

Foto
Lucinda

Lucinda Lupati León

Asesora Comercial Senior



EMAIL

lucinda.lupati@
inti.com.bo



TELÉFONO

+591 72155168



UBICACIÓN

Santa Cruz de la Sierra, Bolivia



NACIMIENTO

23 de junio de 1982



LINKEDIN

linkedin.com/in/
lucinda-lupati

HABILIDADES

Gestión de Cuentas 95%

Negociación 90%

Power BI 85%

Fidelización 92%

Productos Farmacéuticos 93%

PORTAFOLIO WEB

QR
Code

Escanea para ver
portafolio completo

PERFIL PROFESIONAL

Profesional del sector farmacéutico con más de **15 años de experiencia** en ventas estratégicas y gestión de cuentas corporativas. Trayectoria de crecimiento comprobable dentro del Laboratorio INTI S.A., donde inicié como impulsadora y actualmente gestiono la cuenta corporativa más importante de la región Santa Cruz: **Farmacorp S.A.** Reconocida por cumplimiento sostenido de metas comerciales, habilidades de negociación y conocimiento técnico del sector salud. Manejo de herramientas analíticas como **Power BI** para seguimiento de ventas y proyecciones. Comprometida con la excelencia, la ética profesional y el servicio al cliente.

EXPERIENCIA LABORAL

Asesora Comercial Senior

2015 — Actualidad

Laboratorio INTI S.A. – Santa Cruz de la Sierra

Gestión estratégica de Farmacorp S.A., cliente corporativo más importante de la región. Cumplimiento anual de metas comerciales, contribuyendo al liderazgo de Santa Cruz como región con mayores ventas de INTI en Bolivia. Uso de Power BI y sistemas corporativos para análisis de ventas, rotación de inventarios y proyecciones. Coordinación de lanzamientos de productos y capacitaciones técnicas.

Ejecutiva Comercial

2011 — 2015

Laboratorio INTI S.A. – Santa Cruz de la Sierra

Gestión y ampliación de cartera de farmacias independientes en Santa Cruz. Incremento progresivo de volumen de ventas en zona asignada. Fidelización de clientes mediante seguimiento personalizado y asesoría técnica.

Impulsadora de Medicamentos

2009 — 2011

Laboratorio INTI S.A. – Santa Cruz de la Sierra

Inicio en el sector comercial farmacéutico, promoviendo líneas de productos INTI en puntos de venta. Desarrollo de habilidades de comunicación, negociación y atención al cliente.

FORMACIÓN ACADÉMICA

Técnica en Instrumentación Quirúrgica

2005

Instituto CEINSE

Formación técnica en el área de la salud que me proporcionó conocimiento profundo del sector médico-farmacéutico, facilitando mi desempeño en el área comercial especializada y la capacidad de asesorar de manera fundamentada y confiable.

LOGROS DESTACADOS

+8 años

Responsable de Farmacorp S.A. de manera consecutiva

#1 Región

Contribución al liderazgo comercial de Santa Cruz