

PROJETO CONTROLE DE VENDAS



EQUIPE

André Nicolas

Igor Policarpo

Nilton Marques

Ruan Wallace



**DISCIPLINAS: TESTES DE
SOFTWARE 2025.1 E BANCO DE
DADOS I - 2025.1**

PROF. MARCOS HILARIO COSTA

AVALIAÇÃO - NUP II



SUMÁRIO

- OBJETIVO DO TRABALHO
- GERENCIAMENTO DE PRODUTOS
- GESTÃO DE CLIENTES
- REGISTRO DE VENDAS
- ARQUITETURA E TECNOLOGIAS UTILIZADAS
- IMPORTÂNCIA DA INTEGRIDADE DOS DADOS
- PROJETO - D.E.R.
- PROGRAMA
- CENÁRIOS DE TESTES DE SOFTWARE
- CONCLUSÃO

OBJETIVO DO TRABALHO

O objetivo principal do nosso trabalho é apresentar o desenvolvimento e as funcionalidades de um Sistema de Controle de Vendas. A ideia é demonstrar como essa ferramenta, desenvolvida em Java, pode ajudar uma loja a organizar e otimizar todo o seu fluxo de operações, controlando desde o cadastro de produtos e clientes até o registro final da venda.

OBJETIVOS ESPECÍFICOS

Para alcançar nosso objetivo principal, vamos focar nos seguintes pontos:

GERENCIAMENTO DE PRODUTOS

Vamos mostrar como o sistema permite o cadastro completo de produtos, sua associação a categorias e o controle de estoque, incluindo quantidade atual e mínima.

GESTÃO DE CLIENTES

Explicaremos como funciona o cadastro de clientes. validando se está preenchido.

REGISTRO DE VENDAS

Demonstraremos o fluxo de uma venda no sistema, que integra as informações do cliente e os itens comprados.

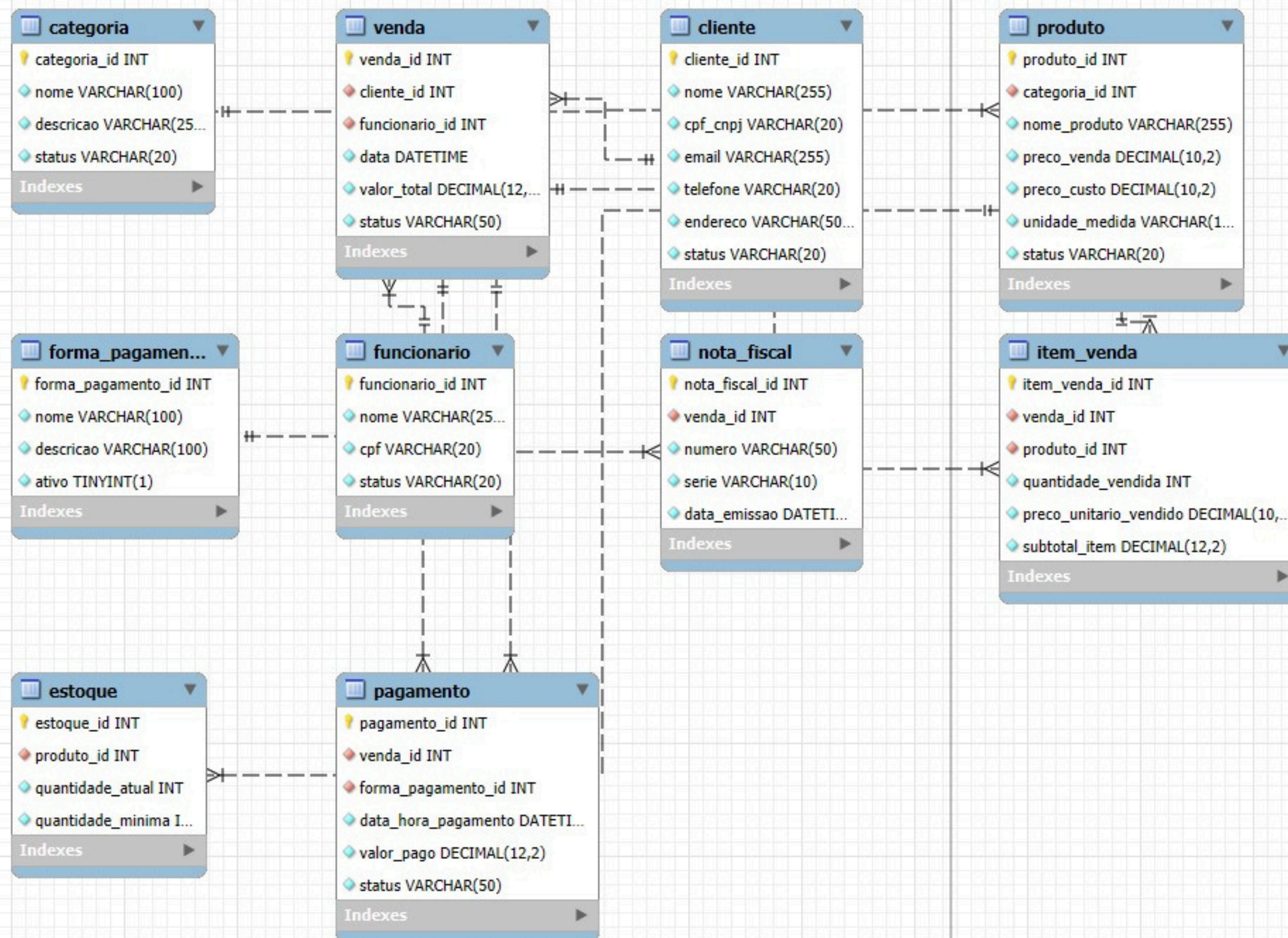
ARQUITETURA E TECNOLOGIAS UTILIZADAS

Vamos apresentar de forma simples a estrutura do sistema, que é organizada em camadas (DAO, Service, Model e UI). Também destacaremos o uso da interface gráfica com Swing e do banco de dados MySQL para guardar as informações.

A IMPORTÂNCIA DA INTEGRIDADE DOS DADOS

Explicaremos o conceito de "soft delete" (exclusão lógica), que foi implementado para que nenhuma informação importante seja perdida, mantendo um histórico completo de todas as operações.

PROJETO - D.E.R.



PROGRAMA



• CENÁRIOS DE TESTES DE SOFTWARE

TESTE 1 – RETORNAR DADOS DO CLIENTE QUE EFETUOU UMA COMPRA

Descrição: Verificar se o sistema consegue buscar corretamente os dados do cliente que realizou uma compra.

Objetivo do Teste: Confirmar que, ao selecionar uma venda, o sistema retorna o nome, CPF/CNPJ e dados de contato do cliente relacionado.

Entrada: ID da venda (ex: venda_id = 1)

Saída esperada: Nome do cliente, CPF ou CNPJ, telefone, e-mail (ex: "João Silva, CPF: 000.000.000-00, Tel: (82) 99999-9999")

Dependência: O cliente deve estar cadastrado e vinculado a uma venda no banco de dados.

• CENÁRIOS DE TESTES DE SOFTWARE

TESTE 2 – RETORNAR QUAL O PRODUTO MAIS VENDIDO

Descrição: Verificar se o sistema consegue identificar o produto que teve mais vendas registradas.

Objetivo do Teste: Garantir que o sistema calcule corretamente o total de unidades vendidas por produto e informe o mais vendido.

Entrada: Solicitação do relatório de produtos mais vendidos (ex: botão "Produto mais vendido")

Saída esperada: Nome do produto e quantidade vendida (ex: "Tênis AllStar")

Dependência: Existência de vendas registradas com diferentes produtos.

• CENÁRIOS DE TESTES DE SOFTWARE

TESTE 3 – VERIFICAR A QUANTIDADE DE VENDAS EM UM DETERMINADO DIA

Descrição: Checar se o sistema mostra corretamente quantas vendas foram feitas em uma data específica.

Objetivo do Teste: Confirmar que o filtro por data está funcionando e retorna a contagem correta de vendas.

Entrada: Data selecionada pelo usuário (ex: 10-06-2025)

Saída esperada: Número total de vendas realizadas naquele dia (ex: "Total de vendas: 8")

Dependência: Existência de vendas registradas para a data consultada.

CONCLUSÃO

O Sistema de Controle de Vendas alcançou seu objetivo ao entregar uma solução desktop eficaz para a gestão de lojas, desenvolvida em Java com interface gráfica Swing e banco de dados MySQL. Com funcionalidades como controle de clientes, produtos, estoque e vendas, o sistema automatiza processos e reduz falhas manuais. A arquitetura em camadas e o uso de soft delete garantem organização, segurança e integridade dos dados. Trata-se de uma base sólida, com potencial para futuras melhorias, como relatórios avançados e migração para aplicação web.



OBRIGADO!