

Desafío - Startups y su modelo de negocio (I)

En este desafío validaremos nuestros conocimientos relacionados a las técnicas y herramientas para la formulación de una propuesta de valor y de un modelo de negocios para un emprendimiento de tipo startup.

Lee todo el documento antes de comenzar el desarrollo **grupal**, para asegurarte de tener el máximo de puntaje y enfocar bien los esfuerzos.

Tiempo asociado: 1 hora cronológica aproximadamente.

Descripción

Están considerando crear una célula en su emprendimiento para el desarrollo de una solución digital para farmacias populares o de barrio, el cual consiste en que las personas pueden buscar un medicamento o producto (que no requiera receta médica), agregar al carro, pagar y elegir opción de despacho o de retiro en local.

Requerimientos

1. Desarrolla el Value Proposition Canvas para la startup. (5 puntos)
2. Desarrolla el Lean Canvas para la startup. (5 puntos)



¡Mucho éxito!

Consideraciones y recomendaciones

Para el desarrollo del segundo requerimiento, te sugerimos completar el Lean Canvas en el siguiente orden:

PROBLEMAS	SOLUCIÓN	PROPUESTA DE VALOR	VENTAJA COMPETITIVA	SEGMENTO CLIENTES
2	3	4	9	1
Alternativas existentes	MÉTRICAS CLAVES	Concepto clave	CANALES	Early Adopter
8			5	
COSTOS		FUENTE DE INGRESOS		
7		6		