

Realizar un plan para desarrollar tu startup que considere escribir dos hojas mínimo.

1.-¿Qué tipo de financiamiento buscarás al inicio?

Al principio del Proyecto se utilizará el financiamiento FFF, ya que los costos fijos son relativamente bajos. Luego seguiremos con Bootstrap que podrá ser posible en las primeras etapas.

2.-Qué puestos críticos buscarás en tu equipo para arrancar (CEO, CFO:CTO otros... ¿por qué?)

CEO y COO. Una de las partes que cobra mayor importancia en el proyecto es conformar una comunidad de profesionales, los que darán el servicio al cliente de manera directa, los que deben ser elegidos, capacitados y dirigidos de la mejor manera.

CMO. Otro de los puntos críticos es el Marketing. Debemos ocuparnos del crecimiento orgánico de los clientes y los ingresos.

3.- Describe con claridad los cuatro encajes que debes hacer para validar tu idea de negocios.

Problema - Solución: Debemos validar de que el servicio que prestaremos realmente está solucionando un problema real del mercado.

Producto - Mercado: Una vez que tenemos validado lo anterior, estaremos validando si el servicio que prestamos es el adecuado para el mercado, y también si el mercado es el adecuado para el servicio.

Cliente – Problema: Continuar validando si el producto está solucionando el problema de los clientes.

Encaje Ecosistema: Validar los diferentes aspectos regulatorios, asimismo la competencia, Proveedores y también las alianzas estratégicas que puedan formarse.

4.-en qué tipo de nube alojarás tu MVP para comenzar...

Comenzaremos con una nube pública, utilizando un modelo PaaS. Necesitamos centrarnos en la programación y el desarrollo de aplicaciones más que en la infraestructura misma. Una vez que el proyecto vaya aumentando de tamaño, se analizará cuál es la mejor alternativa para escalar, o si es que necesitamos una nube híbrida o privada.



