	1. Semester	2. Semester	3. Semester	4. Semester	5. Semester
Grundmodule	Strategieentwicklung & Strategieimplementierung Corporate Finance Persönlichkeitsmanagement Transferprojekt I - Teil 1	 Innovationsmanagement Operations Research Wirtschaftspolitik Transferprojekt I - Teil 2 	Complexity Management Internationales Management Transferprojekt II - Teil 1	Personalführung Vertragsmanagement & Compliance Seminar zu ausgewählten Forschungsthemen Transferprojekt II - Teil 2	Master-Thesis Kolloquium
	⊕	⊕	⊕	(
Spezialisierungen Automotive Management	Market Trends, Players & Business Models of the Glo- bal Automotive Industry	Automotive Product Marketing & Product Management	 Automotive Value Chain Management Automotive Sales Management & Distribution Strategies 	Innovation Trends & Innovation Management in the Automotive Industry	
Business Management	Käuferverhalten von Individuen & Organisationen	Beschaffungsmanagement & strategischer Einkauf	 Analyse von Geschäfts- berichten & Kennzahlen- controlling Teammanagement 	Wertorientierte Unternehmensführung	
Controlling	Der Jahresabschluss nach HGB & IFRS	Konzernrechnungslegung & -controlling	 Analyse von Geschäfts- berichten & Kennzahlen- controlling Berichtswesen & Budgetierung 	Finanzcontrolling & Revision	
Einkauf und Logistikmanagement	Infrastrukturen & Prozesse internationaler Supply Chains	Beschaffungsmanagement & strategischer Einkauf	 Bestandsmanagement & operativer Einkauf Systeme & Steuerung der Supply Chain 	Moderne Technologien & Entwicklungen in Einkauf & Logistik	
Human Resource Management	Arbeits- & Organisations- psychologie	Personalauswahl & -diagnostik	Personal- & Kompetenz- entwicklungTeammanagement	Arbeitsrecht für Führungskräfte	
Management und Füh- rung im Finanzvertrieb	Käuferverhalten von Individuen & Organisationen	Aufsicht & (Eigenkapital) Re- gulierung von Finanzdienst- leistungsunternehmen	Kapitalmärkte & Finanzierungsinstrumente Strategie & Management im Vertrieb	Rating von Finanzdienstleis- tungsunternehmen & deren Produkten	
Marketing und Vertrieb	Käuferverhalten von Individuen & Organisationen	Markenführung	Vertriebssteuerung durch CRM & KAM Global Sales & Marketing	Trends im digitalen Marketing & E-Commerce	

