



PROGETTO GOOGLE ADS DISPLAY E DISCOVERY

di DENNIS DE LUCA

CANOVACCIO Short brief



CLIENT BRAND IDENTITY



OBIETTIVI



CAMPAGNA DISPLAY



CAMPAGNA DISCOVERY





CLIENT BRANDIDENTITY

Descrizione

E-Vai è una startup italiana di car-sharing elettrico nata nel 2010.

Si presenta come la soluzione pratica ed economica per muoversi liberamente nel rispetto dell'ambiente grazie alle vetture elettriche al 100% o a basso impatto ambientale.

Attualmente il servizio opera solo nella regione Lombardia.

Mission e Vision

M- Eliminare di tutti i costi di un'auto privata, riducendo anche il traffico e le emissioni di CO2.

V- Essere la miglior società di car-sharing in Italia.

(Mission e vision dell'azienda ideate da me in base ad uno studio dei suoi core values)



FNMGROUP

CORE VALUES



MENO INQUINAMENTO

Le auto E-Vai sono tutte a **basso** impatto ambientale.

Dall'avvio del servizio abbiamo risparmiato circa 1.000 tonnellate di CO2 in meno.



LIBERTA'

Nei comuni convenzionati, puoi circolare tranquillamente sulle corsie preferenziali e nelle zone a traffico limitato (ZTL) e puoi parcheggiare gratuitamente sulle strisce blu e gialle.



RISPARMIO

Con E-Vai paghi solo l'effettivo utilizzo dell'auto, senza dover sostenere alcun costo fisso di un'auto privata (polizza assicurativa, bollo, carburante e manutenzione). Non è previsto nessun costo di iscrizione e le nostre tariffe sono tra le più vantaggiose del mercato.



OBIETTIVI

Scelta degli obiettivi

Prima di iniziare a settare la campagna, bisogna chiedersi quali sono gli obiettivi che si vogliono raggiungere tramite Google Ads.

Il cliente ha un eCommerce da poco tempo e ha bisogno di **incrementare la notorietà del brand.**Questo obiettivo verrà raggiunto con una **campagna Display** volta a far conoscere il marchio dal maggior numero di utenti potenzialmente interessati.

L'altro obiettivo è quello di **generare vendite.** Questo obiettivo verrà raggiunto successivamente alla campagna Display, **c**on una **campagna Discovery** con obiettivo vendita, per incentivare le conversioni degli utenti che hanno dimostrato interesse nel brand e richiamare l'attenzione dei clienti esistenti portandoli ad effettuare ulteriori acquisti.



Esclusioni campagna

Dalle campagne escluderemo:

Esclusioni di contenuti	Disattiva la pubblicazione degli annunci in contenuti inadatti al tuo brand			^
	Etichette per contenuti digitali 💿	Contenuti sensibili 🕥	Tipo di contenuti 🕥	
	DL-G: adatti a ogni tipo di pubblico Contenuti classificati come adatti alle famiglie DL-PG: adatti alla maggior parte dei tipi di pubblico con l'accompagnamento dei genitori DL-T: adatti ad adolescenti e pubblico di età maggiore DL-MA: adatti a un pubblico adulto Contenuti non ancora classificati	✓ Tragedie e conflitti ✓ Problemi sociali sensibili ✓ Linguaggio volgare e offensivo ✓ Contenuti sessualmente allusivi ✓ Contenuti scandalosi e scioccanti	Giochi Inattivo Video di YouTube in live streaming Video di YouTube incorporati Below the fold App per dispositivi mobili GMob non interstitial Inattivo Domini parcheggiati	
			Annunci in-video	



CAMPAGNA DISPLAY

Impostazioni campagna Display

OBIETTIVO: Notorietà del brand

L'obiettivo riflette ciò che vuole l'azienda: far conoscere il brand (per avviare l'attività) in una nuova regione, il Piemonte, attirando l'attenzione degli utenti provenienti da qui.

TIPOLOGIA CAMPAGNA: Display - Standard

NOME CAMPAGNA: E-Vai Piemonte - Brand

Awareness - Display

LOCALITA': Piemonte

BIDDING STRATEGY: Priorità alle impressioni

Utilizzo l'offerta basata sul costo per mille impressioni visibili (vCPM), per fare in modo che il mio messaggio venga visualizzato dai clienti. Questo mi consente di impostare l'importo massimo che voglio pagare per ogni 1000 impressioni dell'annuncio visualizzabili sulla Rete Display di Google.

TARGETING: Manuale

Scelgo "Segmenti di pubblico personalizzati", in modo da raggiungere il mio pubblico ideale inserendo parole chiave, URL e app.

TARGETING DEMOGRAFICO: uomini e donne, dai 25 ai 64 anni, con o senza figli

Step seguiti - #1

2

Tipo di campagna

Obiettivo

Seleziona l'obiettivo che renderebbe efficace questa campagna

Vendita

Lead

Traffico sul sito web

Considerazione del prodotto e del brand

Promozione di app

Promozioni e visite ai negozi locali

Crea una campagna senza un obiettivo

3 Nome e Località

Nome campagna

E-Vai Piemonte - Brand awareness - Display

Località

Seleziona le località target

Tutti i paesi e le zone

Italia

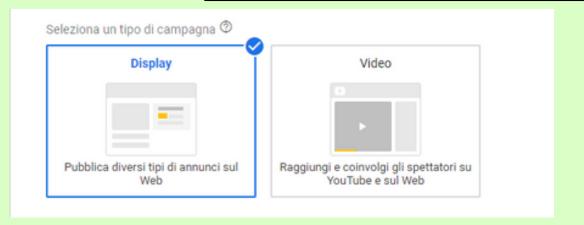
Inserisci un'altra località

Località target (1)

Piemonte, Italia regione

Q Inserisci una località target o da escludere

Ricerca avanzata



Bidding strategy

A che cosa vuoi dare la priorità? ③
Impressioni visualizzabili ▼
Consigliata per: obiettivo della campagna

② Questa campagna utilizzerà la strategia di offerta CPM visibile per aiutarti a ottenere il maggior numero di impressioni per la tua offerta

In alternativa, seleziona direttamente una strategia di offerta (non consigliato)

Budget

Imposta il budget giornaliero medio per questa campagna
200,00 €

Per il mese, non pagherai pi tuo budget giornaliero per il numero medio di giorni in u mese. Alcuni giorni potresti

Rotazione annunci

Ottimizza: scegli gli annunci con il rendimento migliore

Non ottimizzare: ruota gli annunci a tempo indeterminato

Ottimizza per le conversioni (opzione non supportata)

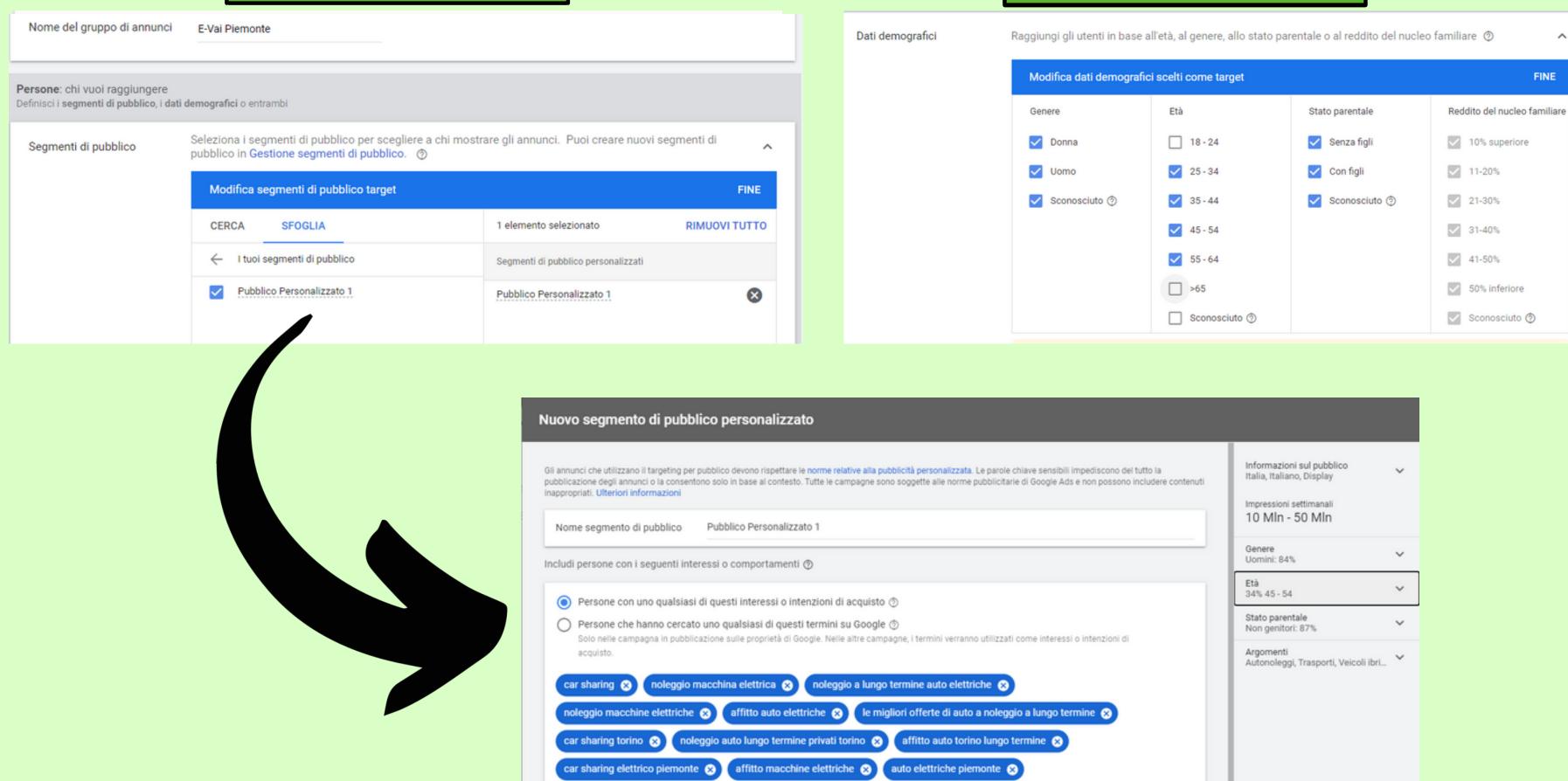
Ruota in modo uniforme (opzione non supportata)

spendere più o meno del tu budget giornaliero. Ulteriori

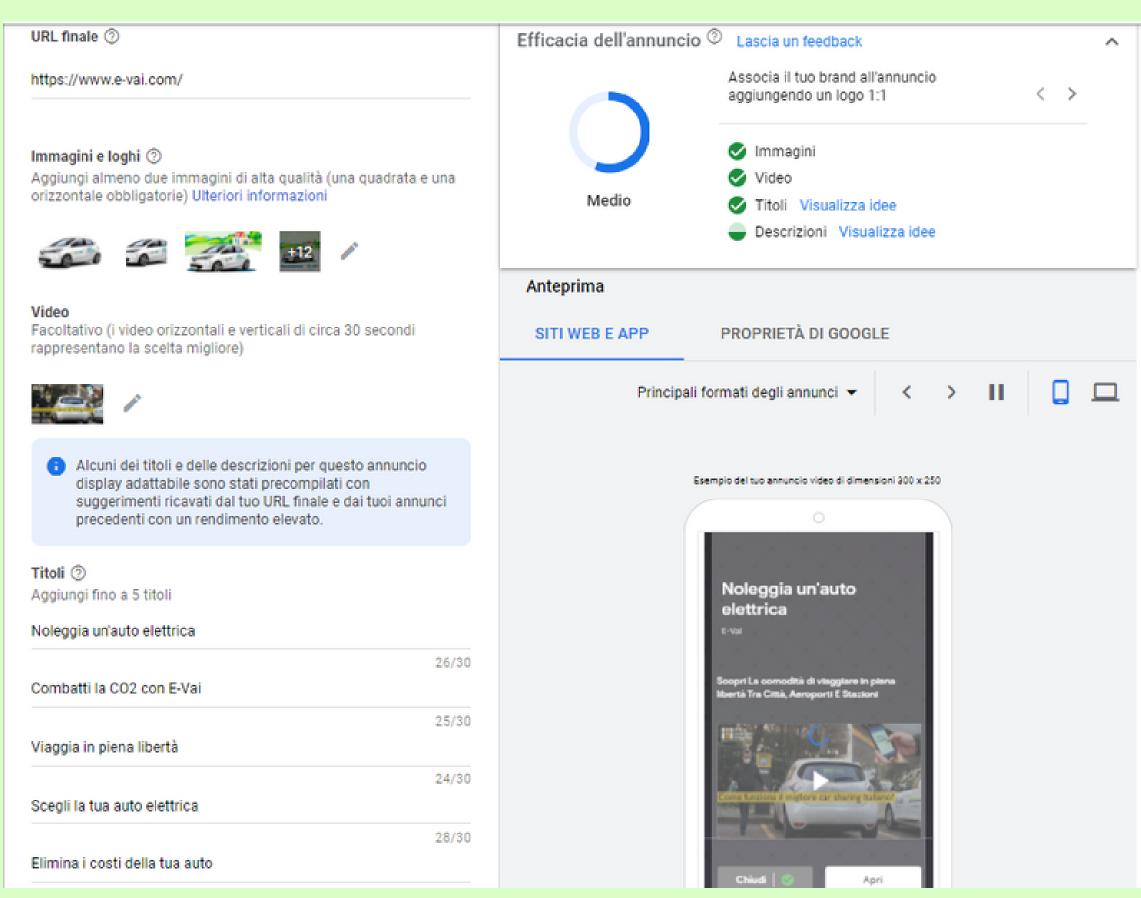
6

Targeting

Targeting demografico

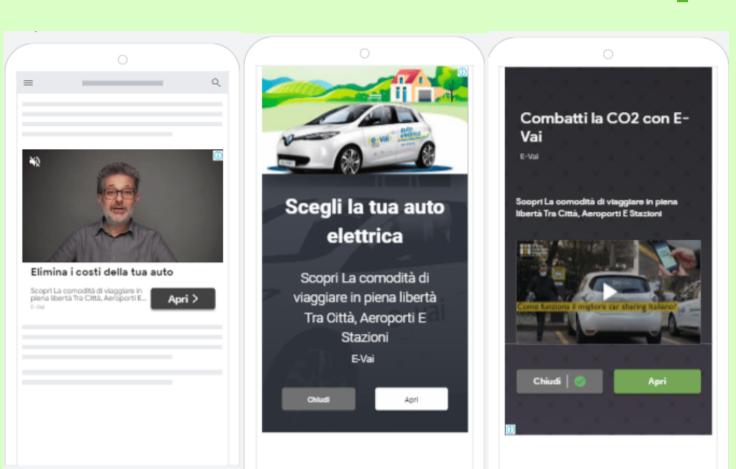


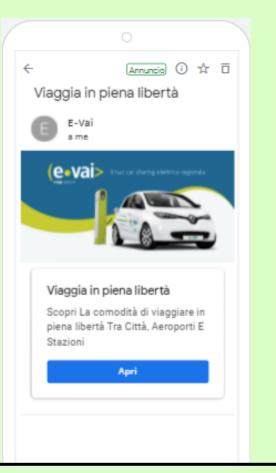
Annunci Display (settaggio)



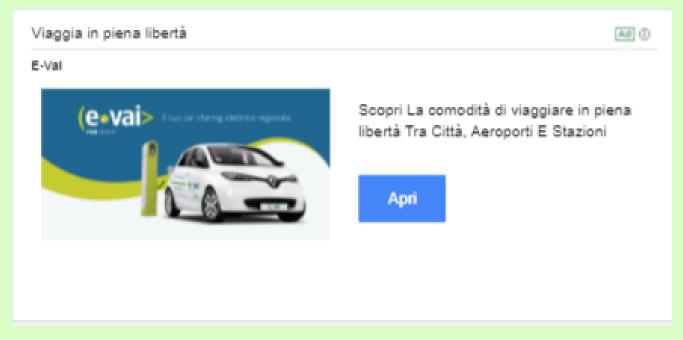


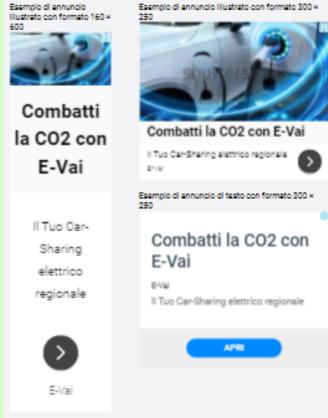
Annunci Display (creative)





MOBILE





DESKTOP



CAMPAGNA DISCOVERY

Impostazioni campagna Discovery

OBIETTIVO: Vendite

Essendo un e-commerce, l'altro fondamentale obiettivo è quello delle Vendite. La campagna verrà avviata dopo qualche mese da quella Display.

TIPOLOGIA CAMPAGNA: Discovery - Standard

NOME CAMPAGNA: E-Vai - Sales - Discovery

LOCALITA': Piemonte - Lombardia

BIDDING STRATEGY: Massimizza le conversioni

Scelgo questa bidding strategy perché voglio cercare di ottenere il maggior numero di conversioni possibile. Imposto anche il CPA target.

TARGETING: Manuale

Anche in questo caso scelgo "Segmenti di pubblico personalizzati", in modo da raggiungere il mio pubblico ideale inserendo parole chiave, URL e app.

TARGETING DEMOGRAFICO: uomini e donne, dai 25 ai 64 anni, con o senza figli

Annunci Discovery (settaggio)

Per quanto riguarda la campagna Discovery **non ho potuto utilizzare la console di Google Ads**, perchè dopo aver inserito obiettivo (Vendite) e tipologia (Discovery), chiedeva di impostare il monitoraggio delle conversioni, una funzionalità aggiunta da poco introdotta per motivi di privacy delle aziende.

Essendo una campagna Discovery con essa dovremmo **invitare gli utenti a concludere un'azione**.

Per questo utilizzo dei titoli con una CTA diretta e delle descrizioni con leva economica.

Titoli

- Noleggia la tua auto elettrica
- Viaggia in auto elettrica
- Prenota la tua auto elettrica
- Scegli la tua auto elettrica
- Scopri E-Vai noleggio auto

Descrizioni

- Noleggia un'auto elettrica. Per te uno sconto del 20% sul primo mese!
- Scegli la tua auto preferita e lasciati trasportare dall'elettricità!
- Scopri le offerte di noleggio a lungo termine con sconti al 30%.

GRAZIE PER L'ATTENZIONE



CONTATTO MAIL: dennis.deluca02@gmail.com

NUMERO TELEFONICO: 3398662119