







indice

Qué es S.A.G.E.

Tipo de Negocios Soportados

Caracteristicas técnicas

Plataforma de desarrollo

Base de datos

Requirimientos mínimos necesarios para ejecutar el sistema

Caracteristicas operativas

Módulo: Administración

Módulo: Bodega

Módulo: Compras

Módulo: Proveedores

Módulo: Ventas

Módulo: Clientes

Módulo: Contabilidad

Módulo: Rol de Pagos & Nómina

Módulo: Configuración del sistema

Contactos: ventas y soporte técnico













S.A.G.E. SISTEMA ADMINISTRATIVO DE GESTION EMPRESARIAL

S.A.G.E. es un software para gestión de negocios que puede ser implementado en empresas, está diseñado para lograr la automatización de procesos que actualmente los lleva de forma manual, logrando así de esta manera optimizar de mejor manera el tiempo, los recursos materiales y humanos que actualmente utiliza.



TIPOS DE NEGOCIOS SOPORTADOS

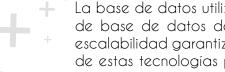
S.A.G.E. puede perfectamente ser implementado en distribuidoras, ferreterías, boutiques, supermercados, autoservicios, bodegas de abastos, venta de servicios, almacenes de ventas de equipos y suministros informáticos, almacenes de venta de electrodomésticos, consultorios médicos, librerías, clínicas dentales, avícolas, etc.

CARACTERÍSTICAS TÉCNICAS

Plataforma de desarrollo:

Programado sobre el lenguaje de programación Java 1.6x. En la actualidad Java lidera el rankina a nivel mundial como la mejor plataforma de desarrollo de aplicaciones.

Base de datos:



La base de datos utilizada es PostgreSQL 9.1x. PostgreSQL es el mejor motor de base de datos de uso libre en el mundo por su fiabilidad, robustez y escalabilidad garantizando de esta manera la integridad de los datos. El uso de estas tecnologías permite que el SAGE pueda ser instalado y ejecutado sobre sistemas operativos Windows, Linux, Solaris y Mac OS.

Requerimientos mínimos necesarios para ejecutar el sistema.

- · 2 GB de memoria RAM, se recomienda 4 o más GB.
- · Procesador Core 2 Duo o mas actual.
- 500 GB de espacio en disco para el servidor de base de datos
- · Sistema Operativo Linux para el servidor de base de datos (Recomendado pero no obligatorio).



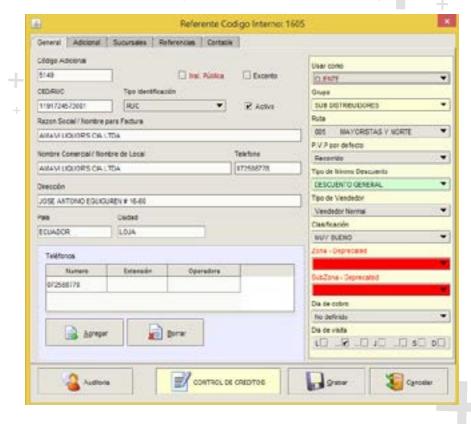


CARACTERÍSTICAS OPERATIVAS

MÓDULO: Administración





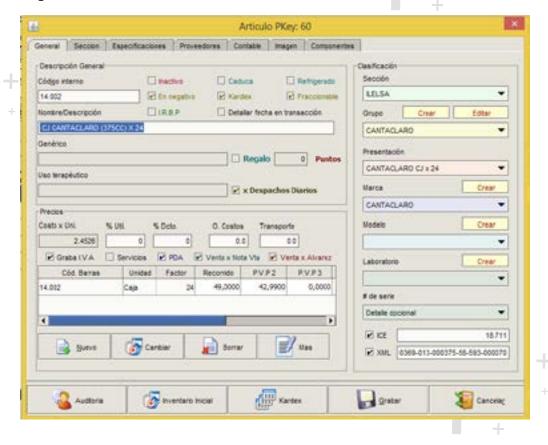


- Administración de cuentas de usuarios del sistema, en los que se determinan los usuarios que tienen acceso al sistema y a los módulos a los que pueden ingresar y las acciones que puede ejecutar.
- Configuración del tipo de servicios que vende su empresa.
- Configuración de tarjetas de crédito, se usan para generar formas de pago en ventas.
- Reportes de auditoría

módulo: Bodega

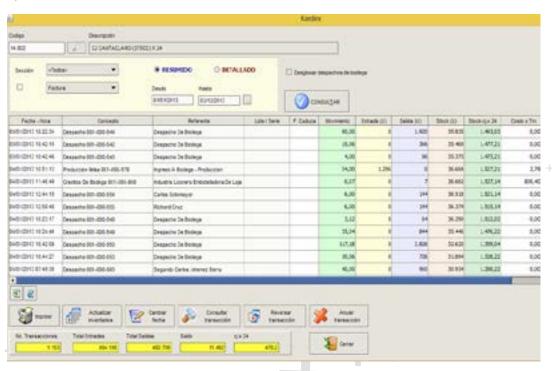


Configuración de líneas de artículos.



- Configuración de marcas para artículos.
- Configuración de artículos que se usan para compra y venta. Se pueden definir hasta 5 precios de venta al público, incluso puede personalizar el nombre de los precios como por ejemplo Mayorista, distribuidor, etc.
- Definir la foto del artículo, es útil para impresión de catálogos de productos, especificaciones adicionales, unidades adicionales, etc.

- Se puede definir que el producto tiene fecha de caducidad, útil para sacar informes de productos que están a punto de caducar.
- Listas de precios, útil para configurar precios, descuentos según tipos de clientes, por ejemplo Mayoristas, Distribuidores, etc.
- Configuración de grupos, los grupos son un tipo especial de artículo, el grupo es un artículo que agrupa a otros artículos, el grupo no mueve inventario los que mueven son los artículos incluidos. Se puede utilizar para configuras productos como por ejemplo: canastas navideñas, Computador CoreDuo..., etc.
- Kardex de artículos. Lista de manera cronológica en función del tiempo todos los movimientos generados para cada artículo mediante transacciones de compras, ventas, ajustes de inventario, etc.



- Registro de transacciones para hacer ajustes de inventario, los ajustes de inventario se las realiza a través de notas de ingreso y notas de egreso.
- Generación de transferencias de artículos entre secciones o bodegas.
- Emisión de despachos para preventa/auto venta.
- Configuración de artículos para manejo de activos fijos.
- Configuración de artículos tipo Materia Prima.
- Configuración de artículo tipo Consumo interno.
- Reportes de costos de inventario, control de ajustes de inventario, catálogos, listas de precios, etc.
- Actualización múltiple de artículos.







MÓDULO: Compras



- Ingreso de facturas clasificándolas por tipo: Compra de mercadería, compra de activos fijos, registros de gasto. Todos estos registros son considerados al momento de generar el REOC y Anexo Transaccional.
- Generación de órdenes de pedido a proveedor.
- Emisión y control de retenciones generadas.
- Control de formas de pago.
- Ingreso de recibos de compra que no tienen factura de respaldo. Estas compras no se consideran al momento de generar el REOC y Anexo Transaccional.
- Emisión de notas de créditos y notas de débito de facturas ingresadas.
- Control de emisión de cheques emitidos.
- Generación de cuentas por pagar por concepto de compras.
- Reportes de: Listado de facturas, informe de gastos, compras de activos fijos, compras de artículos para consumo interno etc.





MÓDULO: Proveedores





- Aperturas de cuentas por pagar.
- Estados de cuenta.
- Emisión de pagos a proveedores.
- Emisión de anticipos de pago a proveedores.
- Control de anticipos emitidos a proveedores.



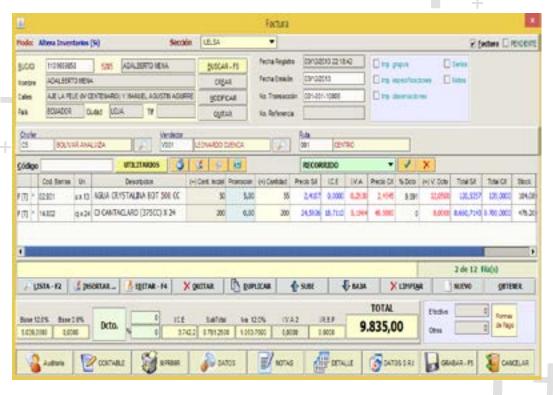




MÓDULO: Ventas

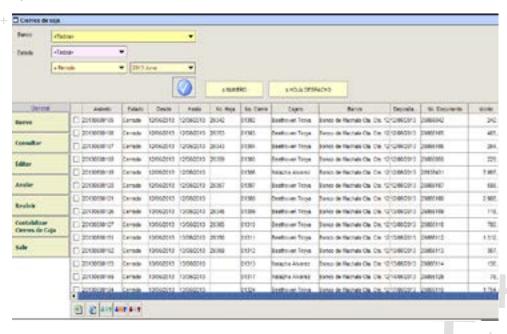


Emisión de facturas y notas de venta de autorizadas por el SRI.



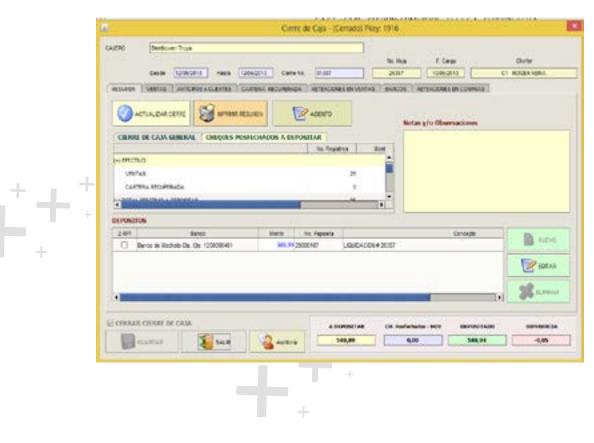
- Fijar descuentos mediantes listas de precios, o mediante el uso de tarjetas de descuentos. Las tarjetas de descuento son emitidas por la empresa y se configuran en el sistema.
- Permite hacer el control de puntos por ventas, consiste en que la empresa entrega regalos a los clientes por medio de puntos acumulados por las compras del cliente.
- Emisión de proformas/pedidos de cliente, Emisión de guías de remisión, Emisión de notas de crédito a clientes por descuentos o por devolución.

- Control de cheques recibidos, control de depósitos recibidos, Registro de retenciones recibidas.
- Puntos de venta personalizados para autoservicios, almacenes, asociaciones, bares, restaurantes, consultorios médicos. Facturación de citas médicas, agendas de citas por día.
- Reportes: Cierres de caja general y por usuario, reportes de ventas, reportes de utilidades en venta, rotación de artículos en ventas, consulta de ventas por periodo (día, mes, año) etc.















MÓDULO: Clientes



- Manejo de convenios de crédito. La institución lista los empleados que tiene acceso a este servicio, en el sistema se registran como afiliados del servicio indicando el monto máximo en compras al que accederá el afiliado. El sistema a fin de mes genera un informe detallado de las compras realizadas por los afiliados con el fin de poder cobrar los créditos generados por este servicio.
- Reporte de créditos



- Estados de cuenta x empresa
- Emisión de comprobantes de pago.



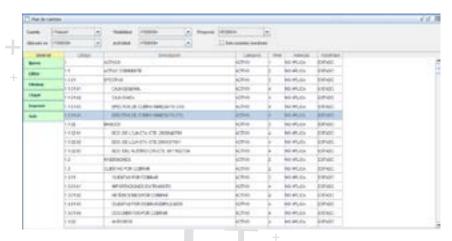


- Emisión de anticipos recibidos a clientes.
- Control de anticipos recibidos.

MÓDULO: Contabilidad



- Definición de periodos contables, proyectos.
- Configuración de plan de cuentas.



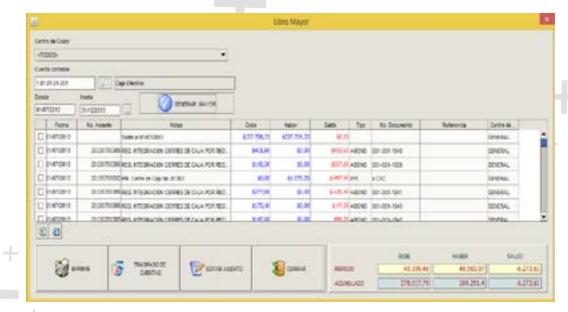
Libro diario.



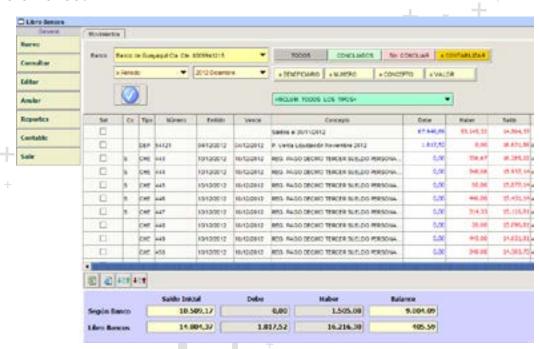
Administración de asientos contables



Libro Mayor



Libro Bancos

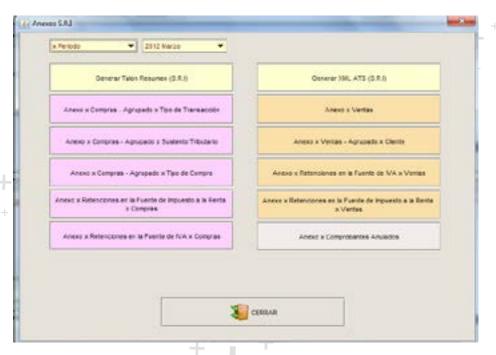




Reportes contables estándar



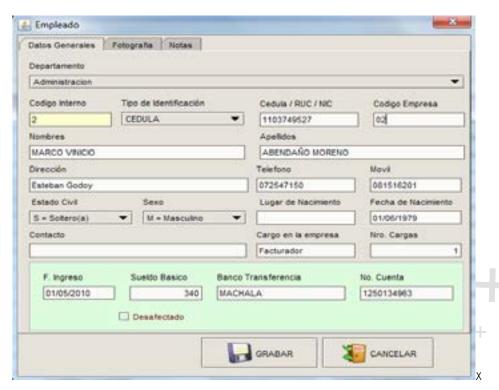
- Integración contable contabiliza de manera automática las facturas de venta, las facturas de compra, retenciones, notas de crédito, cuentas por cobrar, cuentas por pagar, recibos de pago.
- Generación de comprobantes de Pago
- Asistente para generación de asientos de cierre.
- Generación de reportes contables de acuerdo a reglas de personalización
- Reportes ATS





MÓDULO: Rol de Pagos & Nomina

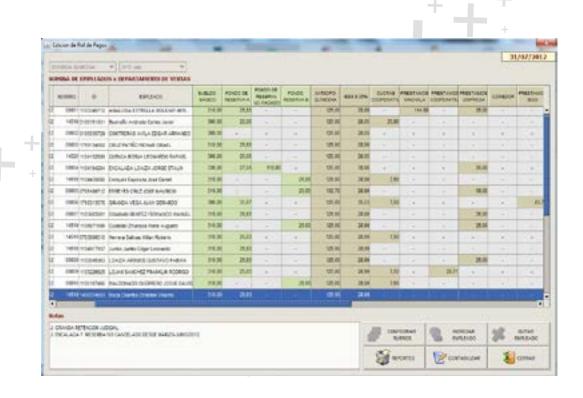
- Configuración de departamentos
- Configuración de plantillas para rubros en rol
- Registro de Empleados







• Roles de Pago



- Contabilización de roles de pagos
- Impresión de Roles de pago individual y general



MÓDULO: Configuración del sistema

• + + +

- Definición de tipos de impuestos.
- Configuraciones de porcentajes de impuestos.
- Configuraciones de cuentas de banco.
- Configuración de ofertas. Se usan en el módulo de ventas.
- Configuraciones de puntos de emisión de documentos.
- Configuraciones de autorizaciones de emisión de documentos (Facturas, Notas de venta, retenciones, etc.).
- Configuración de datos de la empresa.
- Crear nuevas secciones o bodegas. +
- Configuración de transacciones.





CONTACTOS VENTAS Y SOPORTE TECNICO



agencia interactiva



Diego Fernando Carrera Moreno 098 67040 83 dfcarrera79@gmail.com



Marco Vinicio Abendaño Moreno Director del Proyecto 098 1516 201 marcovinab@gmail.com marcovinab@loxasoluciones.com



Alex Geovanny Toledo Valladares 098 276 9689 alextoledov20@gmail.com

www.loxasoluciones.com