

Criando Relatórios com Foco em Experiência do Usuário

Formação Power BI Analyst

Juliana Mascarenhas

Tech Education Specialist DIO / Owner do canal @Simplificandoredes e @SimplificandoProgramação

Mestre em modelagem computacional | Cientista de dados

@in/juliana-mascarenhas-ds/



Definindo Escopo de Requisito de Design

// Power BI Analyst



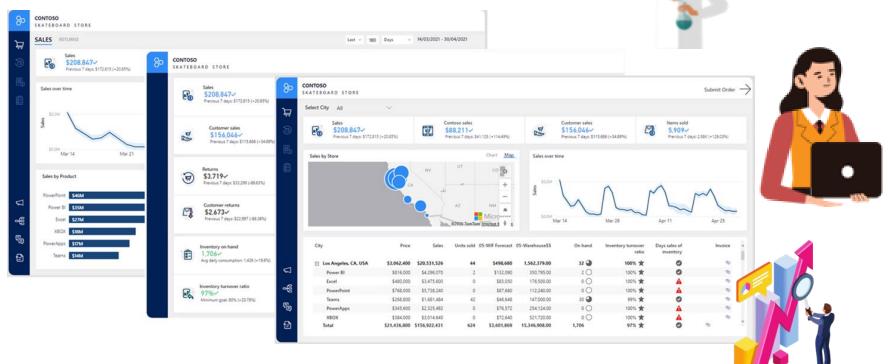
Meta & Escopo

- Quem quero alcançar?
- Qual tipo de relatório?
- Requisitos de interface
- Experiência do usuário





Meta & Escopo





Requisitos Necessários

- Exibição padrão de seus dados e lógica de negócios
- Fonte única da verdade

Entregar dados atualizados

- Vendas: 24 horas
- Inventário: 1 hora





Requisitos Necessários

- Disponibilidade de dados
- Relatórios naturais e amigáveis
- Fornecendo novos insights
- Padrão de marca corporativa







Público-alvo

Influencia e impacta no relatório final

Tomador de decisão

Perfil de consumidor:

- Executivo
- Analista

Metas e Processos

Operador de informações

Auxilia em tomadas de decisão







Público-alvo

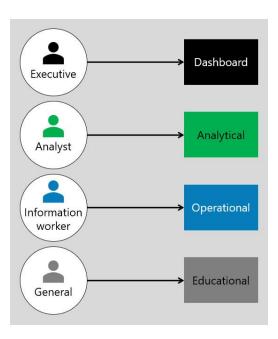
Tipos de relatório

Painel

Analítico

- Operacional
- Formação educacional

Requisitos de UX





Tipos de relatórios e Perfil de Usuário

// Power BI Analyst



Painel

Meta

- Interpretar a história
- Velocidade

Características

- Autoexplicativos
- •Focado
- Rotuládos

Objetivo

• Minimizar margem para interpretação







Painel

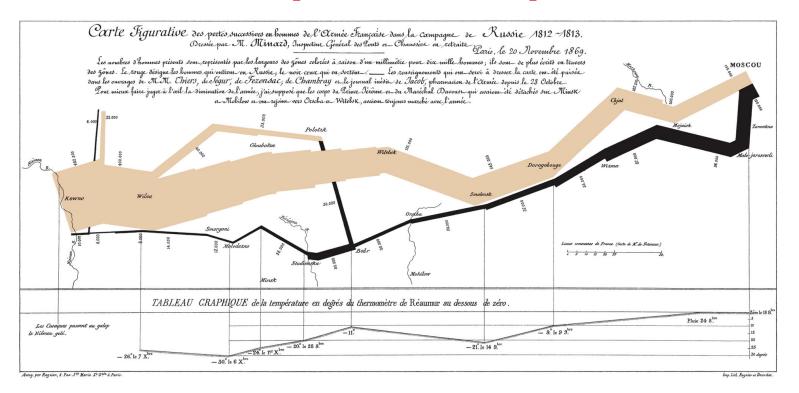
CONTOSO SKATEBOARD STORE Sales over time Contoso sales \$208.847~ \$52,801! Previous 7 days: \$172,815 (+20.85%) Previous 7 days: \$57,129 (-7.58%) Customer sales Items sold 3.835~ \$156.046~ \$0.0M Previous 7 days: \$115,686 (+34.89%) Previous 7 days: 3.45K (+11.1%) Apr 18 Mar 14 Mar 21 Mar 28 Apr 04 Apr 11 Apr 25 Returns over time Returns Contoso returns (F) \$3,719~ \$1.046~ Previous 7 days: \$33,299 (-88.83%) Previous 7 days: \$10,302 (-89.85%) Customer returns Items returned \$2.673~ Previous 7 days: \$22,997 (-88.38%) Previous 7 days: 633 (+88.63%) Mar 14 Mar 21 Mar 28 Apr 04 Apr 11 Apr 25 Inventory level Inventory on hand Inventory value 1.706~ \$428,493~ Avg daily consumption: 1,426 (+19.6%) Contoso inventory value: \$192.664K Inventory turnover ratio Days sales of inventory Minimum goal: 80% (+20.78%) Days allowed: 3 Mar 28 Apr 04 Apr 11







Dados temporais implícitos



[12



Relatórios Análiticos

Meta

Auxiliar a responder perguntas

Características

- Mais comum
- Atende diferentes casos
- •Segmentação de dados

Objetivo

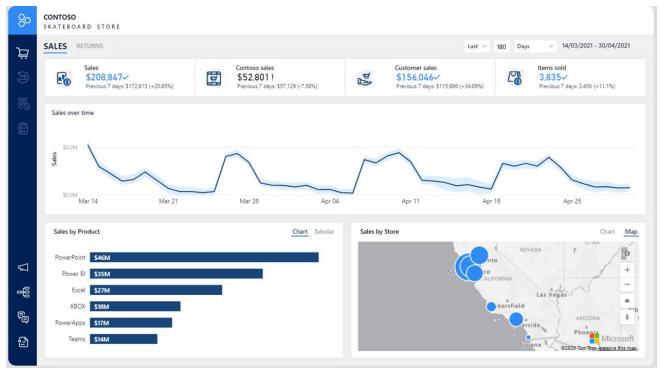
- Caminhos possíveis
- Exploração de tópicos de interesse







Relatório Analítico









Relatórios Operacionais

Meta

Monitoramento real time

Características

- Monitoramento
- •Tomada de decisão
- Navegabilidade

Objetivo

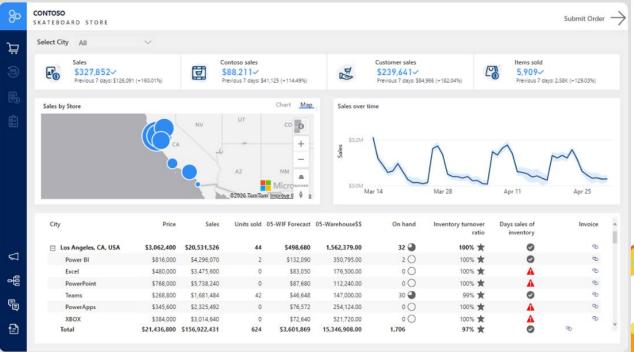
- · Minimizar recursos analíticos
- Focar no operacional







Relatórios Operacionais









Relatórios Educacionais

Meta

•Foco na narrativa e explicação

Características

- ·Não há familiaridade com os dados
- •Usado por jornais e governos

Objetivo

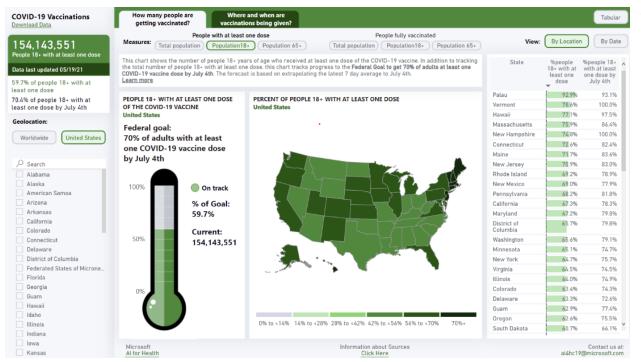
• Difusão da informação







Relatórios Educacionais









Requisitos do Usuário







Requisitos Necessários

No mínimo, o tema deve incluir os seguintes elementos:

- Marca ou logotipo.
- Paleta de cores que se alinhe ou complementam a identidade visual organizacional.
- Configurações de texto, incluindo seleção de fonte, tamanhos e cor.







Acessibilidade

Para dar suporte a pessoas com pouca ou nenhuma visão, considere usar:

- fontes claras e grandes,
- visuais bem espaçados e grandes,
- · cores suficientemente contrastantes,
- e navegação de relatório intuitiva que pode ser compreendida por leitores de teclado e tela.







Estrutura





- Filtragem Alvo de relevância
- Agrupamento divide os resultados em grupos
- Resumo Produz resultado de valor único



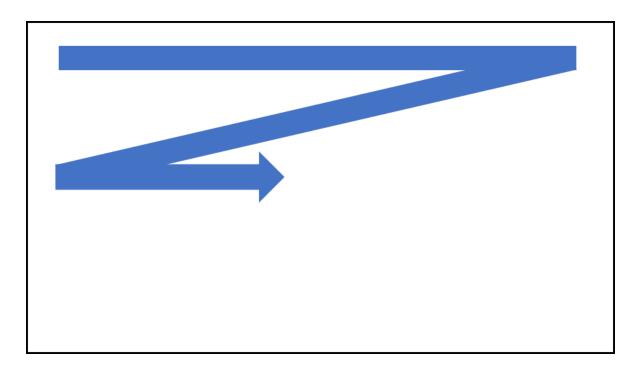




Estrutura e Boas Práticas

// Power BI Analyst

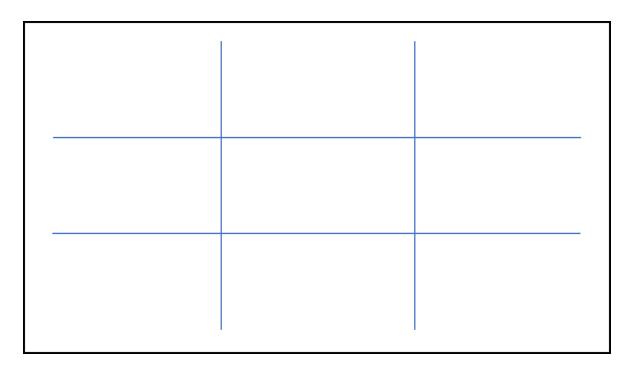








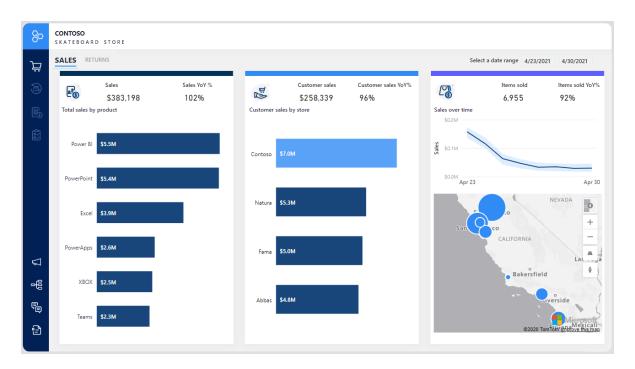








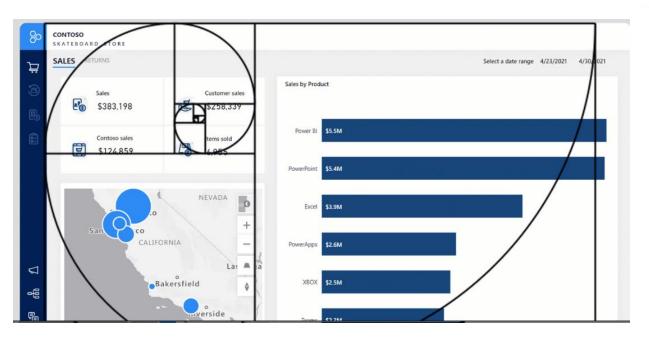








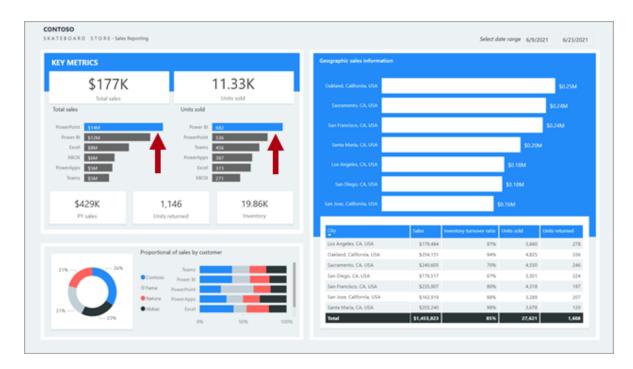








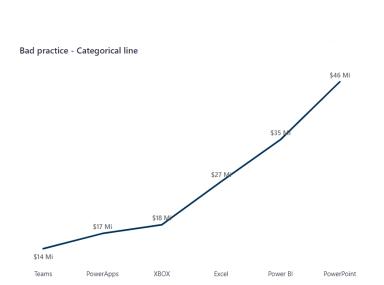




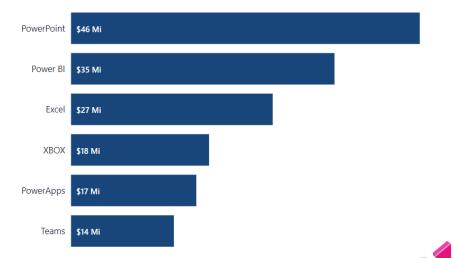






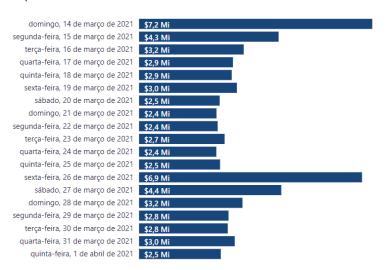


Good practice - Sales by product

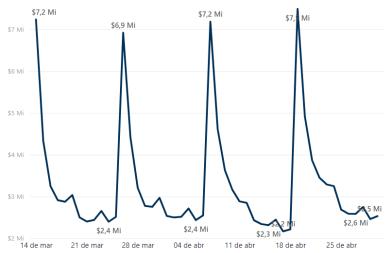




Bad practice - Sales over time



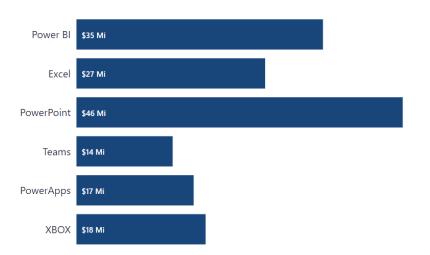
Good practice - Sales over time



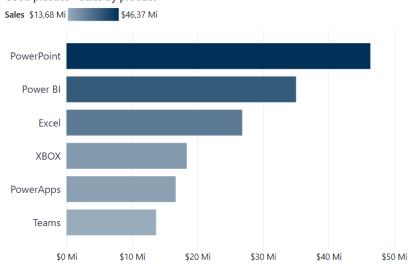




Bad practice - Sales by product



Good practice - Sales by product







Bad practice - Sales by category by quarter

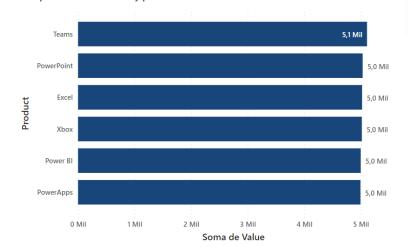


Good practice - Sales by category by quarter





Bad practice - Total value by product



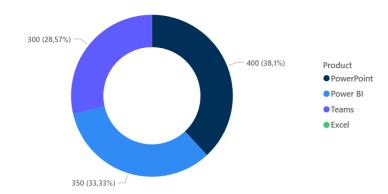
Good practice - Sum of value by product

Product	Soma de Value		Rank
Teams		5.112	1 🜟
PowerPoint		5.035	2 🜟
Excel		5.024	3 🜟
Xbox		5.020	4 🏗
Power BI		5.000	5 太
PowerApps		4.995	6 🏠

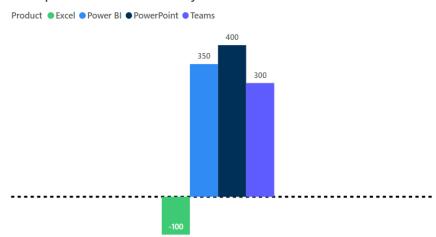




Bad practice - Units available by product



Good practice - Units available by Product







Obrigada

// Como dominar a sua carreira em data