

## GUÍA PARA LA FORMULACIÓN DEL PROYECTO O EMPRENDIMIENTO

### 1. Identificación del Contexto y Problema

**Describe tu entorno:** ¿Cuáles son las características de tu comunidad, sector o industria? (Ejemplo: sector educativo, agrícola, salud, negocios locales, negocio propio, etc.).

**Máximo 150 palabras:**

--

**Identifica un problema o necesidad específica:** ¿Qué desafío enfrentan las personas, empresas o instituciones en tu contexto? (Ejemplo: Falta de acceso a datos, ciberseguridad limitada, procesos lentos, necesidad de vender tu producto, etc.).

**Máximo 100 palabras:**

--

**Impacto del problema:** ¿Cómo afecta este problema a las personas o al sector involucrado?

**Máximo 50 palabras:**

--

### 2. Solución Propuesta

**Idea general del proyecto:** ¿Qué solución tecnológica puedes ofrecer para resolver este problema? (Ejemplo: Una aplicación, un sistema basado en IA, un modelo de datos).

**Máximo 100 palabras:**

--

**Área de conocimiento aplicada:** Marca con una (x) las tecnologías que usarás:

- ☐ Inteligencia Artificial
- ☐ Análisis de Datos
- ☐ Ciberseguridad
- ☐ Blockchain
- ☐ Programación
- ☐ Arquitectura en la Nube

### 3. Detalles de la Solución

**Descripción técnica inicial:** Explica cómo funcionará tu solución utilizando las tecnologías mencionadas. (Ejemplo: Una app de diagnóstico médico que emplea IA entrenada en análisis de imágenes).

**Máximo 100 palabras:**

**Beneficiarios:** ¿Quiénes se beneficiarán de tu proyecto? (Ejemplo: estudiantes, agricultores, pequeñas empresas, etc.).

**Máximo 50 palabras:**

**Innovación:** ¿Qué hace que tu idea sea única o diferente de las soluciones existentes?

**Máximo 50 palabras:**

### 4. Viabilidad y Recursos

**Recursos necesarios:** ¿Qué herramientas, conocimientos o infraestructura necesitas? (Ejemplo: herramientas de desarrollo en la nube como AWS, datasets específicos, bibliotecas de IA, etc.).

**Máximo 200 palabras:**

**Dificultades esperadas:** ¿Qué retos podrías enfrentar? (Ejemplo: falta de datos, financiamiento, conocimientos técnicos).

**Máximo 50 palabras:**

### 5. Plan de Implementación

Fases	Plazos	Indicadores de éxito
¿Qué pasos tomarás para validar y desarrollar tu idea, y cómo esta irá evolucionando en el tiempo? (Ejemplo: Investigación de usuarios, prototipos básicos).	Define tiempos aproximados para cada etapa. (Ejemplo: Investigación - 2	¿Cómo sabrás si tu proyecto está funcionando? (Ejemplo: reducción

		semanas, Desarrollo inicial - 4 semanas).	de tiempos, aumento en la eficiencia)
<b>Fase 1:</b> nombre...	<b>Descripción de la fase:</b>	<b>Plazo:</b>	<b>Indicador:</b>
<b>Fase 2:</b> nombre...	<b>Descripción de la fase:</b>	<b>Plazo:</b>	<b>Indicador:</b>
<b>Fase 3:</b> nombre...	<b>Descripción de la fase:</b>	<b>Plazo:</b>	<b>Indicador:</b>
<b>Fase ...</b>	<b>Descripción de la fase:</b>	<b>Plazo:</b>	<b>Indicador:</b>
<b>Fase final:</b> nombre...	<b>Descripción de la fase:</b>	<b>Plazo:</b>	<b>Indicador:</b>

## 6. Impacto Potencial

**Resultados esperados:** ¿Qué cambios positivos traerá tu proyecto? (Ejemplo: mejora en la productividad, acceso equitativo a servicios).

**Máximo 100 palabras:**

**Escalabilidad:** ¿Podría aplicarse en otros contextos similares? Explica cómo.

**Máximo 50 palabras:**

## 7. Síntesis

**Presenta tu propuesta:** Resúmela en un párrafo. (Ejemplo: "Un sistema basado en IA para optimizar la distribución de recursos educativos en zonas rurales").

**Máximo 50 palabras:**

## 8. Narrativas para clientes y aliados

**Elementos para conversar con clientes y aliados:** ¿cómo hablarías sobre tu proyecto con clientes potenciales, posibles aliados y financiadores? Utiliza lo aprendido en el Módulo de Habilidades de Poder.

Actor	Narrativa sobre la innovación	Narrativa sobre el equipo de trabajo
<b>NARRATIVA PARA CLIENTES POTENCIALES</b>  <b>(SOLUCIÓN)</b>	¿Cuál es el valor agregado de tu solución, por qué es diferente, en qué consiste la innovación?  <u>Máximo 50 palabras:</u>	¿Cuál es el equipo de trabajo y por qué tienen las habilidades técnicas y organizacionales que busca un cliente?  <u>Máximo 50 palabras:</u>
<b>NARRATIVA PARA POSIBLES ALIADOS</b>  <b>(COLABORACIÓN)</b>	¿Qué clase de colaboración buscamos y para qué en la cadena de valor? ¿Diseño, desarrollo, atención, distribución, comunicación, otras?  <u>Máximo 50 palabras:</u>	¿Por qué conviene a las organizaciones alinear sus procesos? ¿Qué ganarían o perderían? ¿Los lazos comerciales serían en especie o en metálico?  <u>Máximo 50 palabras:</u>
<b>NARRATIVA PARA FINANCIADORES</b>  <b>(CONFIANZA)</b>	¿Por qué les conviene invertir en la idea, cómo retornará la inversión, qué ganarán y cómo ganarán?  <u>Máximo 50 palabras:</u>	¿Por qué deberían confiar en el equipo de trabajo para la inversión, qué clase de valores los caracterizan?  <u>Máximo 50 palabras:</u>

## Guía de Uso de la Plantilla

1. **Inicia con el problema:** Dedicar tiempo a comprender profundamente el contexto y las necesidades.
2. **Usa ejemplos:** Relaciona las ideas con casos concretos que conozcas.
3. **Colabora:** Comparte tu propuesta con compañeros y mentores para obtener retroalimentación.
4. **Itera:** Ajusta tu propuesta a medida que identifiques nuevas oportunidades o desafíos.