

Estágio Comercial

Copiar link

Publicada em 30 de julho de 2024

Inscrições abertas até 28 de setembro de 2024

Local de trabalho: Porto Alegre - RS
Porto Alegre - RS

Tipo de vaga: Estágio
Modelo de trabalho ícone
Estágio

Modelo de trabalho: Híbrido
Trabalho Híbrido ícone
Híbrido

Vaga também para PcD
Ícone de acessibilidade
Vaga também para PcD

Descrição da vaga

Buscamos uma pessoa estagiária para integrar nosso Time Comercial como BDR - Business Development Representative; com a oportunidade de aprender e se desenvolver na área de captação e qualificação de leads, sendo uma peça fundamental para o crescimento e sucesso da nossa equipe de vendas.

Responsabilidades e atribuições

Identificar e prospectar ativamente novos leads por meio de pesquisas e estratégias diversas.

Realizar o primeiro contato com potenciais clientes via LinkedIn, e-mail, telefone, WhatsApp e outras plataformas de comunicação.

Qualificar leads de acordo com os critérios estabelecidos pela Equipe Comercial.

Manter e atualizar o CRM com informações relevantes sobre os leads.

Agendar reuniões e apresentações para a Equipe Comercial.

Participar de reuniões de equipe e treinamentos para aprimorar suas habilidades comerciais e conhecimento do produto.

Requisitos e qualificações

Habilidade de comunicação verbal e escrita

Proatividade e capacidade de trabalhar de forma independente.

Boa capacidade de organização e gestão de tempo.

DIFERENCIAIS

Experiência prévia em vendas ou atendimento ao cliente.

Conhecimento em técnicas de prospecção e qualificação de leads.

Habilidade para trabalhar em equipe e colaborar com diferentes departamentos.

Informações adicionais

Somos uma empresa brasileira de benefícios personalizados.

Acreditamos em um Brasil plural, com suas rotinas e particularidades: se cada empresa ou trabalhador são únicos, por que os benefícios são iguais para todos?

Entendemos que podemos gerar um impacto positivo na relação entre empresa e colaborador, fazendo o dinheiro do trabalhador brasileiro valer mais.

Somos uma empresa com a cara do Brasil, pensada para quem acorda antes do sol raiar sempre pronto pra um novo dia. ☀

Conheça nosso site: <https://www.raiobeneficios.com/>

#JáRaiô

Etapas do processo

Etapa 1: Cadastro

1

Cadastro

Etapa 2: Papo com RH

2

Papo com RH

Etapas 3: Entrevista com Gestor

3

Entrevista com Gestor

Etapas 4: Contratação

4

Contratação

Somos a 4all!

A 4all é uma empresa especializada na transformação da experiência de jornada do usuário com soluções de pagamento, fidelização e engajamento. Além disso, projeta jornadas de consumo personalizadas a partir do Discovery.

Sempre fomos conhecidos pelo nosso DNA de pagamentos, mas com o tempo, a 4all também agregou skills de marketplace, fidelização e dados. Acreditamos que experiência gera resultado, e para isso, trazemos soluções aplicadas às diferentes etapas da jornada do cliente.

Trabalhamos com produtos digitais que aceleram as soluções de clientes que buscam por uma jornada de compra mais eficiente do pagamento à fidelização. O combo de pagamento sem fricção e comunicação personalizada acelera os resultados por meio de uma experiência digital eficiente e fluída (B2B2C).

Nossas soluções conectam os negócios aos seus consumidores com personalização, experiência e usabilidade gerando competitividade digital da marca em todos os pontos de contato na jornada phygital.