

DAYANA ROSALY

(34) 99653-6908 | github.com/dayanarosalys | linkedin.com/in/dayana-rosaly

SOBRE MIM:

Sou estudante do 3º Período de Análise e desenvolvimento de sistemas e estou em busca de uma oportunidade de estágio. Gosto de transformar problemas em soluções práticas e eficientes, aprendo rapidamente e me adapto a diferentes desafios.

Na minha última experiência na Stone, identifiquei uma oportunidade de otimização usando análise de dados e automação. Integrei um sistema automatizado de envio de mensagens via WhatsApp para otimizar o contato com clientes, baseado em análise e filtragem de dados de ordens de serviço por perfil, região, período e produto. Meus resultados em vendas alavancaram e compartilhei minhas estratégias com a equipe, contribuindo para o alcance de metas e demonstrando capacidade de aplicar análise de dados, automação e soluções tecnológicas de forma prática.

Mentoria em Programação e boas Práticas em Desenvolvimento – Preply

Iniciado: Agosto 2025

Estou tendo acompanhamento individual com um Engenheiro de Software Sênior, conduzido totalmente em inglês, com foco em Python completo, Programação Orientada a Objetos, boas práticas de código, versionamento com Git/GitHub, SQL, desenvolvimento de APIs, testes de software, automação de tarefas e projetos práticos. Inclui aprendizado de terminologia técnica em inglês e aplicação de metodologias profissionais, me preparando para atuar de forma eficiente em ambientes de desenvolvimento reais.

COMPETÊNCIAS TÉCNICAS

Python (POO) | Pandas | PyAutoGUI | JavaScript | MySQL | HTML | CSS | Git/GitHub | Learning & Building Projects

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Técnico Logístico, Stone Pagamentos SA

Junho 2022 - Junho 2025

- Atuando em grande parte da cadeia do negócio com gestão de fluxo logístico, atuando na retirada, instalação, manutenção e triagem de equipamentos, com foco em eficiência operacional.
- Treinamento e suporte ao time, dando apoio na capacitação de novos colaboradores e integração de práticas de trabalho.
- Liderança interina da equipe e ponto focal em controle de estoque e inventário.
- Experiência prática em planejamento de transporte, gestão de ativos e processos logísticos
- Venda de seguro de vida e de loja e proteção de renda.
- Controle e inventário de estoque, prevenindo rupturas (stockout) e assegurando disponibilidade contínua de produtos em diferentes regiões.
- Deslocamento em viagens e atuação em MG, SP e ES, para cobertura de operação.

Sales Development Representative Pleno, Valecard

Agosto 2020 - Novembro 2021

- Atuação em pré-venda B2B de soluções de gestão de frota, incluindo abastecimento, manutenção e telemetria, contribuindo para otimização de processos e tomada de decisão baseada em dados.
- Prospecção e qualificação de leads com foco em pipeline management, utilizando CRM (Salesforce, Novavida) para análise de dados de clientes e segmentação estratégica.
- Pré-venda de produtos financeiros e benefícios corporativos (VA, VR, seguro de vida, convênios odontológicos), acompanhando todo o ciclo de vendas, do follow-up inicial ao pós-venda.
- Desenvolvimento de inteligência de mercado e análise de dados, incluindo mapas de calor e segmentação de clientes potenciais, para direcionar esforços de prospecção e ofertar os produtos mais adequados.
- Experiência em outbound sales, CRM (Salesforce) e lead Generation (Meetime), garantindo eficiência na abordagem e no fechamento de novos negócios.

EDUCAÇÃO

- Análise e Desenvolvimento de Sistemas - 3º Período (UNIASSELVI) Previsão de Término: Dez/2026
- Administração - 2º Período (Interrompido) Universidade de Franca – UNIFRAN
- Taifeiro Offshore - Petróleo e Gás SENAC Macaé - RJ

IDIOMAS

- Inglês - Centro de Cultura Anglo Americana - CCAA | Preply - Nível : Avançado (Em curso)
- Mandarin - Preply | Irmãos Mandarin - Nível: Básico (Em curso)

DAYANA ROSALY

(34) 99653-6908 | github.com/dayanarosalyms | linkedin.com/in/dayana-rosaly | Uberlândia - BRAZIL

ABOUT ME:

I am a 3rd-semester student of Systems Analysis and Development, currently seeking an internship opportunity. I enjoy transforming problems into practical and efficient solutions, learn quickly, and easily adapt to new challenges. In my most recent experience at Stone, I identified an optimization opportunity using data analysis and automation. I developed an automated WhatsApp message system to improve client communication, based on filtering and analyzing service order data by profile, region, period, and product. This resulted in increased sales performance, and I shared my strategies with the team, contributing to goal achievement and demonstrating the ability to apply data analysis, automation, and technological solutions in a practical way.

MENTORSHIP IN PROGRAMMING AND DEVELOPMENT BEST PRACTICES – PREPLY *Started: August 2025*

I am receiving individual mentorship from a Senior Software Engineer, fully conducted in English, focusing on Advanced Python, Object-Oriented Programming (OOP), clean code practices, Git/GitHub version control, SQL, API development, software testing, task automation, and hands-on projects. The mentorship also includes learning technical English terminology and applying professional development methodologies, preparing me to perform efficiently in real-world development environments.

TECHNICAL SKILLS

Python (POO) | Pandas | PyAutoGUI | JavaScript | MySQL | HTML | CSS | Git/GitHub | Continuous Learning & Building Projects

PROFESSIONAL EXPERIENCE

Logistics Technician – Stone Pagamentos S.A.

June, 2022 - June 2025

- Involved in multiple stages of the logistics operation, handling equipment pickup, installation, maintenance, and sorting, focused on operational efficiency.
- Provided training and support to the team, assisting in onboarding and developing new employees.
- Served as interim team leader and focal point for inventory and stock control.
- Practical experience in transport planning, asset management, and logistics processes.
- Sales of life and store insurance, and income protection products.
- Managed inventory to prevent stockouts and ensure continuous product availability across different regions.
- Field operations covering multiple states (MG, SP, ES), including travel for regional support.

Mid-Level Sales Development Representative - Valecard

August 2020 - November 2021

- Worked in B2B pre-sales of fleet management solutions (fuel, maintenance, telematics), contributing to process optimization and data-driven decision-making.
- Prospected and qualified leads with focus on pipeline management, using CRMs (Salesforce, Novavida) for client data analysis and strategic segmentation.
- Pre-sold financial and corporate benefit products (meal and food cards, life insurance, dental plans), supporting the full sales cycle from initial contact to post-sale follow-up.
- Conducted market intelligence and data analysis, including heat maps and customer segmentation, to direct prospecting efforts and match clients with the most suitable products.
- Experienced in outbound sales, CRM tools (Salesforce), and lead generation (Meetime), ensuring efficiency in prospecting and closing new deals.

EDUCATION

- Systems Analysis and Development – UNIASSELVI (3rd semester).
Expected Graduation: Dec 2026
- Business Administration – UNIFRAN (2nd semester – Interrupted)

LANGUAGES

- English – Upper-Intermediate (B2, approaching C1) – CCAA | Preply (In progress)
- Chinese – Basic (In progress) – Preply | Irmãos Mandarim