Disciplina: Gestão de Projetos		
Prof. Rika Luz	prof.rikaluz@gmail.com	Aula 11

GERENCIAMENTO DE AQUISIÇÕES

Planejar o gerenciamento das aquisições é o processo de documentação das decisões de compras do projeto, especificando a abordagem e identificando vendedores em potencial. O principal benefício deste processo é que determina se é necessário adquirir produtos e serviços externos ao projeto e, neste caso, o que adquirir e como e quando adquirir. Bens e serviços podem ser adquiridos de outras partes da organização executora ou de fontes externas.

Entradas

- .1 Termo de abertura do projeto
- .2 Documentos de negócios
- .3 Plano de gerenciamento do projeto
- .4 Documentos do projeto
- .5 Fatores ambientais da empresa
- .6 Ativos de processos organizacionais

Saídas

- .1 Plano de gerenciamento das aquisições
- .2 Estratégia da aquisição
- .3 Documentos de licitação
- .4 Especificação do trabalho das aquisições
- .5 Critérios para seleção de fontes
- .6 Decisões de fazer ou comprar
- .7 Estimativas de custos independentes
- .8 Solicitações de mudança
- .9 Atualizações de documentos do projeto
- .10 Atualizações de ativos de processos organizacionais

Figura 3-24. Planejar o gerenciamento das aquisições: Entradas e Saídas



Disciplina: Gestão de Projetos		
Prof. Rika Luz	prof.rikaluz@gmail.com	Aula 11

Planejar as aquisições

é "o processo de documentação das decisões de compras do projeto,
especificando a abordagem e identificando fornecedores em potencial"

RISCOS

- Confiabilidade dos fornecedores
- Qualidade dos produtos
- Variação nos preços
- Greves

Realizar as aquisições

DOCUMENTO	DOCUMENT	ABREVIAÇÃO	OBJETIVO	OBSERVAÇÃO
Solicitação de Informações	Request for Information	RFI	Coletar informações sobre o fornecedor e/ou produtos	
Solicitação de Cotação	<u>Request</u> for <u>Quotation</u>	RFQ	Obter informações sobre preços e condições dos produtos	Obter o menor preço
Solicitação de Proposta	<u>Request</u> for <u>Proposal</u>	RFP	Obter proposta de venda formal	Quando há outros determinantes que não somente o preço

Administrar as aquisições

É "o processo de gerenciamento das relações de aquisição, monitorando o desempenho do contrato e realização de mudanças e correções conforme necessário".

DESENVOLVIMENTO INTERNO/externo

PRÓS:

- **Customização total:** a empresa pode mudar o que quiser no software já que cada funcionalidade é desenvolvida especificamente para aquela empresa
- Sem mudanças de processo: como o software é desenvolvido de acordo com os processos atuais da empresa, não há necessidade de nenhuma mudança ou adaptação na forma como as pessoas trabalham

Disciplina: Gestão de Projetos		
Prof. Rika Luz	prof.rikaluz@gmail.com	Aula 11

DESENVOLVIMENTO INTERNO/externo

CONTRAS:

- Software desatualizado: dificuldade de manter o software atualizado com as novas tecnologia e mudanças de legislação
- Longo Tempo de Desenvolvimento: um sistema ERP com funcionalidade para integrar toda a empresa pode demorar anos para ser desenvolvido e testado para estar apto ao uso
- Falta de treinamento e suporte: as equipes internas de TI são reduzidas e raramente as empresas possuem profissionais dedicados apenas ao desenvolvimento e outros ao suporte e treinamento de usuários
- Dependência de um profissional: a empresa fica totalmente dependente do profissional que desenvolveu o software, e dificilmente outra pessoa conseguirá fazer a manutenção dele.

MIX DE SOLUÇÕES

Esta é, teoricamente, a melhor opção de utilização, embora também tenha algumas desvantagens. Você escolhe aplicações de software de vários fornecedores, escolhendo o melhor para cada área funcional e depois (reza) para a integração funcionar. Neste formato a grande vantagem é que você consegue tirar o melhor de cada sistema, porém a grande desvantagem é a integração entre todas as soluções que nem sempre funciona tão perfeitamente.

Contratos

- Negociar com fornecedores
- Administrar os contratos do cliente e dos fornecedores
- Suporte das áreas Jurídica e Compras
- Pagar os fornecedores
- Encerrar os contratos