**代理要求。**

（1）具有独立法人资格，并能提供营业执照正本、税务登记证、组织代码证等相关文件复印件，经审查合格签订代理协议后即成为公司合法代理商。

（2）应具备良好的经营规模、办公条件、设备及人员，有固定的营业场所，良好的资信能力和商业信誉。

（3）各代理商之间，不得进行恶性竞争，在所辖管区域内进行业务运作及处理。

（4）愿意专心经营公司产品，并对产品、市场充满信心。

（5）能够诚实经营并接受公司的经营指导，保持与公司战略决策的一致性。

（6）全面赞同公司各项制度，并能积极参加公司为各代理商所举办的各种活动。

（7）必须具有一定的销售网络，有能力在短期内将产品市场拓展开。

**代理商权利和义务。**

1、各经营者在成为公司的合法代理商后，可享有如下权利并承担相应的义务。

（1）区域独家代理公司产品。

（2）使用公司商标进行经营活动。

（3）使用公司商誉开展广告宣传、市场推广活动。

（4）维护公司及其产品在代理区域内的良好形象。

（5）接受公司经营计划的指导。

（6）配备必备的销售人员并负责对上述人员定期进行业务培训。

（7）全面负责代理区域内的市场拓展等业务运作及处理工作。

2、价格、串货。

（1）按统一的价格向代理商供货。

（2）代理商须参照规定的价格进行销售，不得私自降价或抬高价格销售，不得随意调价扰乱市场价格秩序。

（3）代理商所代理的区域内，产品零售价格变动不得超过建议零售价的5%。

（4）代理商只能在代理协议约定区域内开展代理产品各种合法销售活动，严禁未经书面认可在其他区域内从事各种形式的销售活动。

（5）严禁各代理商以任何手段进行倒货、串货销售，及一切变相扰乱市场销售的行为。

（6）如串货与被串货双方协商解决串货行为，不提出异议，可不追究。

（7）如代理商有恶意串货行为，公司视其情节轻重，有权取消代理商的代理资格。

3、保密。

（1）公司实行“同业禁止”的原则，未经同意，代理商不得多头代理销售与公司相类似的产品，更不得将有关销售代理的任何内容泄露给任何第三方，严守双方交易过程获悉的所有商业秘密。

（2）无论代理协议终止与否，代理商均不得泄露本公司的任何商业秘密，一经发现将严肃处理。造成损失的，公司将依法追究其法律责任。

**代理商提供资料**

1、法人《营业执照》副本复印件或个人身份证复印件；

2、申报代理人联系地址、电话；

3、《代理商申请表》。

**产品优势**

石墨烯电热炉具有构造简单、省电、寿命长、安全、安装使用方便、智能化控制，无噪音无辐射无污染，性价远高于传统电加热产品。在无市政供暖或供暖费高的地区拥有无与伦比的优势。

抢占先机、抢占市场、加盟我们，共享市场红利！

烯牛石墨烯电热炉的十大优势：

1.与同等供热量设备比，价格低廉。

2.效能高，电热转化率达99%，无衰减，节省电费。

3.无辐射、无噪音,安全性高。

4.构造简单、操作便捷。

5.超薄设计，安装方便，可以布置在房间内任意位置,无压水暖循环，满足各种户型居室取暖。

6.智能化远程控制，自动调温运行，节约能源。

7.无明火，无污染。

8.使用寿命长、维护成本低。

9.恶劣气候能照常运行。

10.不需交接口费，不用修建管网及配套系统，降低工程造价约150元/m2.

**代理商拥有的支持：**

1.价格支持，统一市场销售价格，充分保护利润空间。

2.销售任务低，年销售200台，且无压货要求。

3.赠送样机一台。

4.销售分级赠送热销产品。

5.有设计资质和施工资质，资源共享，优势互补。

6.广告支持，包含企业宣传册、产品介绍、网络宣传、户外广告等多方位立体式宣传。

7.同类产品比对分析。

8.技术支持，包括产品参数，安装技术，注意事项等。

9.人员的培训，包括销售技巧，产品知识，市场开发思路等。

10.授权书，授权代理牌匾1个。

11.源源不断的新产品投入市场。

12.售后服务支持。

公司即将上市的产品：

不用储水装置的开水器

热水淋浴器

游泳池水加热设备

食品烘干设备

石墨烯膜电热器