RBC Insurance





Financial Professionals Offer



Option 01

Display - 300x600 - Financial Professionals Offer - ENG









Email - Financial Professionals Offer - ENG



Insurance



RBC Insurance's Financial Professionals Offer:

Don't miss your chance to give your eligible clients 20% in premium savings.

Financial professionals know that their greatest asset is the ability to earn an income. And now, you can help them protect that asset for less with **the Financial Professionals Offer from RBC Insurance**. Provide the quality, long-term disability coverage your clients are looking for with **The Professional Series**[®] and **The Foundation Series**[™], plus **20**% in savings.

Seize this offer before it ends on July 3.

To learn more, please visit the <u>Sales Resource Centre</u>, or speak to your RBC Insurance Sales Consultant.

Subject:

Help your financial clients make an easy decision.

Alt Subject: Give your financial clients an offer they'll truly value.

Alt Subject: Here's an offer that will help you, help your financial clients.

Headline:

RBC Insurance's Financial Professionals Offer:

SUBHEAD

Don't miss your chance to give your eligible clients 20% in premium savings.

Body copy:

Financial professionals know that their greatest asset is the ability to earn an income. And now, you can help them protect that asset for less with **the Financial Professionals Offer from RBC Insurance.** Provide the quality, long-term disability coverage your clients are looking for with **The Professional Series**[®] and **The Foundation Series**[™], plus **20% in savings.**

Seize this offer before it ends on July 3.

To learn more, please visit the <u>Sales Resource Centre</u> or speak to your RBC Insurance Sales Consultant.





Option 01

Display - 300x600 - Financial Professionals Offer - FR









Email - Financial Professionals Offer - FR



Assurances



Offre RBC Assurances aux professionnels de la finance :

Ne ratez pas votre chance d'offrir à vos clients admissibles 20 % de réduction sur la prime.

Les professionnels de la finance savent que leur plus grand actif est la capacité de gagner un revenu. Et maintenant, vous pouvez les aider à protéger cet actif à moindre coût grâce à l'offre RBC Assurances aux professionnels de la finance. Offrez à vos clients l'assurance invalidité de longue durée de qualité qu'ils recherchent avec la Série Professions^{MC} et la Série Fondations^{MC}, plus 20 % d'économies.

Profitez de cette offre avant qu'elle ne prenne fin le 3 juillet.

Pour en savoir plus, visitez le <u>Centre des ressources</u> ou communiquez avec votre conseiller à la vente RBC Assurances :

Subject:

Aidez vos clients du secteur financier à prendre une décision simple.

Alt Subject: Présentez une offre de valeur à vos clients du secteur financier.

Alt Subject: Voici une offre qui aidera vos clients du secteur financier.

Headline:

Offre RBC Assurances aux professionnels de la finance :

SUBHEAD

Ne ratez pas votre chance d'offrir à vos clients admissibles 20 % de réduction sur la prime.

Alt: C'est l'offre que vous attendiez. 20 % de réduction pour vos clients admissibles.

Body copy:

Les professionnels de la finance savent que leur plus grand actif est la capacité de gagner un revenu. Et maintenant, vous pouvez les aider à protéger cet actif à moindre coût grâce à l'offre RBC Assurances aux professionnels de la finance. Offrez à vos clients l'assurance invalidité de longue durée de qualité qu'ils recherchent avec la Série Professions^{MC} et la Série Fondations^{MC}, plus 20 % d'économies.

Profitez de cette offre avant qu'elle ne prenne fin le 3 juillet.

Pour en savoir plus, visitez le <u>Centre des ressources</u> ou communiquez avec votre conseiller à la vente RBC Assurances :





Thank You

