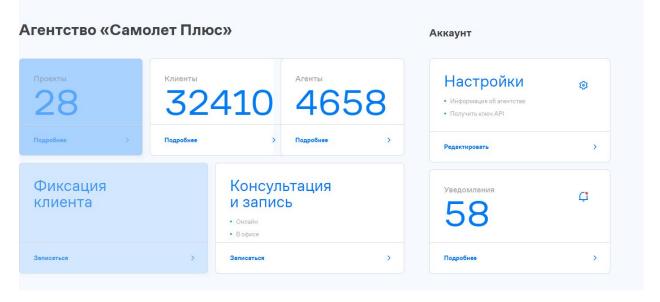
Ссылка на Документ (Источник):

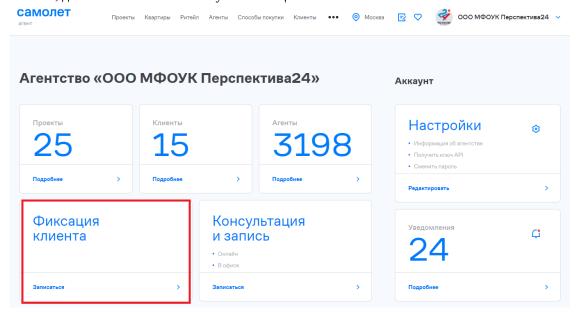
https://docs.google.com/document/d/11YjSspOmGGB5nX2uKfdtYejhfQvdXqu/edit?usp=drive_link&ouid=105703460912442770001&rtpof=true&sd=true

АЛГОРИТМ РАБОТЫ АГЕНТА С ОНЛАЙН-ПЛАТФОРМОЙ ГК САМОЛЕТ

Во вкладке ПРОЕКТЫ размещены все проекты ГК Самолет (28 жилых комплексов с разделением на объекты в г. Москве и г. Санкт-Петербурге). Все проекты необходимо изучить и свободно в них ориентироваться.



При наличии потенциального клиента в первую очередь требуется проверить его статус на предмет уникальности¹, для чего нажимаем кнопку ФИКСАЦИЯ КЛИЕНТА.

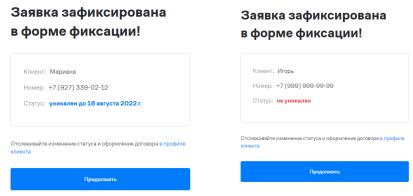


¹ Статус «уникальный» присваивается по номерам телефона, по которым не было никакой активности в СRM Группы Самолет, или дата последней активности по номеру телефона клиента была более 90 дней назад. Течение срока уникальности начинается с момента обращения клиента в Группу Самолет или с момента передачи заявки на уникальность от агента.

<u>Статус «не уникальный»</u> присваивается если у клиента или других участников (контрагентов) имеются обращения за последние 90 дней в Группу Самолет, либо клиент введен в платформу другим агентством недвижимости.

В случае, если на момент фиксации клиента в панели не выбран конкретный проект ГК Самолет (жилой комплекс) возможно пропустить заполнение строки ПРОЕКТ.

Обязательными полями для заполнения при фиксации клиента являются: ИМЯ клиента и его ТЕЛЕФОН. При фиксации клиента в поле ДОБАВИТЬ ЕЩЕ ОДИН ТЕЛЕФОН необходимо указать контактный телефон супруги, супруга или иного родственного лица, который будет участвовать в ДДУ. В поле С КЕМ СВЯЗАТЬСЯ всегда выбираем АГЕНТ, после чего нажимаем на кнопку ОТПРАВИТЬ. Появилась запись ЗАЯВКА ЗАФИКСИРОВАНА В ФОРМЕ ФИКСАЦИИ.

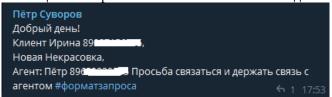


Здесь вы увидите статус клиента (не) уникален с указанием срока уникальности. Важно произвести фотоснимок либо скрин страницы экрана, для подтверждения статуса уникальности, при возникновении спорных вопросов уникальности клиента.

По вопросам продления уникальности (в исключительных случаях) следует обратиться к Ляйсан Набиуллиной (менеджер направления первичного жилья УК г.Уфа) через непосредственного руководителя вашего агентства.

Далее, если клиент не определился с конкретным жилым комплексом Вам необходимо обратиться на горячую линию ГК Самолет по номерам телефона <u>8(495)9671313</u> или <u>8(495)1864203</u>, менеджерами отдела телефонных продаж будет проведена общая консультация по всем жилым комплексам ГК Самолет.

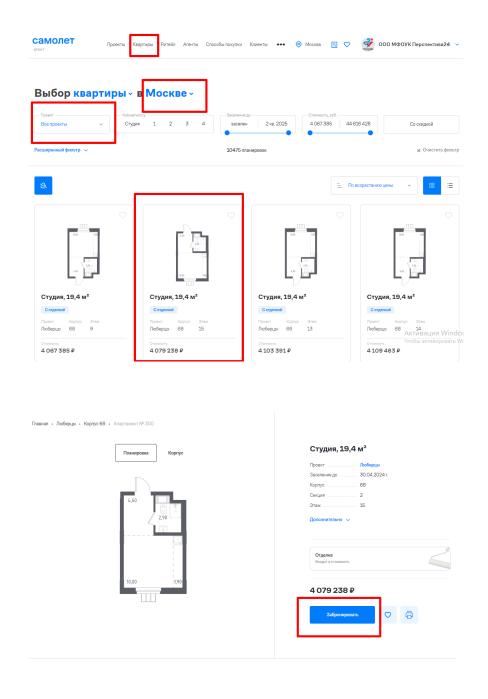
В случае, если жилой комплекс определен, оставляем запрос в Telegram боте https://t.me/info_gksmltplus — Melp /smlt_manager - связь с менеджером самолета по формату: ИМЯ КЛИЕНТА, ТЕЛЕФОН, ОБЪЕКТ, С КЕМ ДЕРЖАТЬ СВЯЗЬ (ИМЯ И ТЕЛЕФОН). Ваш запрос будет направлен менеджеру конкретного жилого комплекса для получения обратной связи. Далее, в течении 30-60 минут поступает звонок агенту от менеджера и обсуждается время проведения ZOOM встречи «клиент-агент-менеджер». В назначенное время, за 30 минут до связи, менеджер отдела продаж отправляет ссылку на встречу и далее организовывается связь, в ходе которой обсуждаются все вопросы, касающиеся выбранного объекта и заключения сделки.



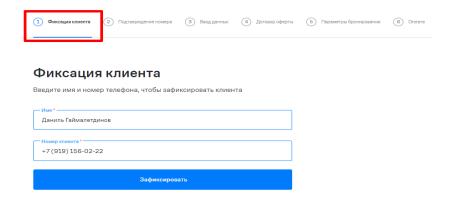
В случае, если в установленное время менеджер не перезвонил, необходимо продублировать запрос в Telegram боте https://t.me/info_gksmltplus_bot на связь с менеджером. Ваш запрос управляющей компанией ставится на контроль.

Если у вас остались вопросы или вы не нашли нужную команду нажмите /question и задайте свой вопрос.

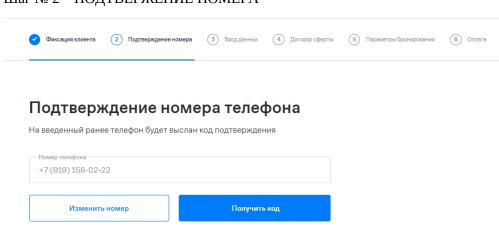
Бронирование объекта осуществляется агентом через свой личный кабинет в платформе. Для бронирования в верхней панели нажимаем кнопку КВАРТИРЫ, выбирая локацию Москва либо Санкт-Петербург. Далее выбираем ПРОЕКТ и находим нужную нам квартиру, далее следуем представленным слайдам



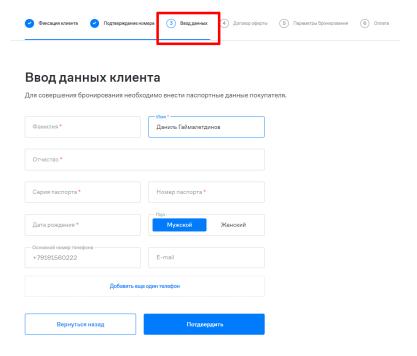
Шаг № 1 – ФИКСАЦИЯ КЛИЕНТА



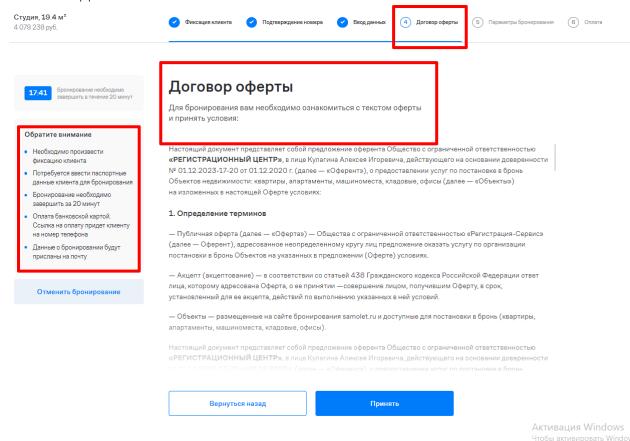
Шаг № 2 – ПОДТВЕРЖЕНИЕ НОМЕРА



Шаг № 3 – ВВОД ДАННЫХ



Шаг № 4 – ДОГОВОР ОФЕРТЫ

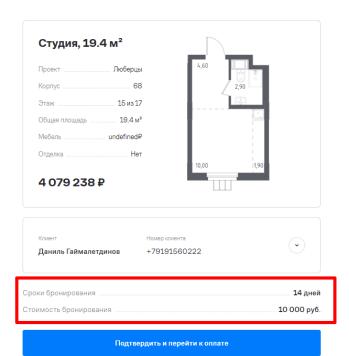


Шаг № 5 – ПАРАМЕТРЫ БРОНИРОВАНИЯ



Параметры бронирования

Проверьте все ли данные верны



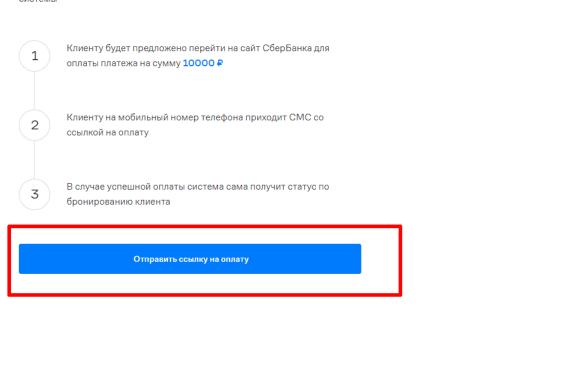
Активация Windov

Шаг № 6 – ОПЛАТА



Оплата бронирования клиентом

Нажмите отправить ссылку на оплату клиенту и ожидайте подтверждения от системы

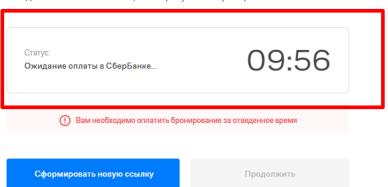


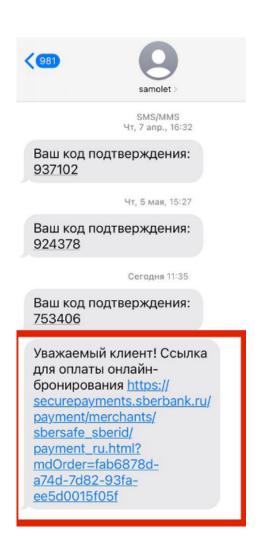
Ввод данных
Договор оферты

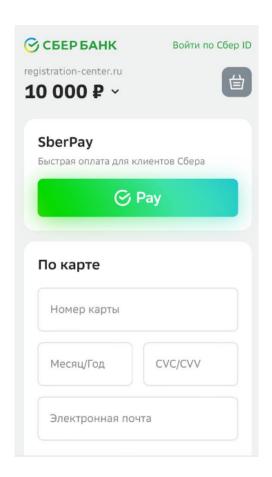
Параметры бронирования 6 Оплата

Оплата бронирования клиентом

Ожидайте от системы сообщение о результате бронирования клиентом







Ссылка на Документ (Источник):

https://docs.google.com/document/d/11YjSspOmGGB5nX2uKfdtYejhfQvdXqu/edit?usp=drive_link&ouid=105703460912442770001&rtpof=true&sd=true