

Das erwartet Dich

- Eigenverantwortliche Betreuung Deiner Accounts
- Ein 100-tägiges, strukturiertes, zielorientiertes Trainee-on-the-Job mit persönlichem Mentor
- Sinnvolle Aufgaben ab dem ersten Tag
- Ein zukunftsorientiertes und wachstumsstarkes Unternehmen mit langjährigem Knowhow
- Ein attraktives Gehalt bestehend aus Grundgehalt sowie leistungsgerechter Provision
- Sorgfältige Einarbeitung durch unser eingespieltes Kollegenteam sowie regelmäßige Fortbildung für die gezielte Förderung
- Deiner fachlichen und persönlichen Entwicklung (interne/externe Schulungen)
- Team orientiertes Arbeiten im engen fachkompetenten Austausch mit freundlichen Kolleginnen und Kollegen in angenehmer Atmosphäre Spannende Projekte und kundennahe Projektbetreuung verbunden mit Reisen zu internationalen Messen
- Ein professionelles und kollegiales Arbeitsumfeld, schöne, moderne Arbeitsräume in der Nähe des Englischen Gartens sowie weitere Annehmlichkeiten wie Getränke und betriebliche Events
- Sehr gute Erreichbarkeit aufgrund verkehrsgünstiger und fahrradtauglicher Lage mit guter Anbindung an öffentliche Verkehrsmittel (Haltestation Schwabinger Tor, Straßenbahn und Bus)

Deine Aufgabenbereiche

- Eigenverantwortliche Betreuung Deiner Accounts
- Regelmäßige Ansprache der Bestandskunden, um neue Chancen fürs Unternehmen zu kreieren
- Identifizierung und Ansprache von potentiellen Neukunden
- Erstellen und Nachfassen von Angeboten
- Enge Zusammenarbeit mit dem Head of Sales and Marketing sowie den Sales Kollegen

Dein Profil

- Extrovertierte, authentische und zuverlässige Persönlichkeit
- Hohes Maß an Resilienz und Durchhaltevermögen
- Kommunikationsstark und sicherer Umgang mit Kunden
- Teamfähigkeit
- Intrinsisch motiviert
- Gutes Englisch in Wort und Schrift, eine weitere Fremdsprache ist von Vorteil
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium
- Mindestens zweijährige Vertriebserfahrung
- Führerschein der Klasse B
- Gute Mathematik Kenntnis
- Technisches Grundverständnis
- Gute PC-Kenntnisse (MS Office)

Standort

- Flexibel (München/Nürnberg/Homeoffice)

Ansprechpartner:

Andreas Götz

Head of Sales and
Marketing

