Giao tiếp cơ bản Unit 99

#### "Potential Market"

# "Dialogue 1: Market Research"

"Come in!"

"Hi Dave!"

"Hi Brian! Sit down, please."

"Thank you!"

"Yeah, you know, our business is on the right track, but I'm having a new business idea on my mind and I really need your help."

"Yes, can you tell me more about it?"

"Sure. I intend to produce a totally new product besides the main one."

"I'm thinking of producing paper bags to export since there is a lot of demand for these products."

"Hm, that sounds interesting."

"It's really good that you like it."

"So, your task is to find more about the potential markets and report to me on next Monday."

"Ok."

"Do you have any questions?"

# "Thị trường tiềm năng";

### "Hội thoại 1: Nghiên cứu thị trường";

"Mòi vào";

"Chào Dave";

"Chào Brian. Mời ngồi";

"Cám ơn";

"Anh biết đấy, công việc kinh doanh của chúng ta đang rất tốt, nhưng tôi đang có một ý tưởng kinh doanh trong đầu và tôi cần sự trợ giúp của anh";

"Được thôi, anh có thể cho tôi biết về ý tưởng đó được không?";

"Tất nhiên. Tôi định sản xuất một sản phẩm hoàn toàn mới bên cạnh sản phẩm cũ";

"Tôi đang nghĩ về chuyện sản xuất túi giấy xuất khẩu vì hiện tại đang có nhu cầu lớn cho mặt hàng này";

"Ùm, nghe có vẻ thú vị đây.";

"Thật tốt là anh cũng có hứng thú với chuyện này";

"Vì thế, nhiệm vụ của anh là tìm kiếm thêm về các thị trường tiềm năng và báo cáo lại cho tôi vào thứ hai tới";

"Được.";

"Anh còn câu hỏi nào nữa không?";



Giao tiếp cơ bản Unit 99

"No. I'll finish it on time."

"Good."

# "Dialogue 2: Potential Market"

"Dave, this is our report of the potential market for paper bags."

"Ok. It's good that you have finished it on time. So, what have you found?"

"Yes, according to our market research, there are three most potential markets for paper bags."

"They are China, India, and America"

"Go on."

"By doing the online surveys, we realized that all three markets demand paper bags a lot."

"However, in India, people can almost provide enough paper bags for themselves." "And in America, the government requires a lot of complex criteria to have paper bags imported."

"How about China?"

"Yeah, the good news is that the Chinese market not only uses a lot of paper bags but also has a huge shortage of paper bags."

"Then, the Chinese market is the most suitable one?"

"Yes."

"Không. Tôi sẽ hoàn thành việc này đúng thời hạn";

"Tốt";

# "Hội thoại 2: Thị trường tiềm năng";

"Dave, đây là bản báo cáo về thị trường tiềm năng cho mặt hàng túi giấy";

"Được rồi. Rất tốt là anh đã hoàn thành đúng thời hạn. Vậy, anh tìm được những gì nào?";

"Vâng, dựa vào nghiên cứu thị trường, có ba thị trường tiềm năng nhất cho túi giấy";

"Đó là Trung Quốc, Ấn Độ, và Mỹ";

"Tiếp tục đi";

"Bằng cách làm điều tra trên mạng, chúng tôi nhận thấy cả ba thị trường này đều có nhu cầu lớn cho túi giấy";

"Tuy nhiên ở Ân Độ thì đã cung đủ cho cầu";

"Và ở Mỹ thì chính phủ có nhiều tiêu chuẩn phức tạp cho việc nhập khẩu túi giấy";

"Còn Trung Quốc thì sao?";

"Vâng, tin tức tốt là thị trường Trung Quốc không những dùng nhiều túi giấy mà còn đang thiếu hụt rất lớn về nguồn túi giấy";

"Vậy có phải thị trường Trung Quốc là thích hợp nhất?";

"Vâng";

Giao tiếp cơ bản Unit 99

"Hm"

"Here is the business proposal that our department has prepared."

"Ok, thanks, Brian. I'll call you if I have any questions."

"Ok."

"Hm";

"Đây là đề xuất kinh doanh mà phòng chúng tôi chuẩn bị";

"Được rồi, cảm ơn Brian. Tôi sẽ gọi lại cho anh nếu có câu hỏi nào";

"Được";

