| Aspecto | Requerimiento | Prueba prevista | Criterio o métrica de evaluación y rangos deseados | Resultado de la evaluación | Ajustes implementados | Acciones correctivas y trabajo futuro | | | | |
|---------|--|---|---|---|--|--|--|--|--|--|
| | | Negocio | | | | | | | | |
| R1 | Mejorar la selección de proveedores para la adquisición de materias primas | Revisión mensual del rendimiento de los proveedores seleccionados como más apropiados por el modelo utilizado | Disminución del costo asociado a compras no óptimas con proveedores (esperado un 5% durante el primer mes de implementación, con un crecimiento mes a mes conforme se itere con la información actualizada) | - Se aprecia las capacidades que posee cada proveedor para atender los distintos pedidos - Se puede realizar una evaluación económica de cada proveedor basada en el criterio de diferencia con el precio SIPSA - La comparación es parametrizable para los distintos productos ofrecidos | - Se delimitaron las variables de los proveedores en 3 categorías (De portafolio, de logística de envío y de costos) para brindar una aproximación fácil de entender a todos los usuarios - Se estandarizaron las unidades de costos a unidades porcentuales para que estas fueran comparables entre proveedores con distintos modelos de compra (Ej proveedores que compran pocas unidades de alto costo frente a proveedores que compran muchas unidades frecuentemente y a bajo costo) | - La evaluación económica del modelo de segmentación debe realizarse una vez se ponga en marcha la herramienta al interior de Frubana - Se recomienda realizar una recalibración de los segmentos obtenidos al menos dos veces en el año, debido a la frecuente volatilidad de los preciuos de las frutas y las verduras | | | | |

| Obtener una caracterización apropiada de los proveedores de Frubana Completitud de conocimiento h rendimiento de espera en el procaracterización de los proveed un estimado de construcción de los proveed un estimado de construcción de preliminar con nuevos que vari | brindar una aproximación fácil de histórico de proveedores y órdenes - Se logra obtener una categorización individual de veedores o eda nroyeedor se dedor se dedor se de susuarios usuarios usu |
|---|--|
|---|--|

| D1 | Garantizar una completa interpretabilidad del perfil elaborado para cada proveedor | Panel de expertos con los usuarios finales de la herramienta | Índice neto de satisfacción (INS) con la herramienta de los usuarios finales superior al 70% | - Con el equipo interno y algunos asesores externos, se realizó la evaluación de la interpretabilidad y entendimiento del tablero, logrando una comprensión total de las definiciones planteadas | con Frubana - Se procuró la | - Debe realizarse una validación del MVP planteado con el usuario final, para revisar ajustes y configutaciones visuales y contextuales adicionales que consideren necesarios - Una vez se encuentre en funcionamiento la herramienta, agregar un módulo de evaluación y retroalimentación del contenido utilizando herramientas de CX |
|----|---|--|--|--|--------------------------------|---|
|----|---|--|--|--|--------------------------------|---|

| D2 | Garantizar que el modelo seleccione el proveedor o proveedores idóneos para una compra en particular | Muestreo experimental con grupos controlados (donde el impacto económico y reputación al sea controlable), donde se ponga a prueba el criterio del modelo vs otros criterios (valores históricos, heurísticos de compañía,), con el fin de verificar la respuesta del modelo | Margen de ahorro del resultado del modelo debe ser al menos 10% superior al de otros modelos considerados, además de ser 100% viable | - Validando con el equipo interno, se logra determinar que la herramienta logra dar la información suficiente para la toma de decisiones de proveedores por producto, basados en el histórico actual | - Se planteó la escala de proveedores de tal forma que sea fácil asociarla con la toma de decisiones de negocio - Se optó por incluir aquellos productos con un único proveedor u orden de compra, ya que el tablero puede ser un insumo valioso para establer condiciones de negociación y de selección de proveedores nuevos basados en las capacidades actuales | - Una vez implementado el modelo debe empezarse con el esquema de medición experimental sugerido para medir el margen de ahorro y viabilidad planteado anteriormente - Se recomienda por parte de Frubana crear una guía con las heurísticas y criterios evidenciados con el uso constante de la herramienta, cuando se decida implementar para evaluar la inclusión de nuevos proveedores |
|----|---|--|--|--|--|---|
| | | | Técnicos | | | |
| Т1 | La herramienta que aloja al modelo debe ser compatible con la tecnología disponible en Frubana | Pruebas de implementación técnica | Compatibilidad al 100% | - La herramienta está alojada en Power BI y no requiere el uso de tecnologías adicionales | - Se optó por usar PowerBI al ser la herramienta de mayor uso en el mercado para la visualización de datos - El esquema ETL se construyó al interior de PowerBI para evitar adquirir en gastos adicionales | - Se recomienda una revisión posterior con el equipo de arquitectura de datos de Frubana para guardar en un repositorio la información de accesos y consultas históricas, con el fin de realizar un seguimiento detallado del uso de la herramienta |

| Т | 2 | La herramienta debe aceptar de manera sencilla y sistemática el cargue de nueva información y de nuevos proveedores | Pruebas de implementación | Capacidad al 100% de aceptar dicha información | - Se realizaron pruebas de validación sobre el ingreso de nuevos proveedores a las bases utilizadas y el resultado fue satisfactorio | - Se creó una estructura de datos dentro del proceso ETL que garantice la información mínima necesaria para la evaluación del proveedor, minimizando la probabilidad de ingreso de datos adicionales | - Se recomienda, una vez se implemente la herramienta, el diseño de tanto una API de cargue datos en masa, así como de una interfaz de usuario para ingresos individuales, en aras de incrementar el uso de la herramienta para la evaluación de proveedores nuevos |
|---|---|--|--|--|---|--|---|
| т | 3 | La herramienta debe poder ejecutarse en el menor tiempo posible a demanda del usuario final | QA testing de tiempos de ejecución | Tiempo de ejecución y presentación de resultados inferior a 5 min | -Distintas pruebas con la herramienta (modificación de filtros de menor a mayor complejidad), evidencia tiempos de carga inferiores a un minuto | ligera, lo que | - Se recomienda evaluar con el grupo de arquitectura de información el proceso de cargue de nuevos proveedores y de nueva información, y realizar ajustes al proceso ETL basados en dicho insumo |
| т | 4 | La herramienta debe cumplir con todos los protocolos vigentes de seguridad de la información para prevenir fuga de datos sensibles | Pruebas de seguridad de la información (Ethical Hacking) | La herramienta cumple con el mínimo exigido por la legislación (tanto interna de Frubana como nacional) en temas de seguridad de la información | - Al usar la plataforma PowerBI, y bases de datos públicas, se evidencia el cumplimiento de las normatividades mínimas de seguridad de la información | - Se conservó el cifrado y el sistema de marcaciones de Frubana, para que sea legible para usuarios internos pero totalmente anónimo para usuarios externos | - Una vez la herramienta sea de uso extendido en Frubana, revisar a detalle los riesgos y los controles de seguridad de la información necesarios al interior de Frubana |