Instituto Federal do Paraná – Campus Foz do Iguaçu

Professor: Daniel Di Domenico



Curso Técnico em Desenvolvimento de Sistemas

Disciplina: Orientação a Objetos **Carga Horária:** 120 horas aula

Período: 2º ano

Data: 01/10/2022

Revisão Classes, Atributos, Métodos e Herança

1. De acordo com o diagrama de classes abaixo, implemente em Java uma classe para representar os funcionários de uma empresa. A classe **Funcionario** deve possuir seus atributos encapsulados e acessíveis de forma pública através de métodos de GETs e SETs.

Funcionario -primeiroNome: String -sobrenome: String

-salarioMensal: Float +Funcionario([todos atrib]) +imprimirSalarioAnual()

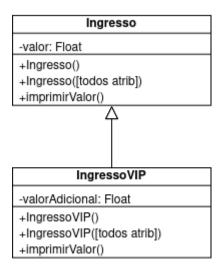
Após implementar a classe **Funcionario**, inclusive com o método para imprimir salário anual, crie outra classe de teste pra utilizá-la. Instancie dois objetos e exiba o salário anual de cada instância no formato: João da Silva ganha R\$ XXX.XX anualmente.

Na sequência, crie um novo método na classe **Funcionario** para conceder aumento, sendo: +concederAumento(percentual: Integer). Nele, atualize o salário mensal do funcionário. Por fim, faça a chamada deste novo método na classe de teste e exiba novamente o salário mensal dos dois objetos previamente criados.

Instituto Federal do Paraná – Campus Foz do Iguaçu Professor: Daniel Di Domenico



2. Crie um programa em Java que implemente as classes Ingresso e IngressoVIP conforme o modelo abaixo (não esqueça do encapsulamento). Perceba que existe uma relação de herança entre as classes.



O método imprimirValor() deve imprimir o valor do ingresso. Para o caso da classe IngressoVIP, o valor do ingresso é o valor da superclasse (pai) mais o valor adicional do IngressoVIP.

Após, faça:

- a. Crie uma classe para testar a criação de objetos, imprimindo os valores de cada tipo de ingresso.
- b. Crie uma nova classe denominada IngressoCamarote, sendo que a mesma também deve ter um atributo valorAdicional e um método imprimirValor(). O valor do IngressoCamarote deve considerar o valor do IngressoVIP mais o seu valor adicional.