

Logo da empresa EQI INVESTIMENTOS

EQI INVESTIMENTOS

Sales Representative

São José dos Campos, São Paulo, Brasil · Anunciada novamente há 6 dias · Mais de 100 candidaturas

Presencial Tempo integral Assistente

1.001-5.000 funcionários · Atividades de serviços financeiros

Competências: Atendimento ao cliente, Investimentos, e mais 1

Veja como seu perfil se compara a mais de 100 outros candidatos. Experimente Premium por BRL0

Candidatura simplificada

Salvar

Salvar Sales Representative na EQI INVESTIMENTOS

Compartilhar

Exibir mais opções

Sales Representative

EQI INVESTIMENTOS · São José dos Campos, São Paulo, Brasil (Presencial)

Candidatura simplificada

Salvar

Salvar Sales Representative na EQI INVESTIMENTOS

Exibir mais opções

Conheça a equipe de contratação

Emily, #Hiring

Emily Tsertzilis

3º

Talent Acquisition | EQI Investimentos

Anunciante da vaga

Enviar mensagem

Sobre a vaga

Você quer entrar para o mercado financeiro?

Venha participar do nosso processo seletivo e fazer parte da trilha de formação de NOVOS assessores na EQI.

Como funciona?



1º Etapa: Sales Representative (SDR)

A missão do Sales Representative, no tempo mínimo de 5 meses, é qualificar os leads gerados em ações de marketing e agendar reuniões para os Assessores de Investimentos.

Nessa etapa você já começa a se desenvolver comercialmente, com atendimento aos potenciais clientes, e claro, focado em atingimento de metas.

3º Etapa: Assessoria

Como Assessor de Investimentos, você ajudará nossos clientes a investirem melhor nas suas escolhas, pois será responsável por apresentar o mais adequado produto ao perfil e objetivo de cada cliente.

REQUISITOS E QUALIFICAÇÕES

**Possuir CPA-20 ou CEA;
Ensino superior em andamento (fases finais) ou concluído;
Interesse no mercado financeiro/investimentos;
Disponibilidade de horário integral;**

O que oferecemos?


**Plano de carreira estruturado;
Partnership;
Treinamento e suporte nas técnicas de vendas utilizadas durante o processo.**

Benefícios:

 **Salário fixo mensal**

 **VA/VR de R\$ 1.670**

 **Plano de Saúde Unimed**

 **Colaboradores da EQI tem descontos com vários parceiros no Programa EQI VC+**

 **Auxílio Creche**

 **Gympass**

Vaga para trabalho presencial em Florianópolis ou Itajaí em Santa Catarina.

Se você se identificou com a nossa empresa e tem os pré-requisitos da vaga, se candidate! Será um prazer receber sua candidatura, e, quem sabe, ter você dentro do time da EQI Investimentos. 🚀❤️

Boa sorte! 🍀✨

Como funciona nosso processo seletivo?

Etapa: Cadastro. Não esqueça de completar seu cadastro!

Etapa: Entrevista Time Talent;
Etapa: Entrevista com Gestores;
Etapa: Proposta;
Etapa: Contratação.

OBS: Cada etapa do processo seletivo possui caráter eliminatório

Qualificações

1 competência que corresponde ao seu perfil.

Destaque-se adicionando outras competências suas.

Competências adicionadas pelo anunciante da vaga

1 competência no seu perfil

Atendimento ao cliente

Falta(m) 2 competências no seu perfil

Investimentos e Vendas

Adicione competências que você domina ao seu perfil para se destacar para o empregador. Adicionar competências

Exibir detalhes da qualificação

Conquiste seus objetivos mais rapidamente com

Premium

Receba acesso exclusivo a estatísticas sobre candidaturas, veja as vagas que combinam com seu perfil e muito mais