**FIŞA DISCIPLINEI**

**1. Date despre program**

|  |  |
| --- | --- |
| 1.1 Instituţia de învăţământ superior | Universitatea Tehnică din Cluj-Napoca |
| 1.2 Facultatea | **Autovehicule Rutiere Mecatronicǎ şi Mecanicǎ** |
| 1.3 Departamentul | **Autovehicule rutiere și transporturi** |
| 1.4 Domeniul de studii | Inginerie mecanica |
| 1.5 Ciclul de studii | Licenţă |
| 1.6 Programul de studii / Calificarea | Masini si Instalatii pentru Agricultura si Industrie Alimentara /Inginer |
| 1.7 Forma de învăţământ | IF – învăţământ cu frecvenţă |
| 1.8 Codul disciplinei | 19.0 |

**2. Date despre disciplină**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 2.1 Denumirea disciplinei | | | Practica de domeniu I (2 sapt) | | | |
| 2.2 Titularul de curs | | | nan | | | |
| 2.3 Titularul activităţilor de seminar / laborator / proiect | | | nan | | | |
|  | | |  | | | |
| 2.4 Anul de studiu | 1 | 2.5 Semestrul | | 2 | 2.6 Tipul de evaluare | nan |
| 2.7 Regimul disciplinei | Categoria formativă | | | | | DD |
| Opționalitate | | | | | DI |

**3. Timpul total estimate**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 3.1 Număr de ore pe săptămână | 0 | din care: | 3.2 Curs | 0 | 3.3 Seminar | | 0 | | 3.3 Laborator | 0 | 3.3 Proiect | 0 |
| 3.4 Număr de ore pe semestru | nan | din care: | 3.5 Curs | nan | 3.6 Seminar | | nan | | 3.6 Laborator | nan | 3.6 Proiect | nan |
| 3.7 Distribuţia fondului de timp (ore pe semestru) pentru: | | | | | | | | | | | | |
| (a) Studiul după manual, suport de curs, bibliografie şi notiţe | | | | | | | | | | | |  |
| (b) Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platforme electronice de specialitate şi pe teren | | | | | | | | | | | |  |
| (c) Pregătire seminarii / laboratoare, teme, referate, portofolii şi eseuri | | | | | | | | | | | |  |
| (d) Tutoriat | | | | | | | | | | | |  |
| (e) Examinări | | | | | | | | | | | |  |
| (f) Alte activităţi: | | | | | | | | | | | |  |
| 3.8 Total ore studiu individual (suma (3.7(a)…3.7(f))) | | | | | | nan | |
| 3.9 Total ore pe semestru (3.4+3.8) | | | | | | nan | |
| 3.10 Numărul de credite | | | | | | 3 | |

**4. Precondiţii** (acolo unde este cazul)

|  |  |
| --- | --- |
| 4.1 de curriculum | Nu este cazul |
| 4.2 de competenţe | Nu este cazul |

**5. Condiţii** (acolo unde este cazul)

|  |  |
| --- | --- |
| 5.1. de desfăşurare a cursului | Nu este cazul |
| 5.2. de desfăşurare a seminarului / laboratorului / proiectului | Nu este cazul |

**6. Competenţele specifice acumulate**

|  |  |
| --- | --- |
| Competenţe profesionale |  |
| Competenţe transversale |  |

**7. Obiectivele disciplinei** (reieşind din grila competenţelor specifice acumulate)

|  |  |
| --- | --- |
| 7.1 Obiectivul general al disciplinei |  |
| 7.2 Obiectivele specifice |  |

**8. Conţinuturi**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 8.1 Curs | Nr. ore | Metode de predare | Observaţii |
| 1. Prezentare curs. Scop, obiective, cerințe. Introducere. | 2 | Expunere şi aplicaţii.  Studii de caz | Predare cursuri on-site sau  on-line platforma TEAMS UTCN |
| 1. Tendințe în piața firmelor din domeniul agriculturii. | 2 |
| 1. Planul de afaceri I | 2 |
| 1. Planul de afaceri II | 2 |
| 1. Planul de Marketing I | 2 |
| 1. Planul de marketing II | 2 |
| 1. Costurile de producție | 2 |
| 1. Planul operațional | 2 |
| 1. Etica în afaceri | 2 |
| 1. Promovarea I | 2 |
| 1. Promovarea II | 2 |
| 1. Promovarea III | 2 |
| 1. Comportamentul în cadrul organizației I | 2 |
| 1. Comportamentul în cadrul organizației II | 2 |
| Bibliografie | | | |
| 8.2 Seminar / laborator / proiect | Nr. ore | Metode de predare | Observaţii |
| 1. Prezentare laboratoare. Scop, obiective, cerinte. Alegerea activitatii economice. | 2 | Expunere şi aplicaţii.  Studii de caz | Predare cursuri on-site sau  on-line platforma TEAMS UTCN |
| 1. Analiza segmentului de piață urmărit | 2 |
| 1. Utilizarea diagramei Gantt | 2 |
| 1. Costurile de producție | 2 |
| 1. Etica în afaceri – bunele maniere | 2 |
| 1. Rolurile managerului | 2 |
| 1. Analiza cererii din piață și posibilități de satisfacere a acesteia | 2 |
| Bibliografie | | | |

**9. Coroborarea conţinuturilor disciplinei cu aşteptările reprezentanţilor comunităţii epistemice, asociaţiilor profesionale şi angajatorilor reprezentativi din domeniul aferent programului**

|  |
| --- |
| Competenţele acumulate vor fi necesare angajaţilor care-şi desfăşoară activitatea în cadrul firmelor ce functioneaza in sfera pietei si industriei domeniului de specialitate, precum si in dezvoltarea unei afaceri personale. |

**10. Evaluare**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Tip activitate | 10.1 Criterii de evaluare | 10.2 Metode de evaluare | 10.3 Pondere din nota finală |
| 10.4 Curs | Test grilă de evaluare a cunoștințelor teoretice | Proba scrisă – 2 ore. | 50 % |
| 10.5 Seminar/Laborator /Proiect | Prezentarea unui plan de afaceri pentru o activitatea ecionomică aleasă. | Evaluarea planului de afaceri. | 50% |
| 10.6 Standard minim de performanţă   * Efectuarea lucrărilor de laborator şi a aplicaţiilor, minim nota 6 (şase). * Algoritmul de calcul a notei finale se aplică indiferent dacă este vorba de prima sau cea de-a doua prezentare la examen (colocviu). Modificarea notei obținute la proiectul prezentat în timpul semestrului (planul de afaceri), presupune refacerea și reprezentarea acestuia. * Condiția de obținere a creditelor este ca nota finală obținută să fie >=5 iar nota obținută la proba scrisă (colocviu) să fie >=5. | | | |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Data completării:** | **Titulari** | **Titlu Prenume NUME** | **Semnătura** |
| 23.09.2022 | Curs | nan |  |
|  | Aplicații | nan |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

|  |  |
| --- | --- |
| Data avizării în Consiliul Departamentului Autovehicule rutiere și transporturi  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | Director Departament  Prof.dr.ing. Barabás István |
| Data aprobării în Consiliul Facultății Autovehicule Rutiere Mecatronicǎ şi Mecanicǎ  \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | Decan  Prof.dr.ing. Filip Nicolae |