- 1. Выбрать коды всех городов, в которых расположены отделы фирмы.
- 2. Для каждого сотрудника определить, какой процент по отношению к зарплате составляют его комиссионные.
- **3.** Вывести два инициала (с точками) и фамилии всех сотрудников, например: W. J. Smith
- **4.** По каждой сделке вывести точную сумму сделки, сумму сделки, округленную в большую сторону, округленную в меньшую сторону, округленную по общепринятым правилами округления.
- **5.** Выбрать фамилии всех сотрудников, у которых комиссионные больше зарплаты.
- **6.** Выбрать фамилии всех сотрудников, фамилии которых начинаются на букву 'S'.
- 7. Выбрать имена всех сотрудников, которые не являются менеджерами (job_id=671) и не работают в отделе SALES в NEW YORK (department id=13).
- **8.** Выбрать фамилии всех сотрудников, у которых код должности 670 или 677 (CLERK или SALESPERSON).
- **9.** Выбрать всех сотрудников, имена которых состоят из 6 букв и начинаются на 'MAR'.
- **10.** Выбрать фамилии всех сотрудников, которые поступили на работу после 15 апреля 1985 года.
- **11.** Выбрать фамилии всех сотрудников, которые поступили на работу в 1985 году.
- 12. Для каждого сотрудника выбрать количество полных лет работы в фирме.
- 13. Выбрать количество сотрудников, получающих комиссионные.
- **14.** Выбрать количество и общую сумму сделок, совершенных с покупателем, код которого 104.
- 15. Выбрать среднюю зарплату по каждой должности.
- 16. Выбрать среднюю зарплата продавцов (код должности 670).
- **17.** Выбрать средние зарплаты продавцов (код должности 670) и клерков (код должности 667).

- 18. Выбрать коды продуктов, по которым было совершено меньше 10 продаж.
- **19.** Выбрать максимальную зарплату продавцов (код должности 670) по каждому отделу.
- 20. Выбрать список сотрудников фирмы в алфавитном порядке.
- 21. Выбрать всю информацию о каждом отделе и месте его расположения.
- 22. Выбрать список фамилий сотрудников по городам, где они работают, с указанием для каждого его должности.
- **23.** Выбрать всех покупателей, с которыми работает продавец TURNER.
- 24. Выбрать сотрудников, которые не закреплены за конкретным заказчиком.
- 25. Выбрать имена продавцов, которые работают более чем с одним покупателем и названия покупателей, которых они обслуживают.
- **26.** Выбрать сумму всех продаж, которые обеспечил продавец TURNER.
- 27. Выбрать сумму всех продаж товаров, связанных с теннисом, за лето 1990г.
- **28.** Выбрать имена и зарплаты самого старого и самого молодого сотрудника фирмы. ("Возраст" сотрудника определять по дате его поступления на работу в фирму).
- 29. Для каждого продавца вывести разность между его зарплатой и средней зарплатой продавцов в фирме.
- 30.(*) Вывести имена, средние инициалы и фамилии всех однофамильцев.
- **31.** Для каждого отдела выбрать процент, который составляют сотрудники отдела от общего числа сотрудников фирмы, и процент, который составляет зарплата отдела от общей зарплаты фирмы.
- **32.** Выбрать фамилии начальников тех отделов, которые имеют разветвленную структуру (т.е. тех начальников, у прямых подчиненных которых есть свои подчиненные).
- **33.** Выбрать названия отдела, заключившего сделки на самую большую сумму, и города, в котором он находится.
- **34.** Выбрать название товара, дату продажи, цену продажи для всех случаев, когда товары продавались ниже, чем за 75% их объявленной цены.
- **35.** Выбрать общую сумму скидок, предоставленных покупателю STADIUM SPORTS в 1989г.

- 36. Выбрать список сотрудников фирмы с указанием фамилии непосредственного начальника каждого.
- **37.** Для каждого сотрудника вывести разность между его зарплатой и средней зарплатой сотрудников, выполняющих те же функции.
- **38.** Вывести таблицу распределения объема продаж товара DUNK BASKETBALL INDOOR по годам.
- **39.** Выбрать фамилии тех сотрудников, у которых суммарный доход (зарплата + комиссионные) больше 2000.
- 40. Выбрать названия товаров, для которых нынешняя цена увеличилась по сравнению с ценой на 15 декабря 1989г. более, чем на 15%.
- **41.** Выбрать имена и коды отдела для сотрудников, у которых зарплата выше средней по отделу (без учета комиссионных).
- **42.** Выбрать имена и зарплаты 10 самых высокооплачиваемых сотрудников фирмы (без учета комиссионных).
- **43.** Выбрать данные для построения графика зависимости средней зарплаты рядового служащего от срока работы в фирме (с точностью до месяца).
- **44.** Выбрать продукты в порядке увеличения их прибыльности. Прибыль определяется как относительная разность между реальной ценой продаже и минимальной ценой.
- **45.** Выбрать для каждого отдела (с указанием названия и места расположения отдела) разность между суммой обеспеченных отделом продаж и суммой зарплаты и комиссионных сотрудников отдела за 1990 год.
- **46.** Для каждого продукта выбрать регион, в котором он лучше всего продается название продукта, название региона (location.regional group).
- **47.** Выбрать фамилии всех прямых начальников ADAMS.
- 48. Вывести структуру подчиненности в фирме.
- **49.** Выбрать среднюю зарплату всех подчиненных JONES.
- **50.** Выбрать список отделов и их менеджеров, включив в него также и отделы без менеджеров и менеджеров без отделов.