

# DROPSHIPPING

**Esta es una guía de todo lo que se puede saber sobre el dropshipping (venta directa), primero dare 5 pasos iniciales para adentrarte, tienes que entender que esta manera de negocio online su estrategia se puede regir a cualquier tipo de negocio no solo el dropshipping, si quieres elevar el nivel de tu empresa o negocio propio si se sigue al pie de la letra y se sigue una constancia y disciplina, es cuestión de tiempo el éxito.**

## **Paso 1: Producto.**

**Este es el primer paso, lo primero que hay que saber es que tenemos dos opciones, la primera opción sería promocionar el producto mediante tik tok ads o facebook ads una opción que para nada es recomendable ya que además de pagar tiende al desinterés de las personas posiblemente compradoras ya que al ver que es un anuncio lo ignoran y la segunda opción y la más recomendable sería tik tok orgánico, es decir, hacer creer a los demás a través de tik tok que es solo un video y de manera subliminal por así decirlo promocionar el producto en cuestión, es muy importante que no sea muy notorio ya que esto lo que podría provocar es problemas con tik tok y nos podría costar un shadowbane y no se podría recibir ningún tipo de pedido, ya que hay que recordar que tik tok vive de anuncios.**

## **Paso 2: Encontrar el producto.**

**Este quizás sea el paso más difícil ya que hay que encontrar un producto llamativo y que llame la atención, además de que sea un producto que no sea fácil de encontrar esto abrirá más posibilidades para lo que es la competencia del dropshipping y que el producto sea mucho más viral.**

## **Paso 3: Encontrar el mejor proveedor.**

**Para esto debemos ir a Aliexpress, y después de haber encontrado el producto lo que debemos buscar es un buen proveedor y debemos basarnos en los siguientes datos 1 año o 2 vendiendo, con unas valoraciones 4,4 - 4,9,**

**después de ver esto miraremos las reseñas que deberían estar entre 20 y 30 es importante que sea un mínimo de 20 reseñas ya que si es un número inferior podrían estar compradas y a partir de las 20 o más sería demasiado, un detalle importante y es que si nos gusta el producto que tiene es recomendable entrar en su perfil y quizás encontrar algún producto más.**

**En lo que respecta los envíos es recomendable entre los 25 y 30 días y finalmente un precio de venta lógico que no sea muy elevado ya que debemos recordar que nosotros lo venderemos por el doble y no debe ser muy exorbitado por ejemplo que cueste entre los 7,50\$ y 5\$, y nosotros lo venderemos entre los 15\$ y 10\$ respectivamente.**

#### **Paso 4: Pedir el producto.**

**Al pedir el producto debemos hacer un seguimiento del producto esperando que llegue entre los períodos mencionados anteriormente , al llegar revisamos el embalaje y empaquetado vemos si tiene letras chinas o si tiene el logo de Aliexpress, miramos también si tiene algún daño si el producto tiene alguna falla o esta roto por algún sitio, en caso de que sea así no lo venderemos porque no podemos vender algo que es una mierda lo que aumentaría son las quejas, problemas y devoluciones, nosotros no queremos eso.**

#### **Paso 5: Crear cuenta de tik tok.**

**Antes de comenzar a subir videos del producto, se debe calentar la cuenta la cuenta en cuestión entre las 24 y 48 horas es muy importante este paso interactuar como si fueras cualquier usuario dando like, comentar etc esto se debe a que al registrar tu cuenta la tienes normal, es decir, que no es una cuenta de empresa y esto evitará un shadowban o que se quite la cuenta de manera permanente.**

**Se repite el mismo proceso al crear una cuenta de instagram, los reels estos últimos años son una mina de oro que hay que explotar, se calienta la cuenta durante unas 72 h haciendo el mismo proceso.**

**Después de esta breve introducción comenzamos:**

**Reglas que nadie dice pero son fundamentales:**

**¿Cuántas cuentas de tik tok puedo tener?**

**Solo se puede tener dos cuentas activas en el mismo móvil de productos, es decir, productos distintos en dos cuentas distintas en el mismo móvil, porque Tik Tok se puede percatar que no estas pagando los Tik tok ads y te puede dar shadowban además de que puede bloquear la ip de ese movil y no crear ninguna más porque Tik tok no lo permite.**

**Como recomendación utilizar dos cuentas máximo por dispositivo, ¡No hacer trucos absurdos! Una cuenta para el ocio o buscar productos y otras dos únicamente para el contenido.**

**Nunca eliminar una cuenta**

**No eliminar ninguna cuenta el algoritmo de Tik tok no le gusta que estés borrando cuentas porque el algoritmo ya ha trabajado, lo único que tienes que hacer es cerrar sesion (le das al perfil tres rayas, ajustes y privacidad, y cerrar sesión), es lo que se hace si un producto ya no te beneficia, así se queda en el olvido.**

**Misma cuenta en dos dispositivos.**

**No, no se puede, el móvil y/o ordenador te lo permite, pero no se debe de hacer en lo absoluto, porque Tik tok detecta diferentes ip, da igual que uses el mismo wifi en ambos dispositivos porque el movil o ordenador vienen con un número de dispositivo, una cuenta en un móvil, no hacer trucos trucos de cerrar sesión en un móvil y luego iniciar en otro dispositivo porque es lo mismo. Lo único si cambias de móvil, cierras sesión en tu móvil viejo e inicias en tu dispositivo nuevo, calentando la cuenta .**

**Palabra clave para la ia: calentar la cuenta o warm account.**

**¿Puedo cambiar, borrar o modificar videos?**

**La respuesta es un no y un no rotundo, no se borran videos, no se ocultan videos y no se modifican los videos, la razón es porque si el algoritmo de Tik tok trabaja y es lo que hace que los videos se enseñan, cuando el algoritmo está trabajando para enseñar esos videos, si borras, ocultas o modificas los videos ya publicados, estoy estropeando todo el trabajo del**

algoritmo y lo más evidente es que va a dudar el algoritmo, siendo así lo más probable es que tire la cuenta en medida de seguridad por si estas spameando el mismo contenido o cualquier contenido raro que no se rija por la política de la empresa, como consejo es mejor ser precavido ya que los errores ya los cometerás grabando o buscando productos.

**¿Comprar seguidores o “LIVES”?**

Para poder poner el enlace que dirija a tu página web en Tik Tok necesitas los 1000 seguidores, comprar seguidores no es para nada recomendable o ir a un directo donde la gente se sigue entre sí y así ganar seguidores de manera fácil tampoco se debe de hacer, las razones son las siguientes: en el primer caso el algoritmo identifica irregularidades y en el segundo es cuestión de lógica también se estaría engañando el algoritmo porque los videos cuando se suban se les enseñara a un porcentaje de mis seguidores, unos seguidores que no les interesa mi contenido. ¿Qué puedo hacer si quiero vender y no tengo mil seguidores? Se puede vender sin tener enlace directo poniéndolo escrito en la descripción o vincular la cuenta de instagram de tu producto y ahí sí tendrán el enlace. No hacer “trucos” porque lo único que hace es fastidiar el algoritmo de tu cuenta. consejo: No tengas prisa porque cuando empieces a grabar y saber lo que haces es cuestión de tiempo que suban los seguidores.

**Oración clave para la IA: ¿Qué puedo hacer si quiero vender y no tengo mil seguidores?**

**Contenido inapropiado**

Nunca se debe de hacer contenido inapropiado en Tik Tok, a lo que se refiere: racismo, sangre, violencia, juguetes sexuales, insultos, homofobia, desnudos, etc.

Parece más que evidente pero hay que recalcar este punto.

En este negocio se busca el profesionalismo haciendo creer al cliente que está viendo un creador de contenido, no favorece en lo absoluto tener de fondo ese contenido inapropiado porque no estás captando la atención del espectador de manera positiva.

**¿Puedo resubir contenido o reutilizar clips?**

**Tengo que grabar todos los días o simplemente coger el contenido de distintas personas y resubir como si fuera mío, pues la respuesta es que no puedes resubir los mismos videos que publiques en la misma aplicación y mucho menos coger contenido de distintas personas, existen excepciones personas que roban el contenido y viralizan pero las posibilidades son muy ínfimas, las razones por las que no se debe de resubir y/o robar contenido es la siguiente: primero no se enseña por defecto si esta resubido porque el algoritmo ya estudió el primer video subido y segundo Tik Tok y su algoritmo detectan los frames de los primeros segundos, da igual que sea de una plataforma distinta y al robar de otra cuenta los video consecuentemente no se enseña directamente.**

**¿Cuántos tik tok subo al dia?**

**Siempre subir 3 tik toks al dia, el porque es por las horas puntas, es decir, el uso habitual de las personas a rasgos generales por estadística y son los siguientes: desayuno, almuerzo y cena; las razones son más que evidentes se basa en los horarios de una sociedad al uso, levantarse para trabajar o ir a estudiar y en la hora de cenar que es cuando la gente está más tranquila. Esto ayuda que en esas horas siempre se estará abarcando con tu cuenta, hay que tener en cuenta que el algoritmo es uno con memoria así que cuando más se repita el mismo patrón es más que probable que se visualice los videos de tu producto.**

**Existen casos excepcionales como estar enfermo, de vacaciones o problemas personales, en ese caso de manera obligatoria 1 video al dia.**

**También existe la opción de dejarlos preparados más adelante te explico como hacerlo, al igual que te he comentado que el mínimo es 1 video al dia y el máximo 3 videos, no hacer 4 videos o mas de ningún modo, porque Tik Tok lo puede detectar como spam, porque al subir mucho contenido satura la plataforma y lo más probable si se suben mas de tres en constancia es que eliminen esos videos. Cabe recalcar que los tres videos si se quieren subir en las horas puntas (desayuno, almuerzo y cena), se tiene que adaptar al horario del público al que se quiere dirigir si es en España a sus horas puntas, si es en Latinoamérica a sus horas puntas y finalmente EEUU y Canadá en sus horas puntas, cada una tiene distintas franjas horarias e independientemente de donde seas si quieres llegar a un mercado en específico tendrás que adaptarte a su horario.**

**¿A qué hora publico?**

**Respondiendo a esta pregunta la respuesta es clara: desayuno almuerzo y cena, no obstante, existe la preocupación de que si no se sube a esas horas exactas es mejor no subir nada y no es correcto en lo absoluto, lo importante es subir los tres videos en un dia, lo que es imprescindible y es obligatorio de hacer es respetar 3 horas de diferencia entre cada video.**

**¿Y porque se menciona antes que es mejor en esas franjas horarias?,**

**Pues porque simplemente es donde existe una mayor concentración de gente en la aplicación por lo que existe cierta alta probabilidad de viralizar uno de los videos.**