Universidad del Pacífico Investigación Operativa II

Análisis Multicriterio

Mag. Luis Miguel Sierra

Contenido

- 1. Introducción
- 2. Modelos de Scoring (Multicriterio)
- 3. Procesos de Análisis Jerárquico
 - 1. Matriz de Comparación por Pares
 - 2. Consistencia de la Evaluación

1. Introducción

Muchos de los problemas de toma de decisiones implican varios **factores** o **criterios** de evaluación, muchas veces subjetivos.

Por ejemplo, si se está considerando un nuevo trabajo, los criterios podrían incluir:

- Salario inicial
- Oportunidades de desarrollo profesional
- Ubicación del trabajo
- La gente con que se va a trabajar
- El tipo de trabajo.

1. Introducción

Si está considerando la compra de una computadora, los criterios podrían ser, por ejemplo:

- Precio
- La memoria
- Compatibilidad con otros equipos
- Marca
- Disponibilidad de software
- Existencia de grupos o blogs de usuarios
- Soporte técnico.

1. Introducción

Para decisiones difíciles, se recomienda un enfoque cuantitativo.

A cada criterio se le puede dar pesos apropiados y cada alternativa puede ser evaluada según estos criterios.

Este enfoque es el Proceso de Evaluación Multicriterio.

En otros casos, es posible que no sea tan fácil cuantificar nuestras preferencias por diferentes criterios y alternativas.

Entonces se usa el Proceso de Análisis Jerárquico (AHP).

Este proceso utiliza comparaciones por pares y luego calcula los pesos y evaluaciones por nosotros.

2. Proceso de Evaluación Multicriterio

CASO: Elección de un trabajo

Se empieza haciendo una lista de los criterios y su importancia relativa en una escala de 0 a 1.

CASO: Elección de un trabajo

Un egresado, está viendo varias opciones de trabajo.

Ha determinado que hay tres factores importantes:

- Salario
- Oportunidades de ascenso
- Ubicación del trabajo

Los pesos que asigna a cada criterio son: 0.3, 0.6 y 0.1

2. Proceso de Evaluación Multicriterio

Se esperan las propuestas de trabajo de 3 empresas: Inter SAC, M777 y ROC.

Con su asesor, ha evaluado cada uno de estos trabajos, según cada criterio, en una escala de 0 a 1, lo cual se muestra en la tabla:

Criterio	Inter SAC	M777	ROC
Salario	0.7	0.8	0.9
Oportunidad de ascenso	0.6	0.7	0.6
Ubicación	0.6	0.8	0.9

Se calcula la evaluación ponderada.

Se elige la alternativa con mayor evaluación ponderada Mejor, si se ordenan las alternativas de mayor a menor

Desarrollado por Thomas L. Saaty en su libro de 1980, The Analytic Hierarchy Process (AHP)

En muchos casos, los tomadores de decisiones pueden tener dificultades para determinar con precisión los pesos de los criterios y las evaluaciones de las alternativas.

En tales casos, se puede utilizar el AHP.

El tomador de decisiones empieza por asentar la jerarquía global de la decisión.

Luego, se realizan comparaciones por pares, que dan lugar a la determinación de los pesos de los criterios y las evaluaciones de las alternativas según los criterios y se prosigue como en el Proceso Multicriterio.

CASO: Elección de un Sistema Informático

Un pequeño empresario está buscando un nuevo sistema informático para su negocio.

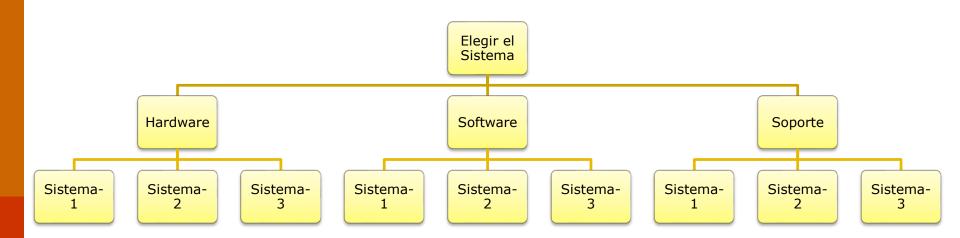
Ha establecido siguientes criterios importantes:

- Hardware
- Software
- Soporte técnico

Por otra parte, ha reducido sus alternativas a tres posibles sistemas informáticos:

- SISTEMA-1
- > SISTEMA-2
- SISTEMA-3

Para empezar, ha colocado estos criterios y alternativas en una jerarquía de decisiones:



La clave del AHP son las comparaciones por pares.

Se comparan dos alternativas, según un criterio.

De las dos, se determina la alternativa más importante y se cuantifica su importancia relativa, según la escala:

ESCALA DE PREFERENCIAS

Planteamiento verbal de la preferencia	Calificación Numérica
Extremadamente preferible	9
Entre muy fuertemente y extremadamente preferible	8
Muy fuertemente preferible	7
Entre fuertemente y muy fuertemente preferible	6
Fuertemente preferible	5
Entre moderadamente y fuertemente preferible	4
Moderadamente preferible	3
Entre igualmente y moderadamente preferible	2
Igualmente preferible	1

Comparación por pares según el criterio <u>Hardware</u>:

Se pueden realizar las siguientes comparaciones:

- SISTEMA-1 vs. SISTEMA-2:
 - El Sistema-1 es más importante.
 - Es moderadamente preferible al Sistema-2
 - Corresponde el puntaje según la escala: 3
- SISTEMA-1 vs. SISTEMA-3:
 - El Sistema-1 es más importante.
 - Es extremadamente preferible al Sistema-3
 - Corresponde el puntaje según la escala: 9
- SISTEMA-2 vs. SISTEMA-3
 - El Sistema-2 es más importante.
 - Es entre fuerte y muy fuertemente preferible al Sistema-3
 - Corresponde el puntaje según la escala: 6

Comparación por pares según el criterio Software:

- SISTEMA-1 vs. SISTEMA-2:
 - El Sistema-2 es más importante.
 - Es entre igual y moderadamente preferible al Sistema-1
 - Corresponde el puntaje según la escala: 2
- SISTEMA-1 vs. SISTEMA-3:
 - El Sistema-3 es más importante.
 - Es entre muy fuertemente y extremadamente preferible al Sistema-1
 - Corresponde el puntaje según la escala: 8
- SISTEMA-2 vs. SISTEMA-3
 - El Sistema-3 es más importante.
 - Es entre fuertemente preferible al Sistema-2
 - Corresponde el puntaje según la escala: 5

Comparación por pares según el criterio Soporte:

- SISTEMA-1 vs. SISTEMA-2:
 - El Sistema-1 es igualmente preferible que el Sistema-2
 - Corresponde el puntaje según la escala: 1
- SISTEMA-1 vs. SISTEMA-3:
 - El Sistema-1 es más importante.
 - Es entre fuerte y muy fuertemente preferible al Sistema-3
 - Corresponde el puntaje según la escala: 6
- SISTEMA-2 vs. SISTEMA-3
 - El Sistema-2 es más importante.
 - Es moderadamente preferible al Sistema-3
 - Corresponde el puntaje según la escala: 3

Asimismo se comparan los criterios:

- Hardware vs. Software:
 - El Software es más importante.
 - Es entre muy fuertemente y extremadamente preferible al Hardware
 - Corresponde el puntaje según la escala: 8
- Hardware vs. Soporte:
 - El Soporte es más importante.
 - Es moderadamente preferible al Hardware
 - Corresponde el puntaje según la escala: 3
- Software vs. Soporte:
 - El Software es más importante.
 - Es moderadamente preferible al Soporte
 - Corresponde el puntaje según la escala: 3

3.2 Consistencia de las Evaluaciones

Se evalúa la consistencia de cada matriz de evaluación por pares. Se consideran indirectamente consistencias como:

- 1. Si evaluación de A > evaluación B, además
- 2. evaluación de B > evaluación C, entonces debería ser:
- 3. evaluación de A > evaluación C

El objetivo es determinar el Ratio de Consistencia (RC)

- \gt Si RC \leq 0.1 =>las evaluaciones son relativamente consistentes
- > Si RC > 0.1 =>se deben reconsiderar las evaluaciones

3.2 Consistencia de las Evaluaciones

Procedimiento para determinar la consistencia de la matriz de evaluaciones:

- 1. Calcular el vector de puntajes ponderados multiplicando la matriz de evaluaciones originales por el vector de evaluación normalizada.
- 2. Calcular el **vector de consistencias,** dividiendo cada elemento del vector de puntajes ponderados entre el respectivo elemento del vector de evaluación normalizada
- 3. Calcular Lambda y el Índice de Consistencia (IC)
- 4. Calcular el Ratio de Consistencia (RC) usando tabla Random Index (RI)
- 5. Conclusión:
 - \triangleright Si RC ≤ 0.1 =>las evaluaciones son relativamente consistentes
 - \rightarrow Si RC > 0.1 =>se deben reconsiderar las evaluaciones

3.2 Consistencia de las Evaluaciones Fórmulas y Tabla para evaluar la consistencia

Índice de Consistencia (IC): $IC = \frac{\lambda - 1}{n}$

$$IC = \frac{\lambda - n}{n - 1}$$

 λ : es el promedio de del vector de consistencia

es la cantidad de alternativas siendo comparadas

Tabla de RI:

n	RI
2	0.00
3	0.58
4	0.90
5	1.12
6	1.24
7	1.32
8	1.41

$$RC = \frac{IC}{RI}$$

CASO: Compra de un auto nuevo

Se desea adquirir un auto nuevo.

Se estableció los siguientes criterios:

- Precio
- Consumo en Km/gal
- Comfort
- Estilo

Por otra parte, ha reducido sus alternativas a tres:

- Modelo 1
- Modelo 2
- Modelo 3

3. Proceso de Análisis Jerárquico CASO: Compra de un auto nuevo

	Modelo 1	Modelo 2	Modelo 3
Precio	18000	13000	11000
Km/gal	46	53	60
Comfort	Lujoso	Regular	Básico
Estilo (origen)	Europeo	Coreano	Brasilero

CASO: Compra de un auto nuevo

Criterios	Precio	Km/gal	Comfort	Estilo
Precio		3	2	2
Km/gal				
Comfort		4		
Estilo		4	2	

Precio	Modelo 1	Modelo 2	Modelo 3
Modelo 1			
Modelo 2	3		
Modelo 3	4	2	

Km/gal	Modelo 1	Modelo 2	Modelo 3
Modelo 1			
Modelo 2	4		
Modelo 3	6	3	

Comfort	Modelo 1	Modelo 2	Modelo 3
Modelo 1		2	8
Modelo 2			6
Modelo 3			

En relación al estilo:

- El Modelo 1 es entre moderada y fuertemente preferible al Modelo 3
- El Modelo 2 es moderadamente preferible al Modelo 1
- El Modelo 2 es muy fuertemente preferible al Modelo 3

Completar el Proceso para el caso de la compra de auto nuevo en la Hoja de Cálculo.