

PointPay

探索. 创新. 自由

加密货币生态系统的一站式解决方案

白皮书 v 4.0



PointPay
加密交换



PointPay
加密银行



PointPay
加密钱包



PointPay
在线支付系统

[pointpay.io](#)

目录

执行概要	3
PointPay平台的简介和加密分析	5
加密交易生态系统的弊端, 或者金钱必须工作起来	6
“加密资产减值”问题的解决方法	7
现有加密银行的弊端。为什么PointPay加密银行最好?	8
PointPay加密银行相对于传统银行的优势	10
PointPay加密银行相关描述	12
PointPay平台投资者优惠	14
现有加密交换的弊端。为什么PointPay交换最好?	15
通过PointPay进行加密货币兑换。中心化或去中心化?	17
PointPay加密交换平台下的通证化资产交易	18
PointPay加密交换平台上的首次交换发行(IEO)期权	20
现有加密钱包的弊端。为什么PointPay多币种钱包最好?	22
PointPay 在线支付系统	23
PointPay多币种钱包	24
PointPay生态系统	25
MVP (最小可行产品)	28
安全性	29
法律依据和许可证	30
PointPay平台客户群的构成及其增长预测	31
财务计划	33
PointPay的代币经济学	34
定价原则与PXP代币相关信息	35
路线图和代币价值增长的估计	36
团队	39
顾问	44
进军代币销售领域的目标	47
PointPay首席执行官送给投资者的一句话	48
免责声明和风险	49

执行概要

PointPay正在创造一种全新的产品,这一产品可以将三种服务结合在一个单一的闭环生态系统中: PointPay加密银行、PointPay加密交换平台和PointPay多币种钱包。我们的工作,可以使居住在世界各地的潜在客户,使用互联网享受服务

我们的支付工具,是有ERC-20标准的PXP效用代币,它由PointPay基于 Ethereum平台创建,是区块链系统最流行的核心代币。首先,该解决方案会将上述三种服务结合在一个生态系统中;其次,将会使PXP 代币成为被加密货币市场所需要的宝贵资产。

以下是对我们产品的介绍——这是我们团队中的专业程序员和所有全职工作者,共同的创造性工作成果。

 PointPay 加密银行	 PointPay 加密交换平台	 PointPay 多币种钱包
✓ 交易费用低	✓ 法定货币支持	✓ 多币种账户 (加密货币和法定货币)
✓ 全球范围的快速交易	✓ 加密通证化资产交易 (ETF资金、期货、股票)	✓ 资金的即时存取,以欧元、美元、人民币为单位
✓ 加密存款和加密信贷	✓ 推介交易	✓ SPV 技术
✓ 虚拟、借记卡和信用卡 加密货币和法定卡	✓ PXP持有者的奖金和折扣	✓ 安全性和匿名性
✓ 网上手机银行	✓ 保证金交易	✓ 通过电子邮件和短信发送资金
✓ 加密货币贷款	✓ 语音及人脸身份识别验证	✓ 即时将资金从一种货币转换为另一种货币
✓ PXP贷款	✓ 能够吸引资金的其他加密货币项目的首次交换发行(IEO)期权(快速启动板)	
✓ 加密外汇交易		

PointPay与50多家银行和25家支付系统，以及20名处理加密业务许可问题的律师有业务联系。我们在支撑支付系统运作方面有4年的经验，这些经验包括签订合同、与银行合作、与其他支付系统合作、支付资金和建立复杂的支付计划。我们目前正在通过销售价值5亿个PXP代币的方式，开展众筹活动，以筹集资金用来开发我们产品的全功能版本。当前我们产品的第一个版本已经准备好投入使用，并且可供我们的潜在投资者进行测试了！

PointPay平台的简介和加密分析

当前加密工业生态系统的发展突飞猛进。它不仅对那些认为加密市场能在尽可能短的时间内获得最大利润的投资者来说，越来越具有吸引力，对于那些因其快速交易功能、匿名计算和没有任何类型的中间商特性，而重视起加密货币的普通用户来说，也越来越有吸引力。

加密货币平台PointPay指出，许多人喜欢“金融无国界”的想法。这就是活跃在使用加密货币领域的人数正在稳步增长，并逐步接近5000万人的心理指标的原因。加密货币的数量增长态势也十分迅猛。如果说2010年加密货币的数量可以用一只手的手指来计算，那么2018年，其数量不仅会超过2000，而且很有可能在年底达到2500。¹

值得注意的是，这种交易是一架虚拟桥梁，它连接了不同加密货币的区块链，并提供了一个买卖它们的平台。但与此同时，每天交易额超过1,000美元的加密交易数量却少了很多——只有200家左右。²

这一事实很容易解释：与基于智能合同发行自身的代币或硬币所需的微薄资金不同，创建加密交易的成本从数万欧元到几十万欧元不等。这十分昂贵——所以，并不是每个加密企业家都能够承担支付这么多现金的。此外，加密交易本身也是黑客的理想目标——有数据显示黑客攻击者，已经成功地从中窃取了10亿多美元。³

使用哪种加密交换以保持资金或交易开放的问题仍未得以解决。没有人能百分之百地确保资金安全。安全是交易者们关注的关键点之一。

此外，加密社区调用使得加密货币生态系统的核心——交换，具备了增强的用户功能。人们不仅要求将传统的双货币对与汇率图表相结合，还要求将它们，与其他资金流动绑定的最先进的工具结合起来。这将自动解决资金流动性不足的问题。

这种需求早该出现在加密社区中了。毫无疑问，我们应当感谢创新团队，他们不仅会为加密货币的交易和存储提供一个安全的平台，而且还将为此专门开发投资加密银行的功能。

¹ According to coinmarketcap.com

² According to coinmarketcap.com on 10/21/2018

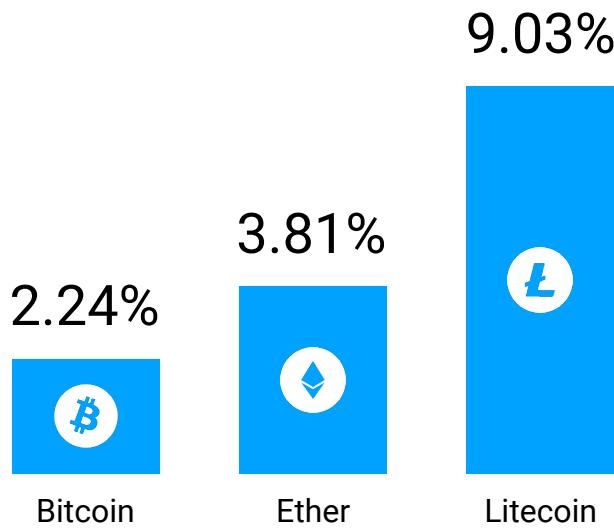
³ <https://www.cnbc.com/2018/06/07/1-point-1b-in-cryptocurrency-was-stolen-this-year-and-it-was-easy-to-do.html>

加密交易生态系统的弊端, 或者金钱必须工作起来

如今, 大量的加密交换, 仅为交易者提供了访问特定代币或硬币的价格及数量图表的权限。用户根据交易所提供的数据, 自己进行技术分析, 做出决定并下订单。一旦系统检测到, 有满足交易者申请购买或出售加密产品条件的请求, 资金的流动即停止。且从此刻开始, 用户从交易者转变为持有者。不会再有资金流动。用户也不会再有持有加密货币资产所产生的日利润。

统计数据显示, 超过一半的交易者, 都在使用一种风险极高的储存资金的方法——即所谓的“热”。加密货币资产直接在加密交换中持有。由于技术空缺, 这些资金被当作“静负载”储存起来, 没有产生任何收入, 且打破了成功人士的金科玉律: “钱必须工作起来”。

严重的通货膨胀, 给那些将自身资产存储在加密交换上的加密货币持有者, 带来了巨大的损失。依据2019年2月矿工每天生产的硬币数量, PointPay专家计算了主要的可开采加密货币的年通货膨胀率。计算结果如下图所示。



这就产生了加密资产减值的问题。那么解决这一紧迫问题的出路是什么呢?

“加密资产减值”问题的解决方法

PointPay加密货币平台团队提供了解决此类问题的建议，并概述了这其中涉及的3个连续步骤。一方面，这些建议将允许交易者和持有者访问得以扩展的用户功能，并使无目的储存在加密钱包中的资金运作起来。另一方面，该项目将有机会使传统的、符合当今严格安全要求的交易，成长为类似于PayPal的加密货币，而PayPal可以被称为名副其实的21世纪加密银行——PointPay加密银行。这三个步骤如下：

1. 发行基于ERC-20 智能合同的500,000,000 个PXP代币；
2. 建立一个具有购买代币能力的平台，其销售收入将用于产品开发；
3. 构建由PointPay加密银行、PointPay密加密交换平台和PointPay多币种钱包组成的闭环生态系统。这些产品的计算功能将绑定到PointPay代币上，从而使它们成为一个有价值的支付单位。

将同时实现，从金融监管机构获得许可证，并开发为PXP代币持有者的每日应计加密利息返还进行计算的功能。因此，这将成为建立PointPay加密银行的重要技术协助。

现有加密银行的弊端。为什么PointPay加密银行最好？

加密货币和区块链生态系统在世界各地的用户中得到了迅速普及。尽管市场上有许多独立的平台，允许买卖、销售和管理加密货币，但在建立“一站式”平台方面，目前绝对是一个空白领域。从下面的比较分析表中可以看出，市场的主要参与者都非常关注提供有限的服务阵列，而且市场上确实缺少一个用户友好型的“一站式”平台。PointPay加密银行(“PPCB”)将成为基于效用代币的“一站式”区块链生态系统的一部分，并且能够提供人们在法定货币中可以轻易找到的加密银行服务。

我们正在建设PPCB，以打破加密货币的便利性与传统银行的实用性之间的鸿沟。PPCB将通过向日常用户提供全方位银行服务的方式，来填补这一因服务不足而形成的市场缺口。我们的目标是建立一个方便、直观的网上银行平台，这样，即使是非技术用户，也可以从PPCB提供的所有服务中受益，而不会受到目前与区块链技术相关复杂问题的影响。

服务供应商:

名称参数	CRYPTERIUM	BANKERA	Bank 4YOU	Change	CRYPTOPAY	TokenPay	PointPay
代币销售状态	已完成	已完成	已完成	已完成	已完成	已完成	正在进行
募集到的资金	51,100,000 美元	151,000,000 美元	8,100,000 美元	17,500,000 美元	18,000,000 美元	24,200,000 美元	刚刚开始
代币销售完毕后经过的时间 (直到2019年1月1日)	11个月	10个月	9个月	14个月	14个月	12个月	0个月
全天候支持	✗	✗	✓	✗	✓	✗	✓
移动银行	✓	✗	✓	✓	✓	✗	•
虚拟卡	✗	✗	✗	✗	✗	✗	•
银行卡	✗	✗	✗	✗	✓	✗	•
加密交换	✗	✓	✗	✗	✗	✗	✓
信用	✗	✗	✗	✗	✗	✗	•
加密收购	✗	✗	✗	✗	✗	✗	•
银行转账	✓	✗	✓	✗	✓	✗	•
银行存款	✗	✗	✗	✗	✗	✗	•
许可证	✓	✗	✗	✗	✗	✗	•
外汇交易	✗	✗	✗	✗	✗	✗	•
法律和咨询服务	✗	✗	✗	✗	✗	✗	•
贷款	✗	✗	✗	✗	✗	✗	•
加密货币抵押贷款	✗	✗	✗	✗	✗	✗	•
ATM加密软件	✗	✗	✗	✗	✗	✗	•
通证化股票交易	✗	✗	✗	✗	✗	✗	•
加密货币票据安全性	✗	✗	✗	✗	✗	✗	•

✓ – 有现成的解决方案 ✗ – 未解决

• – 计划解决

PointPay加密银行相对于传统银行的优势

德意志银行的调查显示，⁴ 全球现金支付的数量正在稳步下降，而非现金支付的比例却在持续增长——电子货币正在逐步取代纸币，而且这样的转变势不可挡：例如，在美国，2015年只有稍高于20%的消费者，付款是以现金支付的，而在瑞典，2016年的数据表明，现金支付的比例不到10%：在这个斯堪的纳维亚国家，‘我们不收取现金’⁵ 这样的标示牌已随处可见。但这一前进过程，并没有就此停滞不前：支付卡正逐渐被安装在智能手机上的移动应用程序所取代，完好的旧有法定货币逐渐让位于加密货币。而后者是由各种因素综合造成的，这些因素包括自然人不愿感到“被密切关注”，至少部分地保留其金融交易的匿名性：在法律上，这是每个公民的宪法权利，但事实上情况有所不同。

比特币汇率的迅速增长是2017年加密货币繁荣的原因之一。具有讽刺意味的是，正是由于这一点，比特币在市场总市值中所占的份额迅速下降——从2016年6月的80%以上，降至2017年12月的不到40%：数百种新式硬币和代币出现了，其中一些赢得了在加密货币市场中的一席之地。

尽管如此，用同样的比特币案例来讲，我们可以看到一个奇怪的现象：使用比特币进行交易的数量在不断增加，2017年超过了1亿。但与此同时，这一非常令人惊叹的数字，仍然远远落后于法定支付系统的指标(PayPal——约有60亿笔交易，德国的直接银行付款——超过100亿欧元，VISA——2016年为1410亿)。

这就得出了一个合乎逻辑的结论：加密货币市场有着巨大的、几乎取之不尽的进一步增长的潜力。那么能够首先为客户提供一个“完整并可立即投入使用的”工作系统，使得该系统不仅可以为，通常的法定网上银行提供典型的标准机会，而且还能大幅扩大标准机会清单的项目，肯定会“进入行业顶尖领域”。并将吸引那些期望能够在相对较短时间内获得可观收入，与其业务模式中显而易见的可靠性和持久性相结合的潜在投资者。从那些试图为自己设定类似任务的代币销售项目的征税金额中，我们可以得出结论，相比于其他事项，上述结论是非常确定的：⁶ Cryptopay——5,100万美元，Crypterium——18,000万美元，ChangeBank——17,500万美元。然而，这些项目中没有一个是完全意义上的加密银行：传统银行部门能够提供的从一个账户存款和转帐到另一个账户的服务，在这些项目中尚未进入实施阶段。

任何加密货币资产都将成为一种通用的支付手段的时代不久便会到来，它将能够支付任何东西——从一杯咖啡到一套新公寓。那些引领这一时代的逼近，在今天已经意识到别人只会在明天想到的事情的人，无疑会从中受益。

PointPay团队力求领先竞争对手一步，并计划创建一家未来银行，通过消除传统银行不可避免的官僚主义和地域限制，以及尽量减少在资金转移上所用的时间，和花费在维护不必要的众多银行员工上的佣金，使得客户之间的相互结算过程大大简化——所有操作都是由用户通过移动或桌面设备，在其虚拟个人账户中进行的。

⁴ https://www.dbresearch.com/PROD/RPS_EN-PROD/PROD000000000462095/Why_would_we_use_crypto_euros%3F_Central_bank-issued.pdf

⁵ <https://www.bloomberg.com/news/articles/2018-02-18/no-cash-signs-everywhere-has-sweden-worried-it-s-gone-too-far>

⁶ <https://icobench.com/>

详情见下表：

	Conventional Bank	PointPay Crypto Bank
业务地理布局	仅限于银行所在国家	全世界
客户数量	仅限于银行所在国家	全世界
国际转帐费用	1-3%	目标是达到1%
国际转账速度	多达几天	几分钟
货币兑换费用	2-3%	目标是达到2%
官方程序	每一步	所有银行业务，包括在虚拟个人帐户中进行的加密货币
货币类型	法定货币	法定货币和加密货币
匿名	缺失	部分呈现

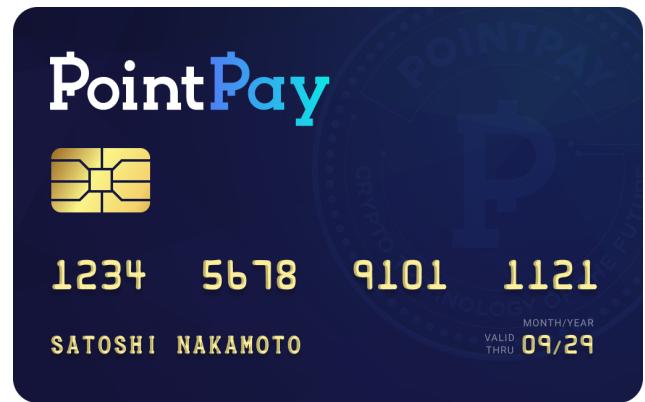
德意志银行的分析师认为，加密货币就像法定货币一样，可以而且应该用于支付和储蓄积累的资金。作为我们实施路线图的一部分，PointPay加密银行计划为其客户同时提供第一次和第二次机会，这也给传统银行机构带来了激烈的竞争压力。

PointPay加密银行相关描述

PointPay加密银行将具有广泛的技术功能，并将提供以下银行服务：

1. 加密信用卡和加密借记卡。

使用与VISA/MasterCard电子支付网络相连的信用卡进行付款，并在世界上任何国家提取资金。正在开发的应用程序将与已发行的借记卡和信用卡一起使用。保证在世界上任何一台自动取款机中卡的高安全性和可接受性。



2. 加密银行业务。

向企业发放加密信贷，并通过具有高度隐私水平的个人账户接收加密存款。

3. 购车贷款。

通过几乎是即时发放的加密信贷购买汽车，这一方面对加密经济作出了贡献，另一方面又可以改善加密银行的融资结构并增加加密流动。

4. 加密货币抵押贷款。

加密信用抵押贷款购买您梦寐以求的房子。

5. 加密货币存款和储蓄账户。

PointPay密码银行不仅可以保证您的加密货币的安全，而且由于加密银行储蓄帐户的存在，确保能为您提供可观的盈利水平，还将使您从中收取利息费用。

6. 以加密货币买卖股票。

使用加密货币直接从智能手机上买卖任何公司的股票。是扩展任何投资者投资组合的绝佳机会。

7. 世界各地加密货币的交易和转移。

任何银行转账都需要大量时间和精力。放松地享用网上加密银行来进行加密和法定货币转移。从世界上的任何地方进行即时的资金转移。您所必须拥有的只是一台可以访问网络的智能手机。

8. 通过下列方式在外汇市场上提供服务：

- 支持ECN网络，将中间商的作用降至零；
- 支持NDD订单的渐进系统；
- 端到端的STP交易处理技术。

WebMoney、Yandex.Money支付系统、银行转账、加密货币以及VISA和MasterCard银行卡的使用，提供了为您的帐户余额进行即时充值的多种途径。建立联盟计划，以吸引新成员。与流动性供应商签订合同。

9. 移动加密银行。

在世界任何地方进行即时在线转移(包括加密货币和法定货币)。支持苹果支付、三星支付、安卓支付。返现和转介项目。

10. 虚拟加密卡。

还有可能订购虚拟加密卡(包括加密货币和法定货币)，并能即时收到关于它的使用详情。NFC技术支持。通过世界上任何地方的ATM取款。

11. P2P贷款。

PointPay平台将为用户提供从个人或另一家银行机构获得贷款的机会，或者充当将借款人和贷款人联系在一起的平台角色。

12. ATM加密软件。

PointPay团队将开发软件，使其在现有的其他公司ATM系统中运行，而不是毫无意义的发放昂贵的ATM终端。

13. 银行业务咨询和法律服务。

协助编制银行文件和财务报告。帮助打开法定货币帐户和加密货币帐户。提供法律和财务咨询。

14. 加密收购。

使用PXP代币快速、透明且匿名地完成，对商店、咖啡馆和餐馆中各种商品和服务的加密货币支付。PointPay加密货币在各个方面的收购工作：法定货币-加密货币，加密货币-法定货币，法定货币-法定货币，加密货币-加密货币。

PointPay平台投资者优惠

在PXP上投入大量资金的代币持有人，在使用PXP时将得到实实在在的优惠，包括服务速度的提高、资金的交换、转移和提取上的折扣（其中折扣的百分比的增加，取决于投资者可获得的代币数量）、返现和加密存款利率的提高，甚至还提供了一种可即时获得的贷款：投资者可获得的贷款数额，也将取决于其在项目中的投资规模，且这一贷款数额会根据投资者可获得的代币数量而增加。

详情见下表：

	STANDARD	SILVER	GOLD	PLATINUM
状态接收所需的代币数量	0 - 10,000	10,001- 50,000	50,001 - 250,000	250,001 +
可获得的银行服务	标准服务	加急服务	优先服务	即时服务
资金交换	无折扣	2% 折扣	5%折扣	10% 折扣
资金转移	无折扣	2% 折扣	5%折扣	10% 折扣
通过ATM提取资金	无折扣	2% 折扣t	5%折扣	10% 折扣
贷款	—	\$100-1,000	\$100-5,000	\$100-10,000
PointPay P2P信用系统	任何可以核实其信用历史和偿付能力的人都可以使用	任何可以核实其信用历史和偿付能力的人都可以使用	任何可以核实其信用历史和偿付能力的人都可以使用	任何可以核实其信用历史和偿付能力的人都可以使用
返现	0.25%	0.5%	1%	1.5%
加密存款应计利息	1% (自 \$1,000起)	1.5% (自 \$1,000起)	2.2% (自 \$1,000起)	3% (自 \$1,000起)
公司利润年度分配	1%(在所有人之间)	1.5%(在所有人之间)	2.5%(在所有人之间)	5%(在所有人之间)

PXP代币是PointPay银行系统中的一种支付工具。可以最优惠条件，为用户提供范围得以拓展的银行服务（包括使用法定货币和加密货币的业务），这无疑将增加市场对PXP代币的需求，并增加其价值——因此，在项目初期投资的投资者将获得最大的利润。每年PointPay都会将其利润的10% 分配给投资者。

现有加密交换的弊端。为什么PointPay交换最好？

通过分析与加密货币市场相关的问题，PointPay团队选择了一个能够收获最大交易量的交易所样本。数据源是最大的信息分析网站——coinmarketcap.com(与2019年2月1日相关的数据)：

按交易额列出的100大加密货币交易所：

	 BINANCE	 OKEX	 ZB.com	 DigiFinex
可调节. 数量 (24h)	\$531,286,730	\$423,931,136	\$407,347,525	\$329,583,984
数量 (24h)	\$531,286,730	\$423,931,136	\$422,239,756	\$329,583,984
数量 (7d)	\$1,912,805,015	\$1,308,079,966	\$1,072,718,275	\$1,142,840,443
数量 (30d)	\$16,801,595,709	\$13,550,858,667	\$9,731,164,486	\$9,383,004,368
市场数量	432	419	93	123
变化(24h)	-18.80%	-3.28%	2.31%	-23.38%
数量图表 (7d)				
启动时间	2017年7月	2014年1月	2017年11月	2018年4月

对实现某些功能选项的加密货币交易所进行比较分析（PointPay团队认为，在实现最大功能性背景下，这些对比分析至关重要），分析结果如下：

加密交换选项	BINANCE	OKEX	ZB.COM	DigiFinex	PointPay
法定货币资金存款	✓	✓	✗	✗	●
法定货币资金提取	✗	✗	✗	✗	●
通证化资产交易(股票、ETF、自然资源)	✗	✗	✗	✗	●
提供PXP持有者基于股份的利润分红模式	✗	✗	✗	✗	●
转介系统	✓	✗	✓	✓	●
转介交换	✗	✗	✗	✗	●
交易商的Trollbox对话	✗	✗	✗	✗	●
杠杆交易	✗	✓	✓	✗	●
全天候支持	✓	✓	✓	✓	●
语音ID登录	✗	✗	✗	✗	●
面部ID登录	✗	✗	✗	✓	●
期货合约交易	✗	✓	✗	✗	●
OTC-交易	✓	✓	✓	✓	●

✓ – 有现成的解决方案 ✗ – 未解决 ● – 计划解决

该表清楚地表明，现有的服务还远远不能达到完全满足交易商需求的程度。然而，21世纪的任何加密交换，都应该完全满足他们的这些需求。能够实施上述选项的公司，将成为市场的领先者。这对PointPay团队来说无疑是一次机遇。

通过PointPay进行加密货币兑换。中心化或去中心化？

乍一看，去中心化加密货币交换有许多优点。这些优点包括——用户完全匿名，并且不存在可能对交换本身内部价格的人为操纵感兴趣的人事管理人员。但事事皆有两面性。去中心化的另一面是，许多去中心化的加密货币交换通常是受智能合同管理的，因此那些不支持这种技术的加密货币，不能在去中心化交换中进行议价。这自然会带来流动性不足的问题，而反过来又会导致交易量的降低。此外，一个去中心化的加密货币交换，先验地缺少可以迅速回答来自交易商问题的支持性服务。

考虑到这些事实，并且考虑到与先验地不能进行去中心化交换的法定货币的合作期望，PointPay加密交换平台的开发人员，决定推出中心化交换平台，以实现其最佳功能：

交易所: PointPay	支持服务: +
代币: PXP	交易商对话: +
国家: 美国	(许可证: +)
交换类型: 中心化.	交易数量: 350/sec
现金流: 加密货币-到-法定货币	
法定货币-到-加密货币	
加密货币-到-加密货币	
法定货币-到-法定货币	

PointPay加密交换平台下的通证化资产交易

PointPay团队认为，投资过程应该更加民主，并应为绝大多数希望增加自身资金的人所接受。

在自身资产组合中拥有加密货币的投资者，没有机会通过投资常规资产类别在世界金融市场上进行交易。这些常规类别资产包括——世界著名公司股份（苹果、微软、特斯拉）、指数基金（S&P 500, Nasdaq 100）、ETF-基金（财务选择部门SPDR基金, Invesco QQQ, VanEck Vectors Gold Miners ETF）自然资源（天然气，黄金，原油）等。

因此，PointPay 将发行数千种特殊类型的代币，这些代币将对应于其中一种或另一种传统资产。这类资产交易将与在任何交易所中进行的加密货币交易的方式相同：



1. 交易者带着法定货币和加密货币资金来到交易所；
2. 交易者购买在PointPay加密交换平台上交易的通证化资产(交易不仅可以通过花费交易者账户余额上的自有资金进行，还可以进行比率为1: 10的杠杆交易)；
3. Point Pay购买者在Capital.com上选择的资产类别；
4. 交易者出售其账户余额中的通证化资产，或将其保留到价格上涨为止；
5. 交易者将赚取的钱存入加密银行的账户。

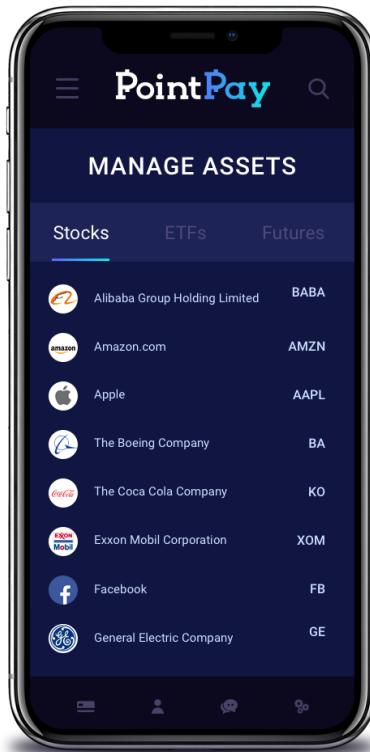
因此，这一进程能以下流程图表示：



PointPay对比特币和以太币的安全注释

目前，许多国家的立法仍在制定关于加密货币法律地位的规定。在这方面，加密行业在法律框架内运行就显得尤为重要，只有完全的立法解决办法，才能吸引大量的机构投资者加入该行业。

PointPay计划为最受欢迎的加密资产发行银行证券或证券票据，例如：比特币PointPay证券或以太币PointPay证券。这将使得在银行账户余额（不仅是在PointPay加密银行，而且是在世界各地的其他银行）上显示资产成为可能。



PointPay加密交换平台上的首次交换发行(IEO)期权

首次加密货币筹资活动是在2013年，通过MasterCoin项目进行的。从那时起，成千上万的初创企业利用这种方式吸引投资，并通过首次硬币发行筹集了数亿美元的资金，这在加密界被称为代币销售。

2017年和2018年，加密货币项目首先在其所在地，直接开展代币销售活动，之后才在交易所上市。然而，在2019年，这一趋势发生了变化，变化趋势有利于被称为 IEO——首次交换发行。可以说，加密行业重复了股票市场的历史：回想一下当前的商业巨头——如阿里巴巴或Facebook的股票，当年是如何在专门从事高科技公司的美国证券交易所——纳斯达克(Nasdaq)，作为首次公开发行(IPO)的一部分出售的。

加密货币社区似乎已经决定，走上之前已经被走过的道路，PointPay很快地就加入了全球潮流。

我们需要考虑的是，为了进入顶级交易所的IEO，初创企业不仅需要巨额的资金（对于他们来讲，这些资金往往超过了他们的承受能力），而且作为惯例，他们通常需要与这些交易所的高层管理人员的代表，建立良好的业务联系。相反，PointPay提供的加密货币区块链项目，是依据富有经验的顾问，根据其拥有的多年相关行业从业经验，制定的明确和共同的规则和标准来吸引资金的。

下表清楚地说明了，在我们的交易所实施这一选项所带来的益处。这是体现双赢原则的经典案例，因为这种情况不仅有利于在PointPay加密交换平台上进行的IEO项目，也有利于所有PointPay投资者以及交易所本身。

为投资者带来的益处：

- ✓ 增加投资者信心，因为交易所会承担声誉风险，并负责评估项目是否符合既定标准；
- ✓ 排除投资者之间所谓的“毒气战”，比如：在代币拍卖期间，投资者们会相互竞争，以更有吸引力的价格，获得首个得到喜爱代币的权利；
- ✓ 投资的低准入水平，使得这一过程民主化，并可以让更广泛的加密交换用户加入其中。

为执行代币销售的加密货币项目带来的益处：

- ✓ 节省用于项目营销的资金，因为加密交换可以自行组织代币售卖，来吸引启动了白名单程序的投资者；
- ✓ 通过事先通知有可能参与代币销售的加密交换用户，保证达到软、硬上限；
- ✓ 在最受欢迎的交易对中的加密交易所上市后，代币流动性的增加。

为PointPay加密交换平台带来的益处：

- ✓ 通过希望参与IEO并将资产存入加密交易所的投资者，刺激加密货币流动性的增长；
- ✓ 增加从交易费用以及存款和提取佣金中所获得的收入(交易所收入越多，获得PXP代币持有者的加密货币返现越多)；
- ✓ 吸引以前没有在加密交易所注册的交易商。

现有加密钱包的弊端。为什么PointPay多币种钱包最好？

任何区块链爱好者、淘金者或交易商都不可避免地面临着寻找安全可靠的加密货币商店这一需求。同时，致力于解决这一问题的现有加密钱包却只能提供非常有限的选择。PointPay专家对加密货币市场上最受欢迎的钱包进行了相关研究。下表清楚地表明了在若干重要技术解决办法的实施方面所存在的差距：

钱包选择	BitcoinCore	EXODUS	Coinomi	ELECTRUM	PointPay
移动应用程序	✗	✗	✓	✓	●
桌面应用程序	✓	✓	✓	✓	●
网页版本	✗	✗	✗	✗	●
内部货币交换	✗	✓	✓	✗	●
需要下载一种或另一种加密货币的区块链	✓	✗	✗	✗	✗
多币种支持	✗	✓	✓	✓	●
虚拟加密货币组合	✗	✓	✓	✗	●
现行汇率	✗	✓	✓	✗	●
将账户资金余额通过短信进行发送	✗	✗	✗	✗	●
将账户资金余额通过邮件进行发送	✗	✗	✗	✓	●
针对于网上商店使用加密货币进行支付款项的支付网关	✗	✗	✗	✗	●
通过普遍使用的支付系统(VISA/万事达信用卡、银联等)来补充账户余额的可能性	✗	✗	✓	✗	●
在普遍使用的支付系统(VISA/万事达信用卡、银联等)的账户中进行资金提取的能力	✗	✗	✗	✗	●

✓ – 现行可实现的解决方案

✗ – 无法实现的解决方案

● – 计划中的解决方案

PointPay 在线支付系统

PointPay致力于开发一个在线支付系统，从而使商户可以在其网站上出售商品的加密货币。访客能够购买加密的商品和服务。

加密货币由PointPay钱包所支持的加密货币列表确定，即占加密市场的95%。那些持有PointPay代币的商户将获得折扣。

线上商店的访客可以手动复制钱包地址付款，或者通过手机自动扫描QR码来付款。

付款完成后，客户可以在区块链中跟踪交易。交易确认后，资金会充入商户的余额中。

转销商的推荐系统即将上线。如邀请新商户加入该系统，其每次从网站购买都能从中获利。



即时访问



快速安装



界面友好

PointPay多币种钱包

PointPay加密货币平台开发的产品之一是PointPay多币种钱包。它具有以下技术功能。

1. 能够安全储存最受欢迎的加密货币（比特币、以太币、莱特币和其他许多货币）的能力。
2. 利用Visa/万事达信用卡、银联卡、Payeer、AdvCash、Yandex.Money等支付系统为最受欢迎的法定货币——美元、欧元和人民币——的余额进行补充的能力。
3. 使用以下方式进行资金交换的可能性：法定货币-加密货币、加密货币-加密货币、加密货币-法定货币。
4. 通过在VISA/万事达信用卡、银联卡、以及Payeer、AdvCash、Yandex.Money等支付系统进行提现来立即套现加密货币的能力。
5. 该系统自动生成关于总账户余额的统计数据，通过美元、欧元或人民币显示。
6. 该系统提供最新的加密货币汇率数据。
7. 该系统允许您创建一个虚拟的加密货币组合，它能够以美元、欧元或人民币为单位来自动计算其价值。它还显示投资组合中每种加密货币占总数的百分比。通过直接从网络钱包余额进行数据导入来创建您自己的加密货币组合的能力。
8. 帐户登录受双因素认证系统(2FA)的保护。
9. 能够通过短信向商业伙伴、朋友和亲戚进行账户资金余额返还。
10. 能够通过邮件向商业伙伴、朋友和亲戚进行账户资金余额返还。
11. 通过安装PointPay多币种钱包中的特殊模块，您可以在网站或网上商店进行加密货币支付。立即将您银行卡或其他钱包中的钱进行提现。
12. 能够查找在“交易历史记录”中所执行的所有交易。
13. 使用PointPay多币种钱包能够进行手机余额充值和水电费支付。

PointPay生态系统

PointPay加密银行

pointpaybank.com

PointPay 加密银行是加密货币领域中首个可实现以下功能的银行解决方案:

- ✓ 借记卡、信用卡、多张卡
- ✓ 个人银行服务
- ✓ 加密担保&法定抵押
- ✓ 汽车贷款
- ✓ 加密&法定贷款
- ✓ 银行转账
- ✓ 银行存款
- ✓ 加密收购
- ✓ 个体之间贷款
- ✓ 个体之间转转账
- ✓ 银行间转账
- ✓ 虚拟投资组合
- ✓ 会计
- ✓ 商业贷款
- ✓ 商业信用卡
- ✓ 过桥贷款
- ✓ 优先银行业务
- ✓ 法律&咨询服务
- ✓ 商业和私人银行支持

支持的 网关 和货 币:



PointPay加密交换平台

pointpay.eu

我们的加密交换平台具有独特的代币质押机制、强大的交易界面并且无缝衔接我们的其他产品

- ✓ IEO支持
- ✓ 低交易费用
- ✓ PXP持有者的奖金和折扣
- ✓ 众筹平台
- ✓ 转介贸易者的交换
- ✓ Referral system
- ✓ 法定支持
- ✓ 面孔识别, 声音识别
- ✓ PXP 费用折扣
- ✓ 针对新交易者的简单直观界面
- ✓ 专业人士稳健的交易软件



PointPay 多币种钱包

pointpaywallet.com

支持加密货币快速转账、安全且方便的保存及对用户持有的虚拟投资组合的可见性。

- ✓ 多币种加密和法定账户
- ✓ 即时存款/提现(法定/加密)
- ✓ 简单支付验证(SPV)
- ✓ 支付代码ID(大多数加密货币的ID&单一地址)
- ✓ 冷&热加密钱包
- ✓ 即时货币交换
- ✓ 个体之间转账
- ✓ 虚拟加密组合

支持的加密货币:



PointPay 在线支付系统

PointPay致力于开发一个在线支付系统，从而使商户可以在其网站上出售商品的加密货币。访客能够购买加密的商品和服务。

- ✓ 即时访问
- ✓ 快速安装
- ✓ 界面友好

支持的加密货币:



PointPay 代币

pointpay.io

PXP允许即时转账，同时为PointPay用户提供特定的价值和折扣。

- ✓ ERC-20 的基础是PointPay生态系统所使用的代币
- ✓ 构建本地区块链平台的未来计划
- ✓ 它将为未来的PointPay服务和产品提供动力
- ✓ 交易时间更快
- ✓ 付款结算更快



标志：
PXP (PointPay 代币)



总供应量：
1,000,000,000 代币

Device 设备支持

我们将支持通过网络或者任意一个移动应用程序访问。



POINTPAY 加密银行

即将推出

即将推出

即将推出

POINTPAY 加密交换平台

✓ 已推出

即将推出

即将推出

POINTPAY 多币种钱包

✓ 已推出

即将推出

即将推出

POINTPAY 新闻应用软件

即将推出

✓ 已推出

✓ 已推出

支付卡和POS

允许商家以PXP或其他加密货币收款，并允许消费者适用付款卡或我们的移动应用程序支付。

- | | |
|-----------|-----------|
| ✓ 卡片处理 | ✓ 多币种/加密卡 |
| ✓ 兑现 | ✓ 银行间转账 |
| ✓ 套现 | ✓ 借记卡 |
| ✓ 购买 | ✓ 信用卡 |
| ✓ 电子商务 | ✓ 预付卡 |
| ✓ P2P | ✓ 虚拟卡 |
| ✓ 支付 | ✓ 多币种法定卡 |
| ✓ 加密&法定收购 | |

支持的网关:



合法且遵循的路线图



条例D存档
美国证券交易委员会

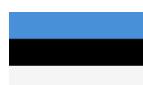


银行许可证
开曼群岛

EMI 许可证



欧盟



爱沙尼亚



立陶宛



新加坡



英国

MVP (最小可行产品)

PointPay加密交换平台的开发人员已经确定好进入代币销售阶段的先决条件-存在一个最低限度的工作原型，加密社区对此感兴趣。

以下特性已经开发，并正在由一小群测试人员进行测试：

1. 已经发出500,000,000 PXP 代币。

2. 发送邮件资料至pointpay.io@Outlook.com审核并获取智能合约地址。

3. PointPay加密交换平台 v1.0 <https://pointpay.eu>:

- 已开发的登记功能和入口: <https://pointpay.eu>;
- 创建具有对应设置的用户个人帐户；
- 可以通过PointPay加密交换平台向其他加密货币钱包进行存款和提现业务；
- 创建“按限制”和“按市场”来下订单这一功能。

4. PointPay 多币种钱包 v1.0:

- 已开发的登记功能和入口: <https://pointpaywallet.com>;
- 创建具有对应设置的用户个人帐户；
- 可以通过PointPay多币种钱包向其他加密货币钱包进行存款和提现业务；
- 整合了6种主要的加密货币（比特币，以太币，比特币现金，莱特币，币安币，瑞波币）。

5. PointPay 加密银行 v1.0:

- 可使用PointPay多卡的个人区域已准备就绪，供用户测试: <https://pointpaybank.com>.

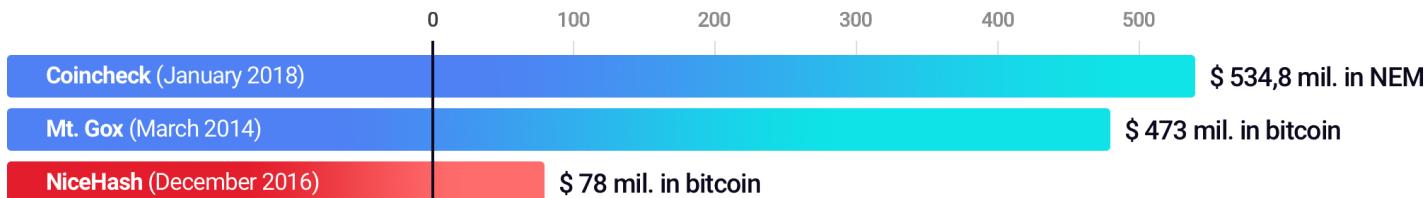


所有已开发产品都可以在桌面和移动设备上使用。

安全性

近些年来，黑客对加密交换造成了数亿美元的损失⁷。加密市场本身吸引了大量的投资者，每个人都想获得最大的利润。最大的加密交易所积累了令人印象深刻的数字货币，从而使其成为黑客的理想目标。

最大的加密货币盗窃案：



但是，最近的研究表明，41%的交换⁸ 允许其创建密码少于8个字符，37%的交换允许其创建密码只包含字母或数字。加密货币PointPay将以最严肃的方式处理安全问题，并提供以下机制，致力于保护交易商免受入侵者伤害：

- DDoS保护，使其免受CloudFlare服务的伤害；
- 当您进行账户登录和提现时，需要进行双因素认证(2FA)；
- 创建一个密码，严格要求其包含数字、大写字母和小写字母及其他字符，且至少包含8个字符；
- 当前对HTTPS协议的扩展支持加密，从而提高安全性；
- 用于查找漏洞的Bug Bounty程序；
- 面孔识别；
- 声音识别；
- 从未遭遇黑客的SPV技术的整合。

⁷ <https://www.businessinsider.com.au/cryptocurrency-exchange-hackers-2018-2018-7>

⁸ <https://hackernoon.com/54-of-cryptocurrency-exchanges-have-security-holes-60be3c897c77>

法律依据和许可证

加密货币领域简洁明确的规定很少，且各国之间的差异很大，同时，由于加密货币的法律依据发展过于迅速而很难遵守规定，这并不是个秘密。

为了让PointPay在法律领域能发挥作用，我们必须与适当的法律机构和顾问进行特定合作，为我们的业务建立适当基础。

在合法和全球范围内，提供我们服务的下一个合乎逻辑的步骤是获得适当的许可，允许使用法定货币、加密货币资产和电子货币来进行交易。成功申请这些许可证是进行项目开发的首要任务。

这就是为什么我们要拨出高达11.5%的募集资金来获得以下必要许可证，它能让我们保持合法，拓展范围，以合法的方式为世界各地的客户提供金融服务：

- 美国证券交易委员会条例D，第506 c条；
- 爱沙尼亚许可证“提供虚拟货币与法定货币进行交换的服务”允许将加密货币交换为法定货币，也允许将加密货币交换为加密货币；
- 爱沙尼亚许可证《提供虚拟货币钱包服务》，在加密货币钱包中可提供资金存储服务(“热”存储和“冷”存储)。
- 英国的电子货币机构（EMI）许可证(除了可作为支付机构和提供支付服务外，EMI许可证还有权发行电子货币)；
- 立陶宛EMI许可证；
- 新加坡EMI许可证；
- 开曼群岛银行执照。

PointPay平台客户群的构成及其增长预测

如果不确定目标受众，那么就不可能在加密市场进行有效的广告宣传活动，这是因为目标受众是基于对客户群进行分析而形成的。根据贸易公司eToro⁹ 的分析，加密货币市场的大多数潜在投资者为男性(91.5%)。就以太币(在代币销售期间 PointPay接受投资的币种)而言，最活跃的投资对象年龄为24-35岁。对于这一社会群体来说，将在PointPay的广告活动中下赌注。

加密交换的潜在客户是交易者、投资者和经纪公司。潜在的加密银行客户-对存款服务和贷款感兴趣的物质和法律实体。对于那些想在安全地方进行加密货币储存的人，以及那些想通过电子邮件或短信向朋友、亲戚和同事发送加密货币和法定货币、支付公用事业和通信服务费的人来说，网络钱包是有用的。甚至对于那些不了解加密货币市场运作机制的人而言，他们也能够通过按键来购买他们个人账户中的任何加密货币。中小型企业的代表-从单个自由职业者到翻译和旅行社，以及网上商店-都将能够使用PointPay平台小程序来进行加密货币支付。

因此，PointPay客户群由PointPay加密银行、PointPay加密交换平台和PointPay多币种钱包的用户组成。我们预测 PointPay客户群的数量增长，这是基于这一市场部门所代表的一些公司的统计数据的分析结果-在这些公司中，至少部分实施了类似的技术解决方案。

在不存在经典的加密项目客户群预测模型这一情况下，我们建立了以下计算模型。

为了计算PointPay加密银行的潜在用户数量，我们选定了三个项目，于2017年秋季启动实施，这些项目至少能够为客户提供基本的银行功能。客户群的数量在一定程度上等同于这些项目的正式网站的独立访客数。

在计算加密货币交换PointPay的潜在用户数量时，我们选择了三个中心化的加密货币交换平台，该交换平台于2017年秋季再次运作。客户群的数量在一定程度上等同于这些项目的正式网站的独立访客数。

PointPay多币种钱包的潜在用户数的计算结果基于三个最受欢迎的网络多币种钱包的相应数据。客户群的数量在一定程度上等同于这些项目的正式网站的独立访客数。

考虑到这一事实¹⁰，即所研究项目中的最多注册用户处于“加密繁荣”时期-股票市场最大资本化，约为8, 000亿美元，每个产品的预计客户群PayPoint的数量是根据加密市场目前的资本化进行计算的-约1, 000亿美元¹¹。通过对这三个值进行求和，我们得到了PointPay平台客户的潜在总数。

⁹ <https://www.etoro.com/blog/market-insights/who-are-the-crypto-investors/>

¹⁰ <https://support.binance.com/hc/en-us/articles/115003773671-Binance-Will-Temporarily-Disable-New-User-Registrations>

¹¹ According to coinmarketcap.com on 12/9/2018

PointPay 客户增加预测

独特之处	平台	每月的独立访客数	资本化为8, 000亿美元情况下的客户平均数量	资本化为1, 000亿美元情况下的客户平均数量
加密交换客户群 (每月的独立访客)				
中心化加密交换。创建日期: 2017年11月至12月	IDAX	30,000		
	CoinTiger	61,000	45,000	5,625
	BiteBTC	44,000		
网页多币种钱包客户群 (每月的独立访客)				
最受欢迎的网页多币种钱包	Blockchain	597,000		
	Cryptonator	2,250,000	964,000	120,500
	Bitgo	45,000		
加密交换客户群 (每月的独立访客)				
创建日期: 2017年秋季	Cryptopay	42,000		
	Crypterium	14,000	64,000	8,000
	Changebank	8,000		
PointPay 客户预测				
			三个发展方向的平均值之和 (PointPay潜在客户总数)	~ 135,000
			在PointPay加密银行正式工作时的客户数量	~ 20,000

根据上述预测结果，在所宣布的三项服务中的最后一项推出时(2019年第4季度)，PointPay平台将有约20, 000名客户(约占潜在客户数的15%)，到路线图所有点完成时(2020年第3季度)，用户数量将达到135, 000人。

财务计划

对于加密项目和普通项目而言，为了确保其可持续发展，我们有必要规划收入和现金流方向。加密货币市场的高波动性通常成为人们反对进行此类资产投资的论点。但是，我们针对长期发展的方法应当满足潜在投资者的需求。以下是未来五年的财务计划。但是，值得注意的是，由于加密市场存在的不可预测行为，因此此财务计划仅作参考。

下表列出了项目收入估计数：

收入	2019	2020	2021	2022	2023
佣金收入	157,500	27,171,900	78,781,500	210,136,500	255,811,500
咨询服务	19,773	3,411,238	9,890,455	26,381,730	32,115,307
中介服务	9,500	1,638,940	4,751,900	12,675,185	15,434,650
使用银行卡进行交易的收入	3,679	634,701	1,840,236	4,908,632	5,975,432
收购服务	10,554	1,820,882	5,279,427	14,081,147	17,152,572
总费用, 美元	201,006	34,677,661	100,543,518	268,183,194	326,489,460

如果没有开发PointPay平台、营销、劳动补偿、税收、审计等成本，那么无法想象如何来获取收入。

成本	2019	2020	2021	2022	2023
营销成本	503,014	12,691,043	31,981,429	80,593,201	89,091,123
购买许可证和法律支持	76,620	1,933,123	4,871,469	12,276,102	13,570,521
运营成本	83,725	2,112,382	5,323,202	13,414,469	14,828,920
佣金费用	9,750	245,993	619,901	1,562,151	1,726,867
利息成本	10,155	256,211	645,651	1,627,040	1,798,599
股息成本	4,250	107,228	270,213	680,938	752,737
税收	57,525	1,451,356	3,657,416	9,216,690	10,188,517
审计	97,475	2,459,294	6,197,422	15,617,502	17,264,246
平台发展	500,000	12,615,000	39,232,650	98,866,278	116,310,300
总费用, 美元	1,432,514	33,871,628	92,799,353	233,854,370	265,531,830
投资收益率	14.97%	102.38%	108.35%	114.68%	122.96%
项目净利润, %	-568%	2%	8%	13%	19%
项目净利润, 美元	-1,141,508	806,032	7,744,165	34,328,824	60,957,630

所提出的财务计划充分涵盖了在实现其目标的过程中必须面对的所有收入和支出项目。

PointPay的代币经济学

PXP代币-效用代币

PointPay团队认为创建经济模型这一问题是根本问题。它将成为交易者和加密社区其他成员之间互利关系的基础。为了给代币赋有财务价值，我们通过所有可能策略使代币在交易生态系统中的整合程度实现最大化。PointPay代币是一种效用代币，其目的是在加密交换过程中实现内部支付。通过建立一个平台来确保加密生态系统内代币的进一步扩展，该平台将允许加密社区的代表发行自己的代币并开展众筹代币销售活动。

通过使用具有下列功能的工具，我们将维持代币化生态系统的服务年限：

1. 通过双货币PXP/任何其他代币进行交易，将不收取任何费用；
2. 在PXP中从交易所提现，将收取固定费用；
3. 笔交易的价格是0.001 PXP(当您的订单金额超过10美元时)；
4. 转介交易者在交易所的定位-0.1 PXP；
5. 基于特制平台来发行自己代币的能力-10 PXP；
6. 通过PPP选项，人们有机会从PointPay交换平台参与新的代币销售活动。这将适用于其存款为PXP代币的所有用户；
7. 在 PointPay 加密交换处，我们提供了一个 4 级转介系统。系统佣金的应计利息取决于不同等级：10%， -5%， -3%， -2%。在免费增值模式下，用户可以免费从第一级转介交易者处赚钱。

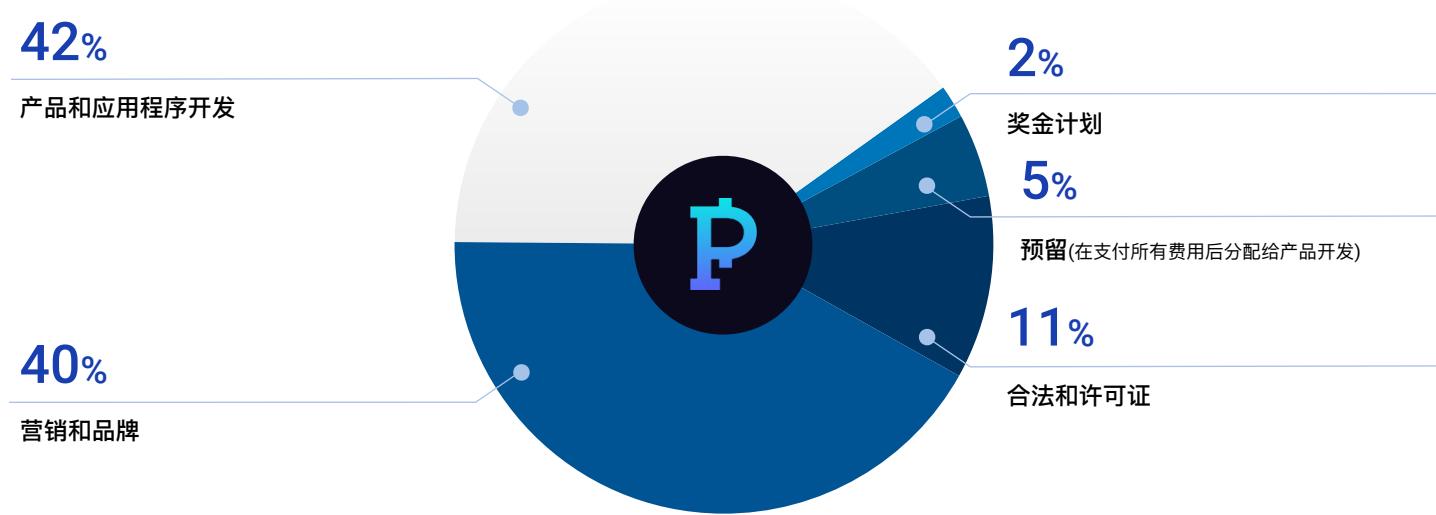
后续等级（第二、第三和第四）的适用范围为其余额至少拥有1个PXP代币的所有用户。

定价原则与PXP代币相关信息

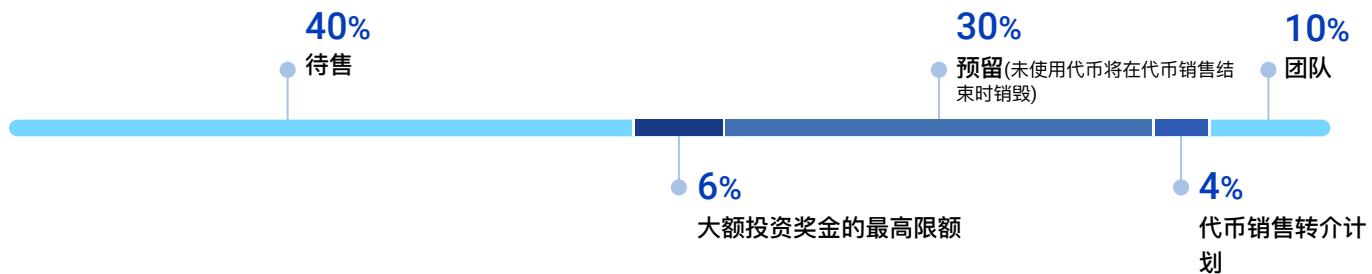
代币类型	股票代码	PXP代币单价	最低购买价格	最低筹款额	最高筹款额	发行代币总数	未售出代币销毁	代币小数点
ERC-20	PXP	\$0.10-\$0.30	没有限制	\$1,000,000	\$30,000,000	500,000,000	提前考虑	最多6位小数点

产品和应用程序开发

资金分配



PointPay token Distribution:

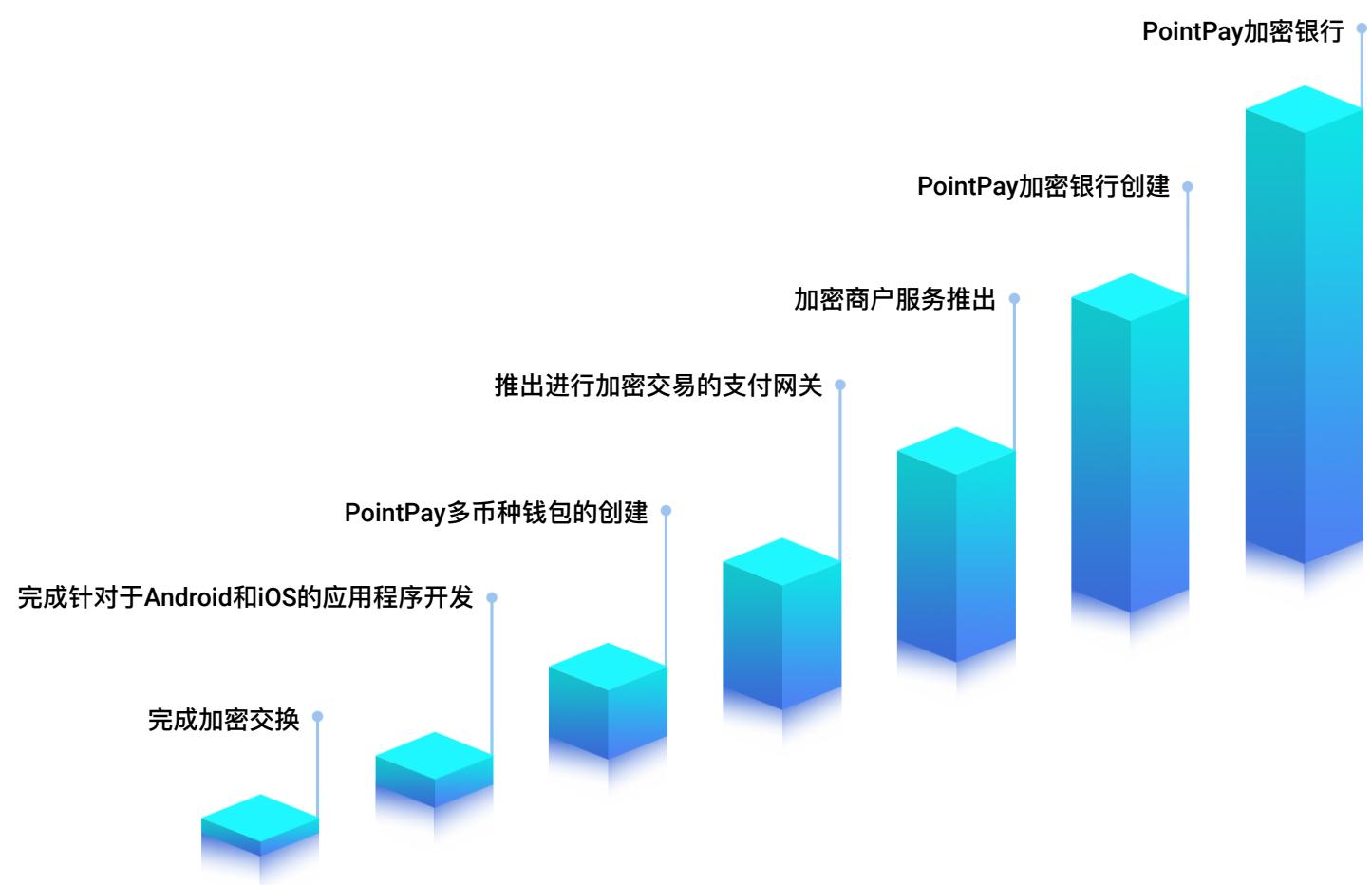


* 所有未售出代币都将销毁。

路线图和代币价值增长的估计

阶段	里程碑								
2018	<ul style="list-style-type: none"> • 6月25日, 2018 <p>Q2 PointPay公司注册为 POINT PAY 有限责任公司 (公司编号: 11431098)</p>								
	<ul style="list-style-type: none"> • 开始MVP加密交换的基本功能开发 • 开始钱包MVP的基本功能开发 • 开始ICO网站开发 • 完成区块链监听器 • 为加密交换和加密钱包实施推荐系统 • 完成ICO网站 								
	<ul style="list-style-type: none"> • 完成区块链监听器 • 为加密交换和加密钱包实施推荐系统 • 完成ICO网站 								
2019	<ul style="list-style-type: none"> • 用于加密交易的安卓移动应用程序开发启动 • 生态系统规划与发展 <p>Q1 • ICO网站发布和公告: 5月1日, 2020</p>								
	<table> <tr> <td>Q2 每代币\$0.10</td> <td>2020年7月31日 - 2020年8月15日</td> </tr> <tr> <td>每代币\$0.12</td> <td>2020 年8月16日- 2020 年8月20日</td> </tr> <tr> <td>代币上线\$0.15</td> <td>2020年9月15日-Bitepro Binance</td> </tr> </table> <ul style="list-style-type: none"> • 加密银行市场分析 • 加密银行: 基础设施的规划 			Q2 每代币\$0.10	2020年7月31日 - 2020年8月15日	每代币\$0.12	2020 年8月16日- 2020 年8月20日	代币上线\$0.15	2020年9月15日-Bitepro Binance
Q2 每代币\$0.10	2020年7月31日 - 2020年8月15日								
每代币\$0.12	2020 年8月16日- 2020 年8月20日								
代币上线\$0.15	2020年9月15日-Bitepro Binance								
	<p>Q3 • 加密交换平台开发的集成</p> <ul style="list-style-type: none"> • 加密钱包平台开发的集成 • 支付系统的开发 								
	<p>Q4 • 密码银行发展的开端</p> <ul style="list-style-type: none"> • 加密交换的推介及联盟系统的集成 • 加密钱包的推荐和联盟系统的集成 								

		<ul style="list-style-type: none"> 填写下列许可证: <p>注册 D 许可证, 英国EMI许可证, 爱沙尼亚EMI许可证, 欧盟EMI许可证, 新加坡EMI许可证, 开曼群岛银行许可证</p>
2020	Q1	<ul style="list-style-type: none"> 主要加密交换功能完成 生态系统中的主要多币种加密钱包功能完成 iOS 和安卓应用程序完成 (多币种加密钱包、加密交换)
	Q2	<ul style="list-style-type: none"> 网关加密服务开始开发 加密批发商服务开始开发 法定支持, 合法购买加密项目 PointPay加密银行v1.0开始开发
	Q3	<ul style="list-style-type: none"> 加密银行: 移动应用程序开发 法定货币交易支持 加密钱包资金保障 内部法定方案集成
	Q4	<ul style="list-style-type: none"> 加密银行: 付款系统集成 加密交易所实施的扩展分析和支持功能 法定货币管理与PointPay加密钱包集成
2021	Q1	<ul style="list-style-type: none"> 授予许可证: <p>注册 D 许可证, 英国EMI许可证, 爱沙尼亚EMI许可证, 欧盟EMI许可证, 新加坡EMI许可证, 开曼群岛银行许可证</p> <ul style="list-style-type: none"> 加密银行: 商业项目投资平台开发 金融衍生品交易
	Q2	<ul style="list-style-type: none"> 加密银行咨询和信托管理
	Q3	<ul style="list-style-type: none"> iOS, Android应用程序发布 (PointPay加密银行)



团队

**Andrey Svyatov**

首席执行官

拥有三年工作经验的年轻且具有野心的交易者。对区块链技术和加密货币交易进行分析的卖方。曾担任加密货币金融科技项目的营销和代币销售顾问，共筹集2100万美元。这类衍生金融工具（比如ETFs和futures for crypto）的积极开拓者。serviceclientach.com网站的联合创始人，该网站可用于自动搜索在社交网络中使用法定和加密货币网关的客户。聪明的领导能够以个人作为榜样来激励团队，从而使团队在加密世界取得成功。

**Anna Foster**

首席运营官

Anna 在数字开发和市场营销领域拥有十多年的实践经验，为 Point Pay 带来了独一无二的技能。她在 IT 团队建设方面，从一开始成功开发电子商务项目和制定营销策略方面的专业知识，使PointPay 具备成功所需的竞争优势。

**Ivan Levitsky**

首席技术官

具有7多年软件工程经验（包括航天行业经验）的IT 专业人员。在构建高负载服务、PHP、Java、MySQL、PostgreSQL、JavaScript、AWS、区块链、以太币智能合约(Solidity)方面拥有专业知识和经验。拥有构建全栈开发团队的丰富经验

**Halina Hulidava**

首席质量官

精通数据分析、提高业务流程效率和资产管理。全面的财务分析专业知识。有经验的专业人员，对项目完成的最后期限敏锐。在公立和私营部门从事广泛的 IT 项目。

**Renat Vakilov**

加密银行项目经理

Renat是一位经验丰富的IT经理，在金融业（银行、支付系统、金融科技）拥有超过15年的从业经验。运行软件开发、运营支持和项目实施，同时根据最高质量标准进行创新。他说，IT和业务“语言”两者都有助于进行战略规划和问题解决的决策。同时，他深信区块链技术及其在生活各个领域中的应用。他熟悉线性和敏捷的项目管理实践。他是经认证的专业Scrum硕士和专业Scrum产品负责人，也是经认证的ITIL专业人员



Artyom Zbandut
加密交换项目经理

一位对区块链技术，尤其是对加密交换平台以及计算机技术和网络开发有深入了解的专家。拥有在十大加密交易所的工作经验。了解其利弊。可以管理一个产品的方方面面，从商业战略和单位经济到其重要的微小功能。以可理解和可行的方式向团队传达信息。多年来一直从事加密货币交易和分析。



Alexander Svyatov
首席营销官

经验丰富的 ICO 顾问，从事各种项目、项目营销和推广专家。信誉管理专家。专业兴趣是加密货币项目的推广领域。



Alex Varigin
项目经理

区块链爱好者，有着高水平业务技能的专家和交易者，支撑运行着一个复杂的组织。Alex 以前做的综合管理工作，为他领导 Point Pay 团队，未来构建和启动加密支付系统做好了准备。Alex 非常擅长管理各种大型行业团队，并确保公司日常的无缝运作。他对这个项目的成功奉献激励着团队去构建具有高级功能的头号加密平台。



Andrey Korovin
高级软件开发人员

作为一名全栈开发人员，Andrey 在软件开发、软件支持和团队建设方面拥有14多年的经验。是经验丰富的 IT 专业人员，致力于使用最新技术设计和构建高效的软件。非常注重细节。Andrey 精通俄语、英语和日语。有跳伞B照。



Yuri Surbashev
高级软件开发人员

10年以上软件开发和业务开发经验。PHP、PostgreSQL、MySQL、Redis、RabbitMQ、RESTful API、人工神经网络、区块链相关服务开发方面的专家：Telegram机器人、多币种钱包。数据库结构的设计和实现。联机售票系统的设计与开发。体育和商业分析专家。商务沟通。FIFA 认证TMS经理。为30多名员工提供成功的 IT 基础架构支持。通用航空爱好者。

**Ilya Shabanov**

高级软件开发人员

高级软件工程师，拥有在信息技术和服务行业的工作经验。精通PHP, JS, NodeJs, React, Vue.js, Laravel, Symphony, Zend框架, CQRS, 事件溯源以及区块链架构的支付网关。来自弗拉基米尔国立大学，拥有编程工程专业学士学位。

**Irina Karpenko**

高级软件开发人员

Irina是一名年轻但非常有才华的前端开发人员。非常注重细节并且不断探索新技术，使她成为Point Pay团队的宝贵财富。强烈倡导更简单、优化的代码结构。经验丰富的 UX/UI 专家，致力于确保网站的用户体验最佳。Angular 2+、TypeScript、VueJS、D3.js 和 HTML/CSS方面的专家。

**Sergey Kovalev**

高级DevOps 工程师

最熟练和敬业的DevOps工程师之一，热衷于确保 IT 项目的最高安全级别，并构建最优的基础架构。Sergey 荣获 Amazon 认证的解决方案架构师和DevOps工程师，专门从事大数据和高级网络，同时也是功能和并列程序设计方面经验丰富的专家。

**Olga Liulko**

高级图形 UX/UI 设计师

Olga 是首席设计师，她喜欢创造富有吸引力、清晰的设计。她的签名作品与网页设计和 UI/UX 设计有关。作为 Adobe Photoshop、Adobe Illustrator 和 Adobe 特效专家, Olga 不断提高对该软件的理解，并学习新技术。

**Andrew Sivko**

高级图形 UX/UI 设计师

Andrey是一位经验丰富的平面设计师，拥有超过13年的经验。他曾在大型品牌和印刷机构工作。他的作品包括1000多种高端设计。他有创建徽标、品牌材料、网站、应用程序、小册子、包装、贴纸、书套、T恤设计经验。他相信真正的伟大设计将改变世界，让人们变得更快乐。

**Maria Blyashchuk**

业务开发/人力资源

Maria 以前在投资规划、证券交易咨询、财务规划和银行方面的经验使她成为 PointPay 团队的重要人员。她的管理专长以及业务和财务敏锐性对于有效的战略执行至关重要。

**Alina Ibragimova**

客户关系副总裁

Alina 负责管理与指定客户的关系维护。通过有效沟通保持关系、制定产品执行策略/行动计划，并确保这些策略的成功启动。精通 B2B 和 B2C 账户管理，评估客户需求、业务目标和机会，共同制定和执行增长计划，与客户整体业务战略保持一致。与销售和营销团队合作，培养强大的合作伙伴关系。与产品团队和营销团队合作，分享客户反馈，推动持续改进。

**Natalya Nakhmanson**

法律顾问

Natalya 是一位在加密和金融科技领域经验丰富的法律专业人士。她曾与亚洲多家公司合作，协助他们推出并开发产品。Natalya 会说普通话、英语、德语、西班牙语和俄语，并且是 PointPay 团队与亚洲市场之间的联络人。

**Konstantin Poplavsky**

内容编辑

内容编辑内容经理和编辑。在他的工作中，他依靠强化自我教育产生的直觉素养。精通市场营销和分析写作。是一位在代笔和编辑服务方面拥有9年经验的自由职业者。

**Candy Zuo**

内容经理 (亚洲)

Candy 负责内容管理，并以本土语言与亚洲地区的投资者进行沟通。Candy 在多语言的管理和客户支持方面具有多年经验。

**Liliya Nixon**

销售和营销经理

富有创意且经验丰富的销售和营销专家，具有出色的书面和沟通技巧，并在数字营销和平面设计方面拥有丰富经验。Liliya 管理商业营销运营和广告活动、监控企业社交媒体账户，并与潜在客户接触，以确保积极的在线业务。多年的专业经验及对细节的关注使她成为 PointPay 的一大财富。

**Farheen Irfan**

社区经理

Farheen 是一名商科毕业生，拥有超过3年的银行投资和研究经验，并积极考取CFA。活跃于股票市场、外汇和加密货币领域。曾在以下部门做投行助理：制药、水泥、物流、运输、电信基础设施（海底电缆和电信塔）、小额信贷。

Khurram Rajpoot

会计师



Khurram是一名会计师。他取得了MBA（会计和金融）学位。他一直在巴基斯坦公共工作组织担任助理会计师。他于2017年来到沙特阿拉伯，目前在Al-Hoshani工业集团担任会计师。

Elza Hovhannisyan

内容编辑



Elza拥有4年专业社交媒体经理的工作经验。她是ICO市场顾问，曾参与了10个项目。她同时也是区块链研究者和加密货币投资者。

顾问

**Naveen Kapoor**

ICO顾问

Naveen Kapoor是“加密时代”的创始人，且是区块链和ICO顾问，在项目管理和业务分析方面拥有超过十二年的经验，在ICO实施、加密货币、以太坊、比特币、超级账本、EOS、共识协议和分布式/共享账本技术方面拥有超过一年的经验。他还获得了各种工业认证，例如PMP, CBAP, ITIL, PSM 1和CSM。他协助了多个在零售银行业务、现金管理、综合流动性管理（ILM）、公司银行业务、资产和财富管理、财务消息、监管制裁过滤以及本地和国际支付系统等领域发起的各种银行业转型项目。

**Hamza Khan**

ICO顾问

Hamza Khan是一位在加密领域有5年经验的区块链专家和ICO分析师。他是 ICOBENCH的前五名顾问和专家之一。他也是Stellar 区块链的专家，曾与许多ICO合作，帮助他们在市场上取得成功。他还帮助了许多非ICO项目赢得了他们的社区并在Stellar平台中广为人知。ICO成功上市后与许多知名交易所联系以发布项目。

**Elias Tan**

ICO顾问

Elias是NEO新加坡生态系统区块链核心项目Moonlight的NEO新加坡负责人兼总监。NEO是中国最大的区块链和加密货币，市值为10亿美元。Elias还担任一家技术/商品贸易子公司的副总裁，该子公司的年营业额超过1亿美元。

**Jay Derenthal**

ICO顾问

作为一位具有丰富业务开发经验的处于领先地位的加密货币和区块链顾问，Jay帮助ICOs和STOs在欧洲、北美和亚洲都取得成功。Jay是一位资深的比特币和以太币卖方，对将代币化的资产转换成可交易证券特别感兴趣。

**Quentin Herbrecht**

ICO顾问

Quentin拥有国际贸易双硕士学位和国际谈判MBA的学位，迄今为止已为超过25个加密货币项目提供了咨询服务。这些专业领域主要是市场营销、传播以及投资研究。他是Alchemyze Capital和Faster Capital的顾问/代表。他曾因在熊市中获得的成功被采访，并被福布斯评为“法国最佳加密顾问”，并在全球发行量最大的加密货币杂志——被称为Top Knight的《加密投资时报》等其他媒体上亮相。

**Kevin Kim**

ICO顾问

Kevin是加拿大裔韩国人，在ICO、金融和科技行业经验丰富。他曾与多位客户展开合作，尝试利用数据驱动的方式扩展并开发业务。

**George Dicdquin**

ICO顾问

作为ICO顾问和营销大师，George Dicdquin通过他在专业写作、社区管理和社交媒体营销方面的经验，帮助了许多加密货币领域的初创企业进行市场营销、发放奖金和促销活动。George还在业余时间为即将到来的ICO和金融科技项目进行测评和研究。

**Mikael Araujo**

ICO顾问

Mikael是一名数字营销专业人士，任务是帮助公司推广产品和服务。他曾与Sebrae、IEL、Mobills、StarofService、ICobox等公司合作，帮助他们提升业绩。他专门从事区块链和数字资产市场的数字营销。Mikael同时还是[Embrendedor.com](#)的专栏作家

**Ilya Polyakov**

ICO顾问

Ilya是一名卓有成就的项目经理 (PMP, PME认证)，自2014年起担任项目管理协会 (PMI) 成员。他的职业生涯始于开发人员，但因高度责任心，他成为了一名项目经理 (自2008年起)。他的项目主要涉及与财务、服务和IT领域相关。

**Vishal Savaliya**

ICO顾问

Vishal Savaliya是Laxmisoft Technologies公司的总裁兼首席执行官，专门从事区块链公司移动端和网页端的设计及开发。为来自美国、英国、加拿大、新加坡、澳大利亚和阿联酋的200多位客户提供服务。

**Alex Prokopenko**

ICO顾问

Alex 拥有17多年运营IT 项目的经验。是一位在信息技术行业有着良好业绩的项目经理。在银行软件、金融技术、机器学习、区块链技术、信息安全、IT 基础设施等各个领域表现出优秀技能。拥有与大公司合作、管理政府合同、管理创业公司的经验以及从头开始组织工作流程的经验。有能力组建团队。对PM方法有理论和实践知识。

**Zied Chaabane**

ICO顾问

Zied 是YalaGroup的联合创始人，直接来自迪拜，拥有法国高级工商管理硕士学位和金融学士学位，他一直倡导比特币。他在中东和北非地区知名度极高，并培训人们进一步了解加密货币。Zied 目前在YalaCoins公司工作，该公司致力于成为中东和北非地区领先和最具创新的加密货币钱包&服务公司之一。他曾与许多大集团合作过，如埃森哲、思科、宝洁、斯伦贝谢、霍尼韦尔和艾默生等。

**Anatoly Gugel**

ICO顾问

Anatoly 共同创立了 bitkong.com项目，是世界上第一个使用这种比特币彩票机制的赌博游戏。他还以2300万美元组织、发起并实施了 Uservice ICO (usrv.io)。Anatoly 曾与movieschain.io、monoreto.com、myIDM.io、deneum.com、neogame.io、mulechain.com等项目合作。他最后担任的是加密行业的项目经理/顾问，并在Bitmaxi-capital加密基金做营销主管。

进军代币销售领域的目标

从代币销售的定义来看，该过程是为了吸引人们对加密货币项目的投资。PointPay团队的第一项任务不是占领市场上众多空白商机中的一个，而是创造一个全新的产品，使其能够在单一生态系统中至少将三项服务结合起来：PointPay加密银行、PointPay加密交换平台和PointPay多币种钱包，这样其潜在客户就可以是生活在世界任何地方的互联网用户。毫无疑问，我们对此类产品是有所需求的-目前没有类似产品。人们已经开始尝试创造这样的产品，但由于各种障碍，结果总是与预期相去甚远-从软件开发人员缺乏专业精神，无法实施相关技术解决方案，到其领导人思维狭隘，这使得他们无法着眼于全世界的项目活动。

预计代币销售的最低众筹金额为100万美元。

作为构建区块链系统最受欢迎的核心，PXP代币是在以太坊平台基础上创建的，它将成为在一个生态系统中将上述三项服务结合的工具。代币的功能主要是实用(指的是所有PointPay服务的本地货币)。然而，在代币销售结束时，该公司打算从那些希望以投资者目前价格出售者那里购买代币，不考虑市场条件，这将有助于保持其高水平流动性。

PointPay平台与其客户之间的财务关系将由一个开源智能合同来进行管理，该合同可在公共来源中查阅。

PointPay首席执行官送给投资者的一句话



PointPay是我们投入所有时间和精力的成果。我们已经准备好让您梦想成真的一切。尤其是当它改变世界时！

我们相信，我们不仅能够完成路线图中所规定的任务，而且能够使我们的项目成为目前加密货币市场中的最佳项目。我们确信，关于未来支付系统、将加密银行进行整合、加密交换和网络多币种钱包这一概念是全球金融领域发展的唯一选项。正在开发的产品似乎是不兼容的：用户的绝对可靠性和绝对匿名性以及支付的方便性！

这是21世纪，此类决定很快就会变得很普遍。但我们将是这一艰难道路上的先锋！而您，我们亲爱的投资者，您不仅可以赚钱，而且也可以成为这一故事的参与者！

代币数量有限！

免责声明和风险

此文件是一个愿景文件，不应将其视为规范文件。它不是一种宣传材料，反映了证券发行的事实，并要求在其理解证券法的基础上进行投资。PXP代币不允许其持有者拥有公共或私人市场任何部分的所有权。PXP代币的存在是为了其在PointPay生态系统中的应用。

本文件的唯一目的是向潜在的代币持有者介绍PointPay项目，使他们能够在购买PXP代币时有一个合理且充分的了解。本文件详细介绍了PointPay项目的管理、我们所相信的其对社会的重要性、其功能以及通过代币销售活动分配来收购PXP代币进行投资的客观理由。

无建议

正如任何区块链技术一样，PXP代币收购会带来很高的财务风险。所有投资都是由自己决定的，您只负责评估所有潜在的投资风险，并在投资前做好尽职调查。在决定购买任何代币之前，请咨询您的顾问。

不提供证券

PointPay、PointPay有限责任公司和“PXP”（如本白皮书中所述）不打算在任何管辖范围内提供证券。本白皮书不构成招股说明书，也不提供任何种类的文件，不打算在任何管辖范围内提供证券、任何其他投资或其他产品的要约或请求。

本文件中包含的所有声明、项目技术信息和其他声明性信息都不能视为对PXP代币持有者的担保或承诺。不应将此类数据视为对任何数据的财务预测。前瞻性声明的基础是公开可获得的统计数据以及代币销售PointPay发起者的建议和预测。尽管组织者认为前瞻性声明是合理且可实施的，但是，PointPay不能向代币购买者保证该前瞻性声明的正确性，也不能确保其指定公司活动的预期结果。PointPay将尽其所能，真诚地实现路线图中所列出的预测。

翻译

本白皮书及相关材料最初印制为英文。任何翻译仅供参考，不经任何人证明。如果发现该白皮书的译文与英文版本之间存在任何不一致，那么以英文版为准。除非另有说明，否则本白皮书中的“\$”和“美元”均指美元。

管辖范围内所有监管机构均没有对本白皮书进行审查。

风险因素

T在私钥丢失的情况下，无法对PXP代币进行访问。

需要私钥或私钥组合来管理存储在数字钱包中的PXP代币。连接到数字钱包的私钥丢失会自动导致无法进行PXP代币访问。此外，如果任何第三方访问您的私钥或数据，从而进入您钱包，那么您的PXP代币也可能丢失。

与存储PXP代币的钱包相关的任何技术问题，包括您错误的钱包维护操作，都可能导致PXP代币丢失。我们强烈建议您采取一切安全措施，以保护您的钱包、私钥和PXP代币。如有遗失或窃失，不会重新发行任何PXP代币。

以太坊协议使用风险。

由于PXP代币和整个PointPay生态系统的基础是以太坊协议，因此，以太坊协议任何可能的故障都会对PointPay和PXP代币的生态系统产生不利影响，这些代币在该系统内流通。一般来说，区块链技术中加密学和技术进步的发展也可能对PXP代币和PointPay生态系统构成潜在威胁，包括代币功能和价值。

挖矿攻击的风险。

在以太坊区块链的代币交易确认期间，PXP代币出现了挖矿攻击的风险，包括双重支出攻击、MMP攻击和自挖掘采矿攻击等风险。这类任何成功攻击都会使整个PointPay生态系统处于危险之中。

破解风险与安全协议漏洞。

黑客和其他有组织的犯罪集团可能试图攻击PointPay生态系统，然后以各种方式将PXP代币分发给他们。

与监管机构和执法机构不可预测的行动相关的风险。

由于法律框架所存在的弊端，在某些管辖范围，PXP代币和区块链技术的法律地位并不明确。无法预测任何涉及到PointPay生态系统运作的执法行动，而且PXP代币的处理应在该管辖范围内进行法律领域的改变。此外，也无法预测不同司法管辖区的立法机构在管理区块链范围方面可能作出的改变。此类变化可能代表了PXP代币持有者的潜在风险。例如，这还可能包括某个管辖范围的更新要求对PointPay进行强制KYC/AML程序以便最终完成交易，而以前并没有要求这一程序。

税收风险。

PXP代币收购的税收部分没有明确界定。您购买PXP代币可能产生不良税收后果，包括所得税或其他类型的税。

PointPay生态系统开发和维护的相关风险。

PointPay生态系统正在开发中，在技术运作方面可能出现重大变化和校正，直到平台开发工作完成。PointPay生态系统开发的有效性在很大程度上取决于售出的PXP代币数量。代币销售结果不好可能导致生态系统全面发展所需的资源基础不足。

如果项目组没能筹集到产品开发所需金额(软上限)，那么所有筹集到的资金将退还给投资者，不包括这笔交易的佣金。

清算公司或生态系统的风险。

我们不能排除这一可能性：由于某种原因，包括诸如ETH、BTC或其他加密货币在内的汇率发生不利变化，可能会出现PXP代币的功能效用水平降低。PointPay生态系统的法律问题和知识产权问题也可能扰乱PointPay平台的运作或彻底清算公司。

其他不可预见的风险。

加密PXP代币是一种新的、未经技术验证的技术。除了与上述因素相关的风险之外，还有一些与PXP代币的收购、所有权和使用相关的风险。这些风险可能是上述各种选择或风险的组合。

PointPay可随时对本文件或其网站或应用程序中反映条款和条件的文件中的任何信息进行更改、删除或添加，而无需告知PXP代币持有者。在发布此类文件的修订版本之后，任何此类变更将立即生效。您只需要负责及时了解可能发生的变化。在进行变更以后，若您继续使用该网站和/或服务，这就意味着您接受这些更改。有可能失去所有投资资金。如果您不同意任何更改，请不要继续使用网站和/或服务。

本文件所提到的所有概念和技术建议都是可行的假设。公司可随时酌情对本白皮书进行修改，以便更好地向潜在投资者阐明愿景和进行沟通。我们将提供一个更新版本，以便在pointpay.io 网站上进行下载。用户有义务核实最近的白皮书是在投资之前作为参考的。

购买PXP代币表示您同意 pointpay.io 网站上的条款和条件以及隐私政策。