Case

Uma empresa alimentícia situada no RJ deseja abrir filiais na cidade de São Paulo, tendo como público alvo adultos de 25 a 50 anos, das classes A (rendas A1 e A2) e B (rendas B1 e B2).

Essa empresa já atua no Rio de Janeiro e antes de fazer o investimento quer estimar quanto poderia faturar em cada um dos bairros de São Paulo também.

Como o mercado de São Paulo não é bem conhecido para essa empresa, ela deseja classificar os bairros de São Paulo para saber se o potencial é alto, médio ou baixo. Utilizando como base o potencial que ela já conhece dos bairros do Rio de Janeiro.

Os analistas dessa empresa também gostariam de segmentar os bairros de São Paulo de acordo com o perfil de renda e idade para direcionar ações de marketing diferenciadas.

Desafio Cientista de Dados

O Engenheiro de dados ajudou a extrair os dados de faturamento e potencial dos bairros do Rio de Janeiro provenientes do nosso cliente, juntamente aos dados sociodemográficos dos bairros do Rio de Janeiro e São Paulo.

O CSV anexado possui esses dados para que você possa realizar as suas análises.

Agora, monte uma análise dos bairros de São Paulo para:

- 1 Estimar o faturamento que uma loja teria em cada um dos bairros
- 2 Classificar o potencial de cada bairro como Alto, Médio ou Baixo
- 3 Segmentar os bairros de São Paulo de acordo com a renda e a idade, e indicar aqueles com maior aderência ao público-alvo.

Outra coisa que gostaríamos de ouvir de você é: dado a natureza do problema apresentado, você conhece algum outro dado externo, de fontes públicas ou de fontes privadas, que poderiam ser utilizados para agregar mais valor para o resultado? Se sim, explique o por quê.

Dicionário dos dados:

codigo	Código do bairro
nome	Nome do bairro
cidade	Cidade
estado	Estado
população	População total
popAte9	População - até 9 anos
popDe10a14	População - de 10 a 14 anos
popDe15a19	População - de 15 a 19 anos
popDe20a24	População - de 20 a 24 anos
popDe25a34	População - de 25 a 34 anos
popDe35a49	População - de 35 a 49 anos
popDe50a59	População - de 50 a 59 anos
popMaisDe60	População - 60 anos ou mais
domiciliosA1	Quantidade de Domicílios de Renda A1
domiciliosA2	Quantidade de Domicílios de Renda A2
domiciliosB1	Quantidade de Domicílios de Renda B1
domiciliosB2	Quantidade de Domicílios de Renda B2
domiciliosC1	Quantidade de Domicílios de Renda C1
domiciliosC2	Quantidade de Domicílios de Renda C2
domiciliosD	Quantidade de Domicílios de Renda D
domiciliosE	Quantidade de Domicílios de Renda E
rendaMedia	Renda Média por Domicílio
faturamento	Faturamento Total no Bairro
potencial	Potencial do Bairro