

Logo da empresa Short Code

Short Code

Vendedor Interno

**Blumenau, Santa Catarina, Brasil · Anunciada
novamente há 1 mês · Mais de 100 candidaturas**

Presencial Tempo integral

11-50 funcionários

**Competências: Interface de programação de
aplicativos (API), Pages, e mais 5**

**Veja como seu perfil se compara a mais de 100 outros
candidatos. Experimente Premium por BRL0**

Candidatura simplificada

Salvar

Salvar Vendedor Interno na Short Code

Compartilhar

Exibir mais opções

Vendedor Interno

**Short Code · Blumenau, Santa Catarina, Brasil
(Presencial)**

Candidatura simplificada

Salvar

Salvar Vendedor Interno na Short Code

Exibir mais opções

Sobre a vaga

**Vagas: Vendedores Internos (B2B) - ShortCode SMS
Marketing**

Descrição da Empresa: A ShortCode é uma empresa consolidada em serviços de SMS marketing, oferecendo uma plataforma web e API para envio e recebimento de SMS. Nossa tecnologia permite a criação de mensagens personalizadas e relatórios detalhados, incluindo funcionalidades como envio imediato, respostas automáticas, landing pages, recarga de créditos e um painel de fácil uso. Com mais de 1.200 clientes ativos, enviamos mais de 20 milhões de SMS por mês e operamos 24/7, somos conhecidos por nossa eficiência e suporte técnico ágil.

Descrição das Vagas: Estamos em busca de dois Vendedores Internos para atuar no segmento B2B. Os profissionais serão responsáveis por prospectar novos clientes, entender suas necessidades e oferecer as melhores soluções que a ShortCode pode proporcionar.

Responsabilidades:

Prospectar e qualificar leads B2B de forma eficiente.

Desenvolver e manter um pipeline de vendas ativo.
Realizar demonstrações de produtos e apresentações de vendas para potenciais clientes.
Negociar contratos e fechar vendas, garantindo a satisfação e fidelização dos clientes.
Trabalhar em conjunto com as equipes de marketing para assegurar uma experiência positiva ao cliente.
Manter-se atualizado sobre as tendências de mercado e novas funcionalidades da plataforma.

Requisitos:

Experiência comprovada em vendas internas, preferencialmente no setor de tecnologia ou serviços de marketing digital.
Habilidade em comunicação e negociação, com foco em resultados.
Experiência com ferramentas de CRM e técnicas de prospecção.
Capacidade de trabalhar de forma independente e em equipe.
Conhecimento em vendas B2B e marketing será um diferencial.

Oferecemos:

Salário competitivo e comissionamento atrativo baseado em resultados.

Ambiente de trabalho dinâmico e colaborativo.

Oportunidades de crescimento e desenvolvimento profissional.

Treinamento contínuo sobre nossos produtos e serviços.

Benefícios como auxílio alimentação e auxílio transporte.

Como se Candidatar: Se você é um profissional motivado, com paixão por vendas e interesse em trabalhar em uma empresa inovadora e em crescimento, faça parte da ShortCode enviando um email para: sms@shortcode.com.br