



Салон Красоты Kolibri

Аккаунт: @beauty_studio_kolibri

- Целью продвижения являлось повышение количества записей на прием и рост активной аудитории на аккаунте.

1. Показатели, которых нам удалось добиться за все время:

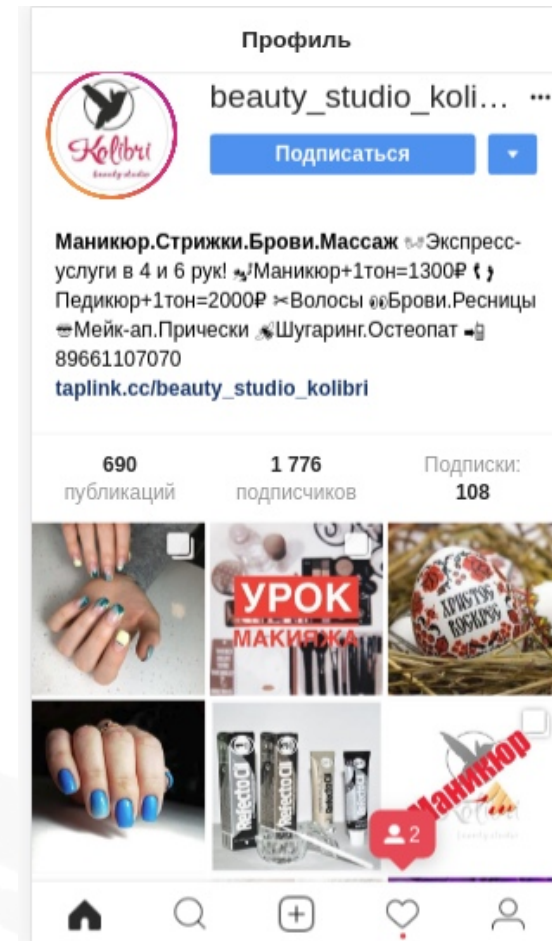
- Заявки: **496**
- Продажи: **87**
- Выручка: **>100.000 руб.**
- Затраты на рекламу: **15.000 руб.**



Старт.

- Заявки/день: 0-1
- Подписчики: 1176
- Подписчики/месяц: ~323

*В начале продвижения у клиента была база подписчиков, часть из них была целевой, но не активной. Аккаунт развивался очень медленно. Продаж не было.



Что мы сделали для достижения результата?

1. Запустили органический способ продвижения.

Мы использовали 19 самых эффективных инструментов для продвижения аккаунта, которые помогли собрать целевую аудиторию посредством многократной фильтрации базы потенциальных клиентов и её дальнейшей оптимизации.

2. Подключили автоматические приветствия.

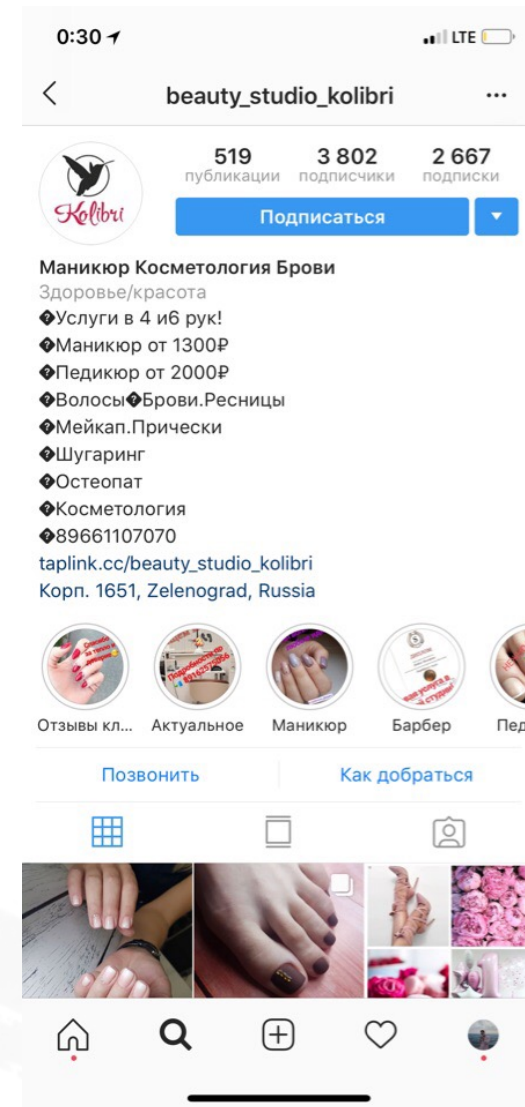
Мы составили и запустили конверсионное приветствия, которые отправлялись каждому новому подписчику, чтобы не упустить горячего потенциального клиента, который заинтересовался в продукции и конвертировали его в заявку.



Что имеем сейчас.

- Заявки/день: 6-14
- Подписчики: 3803
- Подписчики/месяц: ~1113

*В настоящее время люди постоянно записываются на консультацию или конкретную процедуру. Аккаунт продолжает развиваться.



Tel: +7 920 071 24 24

E-Mail: marketingbox2017@gmail.com

Руководитель компании: Рыбочкин Никита Сергеевич

Сооснователь/Главный маркетолог: Саенко Олег Петрович

(c) MarketingBox 2018

