



FICHAS TÉCNICAS PARA BRECHAS DE CAPITAL HUMANO -CUALITATIVAS





BRECHAS DE CANTIDAD

Las brechas de cantidad se refieren a las disparidades existentes entre la oferta y la demanda de programas de educación y formación y personas en el mercado laboral. Estas discrepancias pueden manifestarse en forma de déficit en la oferta de programas educativos y formativos, falta de interés o demanda por parte de los individuos en ciertos programas, y la limitada capacidad del sector para atraer o retener profesionales con las competencias necesarias.

- 1) Déficit de oferta de programas de formación y educación superior y ETDH: esta brecha se manifiesta cuando existe una carencia significativa de programas educativos o formativos en relación con la demanda del sector productivo. Indica que la oferta académica no logra satisfacer la necesidad y la cantidad de profesionales requeridos por las empresas, lo que puede generar escasez de talento capacitado en el mercado laboral.
- 2) Déficit de demanda por programas de formación: Esta brecha surge cuando hay una falta de interés o baja demanda por parte de los individuos en relación con programas de formación específicos. Indica que los programas educativos y formativos existentes no atraen a una cantidad suficiente de estudiantes, lo que puede deberse a una falta de percepción sobre la relevancia o utilidad de dichos programas en el mercado laboral.
- 3) Baja capacidad de atracción (o retención) de capital humano relevante por parte del sector: Esta brecha se refiere a la limitada capacidad del sector para atraer o retener a las personas con las competencias necesarias. Indica que, a pesar de la existencia de programas, el sector enfrenta dificultades para atraer y retener talento, lo que puede deberse a condiciones laborales desfavorables o a una falta de reconocimiento y valorización de las habilidades específicas requeridas.

Tabla.1 Indicadores Brechas de Cantidad

| Preguntas | Categorías | Variables Sistema | Tipo Brecha |
|--|--|--|--------------------------|
| ¿Cuáles son las razones por las que este cargo es crítico? | Los salarios no son atractivos para el | BQ_Atraccion, BQ_Atraccion_ocu | Brecha Cantidad BQ |
| | trabajar en el sector | | |
| | La ubicación geográfica es un limitante | | |
| | para que las personas accedan o | | |
| | permanezcan en el trabajo | | |
| | Alto desgaste o esfuerzo físico para las | | |
| | personas que trabajan en el sector | | |
| | Las modalidades de contratación no son | | |
| | atractivas para las personas | | |
| | Los horarios labores no son atractivos | | |
| | Alta competencias entre las empresas y un | | |
| | bajo número de personas interesadas en | | |
| | trabajar en éste | | |
| | Bajo reconocimiento social y/o cultural del | | |
| | cargo | | |
| | Alta demanda del cargo | | |
| | El cargo es de alta rotación | | |
| | Baja cantidad de aspirantes que desean | BQDeficitP, BQDeficitP_ocu | |
| | formarse en el cargo | | |
| | Limitada oferta formativa / educativa para | | |
| | las competencias requeridas | | |
| Los programadas educativos y formativos necesarios para formar en este | No existen en el territorio | BQPrograma, BQPrograma_ocu | |
| | Existen muy pocos en el territorio | | |
| | Existen en el territorio pero no son | | |
| | suficientes | | |
| cargo | Expectativas salariales del candidato por | | |
| ¿Cuáles fueron los motivos por los cuales no logro cubrir todas las vacantes? (máximo 5) | encima del rango salarial del cargo | BQAtraccion_vacante, BQAtraccion_vacante_ocu | |
| | Ubicación geográfica de la organización | | |
| | Expectativas de horario laboral no acordes | | |
| | al turno de trabajo | | |
| | | | |
| | Relevo generacional | | |
| | Falta de interés por participar en el sector | | |
| | Por dinámicas de temporalidad de mejor | | |
| | remuneración en otros sectores | | |

Nota. Las variables en general se calculan para el cargo/denominación asociada al cargo critico de difícil consecución, sin embargo las variables que tienen la terminación "_ocu" son calculadas a nivel de la ocupación.