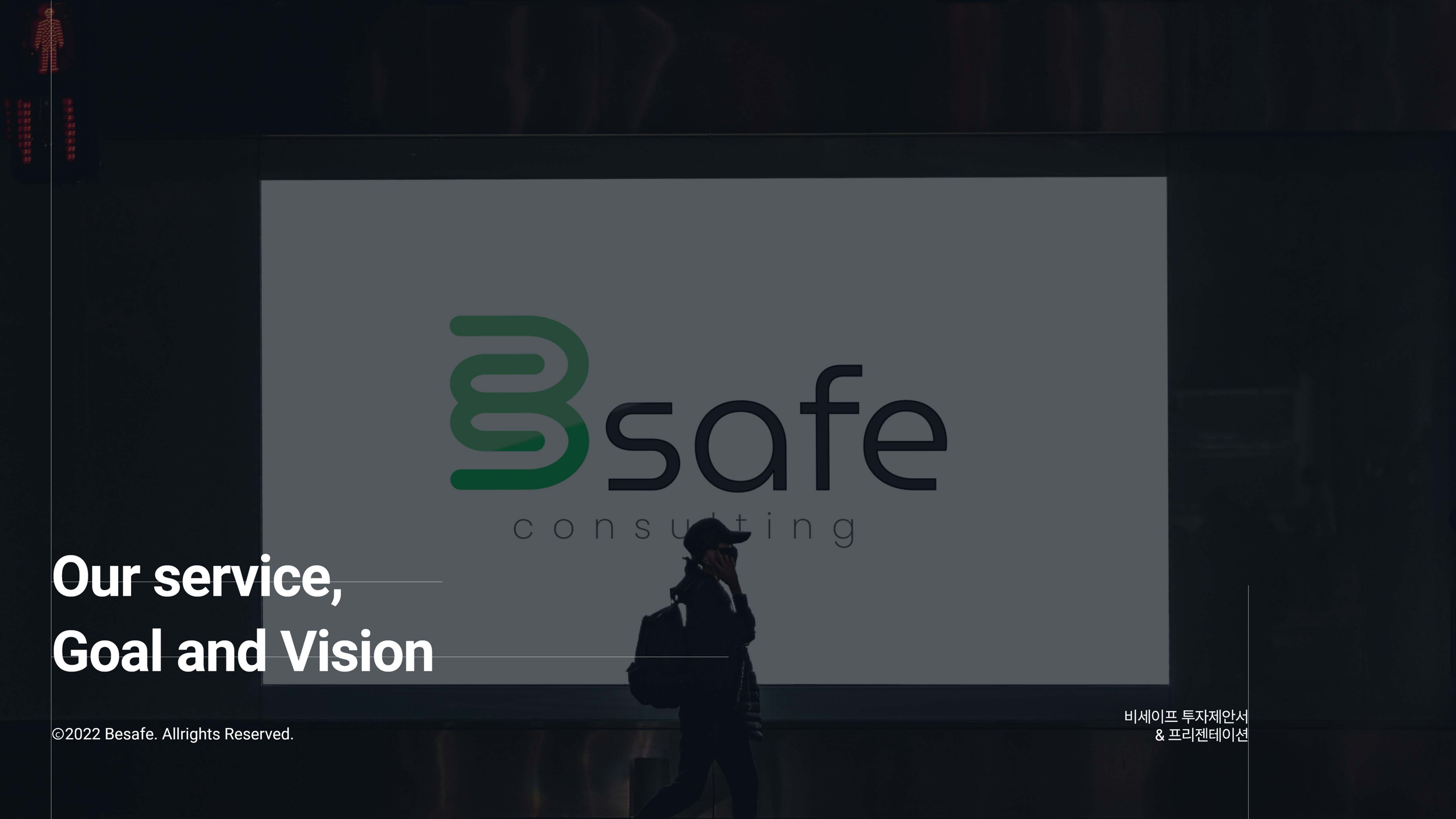


Our service,
Goal and Vision

©2022 Besafe. Allrights Reserved.

비세이프 투자제안서
& 프리젠테이션

Contents

Korean No.1 Startup education company, Besafe

01. Problem & Needs / Wants : 창업 교육 시장의 문제점과 스타트업의 니즈 / 원츠 분석

02. Solution : 스타트업이 주목하는 대안적 솔루션

03. Business Model & Goal : 비세이프만의 경쟁력있는 BM

04. Team Building : 비세이프의 차별화된 팀빌딩

1. Problem & Needs / Wants

창업 교육 시장의 문제점과 스타트업의 니즈 / 원츠 분석

- 국내 창업 교육시장 문제점
- 스타트업의 낮은 생존률
- 스타트업의 Needs & Wants

1. Problem & Needs / Wants

현저하게 낮은
대한민국 창업 교육 점수

"54개국 중 41위, 4.19점"
"한국, 창업교육 부문 점수 저조한 상태"

<창업교육부문 국제비교>

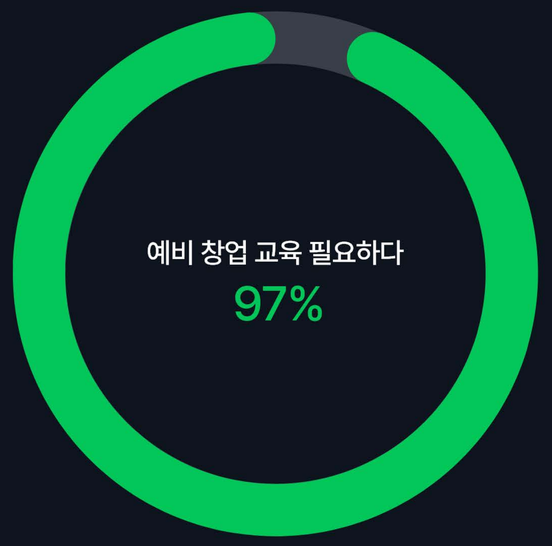
요소	1위 스위스	5위 네덜란드	7위 노르웨이		37위 대한민국	평균 GEM
대학에서의 창업교육 포함 정도	6.03	5.61	6.27		3.95	4.38
기업성장에 적절한 경영 교육 시행 정도	6.69	5.95	5.90	• • •	4.18	5.05
평생 교육에서 적절한 창업 교육 시행 정도	6.25	5.97	4.95		4.43	4.74
전체	**6.33**	**5.84**	**5.71**		**4.19**	**4.72**

자료 출처 : 글로벌 기업가정신 모니터(GEM), 한국보고서

1. Problem & Needs / Wants

이론과 실천의 간극,
매우 적은 창업교육 경험

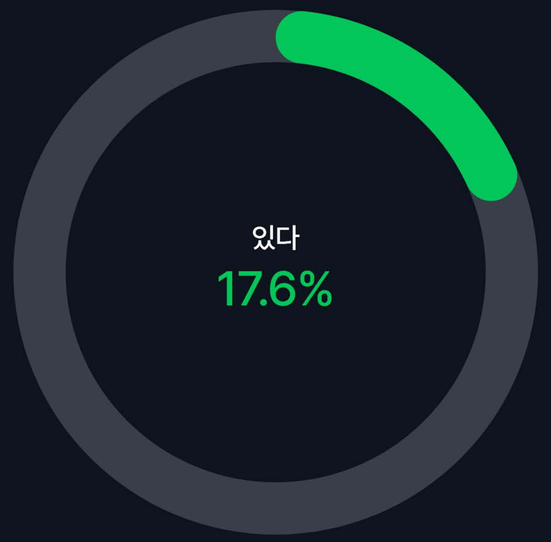
예비 창업 교육 필요성 조사



전체 창업자

2,001,674 명 중

창업교육 수강경험



"필요성을 느끼지만 실천으로 이어지지 않는 창업교육"

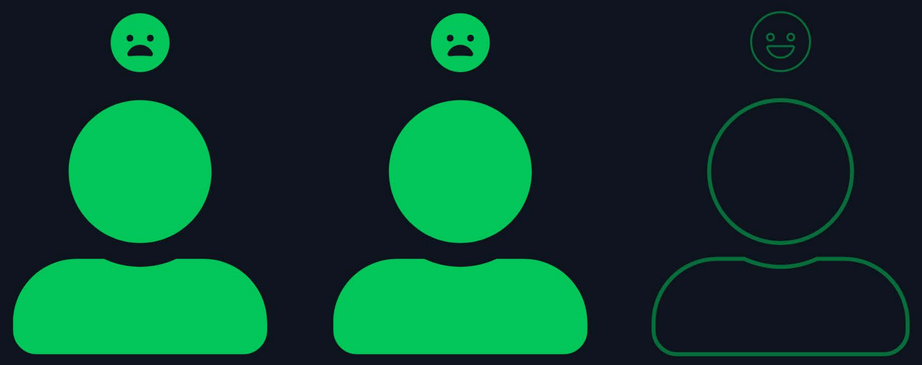
자료 출처 : 올위크-벤처기업협회, 2022 창업관련 40대 이상 설문조사
자료 출처 : 중소벤처기업부, 2017년 창업기업 실태조사

1. Problem & Needs / Wants

사업자의 니즈를 만족하지 못하는 **국내 창업 교육**

"정부 / 공공기관 / 대학이 주도하는 창업교육은 초기 사업자들의 니즈를 만족하지 못함"

정부/공공기관 창업교육 만족도 조사



3분의 2 이상

"불만족"

<대학생 창업 프로그램 설문조사 결과> (5점 만점)

항목	필요도	만족도
진로 / 취업 / 창업 지원 프로그램 및 서비스	4.13	3.54
진로 / 취업 / 창업 지원계획	4.11	3.57
진로 / 취업 / 창업 지원인력과 예산	4.10	3.59
기업체 / 지역사회와 네트워크	4.10	3.45
⋮		
평균	**3.98** >	3.45

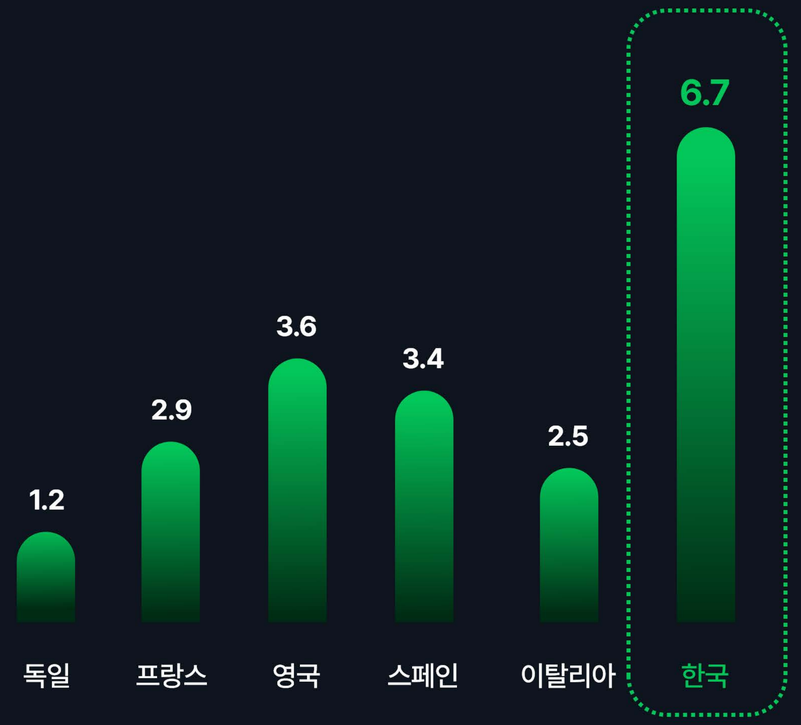
자료 출처 : 올위크-벤처기업협회, 2022 창업관련 40대 이상 설문조사
자료 출처 : 청년드림대학평가, 대학생 취업-창업 프로그램 설문조사

1. Problem & Needs / Wants

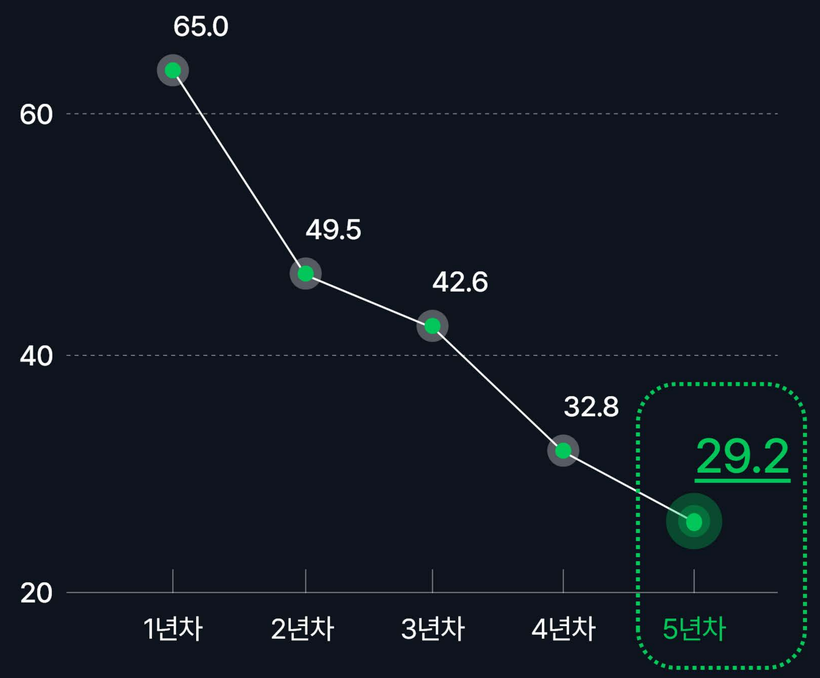
많은 비율, 적은 생존률의 **국내 신생 스타트업**

"많은 비율을 차지하는 초기 단계 스타트업, 그러나 녹록지 않은 현실"

주요국 전체 활동기업 대비 신생기업의 종사자 수 비율 (단위 : %)



국내 신생 기업 생존율 (단위 : %)



자료 출처 : 통계청-Eurostat, 2017 주요국 신생기업 생존율

자료 출처 : 중소벤처기업부, 2021 창업기업 생존율

1. Problem & Needs / Wants

국내 창업교육의 문제점들로 **생존이 위태로운 스타트업**

"비세이프, 초기 스타트업의 실패 요인들을 Catch하다"

① 다른나라와 비교해본 국내 창업교육 점수

② 이론과 실천간의 간극

③ 사업자 니즈와 창업교육의 미스매치

→ 스타트업의 낮은 생존률

국내 창업 교육은 현저히 낮은 점수를 받고있고,

창업 교육의 필요성은 느끼지만 실제 창업 교육 경험은 거의 없으며,

국내 창업교육은 실제 사업자의 니즈를 만족시키지 못하고 있음

국내 창업교육의 다양한 문제점으로 시장에서 살아남기 힘든 스타트업

1. Problem & Needs / Wants

고객의 입장에서 접근하다,
스타트업에게 필요한 교육자

"사업자에게 필요한 건 1회성 강사가 아닌 지속적으로 도움을 제공하는 비지니스 파트너"

창업교육 경험자 A씨

"현업에서 유의미한 성취를 경험한 실무전문가를 만나고 싶어요"

창업교육 경험자 B씨

"창업교육자와의 관계와 소통이 제대로 이뤄졌으면 좋겠어요"

창업교육 경험자 C씨

"실제로 같은 직종에서 활동하고 있는 창업 선배들의 멘토링과 열린 공간 속에서 교육을 받기를 원해요"

창업교육 경험자 D씨

"멘토링보다 강의 시간이 많아서 멘토링은 금방 끝나는 경우가 많아요. 지속적인 멘토링으로 실질적인 도움을 얻고싶어요"

Needs

지속적인 1:1 멘토링으로 기업에게 실질적인 도움을 줄 수 있는
스타트업 전문 "비지니스 파트너"가 필요함

자료 출처 : 더퍼스트미디어, 2021 창업자인터뷰

비지니스 파트너를 통해
스타트업이 원하는 교육 컨텐츠

"고객들과의 심층적인 1:1 인터뷰를 통해 스타트업이 원하는 교육 컨텐츠를 분석하다"

Interview

"실제 시장에서 경쟁력 있는 사업모델을 도출했으면 좋겠어요"

"리스크가 낮은 안전한 자산을 마련하고 싶어요"

"다양한 플랫폼으로 안정적인 수입을 원해요"

"초기 단계에서 벗어나기 위해 부족한 부분을 채워넣고 싶어요"

Wants

- 사업아이템 구체화
- 안전한 사업 자금 마련
- 다양한 생산 판로 확보
- 도약을 위한 추가적 지원

2. Solution

스타트업이 주목하는 대안적 솔루션

- 사업 정의
- Target
- 비세이프 서비스
- 특화 전략

2. Solution

우리의 비젼과 미션,
비세이프 사업 정의

1. Target

2. What

3. How

'스타트업' 대상으로 '사업에 필요한 모든 컨텐츠'를 '가능한 모든 방식'으로 제공

- 초기 창업자
- 예비 창업자

- 정부정책자금 맞춤형 교육
- 사업계획서 1:1 첨삭
- 세심한 특허 설계
- B2B, B2C, B2G 활용방법

- 오프라인 (맞춤형 멘토링 교육)
- 온라인 (비대면 교육)
- 기업교육 (비세이프 컨퍼런스)

Vision 기존 국내 창업 교육시장의 문제점을 뒤엎는 새로운 비지니스 모델

Mission 실무중심 교육으로 초기 스타트업의 문제 해결과 니즈 충족

2. Solution

일회성 강사가 아닌,
비지니스 파트너로서의 교육

"비즈니스 파트너십으로
초기 스타트업의 든든한 동반자가 되다"

Customer
초기 스타트업

- 사업 아이템은 있지만 사업할 자신이 없는 사람들
- 기술력은 있지만 창업에 대해서 잘 모르는 사람들
- 사업하고 있지만 지원 요건을 몰라 사업 성장이 어려운 창업자들

+

Business partner
비세이프

- 사업모델 코칭 서비스
- 정부 자금 마련 서비스
- B2G 참여 지원 서비스
- 사업 도약 지원 서비스

Goal
도약 스타트업

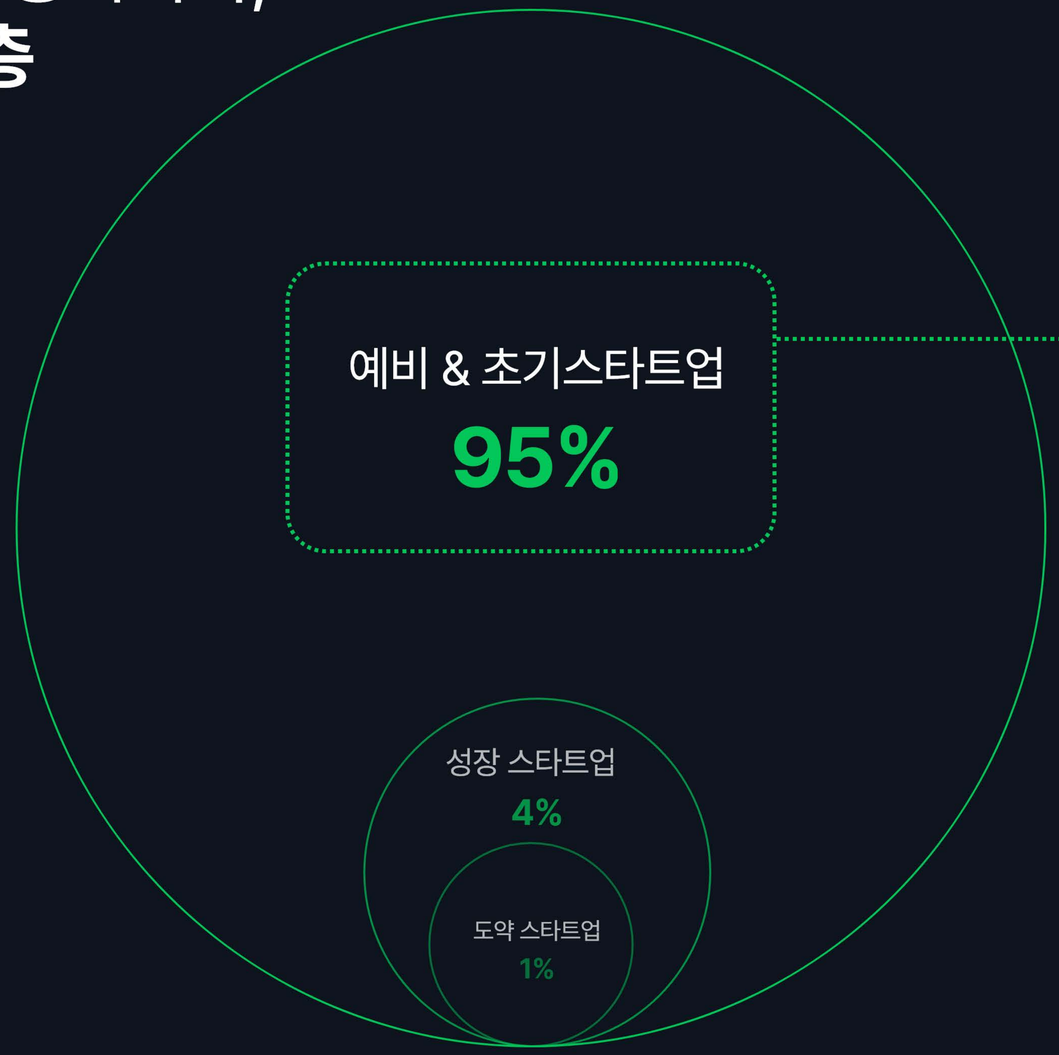
2. Solution

더 많은 파이를 공략하다,
비세이프 타겟층

Besafe

Accelerator

VC



"비세이프, 95%의 가능성에 투자하다"

Target 1
사업아이템이나 기술력은 있지만
사업모델 구체화가 어려운 사람들

Target 2
창업하고 싶지만 사업자금 마련이
어려워서 포기하는 사람들

Target 3
사업을 시작한지 얼마 지나지 않아
수익성이 불안정한 사람들

Target 4
사업을 한 단계 도약시키고 싶지만
무엇이 필요한지 모르는 사람들

2. Solution 1 : 사업모델 코칭 서비스

꺼져가는 아이디어에 차별성을 불어넣다
사업모델 코칭 서비스

"심층적인 시장분석과 차별화전략으로 경쟁력있는 아이템을 발굴하다"

사업모델 코칭 서비스

막연한 아이디어

"이런 게 만들어지면 좋겠는데,
시장에서 잘 쓰일지 모르겠네"

시장분석
시장규모 및 경쟁사 파악

Step 1

차별화 전략
차별화 및 사업모델 도출

Step 2

경쟁력 있는 아이템

"기존에 존재하는 아이템과
차별성이 있는 아이템이네!"

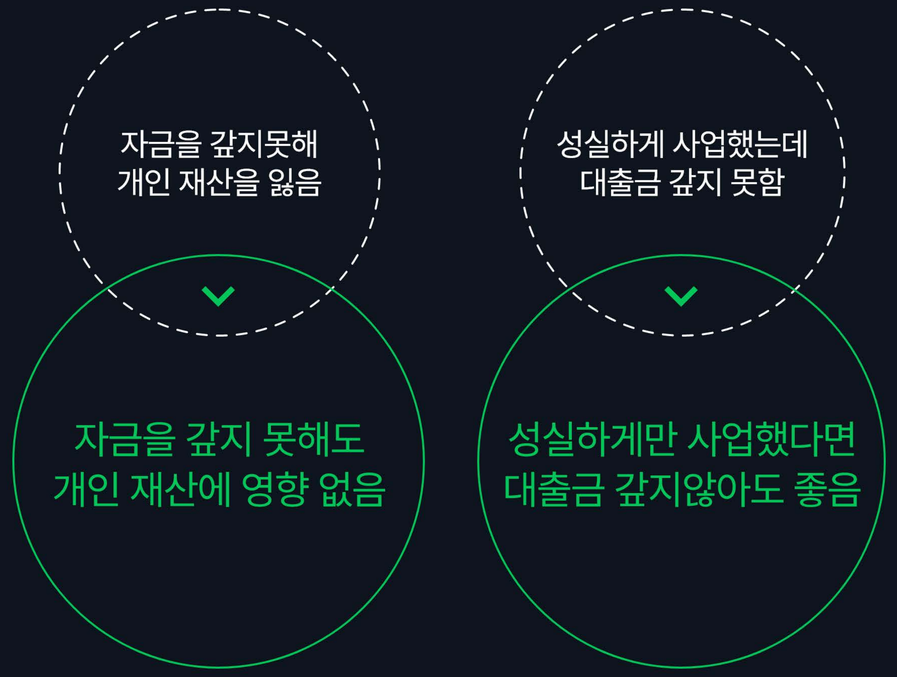
2. Solution 2 : 정부 자금 마련 서비스

안전하기 때문에 신뢰할 수 있는,
정부 자금 마련 서비스

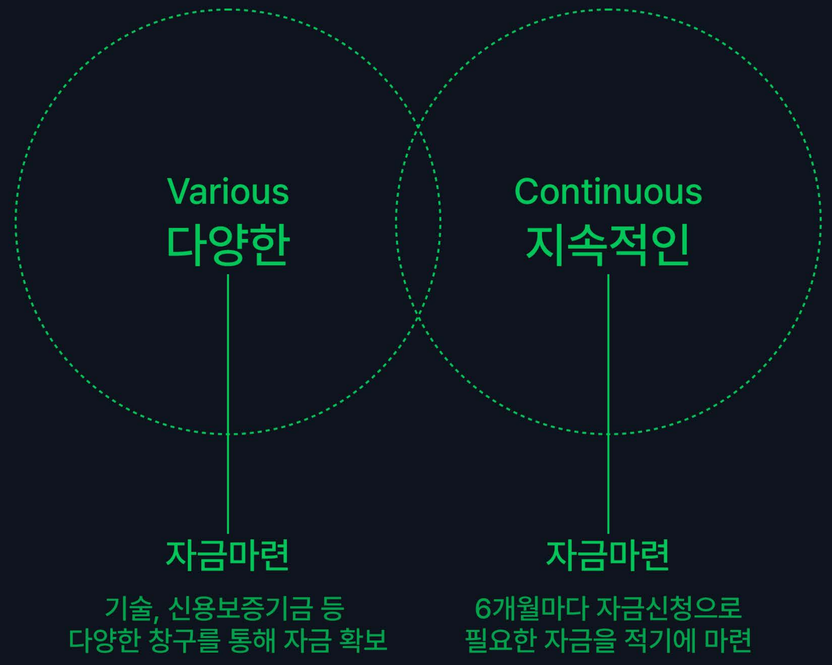
"보다 안전한 정부지원 자금을 이용해 다양한 플랫폼으로 꾸준히 자금마련 지원"

AS IS
개인 담보 / 신용대출

TO BE
정부 지원 자금



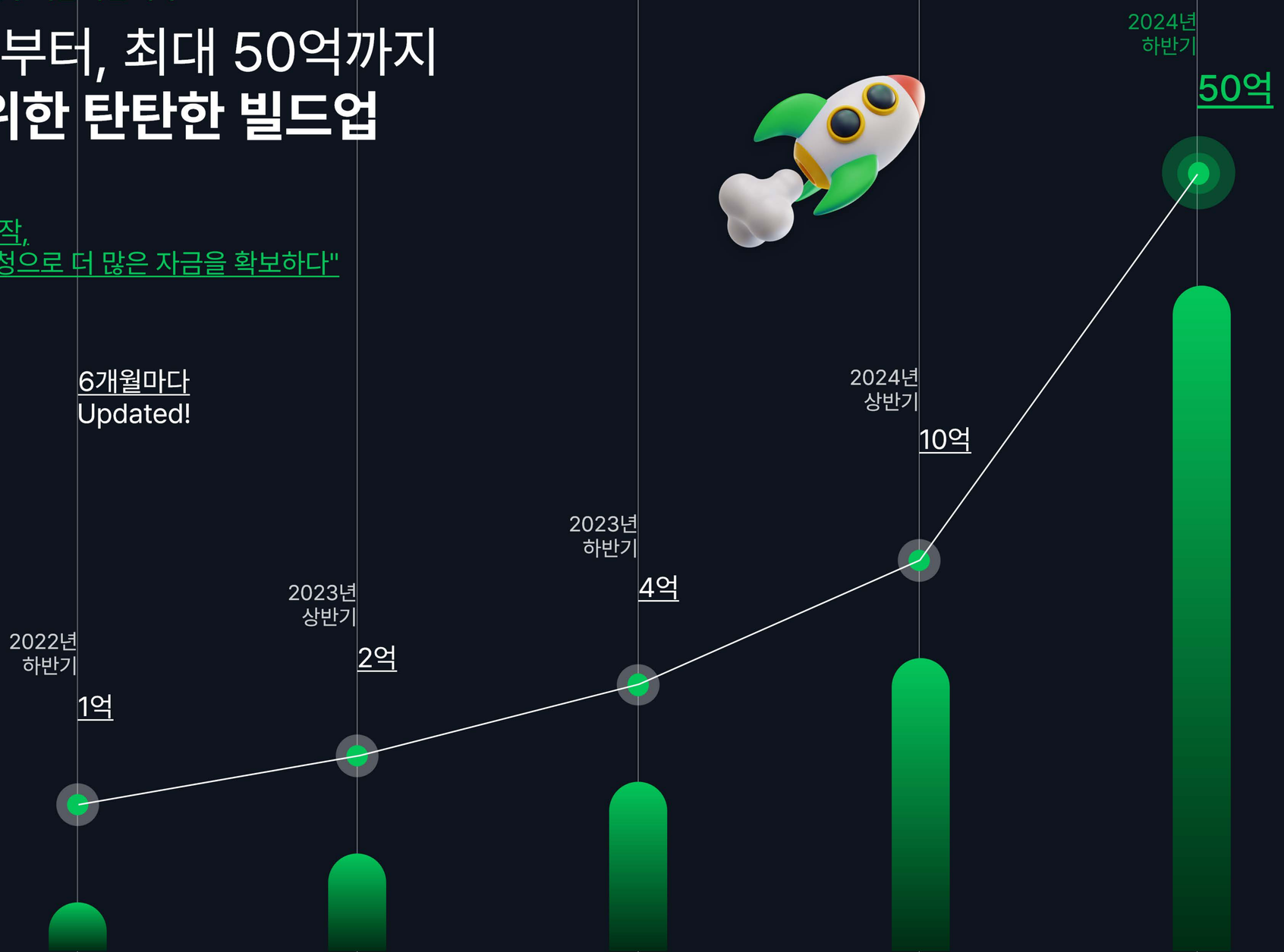
비세이프 정부 자금 마련 서비스



2. Solution 2 : 정부 자금 마련 서비스

최소 1억부터, 최대 50억까지
성공을 위한 탄탄한 빌드업

"최소 1억부터 시작,
지속적인 자금신청으로 더 많은 자금을 확보하다"



2. Solution 2 : 정부 자금 마련 서비스

더 많은 자금 확보를 위해
다양해진 자금마련 플랫폼

"보다 더 다양해진 자금마련 플랫폼으로 수많은 자본금을 Get하다"

- 기술보증기금
- 신용보증기금
- 예비창업 패키지
- 초기창업 패키지
- 소상공인 진흥공단
- 중소벤처 기업부
- 지역신용 보증재단
- 나라장터
- 창업성공 패키지
- 재도전성공 패키지
- 생활 혁신형 창업사업
- 기업 부설 연구소

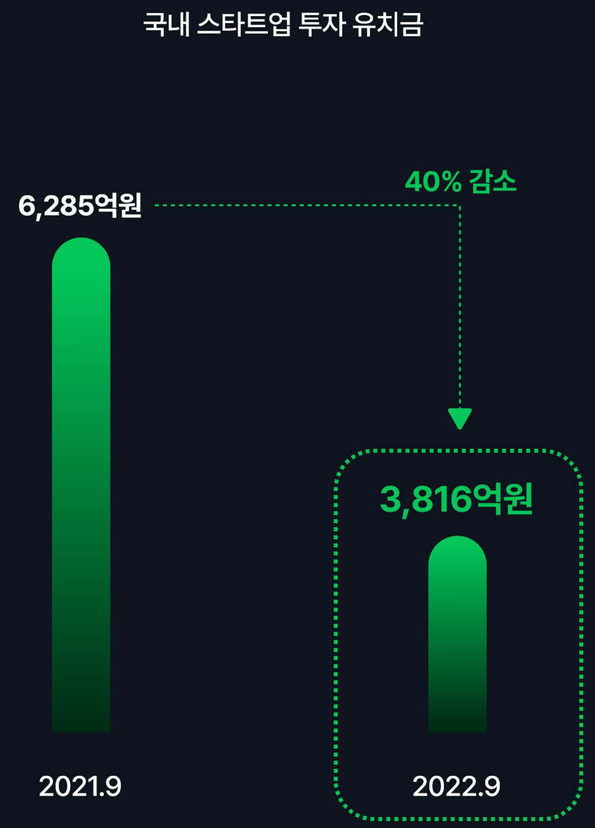
- 기술보증기금부터 시작해 신용보증기금, 나라장터, 소상공인진흥공단, 중소벤처기업부 등 수많은 플랫폼을 제공

- 기업 분석을 통해 각 사업화에 적합한 플랫폼을 선택, 다양한 사업지원을 받을 수 있도록 서비스 제공

2. Solution 3 : B2G 참여 지원 서비스

점점 줄어져가는 투자 자금,
심각해진 스타트업 자금난

"스타트업, 투자자본의 감소로 심각한 자금난을 겪다"



자료 출처 : 스타트업 얼라이언스, 2022 국내 스타트업 투자 유치금

2. Solution 3 : B2G 참여 지원 서비스

문제점을 비세이프하게 극복하다,
나라장터를 통한 B2G 생산판로 확보

"비세이프, 나라장터를 통해 B2G 생산판로를 개척하다"

확대된 비세이프 생산판로

- 거래처 부도나 대금 미지급 등의 리스크가 없는 안정적인 사업 지원

- 성공적인 투자유치를 위해 실적을 더 많이 쌓을 수 있는 창구 마련

스타트업의 자생

- 넓어진 생산판로로 스타트업이 스스로 사업을 성장시킬 수 있음

- 보다 능동적이고 적극적인 창업 생태계 구축

2. Solution 3 : B2G 참여 지원 서비스

홀로서기를 위한 든든한 가이드,
비세이프 B2G 전략

"비세이프, 스타트업의 성공적인 자생을 위해 획기적인 전략을 세우다"

tup
0%

B Startup
수익률 30%

A Startup
수익률 30%

30% 이상의
높은 마진율

수많은 계약체결,
지속적인 수주요청

B2G 참가한 업체 중

55%
계약 체결

계약 업체 평균 수주 금액

"6억 4천만원"

B2G Services

- 지속적인 계약 체결과 수주요청으로 생산판로 확보
- 30% 이상의 마진율로 매출액 증가

자료 출처 : 조달청, 2013 나라장터 입찰기업 계약금액

2. Solution 4 : 사업 도약 지원 서비스

성공적인 Scale-up을 도모하다
Start-up 도약 지원 서비스

"스타트업의 성공적인 도약을 위해 부족한 부분들을 지원하다"

연구소/벤처 설립

특허 설계

법무/노무

세제 문제 해결

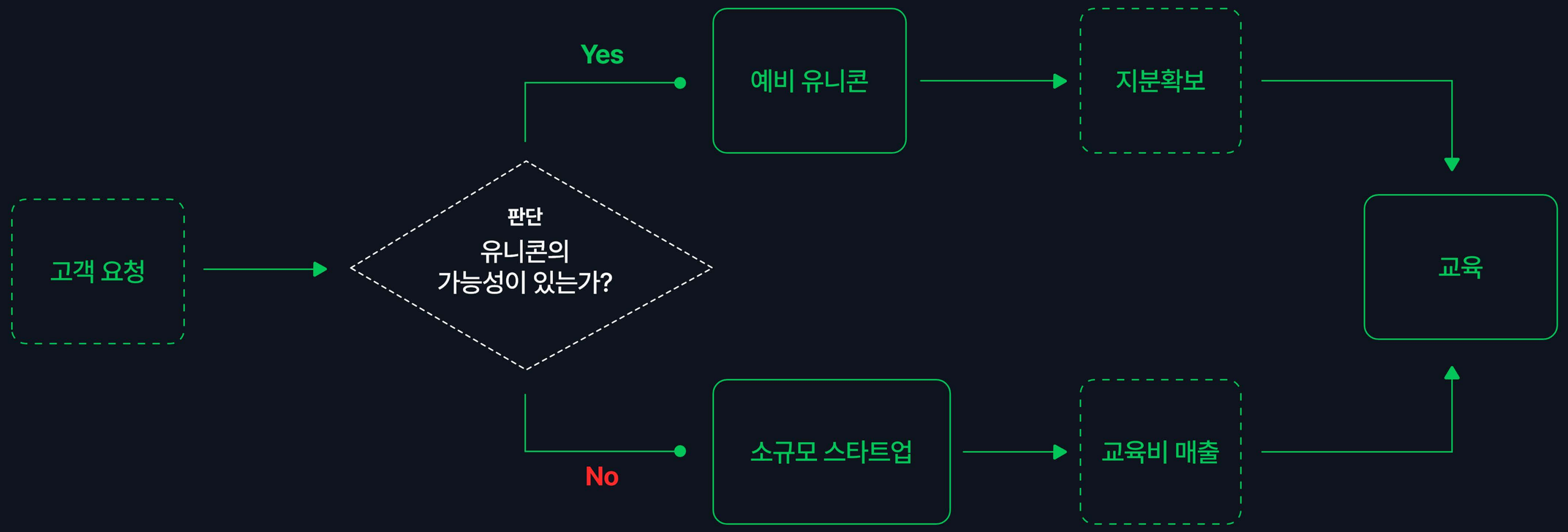
3. Business Model & Goal

비세이프만의 경쟁력있는 BM

- 수익모델
- 차별화 방안
- 연간 계획

3. Business Model & Goal

자금과 지분을 동시에 확보하다,
비세이프 Business Model



"교육비 매출과 지분확보, 두가지 수익을 하나의 모델에 담다"

3. Business Model & Goal

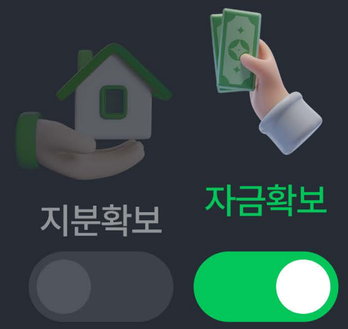
우리만의 특별함,
비세이프 차별화 방안

Besafe

Type A

소규모 스타트업

고객 A

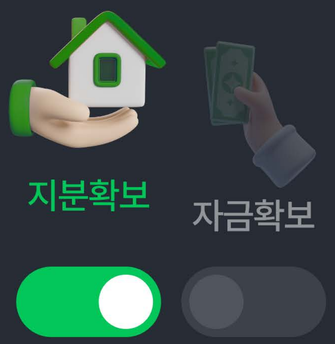


"비세이프, 탄탄한 빌드업을 위해 회사에 투자하다"

Type B

예비 유니콘

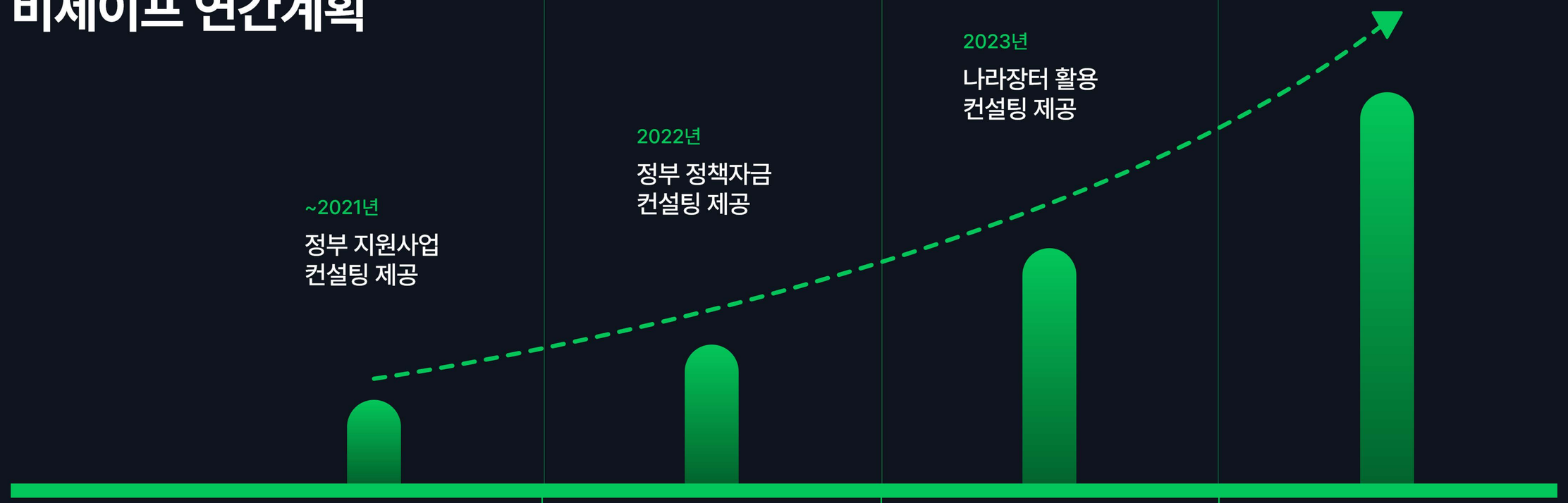
고객 B



"비세이프, 위대한 도약을 위해 가능성에 투자하다"

3. Business Model & Goal

창업 생태계를 주도하다,
비세이프 연간계획



	~2021년	2022년	2023년	2024년
지분	예비 유니콘 2개	예비 유니콘 4개	예비 유니콘 8개	예비 유니콘 16개
매출	4.5억	12억	150억	300억
고객유치	스타트업 10개	스타트업 20개	스타트업 50개	스타트업 100개 이상

4. Team building

비세이프의 차별화된 팀빌딩

- 회사 소개
- Team Building
- 비세이프 성과
- 고객유치 현황

4. Team building

회사 소개

사업자명	(주)라이트형제
대표	전형진
설립일	2019년 5월
주요 사업	대한민국 No.1 고퀄리티 창업 교육 서비스
소재지	세종특별자치시 조치원읍 으뜸길 177 1층
홈페이지	be-safe.kr

"비세이프는 기존의 실속없는 창업 교육 시장 문제 해결을 위해
실무중심의 창업 교육 솔루션을 제안합니다"

4. Team building

회사 연혁

'19

- 비세이프 회사 설립
- 성남시 'IP Private Banking Service'수행
- 연구개발전담부서 설립

'20

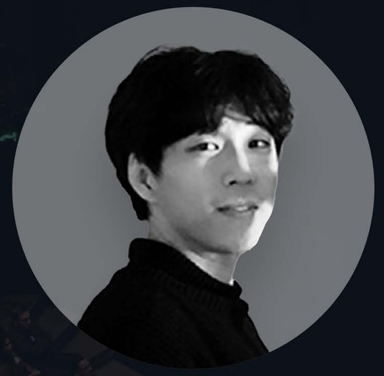
- 창업성공패키지 수행기업 선정
- 창업진흥원 서비스바우처 사업 수행
- 직무발명보상 우수기업 선정
- 기술보증기금 벤처기업 인증
- 중소기업진흥공단 청년창업사관학교 사업 수행

'21

- 청년창업사관학교 졸업기업 선정
- 신진연구인력 지원기업 협약
- 업종전환 지원기업 협약
- 창업진흥원 재도전성공패키지 사업 수행
- 창업기업지원서비스 바우처 수행

4. Team building

창업 생태계를 변화시키는
창의적인 기획력



대표 **전형진**

창업 경력 9년,
스타트업 노하우 다수 보유

22' 비세이프 회사 대표

21' 경험형 스마트마켓 사업 수행

21' 재도전 성공패키지 수행

21' 업종전환 지원사업 수행

20' 성남시 지식재산 권리화 사업 수행

19' 성남시 IP Private Banking Service 수행

18' 마케팅 대행사 대표 (메익베럴)

16' - 창업 진흥원 창업기관 맞춤형 지원사업 수행

4. Team building

각 분야 전문가들로 구성된 **비세이프 팀 빌딩**

개발팀장 **반기현**

UX/UI Develope

- 라벤투르 창업
- 주식회사 디핀즈 대표
- 웹개발 경력 7년

기획팀장 **이유민**

자금유치 전략

학력

- 가천대 졸업
- 단국대 경영전문대학원 재학

경력

- 비세이프 기획전략 팀장
- 중소벤처기업부 지원사업 실무
- 창업진흥원 지원사업 실무
- 경기도경제과학진흥원, 성남산업진흥원 지원사업 실무

변리사 **한승재**

특허 법률 상담 및 지원

학력

- 인하대 전자공학부 졸업
- 비세이프 변리사

경력

- 상상특허법률사무소 대표변리사
- 대한 변리사회 정회원
- 인하대학교, 강원지식재산센터 지식재산권 강사
- 기상기후산업비즈니스지원센터 특허컨설팅 담당
- (전) 두호특허법인, 특허법인 프렌즈

변리사 **서평강**

특허 법률 상담 및 지원

학력

- 인하대 전자과 졸업
- 아주대 제약임상대학원 재학

경력

- 상상특허법률사무소 대표변리사
- 대한 변리사회 정회원
- 창업선도대학 국가지원사업 심사위원장
- 강원도 경제진흥원 지식재산권 지원사업 심의위원
- 중소벤처기업부 비즈니스지원단 기술자문위원

디자이너 **김진현**

웹디자인 및 PPT 디자인

학력

- 홍익대 디자인컨버전스학부 재학

경력

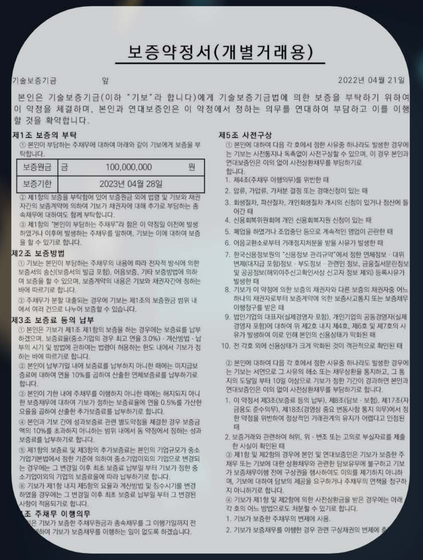
- 비세이프 웹디자이너

4. Team building

비세이프가 이뤄온 **성공의 결실들**

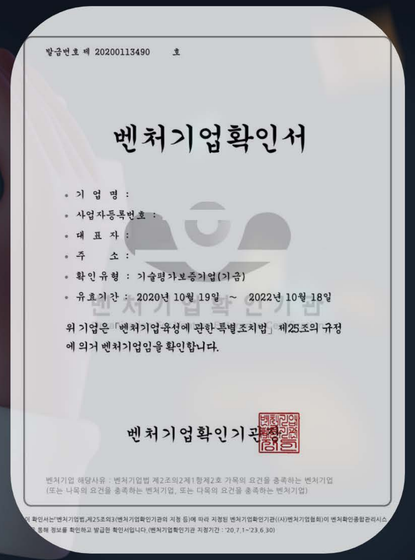
2019.05 '엘스펫 고양이 정수기' 출시, 3개월 간 3억원 매출 달성!
2019.11 가천대학교 가족회사 협약체결!
2019.12 Wadiz크라우드 펀딩 제조용품 출시, 1개월 간 3,000만원 매출 달성!
2021.01 일본 Makuake 최초 수출 달성!

특허, 벤처, 연구소, 청년창업사관학교,
직무발명보상제도, 기술보증기금 등 다수자료 보유

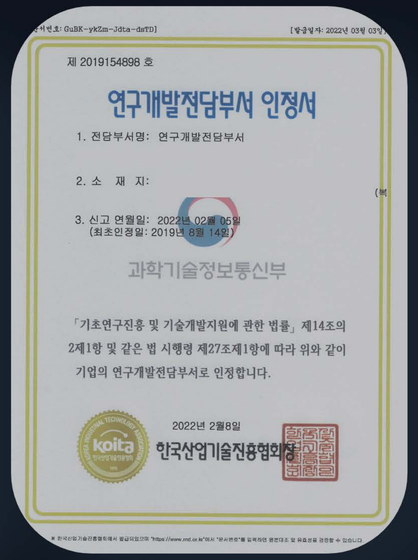


기술보증기금

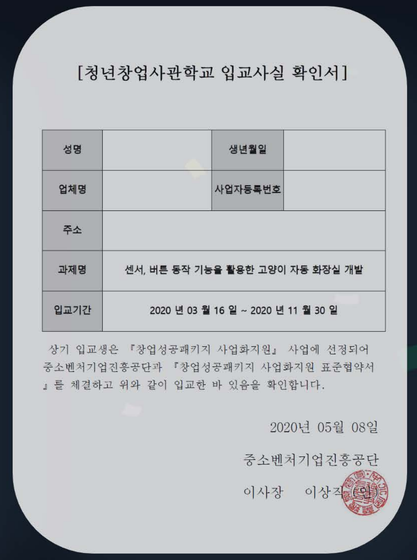
특허증



벤처기업확인서



연구개발전담부서
인정서



청년창업사관학교
입교사실 확인서

직무발명우수기업
인증서

4. Team building

비세이프의 끝없는 가능성,
고객유치 현황

총 30개사 고객유치

플라잉재팬, 보리보리, VFU, 플립이블, 보일러다팜, 노브레이너, 닥터에이디 등
총 30개사 고객 유치중

4. Team building

우리의 결실,
투자자들의 결실이 되다

Strartup

스타트업의 성공이

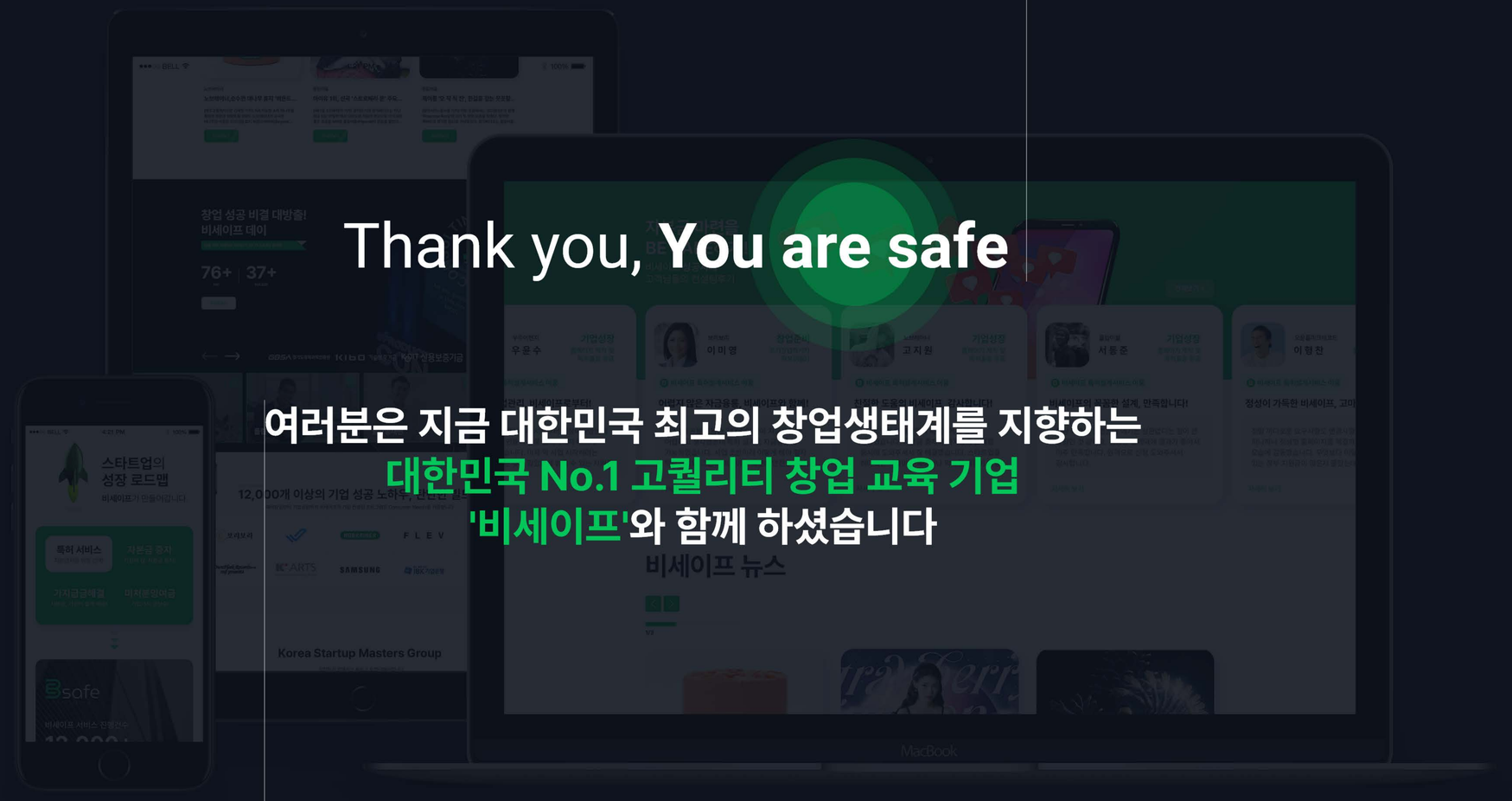
Besafe

우리의 성공이 되고

Investor

우리의 성공이
투자자의 성공이 되는

선순환적인 성공 구조,
비세이프가 만들어갑니다.



Thank you, **You are safe**

여러분은 지금 대한민국 최고의 창업생태계를 지향하는
대한민국 No.1 고퀄리티 창업 교육 기업
'비세이프'와 함께 하셨습니다