

# 7 Dicas para melhorar suas finanças

Nov/2020



  
**Bolso Cheio**  
SEU SONHO, NOSSA META

# Impactos COVID 19



O ano de 2020 está sendo desafiador para os empreendedores brasileiros. Segundo pesquisa divulgada pelo IBGE (Agosto, 2020), 71% das empresas tiveram algum impacto devido à pandemia de COVID 19. Como qualquer impacto é sentido diretamente no bolso do empreendedor, a situação financeira é a primeira preocupação do empresário com pensamentos como:

**“COMO VOU PAGAR MEUS FUNCIONÁRIOS?”**

**“E MEUS FORNECEDORES? ESTOU COM PRODUTOS EM ESTOQUE E PRECISO HONRAR COM MEUS PAGAMENTOS”**

**“E COMO VOU PAGAR O ALUGUEL?”**

**“COMO VOU MANTER MINHA FAMÍLIA DURANTE ESSE PERÍODO?”**

Com certeza, em algum momento durante esse período, pelo menos um desses pensamentos passou pela sua cabeça. Por isso a BOLSO CHEIO elaborou esse e-book com 7 dicas que visam melhorar as suas finanças e te preparar para compreender os fluxos do seu negócio e os obstáculos encontrados durante a vida de quem quer ou está empreendendo.



# Dicas para melhorar suas Finanças

Os proprietários de micro e pequenas empresas, em sua maioria, decidem empreender por serem especialistas nos seus produtos ou serviços, e normalmente não se atentam que sem uma base financeira, nenhum empreendimento consegue funcionar de forma saudável. Devido a isso, para muitas empresas, a maior dificuldade é administrar o seu dinheiro.



Este é um dos motivos pelo qual as taxas de fechamento das empresas no Brasil é tão alta. Cerca de 60% das empresas abertas no Brasil não permanecem abertas por mais de 5 anos (IBGE, 2017). Para evitar isso, a seguir, você terá dicas valiosas de como não entrar nessa estatística.

# 01

## DÊ ATENÇÃO AOS SEUS CLIENTES

Quem mantém a sua empresa aberta não é você, sua equipe ou seus produtos, e sim, seus clientes. Sem eles, você não terá receita para manter sua empresa funcionando. Lembre-se sempre que oferecer uma experiência de qualidade é fundamental para o sucesso da sua empresa.

O boca a boca, físico ou virtual (por meio de avaliações/estrelinhas), é a melhor forma de atrair novos clientes. Não deixe de dar a atenção necessária aos seus patrões (sim, patrões, pois são eles que te pagam).



## TENHA SEUS NÚMEROS NA PONTA DA LÍNGUA

A maioria dos empreendedores tem dificuldade em entender exatamente quanto custa ou qual é o lucro do seu negócio. Compreender tudo isso é o ponto mais importante na administração. Tenha uma planilha com um planejamento de cada gasto de sua empresa, todas as contas que precisará pagar no mês, incluindo desde papel higiênico até a sacola onde o cliente vai levar o produto.

Não gaste dinheiro em despesas que não foram orçadas e, se isso for realmente necessário, adicione-o ao orçamento. Essas despesas adicionais podem significar um problema futuro para o seu negócio, e podem alterar a sua estratégia do mês.



# 03

## DEIXE UMA RESERVA DE EMERGÊNCIA

Nunca sabemos quando alguma emergência vai acontecer, porém, a única certeza é que um dia vai acontecer.

Por isso, uma dica muito importante, é sempre manter uma reserva de emergência. Da mesma forma que na vida pessoal também precisamos ter essa reserva (e se você ainda não tem a sua, sugerimos começar imediatamente), na sua empresa não é diferente, e não ter esse dinheiro em mãos pode quebrar o seu negócio.

Se o inesperado acontecer e você não tiver dinheiro disponível, sua única opção será fazer empréstimos bancários, o que deixará sua San financeira fragilizada.



## CUIDADO COM O FLUXO DE CAIXA

Fluxo de caixa é o que você recebe e paga em sua empresa. Baseado nas informações da dica 2, você precisa equilibrar seus gastos e receitas do dia a dia. É preciso ter certeza de que está recebendo o suficiente para pagar seus gastos gerais e para repor seu estoque. Se você descobrir que está gastando mais do que arrecadando, precisa repensar como está administrando seu dinheiro.

Identifique como cortar custos para garantir que você tenha dinheiro em caixa para os pagamentos necessários. Mesmo que você espere por alguma quantia de faturas pendentes, os valores gastos em juros podem prejudicar seus lucros. Certifique-se de que está gerenciando seu fluxo de caixa para não ficar preso em quitar suas contas com dinheiro que renderá juros.



# 05

## CRIE UMA CONTA SEPARADA PARA SUA EMPRESA

O maior erro associado à administração de uma empresa é misturar contas bancárias pessoais com comerciais e cartões de crédito.

A recomendação é que tenha uma conta bancária separada para sua empresa. Com uma conta independente, tudo o que for comprado para a empresa, deve ser pago com fundos reservados à ela, bem como o cartão de crédito corporativo. Somente desta forma você poderá identificar, caso a saúde financeira da sua empresa não esteja caminhando bem. Além disso, será possível emitir relatórios e então, utilizá-los em seu orçamento de fluxo de caixa para o próximo ano.





## CUIDADO NA HORA DE ASSINAR CONTRATOS OU VENDER COM PAGAMENTOS A CRÉDITO

Um erro comum em micro e pequenas empresas é confiar em acordos verbais com seus clientes de que eles pagarão na semana seguinte. Certifique-se de ter uma política de cobrança rígida para os clientes e de cumpri-la.

Sabemos que as vezes queremos voltar na dica 1 e deixar o cliente à vontade com medo de perdê-lo, mas lembre-se: é bom ser flexível, mas fazer isso regularmente pode fazer com que você se esforce demais. Em caso de pagamentos após a entrega do produto, utilize de tecnologia para isso, como cartões de crédito, por exemplo. Sabemos que existem taxas, porém o recebimento dos valores é garantido.

Caso seu ramo seja de serviços, tenha certeza de que qualquer trabalho que você esteja planejando esteja detalhado em um contrato. Você também deve garantir que você e seu cliente entendam o escopo, as expectativas e o que não está incluído no serviço. Do contrário, você se verá oferecendo ao cliente um trabalho gratuito que não pretendia fazer.



# 07

## TENHA UM ESPECIALISTA EM CONTABILIDADE

Sabemos que qualquer dinheiro pode fazer a diferença no final do mês, porém não é recomendado economizar em gastos que irão ajudar a deixar sua empresa com saldo positivo.

Os conhecimentos de uma consultoria financeira com certeza irá compensar o custo extra. Ela pode dar dicas para gerenciar seu fluxo de caixa, encontrar economias de impostos e outros conselhos financeiros interessantes. Além disso, também ajudarão nos serviços jurídicos, auxiliando a mantê-lo longe de problemas, uma vez que muitos proprietários de empresas cometem infrações (fiscais, trabalhistas, etc.) sem saber.

**Esperamos que essas dicas ajudem a manter a saúde financeira da sua empresa saudável.**

**Nós queremos te ajudar a acabar com essa preocupação.  
Assim, você pode relaxar e desfrutar da vida com o  
BOLSO CHEIO!**