	100.0%	100.0%			
4	CSO memberikan solusi tuntas atas permasalahan	92.5%	93.8%	93.8%			
	TOTAL SCORE	93.4%	95.4%	96.9%			
	n Sample	8	8	8			

Tabel Kinerja Bulanan KPI dan Atribut Dalam Dimensi PEOPLE Garda Akses Asuransi Astra

	ATRIBUT SOLUTION	Juli	Agustus	September	Oktober	November	Desember
1	Bagaimanakah kualitas CSO dalam menjelaskan produk/jasa						
2	Bagaimanakah kualitas CSO dalam meyakinkan bahwa produk/jasa yang ditawarkan sesuai dengan kebutuhan/ kondisi saya						
3	Menyediakan solusi sesuai kebutuhan anda						
4	CSO memberikan solusi tuntas atas permasalahan						
	TOTAL SCORE						
	n Sample						

Grafik dan Tabel Perbandingan Kinerja Garda Akses Asuransi Astra & Brand Lainnya Hasil Pemantauan Januari - Maret 2021 Untuk KPI dan Atribut Solution



	ATRIBUT SOLUTION	Garda Akses Asuransi Astra	Rata-rata Industri
1	Bagaimanakah kualitas CSO dalam menjelaskan produk/jasa	95.9%	86.8%
2	Bagaimanakah kualitas CSO dalam meyakinkan bahwa produk/jasa yang ditawarkan sesuai dengan kebutuhan/ kondisi saya	91.7%	85.6%
3	Menyediakan solusi sesuai kebutuhan anda	100.0%	93.5%
4	CSO memberikan solusi tuntas atas permasalahan	93.4%	89.3%
	TOTAL SCORE	94.8%	88.9%
	n Sample	24	168



ENGAGEMENT INDEX



ENGAGEMENT INDEXHasil Pemantauan Januari - Maret 2021

	ATRIBUT ENGAGEMENT INDEX					
1	1 Lamanya menunggu sampai dengan terdengarnya Salam Pembuka dari CSO					
2	IVR menyediakan minimal 2 pilihan bahasa	#N/A				
3	IVR memberikan respon pada saat pelanggan belum memilih menu	#N/A				
4	CSO yang melayani saya menanyakan nama saya pada saat awal berinteraksi	91.7%				
5	CSO memanggil nama pelanggan	83.3%				
6	CSO mengundang gunakan call center diwaktu mendatang	20.8%				
7	Suara CSO terdengar dengan baik	87.5%				
8	Tidak ada iklan yang harus pelanggan dengarkan	#N/A				
9	CSO menyebutkan nama pelanggan pada beberapa kesempatan (min 3 kali)	58.3%				
10	CSO memanggil dengan sebutan Bapak/Ibu	100.0%				
11	CSO menggunakan magic word (Terima Kasih, Tolong/Mohon, Maaf) pada beberapa kesempatan	70.8%				
12	CSO menyebutkan nama saya dengan benar pada kesempatan pertama	70.8%				
13	CSO memiliki pengertian/pemahaman yang benar tentang hal – hal yang saya sampaikan	100.0%				
14	CSO yang melayani saya menanyakan produk/jasa yang saya butuhkan	100.0%				
1 5	CSO yang melayani saya menggali kebutuhan saya	35.4%				
16	Menyediakan solusi sesuai kebutuhan anda	100.0%				
17	CSO memberikan solusi tuntas atas permasalahan	93.4%				
	TOTAL SCORE	66.5%				

AREA PERBAIKAN



ATRIBUT ACCESSIBILITY	Frekuensi Perbaikan	Impact Index	Priority Index	
Banyaknya mencoba hingga mendapatkan nada sambung	3	0.020	0.060	

	ATRIBUT AVAILABILITY	Frekuensi Perbaikan	Impact Index	Priority Index	
1	Banyaknya mencoba hingga dapat terhubung ke mesin penjawab/IVR	0	0.020	0.000	
2	Banyaknya mencoba hingga dapat terhubung ke Customer Service Officer (CSO) dari mesin penjawab/IVR	1	0.020	0.020	

	ATRIBUT CONNECTION SPEED	Frekuensi Perbaikan	Impact Index	Priority Index
1	Lamanya menunggu sampai dengan terdengarnya Salam Pembuka dari mesin penjawab/IVR	3	0.020	0.060
2	Lamanya menunggu sampai dengan terdengarnya Salam Pembuka dari CSO	22	0.020	0.440

	ATRIBUT PRODUCT KNOWLEDGE	Frekuensi Perbaikan	Impact Index	Priority Index
1	CSO yang melayani saya menanyakan produk/jasa yang saya butuhkan.	0	0.022	0.000
2	CSO melakukan konfirmasi secara benar pada kesempatan pertama.	0	0.022	0.000
3	CSO yang melayani saya menggali kebutuhan saya.	17	0.022	0.367
4	CSO menggali seperti menginterogasi (membacakan pertanyaan yang sepertinya sudah standar tanpa "mendengarkan", hanya satu arah)	20	0.022	0.432
5	CSO mengalihkan telepon kepada petugas lainnya	24	0.022	0.518
6	CSO dapat memberikan informasi mengenai produk/jasa yang saya butuhkan tanpa melakukan hold line	0	0.036	0.000

	ATRIBUT SOLUTION	Frekuensi Perbaikan	Impact Index	Priority Index
1	Bagaimanakah kualitas CSO dalam menjelaskan produk/jasa?	2	0.043	0.086
2	Bagaimanakah kualitas CSO dalam meyakinkan bahwa produk/jasa yang ditawarkan sesuai dengan kebutuhan/ kondisi saya?	4	0.043	0.173
3	Menyediakan solusi sesuai kebutuhan anda?	0	0.043	0.000
4	CSO memberikan solusi tuntas atas permasalahan	24	0.086	2.074

	ATRIBUT LISTENING SKILL	Frekuensi Perbaikan	Impact Index	Priority Index
1	CSO menyebutkan nama saya dengan benar pada kesempatan pertama.	7	0.019	0.134
2	CSO tidak memotong pembicaraan saat saya berbicara	3	0.010	0.029
3	CSO memberikan pernyataan pendek positif saat saya berbicara	0	0.019	0.000
4	CSO tidak bertanya kembali mengenai sesuatu hal yang telah saya sebutkan (CSO tidak mendengarkan dengan baik)	9	0.010	0.086
5	CSO memiliki pengertian/pemahaman yang benar tentang hal – hal yang saya sampaikan.	0	0.019	0.000
6	CSO bersikap tegas namun tetapi tetap sopan	0	0.010	0.000
7	CSO menjawab pertanyaan tidak bertele-tele (new)	0	0.010	0.000

	ATRIBUT NON VERBAL SKILL	Frekuensi Perbaikan	Impact Index	Priority Index
1	CSO menyebutkan nama pelanggan pada beberapa kesempatan (min 3 kali)	10	0.007	0.072
2	CSO memanggil dengan sebutan Bapak/Ibu	0	0.005	0.000
3	CSO tidak menggunakan kata-kata: "tidak bisa/tidak mungkin/tidak ada/tidak tersedia"	0	0.010	0.000
4	CSO menggunakan magic word (Terima Kasih, Tolong/Mohon, Maaf) pada beberapa kesempatan	7	0.005	0.034
5	CSO menggunakan bahasa yang dimengerti pelanggan	0	0.005	0.000
6	CSO tidak menggunakan jargon (Bahasa teknis)	0	0.005	0.000
7	CSO berpikir terlebih dahulu sebelum berbicara (tidak bergumam mis: mmmm, eee)	3	0.005	0.014
8	CSO menggunakan bahasa service yang baik	3	0.007	0.022

	ATRIBUT VERBAL SKILL	Frekuensi Perbaikan	Impact Index	Priority Index
1	CSO memiliki nada bicara yang baik	0	0.024	0.000
2	CSO memiliki intonasi yang baik	0	0.014	0.000
3	CSO memiliki kecepatan berbicara yang baik (tidak terlalu cepat/lambat)	0	0.014	0.000
4	CSO memiliki volume suara yang baik (tidak terlalu keras/pelan)	0	0.014	0.000
5	CSO memiliki artikulasi suara yang baik	0	0.014	0.000
6	CSO memiliki pelafalan kata yang baik	0	0.014	0.000

	ATRIBUT KENYAMANAN IVR	Frekuensi Perbaikan	Impact Index	Priority Index
1	Suara IVR tidak lapping	24	0.000	0.000
2	Suara IVR terdengar dengan baik	24	0.000	0.000
3	IVR memiliki intonasi yang baik	24	0.000	0.000
4	IVR memiliki kecepatan berbicara yang baik	24	0.000	0.000
5	IVR memiliki volume suara yang baik	24	0.000	0.000
6	IVR memiliki artikulasi suara yang baik	24	0.000	0.000
7	IVR memiliki pelafalan kata yang baik	24	0.000	0.000
8	IVR menggunakan bahasa verbal yang baik	24	0.000	0.000
9	Tidak ada iklan yang harus pelanggan dengarkan	24	0.000	0.000

	ATRIBUT KENYAMANAN PEOPLE	Frekuensi Perbaikan	Impact Index	Priority Index
1	Suara CSO terdengar dengan baik	3	0.021	0.063
2	Tidak terdengar suara CSO lain sedang melayani pelanggan lainnya (Suara CSO melayani)	5	0.042	0.210
3	Tidak terdengar suara lainnya sebagai suara latar (Suara music, TV, dll)	3	0.042	0.126

	ATRIBUT SALAM PEMBUKA IVR	Frekuensi Perbaikan	Impact Index	Priority Index
1	Salam pembuka menyebutkan selamat pagi/siang/sore	24	0.000	0.000
2	Salam pembuka menyebutkan selamat datang	24	0.000	0.000
3	Salam pembuka menyebutkan nama call center	24	0.000	0.000
4	Salam pembuka mengucapkan terima kasih	24	0.000	0.000

	ATRIBUT SALAM PEMBUKA PEOPLE	Frekuensi Perbaikan	Impact Index	Priority Index
1	CSO menyebutkan selamat pagi/siang/sore	0	0.010	0.000
2	CSO menyebutkan nama call center	0	0.020	0.000
3	CSO menyebutkan nama diri (Nama CSO)	0	0.020	0.000
4	CSO menawarkan bantuan	3	0.020	0.058
5	CSO yang melayani saya menanyakan nama saya pada saat awal berinteraksi. (Nama anda)	2	0.020	0.039
6	CSO terkesan ramah dan hangat diawal percakapan	0	0.010	0.000

	ATRIBUT SALAM PENUTUP IVR	Frekuensi Perbaikan	Impact Index	Priority Index
1	Salam penutup menyebutkan nama call center	24	0.000	0.000
2	Salam penutup mengucapkan terima kasih	24	0.000	0.000
3	Salam penutup menyebutkan selamat pagi/siang/sore	24	0.000	0.000

	ATRIBUT SALAM PENUTUP PEOPLE	Frekuensi Perbaikan	Impact Index	Priority Index
1	CSO mengkonfirmasi kecukupan pelayanan	9	0.020	0.176
2	CSO mengucapkan terima kasih	0	0.010	0.000
3	CSO memanggil nama pelanggan	4	0.020	0.078
4	CSO menyebutkan nama call center	2	0.020	0.039
5	CSO mengucapkan selamat pagi/siang/sore	0	0.010	0.000
6	CSO mengundang gunakan call center diwaktu mendatang	19	0.020	0.370

ATRIBUT KEHANDALAN MENU IVR		Frekuensi Perbaikan	Impact Index	Priority Index
1	Isi menu IVR sesuai dengan nama menu.	24	0.000	0.000
2	Penjelasan menu informasi produk/jasa yang dilakukan oleh IVR sesuai dengan informasi dari sumber lainnya.	24	0.000	0.000

ATRIBUT KELENGKAPAN MENU IVR		Frekuensi Perbaikan	Impact Index	Priority Index
1	IVR menyediakan minimal 2 pilihan bahasa.	24	0.000	0.000
2	Menu IVR dapat diakses oleh siapa saja.	24	0.000	0.000
3	Keseluruhan menu IVR pada semua layer dapat diakses	24	0.000	0.000
4	Penjelasan isi menu IVR tentang informasi produk dan layanan dilakukan oleh mesin (rekaman suara)	24	0.000	0.000

	ATRIBUT KEMUDAHAN DALAM MENGGUNAKAN IVR	Frekuensi Perbaikan	Impact Index	Priority Index
1	Menu – menu IVR disusun berdasarkan kebutuhan pelanggan	24	0.000	0.000
2	Setelah menu pilihan bahasa, IVR memiliki menu untuk berbicara dengan Customer Service Officer	24	0.000	0.000
3	Setelah menu bahasa dan layer 1 (pilihan – pilihan layanan) IVR memiliki menu untuk kembali ke menu utama	24	0.000	0.000
4	Setelah menu bahasa dan layer 1 (pilihan – pilihan layanan) IVR memiliki menu untuk kembali ke menu sebelumnya	24	0.000	0.000
5	Setelah menu bahasa dan layer 1 (pilihan – pilihan layanan) IVR memiliki menu untuk mengulang informasi dari menu yang sedang dipilih	24	0.000	0.000
6	Pada layer yang berisi penjelasan produk/layanan IVR memiliki menu untuk menyudahi pembicaraan apabila pelanggan merasa telah cukup.	24	0.000	0.000
7	Penjelasan IVR tentang pilihan menu dapat di-by pass sebelum selesai	24	0.000	0.000

ATRIBUT KETANGGAPAN MENU IVR		Frekuensi Perbaikan	Impact Index	Priority Index
1	IVR menginformasikan/ mengkonfirmasikan menu yang dipilih (selain menu pilihan bahasa)	24	0.000	0.000
2	IVR memberikan respon pada saat pelanggan belum memilih menu	24	0.000	0.000