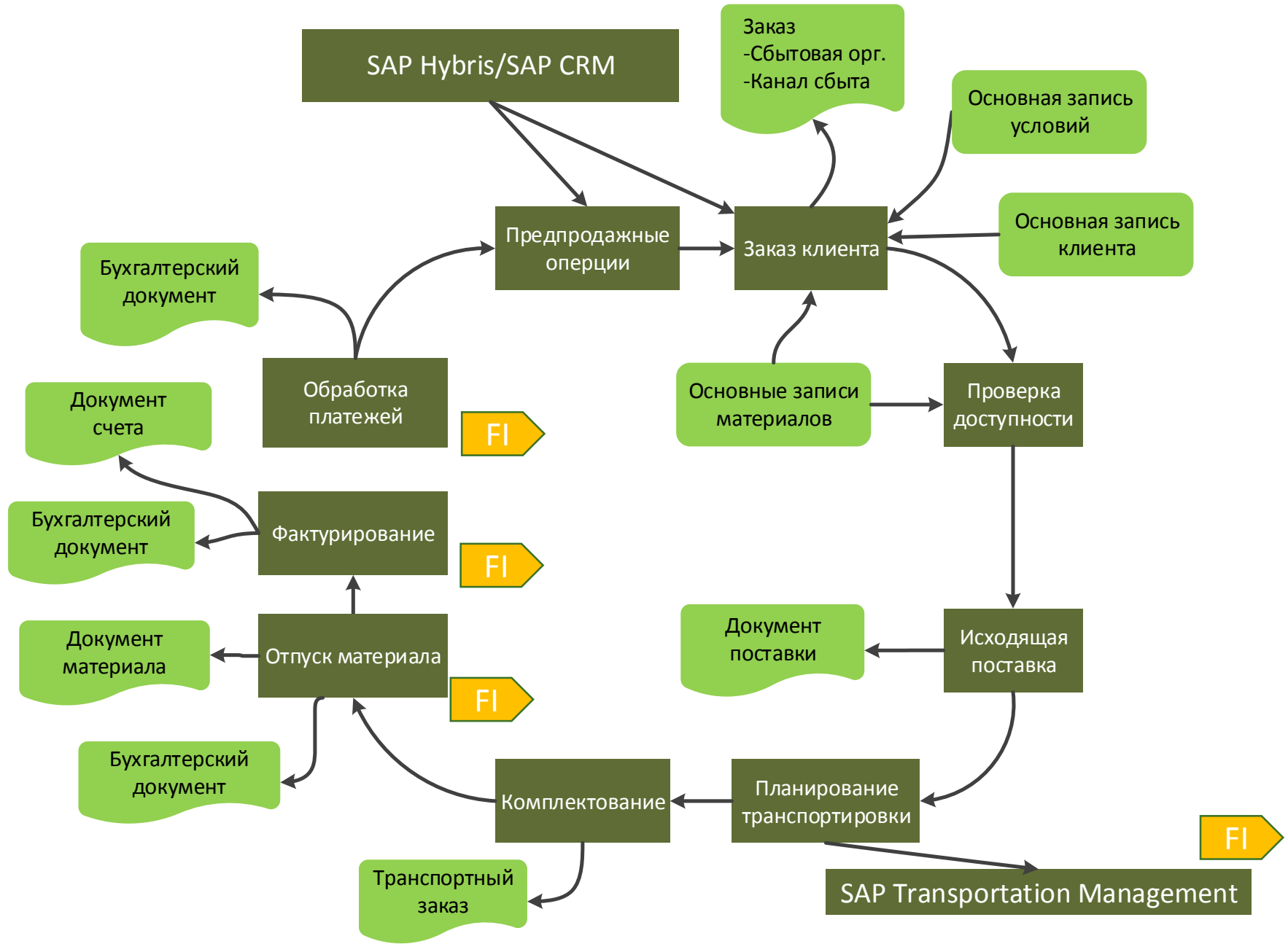
A photograph of two business people shaking hands in a modern office setting. The background is blurred, showing other people in business attire. A semi-transparent white banner is overlaid across the middle of the image.

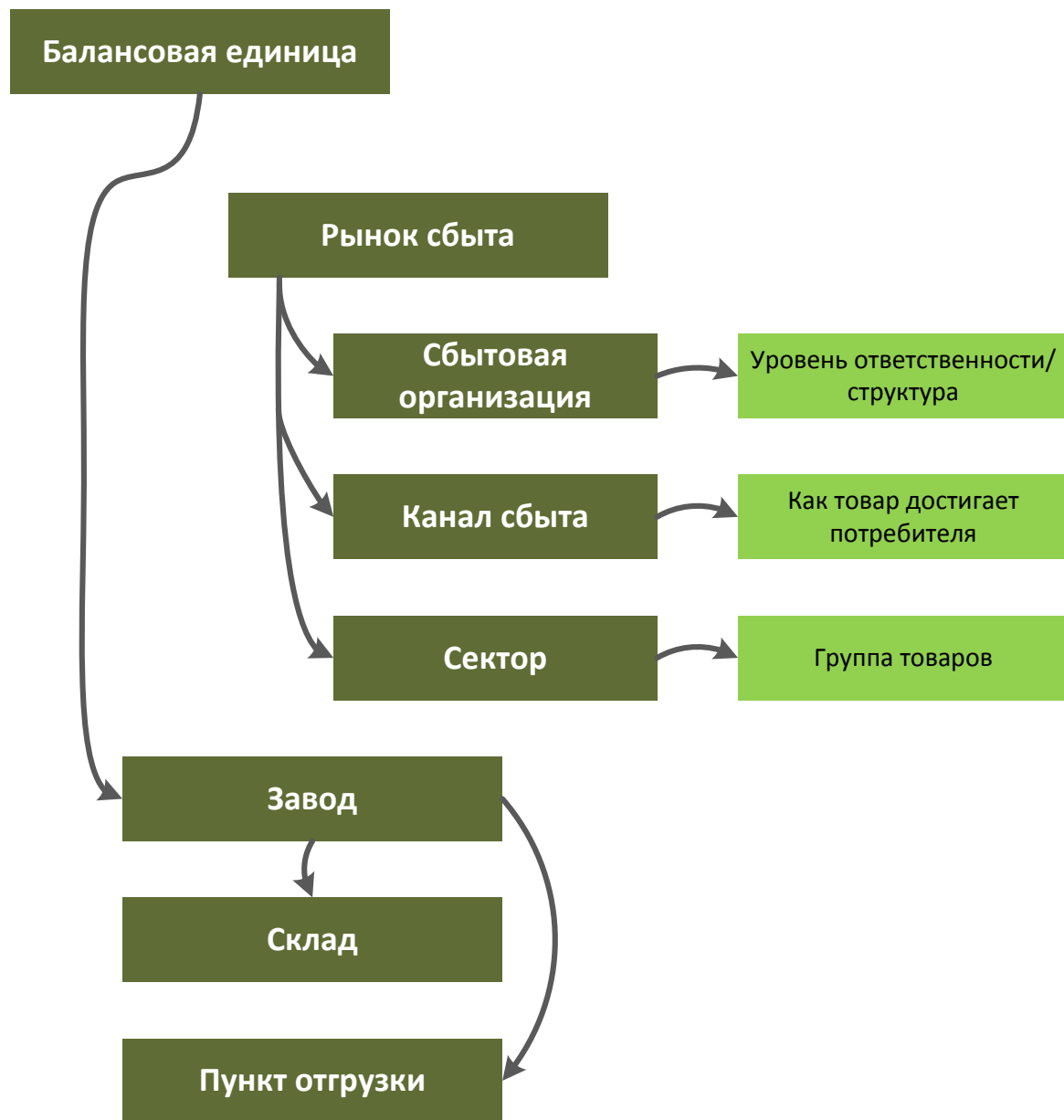
Построение процессов интеллектуального предприятия.

Сбыт

Обзор процесса сбыта



Организационная структура сбыта

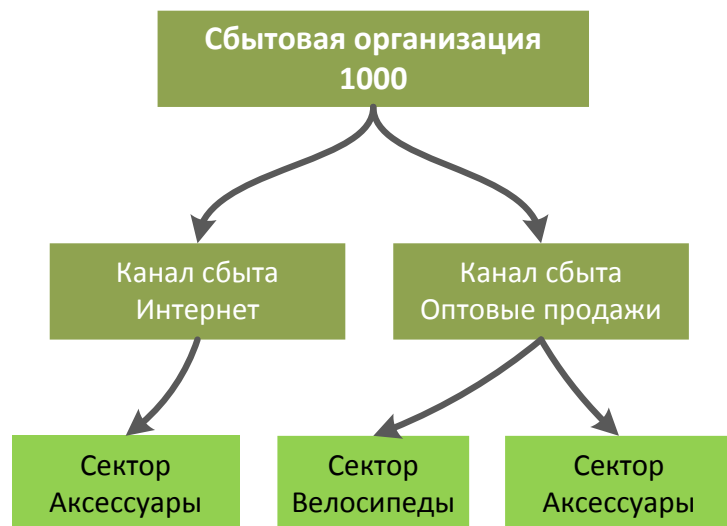


Сбытовая организация — это организационный уровень логистики, согласно которому предприятие структурируется в ракурсе бизнес-процесса сбыта. Это не отдельное юридическое лицо и не отдел сбыта, а логическое понятие.

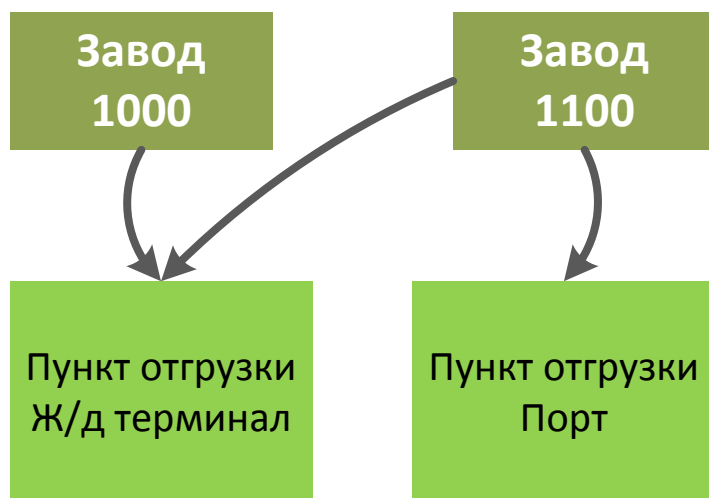
Канал сбыта — представляет собой путь, которым товары достигают потребителя, например, оптовая торговля, розничные продажи, Интернет и т. д.

Сектор — это укрупненная группировка товаров. Одной сбытовой организации могут соответствовать несколько секторов.

Организационная структура сбыта



Рынок сбыта — совокупность сбытовой организации, сектора и канала сбыта



Пункт отгрузки — это физический объект, который обрабатывает отгрузку товара. Это может быть железнодорожный вокзал, почтовое отделение, портовый терминал и т.д.

Условия — основные данные, которые служат источником информации о цене товара (цены, надбавки и скидки, фрахт и налоги). Данные могут зависеть от других данных (клиента, группы цен, группы клиентов и т. д.)

Информация «клиент — материал» — основные данные, которые содержат информацию для связки клиент — материал.

Создание заказа клиента



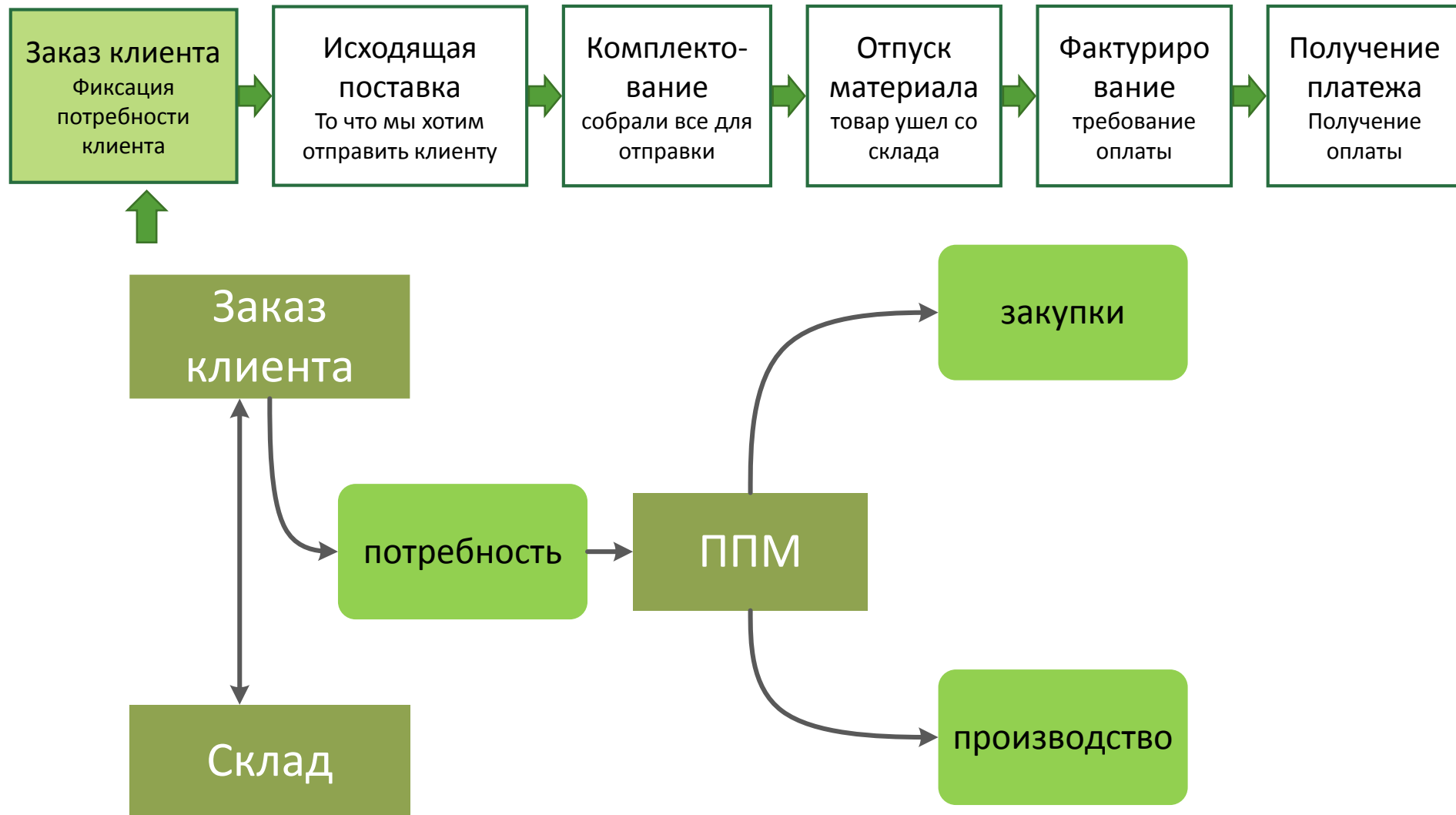
Заказ клиента — документ в котором зафиксировано требование клиента на поставку товаров или услуг. В заказе содержится вся информация, необходимая для обработки запроса клиента.

Данные клиентов



Данные клиента имеют общую часть, которая релевантна как для сбыта, так и для учета и отчетности и действительна в рамках всей компании (манданта). Данные **рынков сбыта** относятся к особенностям поведения клиентов на конкретном рынке сбыта. Данные по **бухгалтерскому учету** относятся к уровню балансовой единицы и отражают особенности учета в конкретном юридическом лице.

Функции заказа клиента



Функции заказа клиента

Заказ клиента

Фиксация
потребности
клиента

Исходящая поставка

То что мы хотим
отправить клиенту

Комплекто- вание

собрали все для
отправки

Отпуск материала

товар ушел со
склада

Фактуриро- вание

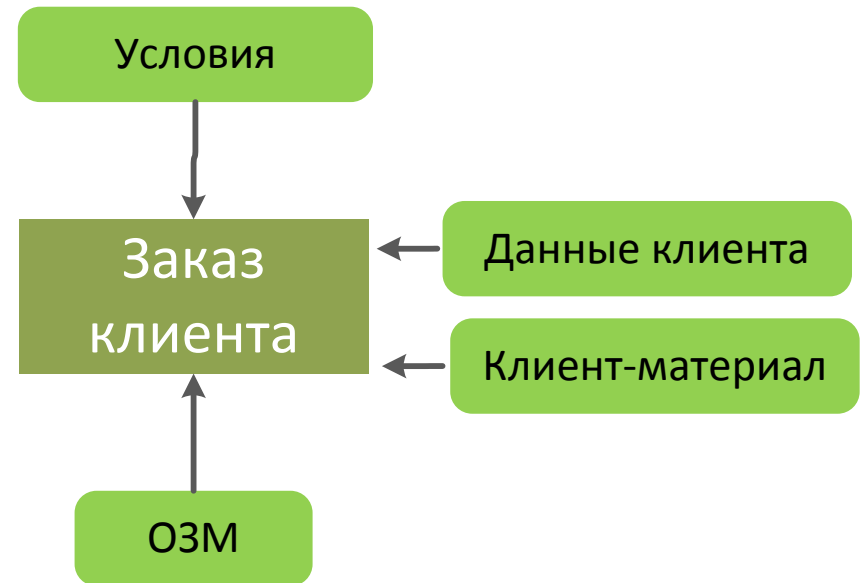
требование
оплаты

Получение платежа

Получение
оплаты

Условия — основные данные, которые служат источником информации о цене товара. Они могут включать в себя цены, надбавки и скидки, фрахт и налоги. Данные могут зависеть от других данных, например, от клиента, группы цен, группы клиентов и т. д.

Информация «клиент-материал» — основные данные, которые содержат информацию для связки клиент-материал.



Заказ клиента. Роли партнеров



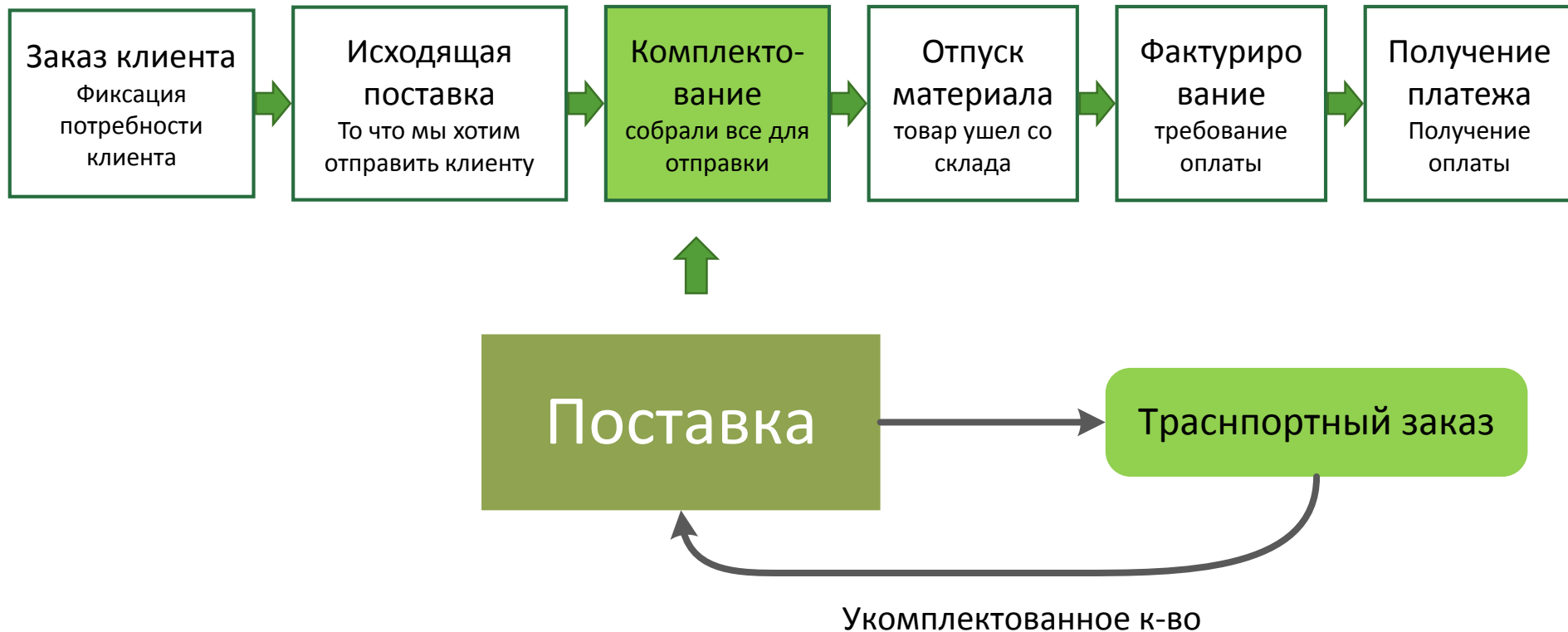
Функции заказа клиента



Документ поставки служит для управления и отслеживания всех дальнейших процессов отгрузки:

- Комплектование и подтверждение (необязательно);
- Упаковка (необязательно);
- Планирование и отслеживание транспортировки (необязательно);
- Проводка отпуска материалов.

Комплектование



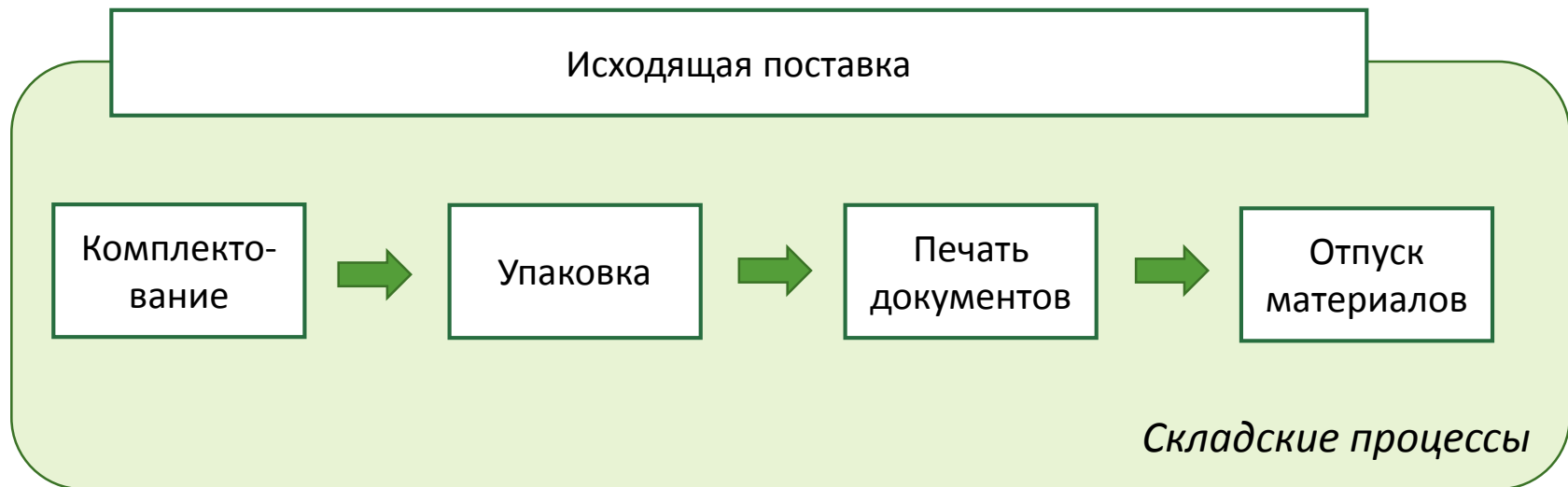
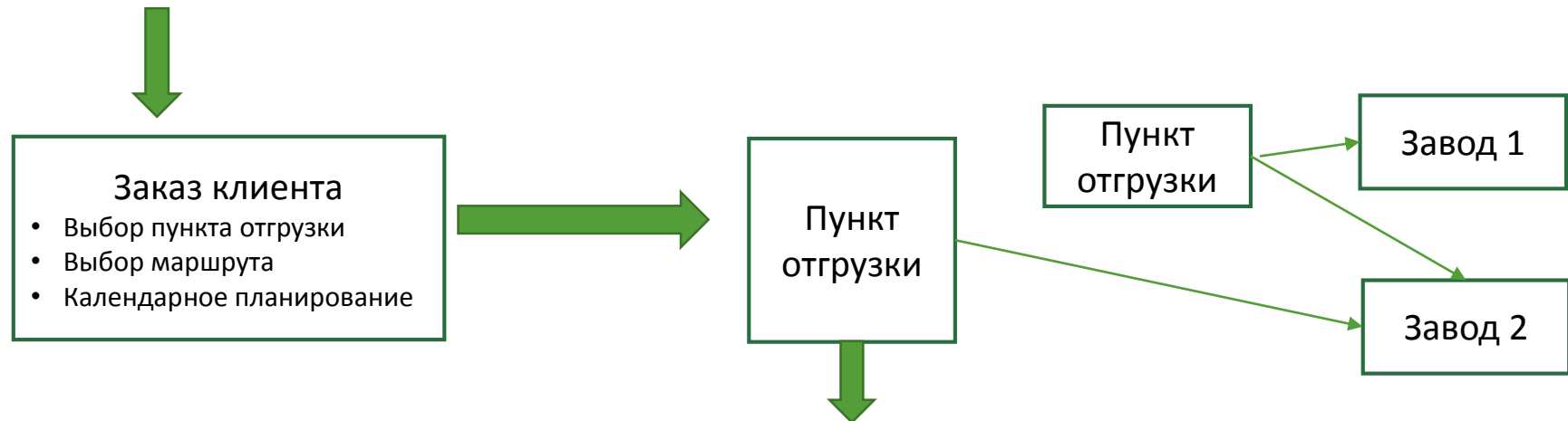
При создании документа поставки **данные из заказа клиента**, такие как материалы и объемы, **копируются в поставку**. Далее данные **копируются в транспортный заказ**, который служит для комплектования. **Транспортный заказ**, по сути, содержит **указания** складскому комплексу, **откуда и куда перемещать материал**.

The image shows two white Fuso Super Great trucks parked on an asphalt surface. The truck in the foreground is a semi-truck with a large yellow trailer, featuring the 'SUPER GREAT' logo on the hood and a license plate that reads 'FU'. The truck in the background is a smaller model with a similar yellow trailer, with a license plate that reads 'FS'. The background includes a clear blue sky with light clouds and a modern building with large windows.

Построение процессов интеллектуального предприятия.

Управление транспортировками

Исходящая поставка



Управление транспортировками

S/4 HANA включает в себя функции SAP Transportation Management





Построение процессов интеллектуального предприятия.

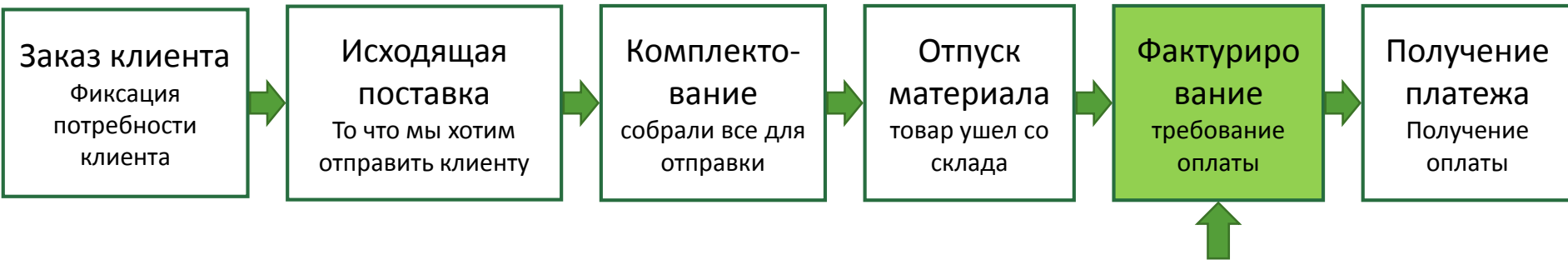


Сбыт Отпуск материала и последующие процессы

Отпуск материалов



Фактурирование



Поток документов

Заказ клиента

Поток документов – это отчёт показывающий в иерархическом виде все документы связанные с заказом

Результат.

Теперь мы понимаем что состояние заказа, какие действия были по нему произведены.

Исходящая поставка

исполнено

Заказ на комплектование

исполнено

ДМ Доставка материала

исполнено

Счет-фактура

исполнено

Бухгалтерский документ

выравнено



ПОЛИТЕХ

Санкт-Петербургский
политехнический университет
Петра Великого

SAP next-gen▶▶

Построение процессов интеллектуального предприятия.



SAP S/4 HANA®