# Sistemas de Gestión Empresarial

UNIDAD 05 - IMPLANTACIÓN DE UN ERP

#### **INDICE**

- 5.1 Ayuda a la elección de un ERP.
- 5.2 Fases de la implantación de un ERP.
- 5.3 Usabilidad.
- 5.4 Evolución tras la implementación.
- 5.5 Errores y costes ocultos.

#### INTRODUCCIÓN

- Mercados actuales exigen a las empresas adaptación a entornos tecnológicos que permitan ser competitivas con otras con mayor nivel de digitalización.
- Amplia demanda de ERP.
- Ya se ha visto la variedad de soluciones así como modalidades de licencia y entornos de uso o incluso desarrollos propios.

#### INTRODUCCIÓN

- Para el éxito o fracaso de la implantación de un ERP por parte de una empresa, será necesario un trabajo previo de estudio, meditación y toma de decisión informada.
- Este trabajo suele ser tan complicado que las empresas suelen contratar consultoras externas para el análisis.

#### INTRODUCCIÓN

- Las consultoras generan un informe con las características y recomendaciones de implantación de un ERP.
- Gerencia toma la una decisión de adquirir una u otra aplicación entre las existentes en el mercado o desarrollarla, teniendo en consideración el informe de la consultora.

- Hay numerosas opciones a la hora de seleccionar un ERP:
  - Muchos fabricantes desarrolladores.
  - Variedad de producto.
  - Tipos de instalación.
  - Tipos de licencia.
- Debido a las opciones, han aparecido empresas que recopilan información de las soluciones actuales.

- Estas empresas cuentan con portales que recopilan información sobre las soluciones más importantes presentes en el mercado.
- Proporcionan informes y comparativas para tomar la decisión que mejor se adapte a un supuesto empresarial.
- Tres de las más conocidas son:
  - Softdoit Soft Doit
  - TEC Technology Evaluation Center
  - Software Advice





- Softdoit: https://www.softwaredoit.es/index.html
  - Respondiendo unas preguntas, se obtiene un informe que incluye un ranking de las soluciones del mercado que más se adaptan a las necesidades proporcionadas en las respuestas.





- TEC Technology Evaluation Center: http://www3.technologyevaluation.com/es
  - Información, guias, informes, whitepapers, casos de éxito...
  - Herramienta itadvisor para comparar soft con cuenta gratuita (http://itadvisor.technologyevaluation.com)

- Software Advice: https://www.softwareadvice.com/
  - Portal más generalista.

Software Advice.

#### **ACTIVIDADES PROPUESTAS.**

- a) Utilizando uno de los portales descritos, buscad una solución ERP para una empresa española del sector servicios (educación superior) con los siguientes condicionantes:
  - Más de 50 trabajadores.
  - ii. Facturación de 2,5 millones de euros.
  - iii. Necesita como mínimo módulos (funcionalidades) de facturación, ventas, CRM, Inventario, RRHH, Compras y Contabilidad.
  - iv. Dispone de un presupuesto para el proyecto de 30.000€.



#### ACTIVIDADES PROPUESTAS.

b) Haz una pequeña descripción de los servicios que ofrece el portal softwarereviews.com y compáralo con el resto de portales mencionados en la actividad 5.1 a).

- La implantación de un ERP requiere de una serie de fases ordenadas.
- Se debe hacer un seguimiento para asegurar la correcta finalización del proyecto.
- El equipo consultor debe conocer el perfil de la empresa.
  - No es lo mismo una multinacional que una pyme.

- La implantación de un ERP es un proyecto ambicioso y traumático.
- Se requiere:
  - 1. <u>Análisis previo</u>: Necesidades detectadas y procesos actuales.
  - 2. Elección de plataforma: propia o subcontratada.
  - 3. Alcance funcional: objetivos tras escuchar a dptos.

- Se requiere (continuación):
  - 4. <u>Definición del proyecto:</u> software si es desarrollado o elección de módulos y personalizaciones, si es una solución ya existente.
  - 5. Instalación y configuración: del nuevo sistema.
  - 6. Importación de datos históricos: si fuera necesario.
  - 7. Seguimiento y control: del los objetivos establecidos.
  - 8. <u>Finalización:</u> batería de pruebas, documentación y formación de usuarios.

- Primera fase: Diseño de la solución
  - Análisis inicial: descripción de los procesos de negocio de los distintos deptos.
  - Estructura de la información actual.
  - Procedimientos utilizados.
  - Flujos de información entre deptos.
  - Información procesada obtenida
  - Relación de necesidades detectadas.
  - Evaluación de procesos actuales.

- Primera fase: Diseño de la solución
  - Se recoge de forma detallada el funcionamiento de la empresa.
  - Procesos clave.
  - Tareas repetidas.
  - Nuevas prestaciones.

- Primera fase: Diseño de la solución
  - El resultado del análisis suele detectar procedimientos a mejorar.
  - Puede ocurrir que la gestión de procesos de negocio actuales en la empresa se adapte a las funcionalidades del futuro ERP (reingeniería de procesos o BPR).
  - Puede ocurrir que se adapte completamente el ERP a los procesos de la empresa.

- Primera fase: Diseño de la solución
  - Se suele optar por un enfoque mixto:
    - La empresa se adapta a los procesos de negocio implícitos en el ERP, beneficiándose de las llamadas "buenas prácticas".
    - Se adapta el ERP a las particularidades, con la instalación, configuración o adaptación de código de los módulos a instalar.

- Primera fase: Diseño de la solución
  - El Alcance funcional especificará los requisitos de la aplicación que se quieren alcanzar.
    - Se incluyen tanto los procesos actuales como los nuevos que se van a incorporar surgidos durante el análisis inicial.
    - Consiste en definir cómo se resolverán las necesidades de la empresa y cómo se adaptará la aplicación a lo obtenido en el análisis inicial.

- Primera fase: Diseño de la solución
  - Una vez definidos el Análisis inicial y el Alcance funcional podremos realizar la Selección del sistema.
    - Optar por una solución existente en el mercado, identificando módulos, adaptaciones incluso adaptando procesos de negocio en la empresa.
    - Optar por un desarrollo de software propio, solo aconsejable en casos muy específicos.

- Primera fase: Diseño de la solución
  - En definitiva, la elección de una u otra aplicación será en función de:
    - Identificación de procesos clave de la empresa.
    - Datos y Workflow
    - Objetivos perseguidos.
    - Recursos necesarios.
    - Presupuesto.

- Primera fase: Diseño de la solución
  - Análisis inicial, Alcance funcional y Selección del sistema, son el resultado del trabajo inicial realizado por el equipo de consultoría.
  - También se realiza una estimación de tiempo, coste y recursos externos o propios necesarios.

- Segunda fase: Estudio de las necesidades de infra
  - Puede depender de la elección tomada anteriormente.
  - Se trata de revisar la infraestructura IT que se dispone para ver si cumple con las necesidades del sistema que se va ha implementar.
  - Debe asegurar y mantener a lo largo del tiempo de forma adecuada el ERP.

#### Segunda fase: Estudio de las necesidades de infra

- Actualmente las empresas se decantan más por el renting y el pago por uso frente a la adquisición de equipamiento con sus consiguientes amortizaciones.
- Cada vez más se usan los modelos basados en IaaS, PaaS y SaaS para evitar realizar grandes inversiones y poder proporcionar a los usuarios acceso desde cualquier lugar.

#### Tercera fase: Desarrollo de la implantación

- Llevada a cabo por el fabricante del ERP o un distribuidor autorizado (o desarrollador).
- Se detallan y planifican las tareas de la implantación: cuándo se hace, quién la realiza, a quién afecta.
- Es necesario nuevo hardware y configuración y de qué tipo (on-site, hosting, housing, equipos físicos o virtuales)
- Instalación de software de sistema (S.O., servicios, aux.)

- Tercera fase: Desarrollo de la implantación
  - El siguiente paso serán las tareas de configuración y adaptación.
  - Realización de baterías de pruebas iniciales.
  - Coexistencia de sistemas antiguos y nuevo.
  - Migración de datos.

#### Cuarta fase: Puesta en marcha y explotación

- En esta fase se realizan las pruebas definitivas de todos los módulos. Se pueden llevar a cabo de dos formas:
  - En paralelo: sistema antiguo y nuevo. Con datos duplicados y el coste temporal que ello conlleva.
  - ❖ Bloqueo del sistema antiguo: solo se trabaja con el nuevo sistema con el inconveniente de los posibles fallos y correcciones en caliente, si no se ha probado suficientemente el sistema nuevo.

#### Cuarta fase: Puesta en marcha y explotación

- Previo a la puesta en producción se lleva a cabo la formación tanto de usuarios como administradores.
- Elaboración de la documentación tanto de usuario como técnica.
- La documentación es fundamental para que la empresa no quede cautiva de los técnicos que participaron en el proyecto inicial.
- Es responsabilidad de la gerencia asegurarse de disponer esta información.

- Cuarta fase: Puesta en marcha y explotación
  - También se deben generar ayuda (online), asistentes, etc.
  - En el caso de un ERP Open Source, se debe documentar todas las personalizaciones llevadas a cabo.
  - En esta fase se suele incluir un soporte tutelado.

#### Cuarta fase: Puesta en marcha y explotación

- Pasado un tiempo prudencial y tras revisión tanto funcional como no funcional (velocidad, seguridad, disponibilidad) así como de aprendizaje, y realizados ajustes finales surgidos en esta última fase, se puede dar por terminada la fase troncal de implantación.
- Es el momento de la puesta en servicio y explotación del nuevo ERP.
- Se deberá valorar la necesidad de un mantenimiento y soporte posterior (nuevas adaptaciones técnicas, actualizaciones, mejoras no compatibles, etc.)

#### 5.3 - Usabilidad.

#### 5.3 - Usabilidad

- La usabilidad de un ERP es la medida de la facilidad, eficiencia, comodidad y satisfacción subjetiva de la experiencia que tiene un usuario cuando lo utiliza.
- La importancia de la usabilidad en los ERP busca disponer de una interfaz que muestre todo el flujo de forma clara.
- El uso de clientes web es la tendencia.
- El trabajo con el ERP debe ser intuitivo y con una estandarización de las distintas pantallas, así como adaptado a los distintos dispositivos tan usados hoy día como teléfonos y tabletas.

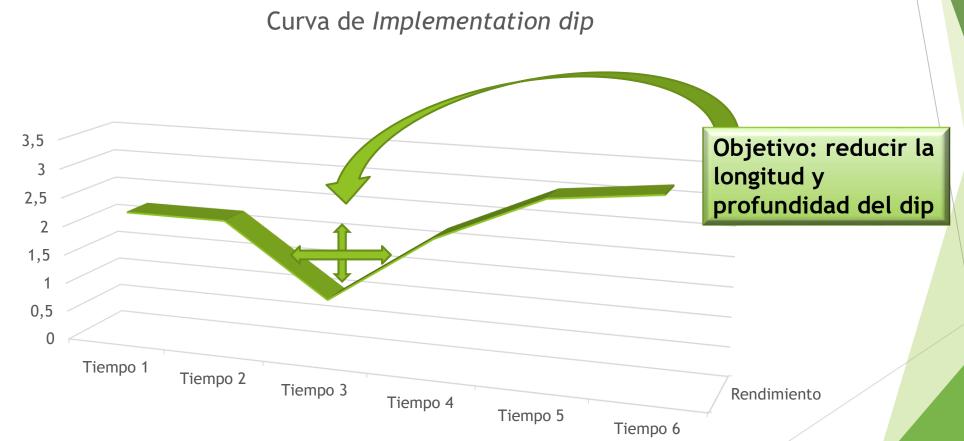
#### 5.3 - Usabilidad

#### Características imprescindibles:

- Personalización de pantallas, menús e informes.
- Sistemas de búsqueda parametrizables, adecuados y potentes.
- Alta de nuevos elementos sin tener que salir de la pantalla actual.
- Sistemas de avisos del estado de las actividades.
- Ayuda contextual y procesos de creación y operación asistidos.
- Coherencia y uniformidad de las distintas pantallas.

- Tras la implementación de un ERP las empresas suelen experimentar una caída de su eficacia en general.
- La calidad del servicio prestado y la satisfacción de los clientes disminuye.
- Los empleados no se sienten cómodos y su productividad se ve mermada.

- Esta caída en el rendimiento, conocida como performance dip, es normal.
- Los cambios importantes requieren un tiempo de ajuste antes de demostrar su verdadero potencial.
- Hay que solucionar algunas cuestiones y esperar a que los usuarios se hagan al nuevo entorno de trabajo.
- Es importante advertir con antelación de este hecho para evitar una reacción negativa.



- Un usuario que no consigue realizar su trabajo de forma correcta, echa la una funcionalidad deficiente, o una implementación no correcta olvidando una tercera posibilidad: decisión consciente de la gerencia.
- Por ejemplo no poder reservar producto sin pedido en firme, o no aceptar pedidos sin aprobación de otro departamento.

- Si efectivamente es por falta de funcionalidad, pueden generar una reformulación y adaptación del código.
- Pero con frecuencia son un reflejo de una decisión empresarial de dirección para asegurar la forma correcta de trabajar.

- En este último caso el ERP se convierte en un instrumento para garantizar que los empleados siguen las reglas del negocio marcadas por la gerencia.
- Además de ser complicados y costosos, los proyectos de implementación se alargan en el tiempo.

- Existe la creencia generalizada de que muchos proyectos de implantación se convierten en fracasos, o traumas que experimentan retrasos y sobrecostes.
- A veces están provocados por conflictos entre proveedor y cliente.
- Otras por la poca implicación de los mandos intermedios.
- Otras por la falta de cualificación del personal encargado de la parte del cliente.
- Conjunción de varias de las anteriores.
- El mayor problema es que los estamentos de cualquier nivel no estén implicados.

- Errores habituales que provocan el fracaso en la implantación de un ERP.
  - Partner no cualificado.
  - Software erróneo.
  - No reingeniería de procesos de negocio.
  - Enfoque técnico en lugar de empresarial.
  - Expectativas irreales.
  - Objetivos indefinidos y responsabilidades diluidas.
  - Ausencia de liderazgo.

- Errores habituales que provocan el fracaso en la implantación de un ERP (Continuación).
  - Defectuosa gestión del cambio.
  - Mala comunicación.
  - Elección errónea de los key users.
  - Baja implicación de los usuarios
  - Falta de motivación y resistencia al cambio de los usuarios.
  - Dificultad de formación de los usuarios.



- ✓ La utilización de un ERP es fundamental para la competitividad de una empresa.
- ✓ La elección de un ERP es muy difícil y de gran transcendencia para el futuro de una empresa.
- Existe un nicho de negocio para las empresas que asesoran sobre los ERP más adecuados en cada caso.
- ✓ La implantación de un ERP es un proyecto ambicioso que requiere el cumplimiento de una serie de patrones o buenas prácticas.



- El análisis previo recoge de forma detallada los procesos de negocio y evalúa su idoneidad.
- El alcance funcional especificará los objetivos a conseguir.
- ✓ La elección del sistema se traduce en elegir una solución existente o desarrollo propio.
- ✓ Las necesidades de infraestructura informarán sobre opciones, costes, contratación y amortización.



- Elección de software a medida o producto comercial sería el siguiente paso del proyecto.
- ✓ Un requisito indispensable es la migración de datos anteriores al nuevo sistema.
- Durante la fase final se realizaran baterías de pruebas.
- ✓ La formación es una fase crítica que repercute en el éxito de la implantación de un ERP.



- Es imprescindible un sistema de mantenimiento y soporte posterior que asegure la resolución de incidencias y la continuidad del servicio.
- ✓ La usabilidad en los ERP es muy importante debido a la complejidad, extensión y multifuncionalidad de estos.
- ✓ Es normal una caída en el rendimiento inicial de la solución ERP, algo conocido como performance dip.
- Existen numerosos errores que pueden llevar la implantación de un ERP al fracaso.

## Sistemas de Gestión Empresarial

#### FIN DE LA UNIDAD