Estructura Presentación ERP - Demo Cliente

Duración Total: 45 minutos

PALETA DE COLORES SUGERIDA

• Azul petróleo: (#2C5F60) (confianza, profesionalidad)

• **Verde menta**: #7FB069 (tranquilidad, crecimiento)

• **Gris perla**: (#F5F7F7) (limpieza, modernidad)

Naranja suave: (#F4A261) (energía, optimismo)

• Azul marino: (#264653) (autoridad, estabilidad)

SLIDE 1: PORTADA (1 min)

Diseño: Limpio, logo prominente, colores suaves

Contenido:

• Título: "ERP Psicología: La Evolución de tu Consulta"

• Subtítulo: "Demo personalizada - [Nombre Cliente]"

• Fecha y presentador

SLIDE 2: APERTURA PROVOCATIVA (2 min)

Diseño: Imagen split - izquierda caótica, derecha organizada

Contenido:

"Un día en la vida de una psicóloga moderna"

- 08:30 → Revisar agenda en Eholo
- 08:45 → Abrir WhatsApp, copiar/pegar recordatorios uno por uno
- 17:00 → Facturar sesión por sesión manualmente
- 20:00 → Buscar información de paciente entre múltiples pestañas
- 21:00 → Calcular ingresos en Excel

Pregunta reflexiva: "¿Te suena familiar esta rutina?"

SLIDE 3: EL PROBLEMA REAL (3 min)

Diseño: Iconos con números impactantes

Contenido:

"El coste oculto de la ineficiencia"

Tiempo perdido diariamente:

• Recordatorios manuales: 15 minutos

• Facturación individual: 25 minutos

• Búsqueda de información: 20 minutos

• **Total**: 60 minutos/día = 5 horas/semana

Coste económico actual:

• Eholo: €48.80/mes = €585.60/año

• Tiempo perdido: 260 horas/año × €30/hora = €7,800

• Coste total real: €8,385.60/año

SLIDE 4: LA COMPETENCIA ACTUAL (2 min)

Diseño: Tabla comparativa con cruces rojas

Contenido:

"¿Por qué los ERPs actuales no funcionan?"

| Limitación | Eholo | Nucli | Otros |
|---------------------|-----------------|-------------|--------------|
| Límite de pacientes | × 20-60 | X Sí | × Sí |
| Facturación masiva | × No | X Básica | X Limitada |
| Personalización | X Cero | X Mínima | X Estándar |
| Recordatorios auto | X Limitados | X Básicos | X Genéricos |
| Precio mensual | X €28-68 | X Similar | × Recurrente |
| 4 | • | • | ▶ |

SLIDE 5: PRESENTACIÓN DE LA SOLUCIÓN (3 min)

Diseño: Logo central con círculos expandiéndose mostrando beneficios

Contenido:

"Presentamos: Tu ERP Personalizado"

No es otro software genérico. Es TU herramienta, diseñada para TI.

Los 5 pilares revolucionarios:

- 1. **Producto propio** No dependes de nadie
- 2. Sin límites Pacientes, sesiones, almacenamiento ilimitados
- 3. Parsonalizable Cada detalle adaptado a ti
- 4. inversión única Pagas una vez, es tuyo para siempre
- 5. Automatización total Tu tiempo vale oro

SLIDE 6: FACTOR DIFERENCIAL #1 - MODELO DE NEGOCIO (2 min)

Diseño: Gráfico comparativo tipo balanza

Contenido:

"Inversión vs Gasto Eterno"

Modelo tradicional (Eholo):

• Año 1: €585

• Año 3: €1,756

Año 5: €2,928

• **Año 10**: €5,856

Nuestro modelo:

• Inversión única: €XXX

Años siguientes: €0

• Año 10: €XXX

Ahorro a 5 años: €X,XXX

SLIDE 7: FACTOR DIFERENCIAL #2 - PERSONALIZACIÓN (2 min)

Diseño: Antes/después con screenshots mockup

Contenido:

"Tu workflow, tu diseño, tus reglas"

¿Necesitas facturación masiva por clínicas? <a> Lo tienes ¿Quieres recordatorios automáticos personalizados? <a> Los tienes

¿Te gusta el azul en lugar del verde? <a> Cambio hecho ¿Necesitas un campo específico para tus pacientes? <a> Añadido

Ejemplo real: "Buenos días [Nombre], tienes cita mañana a las [Hora] en [Clínica]. ¡Te esperamos!"

SLIDE 8: FACTOR DIFERENCIAL #3 - SIN LÍMITES (2 min)

Diseño: Gráfico infinito vs barras limitadas de competencia

Contenido:

"Libertad total vs Prisión digital"

Con Eholo estás limitada:

• Plan Estándar: Solo 20 pacientes

• Plan Avanzado: Solo 60 pacientes

• Plan Premium: €68/mes para "ilimitados"

Con tu ERP:

Pacientes: ∞

Sesiones: ∞

Almacenamiento: ∞

Funcionalidades: ∞

Precio extra: €0

SLIDE 9: LA TRANSFORMACIÓN (3 min)

Diseño: Timeline del día optimizado

Contenido:

"Tu nuevo día a día"

- 08:30 → Abres TU ERP, todo está ahí
- 08:31 → Recordatorios ya enviados automáticamente
- 17:00 → Facturas generadas con un click
- 20:00 → Información de paciente al instante
- 21:00 → Ingresos calculados automáticamente

Tiempo recuperado: 60 minutos diarios **Nuevo enfoque**: En tus pacientes, no en tareas administrativas

SLIDE 10: ROI Y BENEFICIOS (2 min)

Diseño: Calculadora visual con números impactantes

Contenido:

"El retorno de tu inversión"

Ahorro temporal valorado:

- 5 horas/semana × 52 semanas = 260 horas/año
- 260 horas × €30/hora = **€7,800/año**

Ahorro económico:

• Sin mensualidades: €585/año

• Total ahorro anual: €8,385

Tu inversión se paga sola en X meses

SLIDE 11: CASOS DE USO ESPECÍFICOS (2 min)

Diseño: Escenarios reales con iconos

Contenido:

"Diseñado para tu realidad específica"

Escenario 1: "Fin de mes - Facturación masiva"

- Seleccionas Clínica A → 15 pacientes marcados
- Un click → 15 facturas generadas y numeradas
- **Tiempo**: 2 minutos vs 2 horas

Escenario 2: "Lunes por la mañana - Recordatorios"

- Sistema detecta citas del día
- Mensajes personalizados enviados automáticamente
- **Tu intervención**: Cero

SLIDE 12: TRANSICIÓN A DEMO (1 min)

Diseño: Mockup del dashboard con call-to-action

Contenido:

"Suficiente teoría. Vamos a verlo en acción."

"Te voy a mostrar exactamente cómo sería TU día a día con TU ERP personalizado."

[Botón grande]: "Ver Demo en Vivo"

DEMO EN VIVO (15-20 min)

Guión de Demo:

- 1. Dashboard (3 min) Mostrar KPIs, gráficos por clínica
- 2. Gestión de pacientes (4 min) Fichas completas, historial
- 3. Calendario multiclinica (3 min) Colores, drag&drop
- 4. Facturación masiva (4 min) Selección múltiple, personalización
- 5. Recordatorios automáticos (3 min) Configuración y envío
- 6. Personalización (3 min) Cambios en vivo de interfaz

SLIDE 13: PROPUESTA IRRESISTIBLE (3 min)

Diseño: Oferta destacada con urgencia visual

Contenido:

"Oferta Especial - Early Adopter"

Para ti, como nuestra primera cliente:

- Precio especial: **€XXX** (valor real **€**XXX)
- Personalización incluida sin coste extra
- Soporte directo con desarrolladores
- Actualizaciones gratuitas primer año
- Facilidades de pago: Prueba 30 días, pago aplazado

Esta oferta expira: [Fecha límite]

SLIDE 14: COMPARATIVA FINAL (2 min)

Diseño: Tabla de decisión clara

Contenido:

"La decisión es tuya"

| Seguir con Eholo | Tu ERP Personalizado |
|------------------|----------------------------|
| €2,928 | €XXX |
| Muchas | Ninguna |
| Cero | Total |
| Total | Ninguna |
| Genérico | Personal |
| A su ritmo | Al tuyo |
| | Muchas Cero Total Genérico |

SLIDE 15: CALL TO ACTION (3 min)

Diseño: Urgencia con beneficios destacados

Contenido:

"Tu consulta del futuro te espera"

Próximos pasos:

- 1. Decides hoy → Precio especial garantizado
- 2. Definimos personalizaciones → Según tus necesidades
- 3. Desarrollo personalizado → 4-6 semanas
- 4. Migración de datos → Te ayudamos con Eholo
- 5. Formación incluida → Hasta que domines todo

¿Seguimos con el proceso?

SLIDE 16: PREGUNTAS Y CIERRE (5 min)

Diseño: Contacto y siguiente paso claro

Contenido:

"¿Alguna pregunta?"

Posibles objeciones y respuestas preparadas:

- Soporte técnico → Directo con desarrolladores
- Actualizaciones → Según tus necesidades específicas

- Seguridad → Datos en tu control, no en terceros
- Complejidad → Más simple que Eholo, diseñado para ti

Siguiente paso: Firma de acuerdo y definición de personalizaciones

NOTAS PARA LA PRESENTACIÓN

Técnicas de Neuromarketing:

- Principio de escasez: Oferta limitada en tiempo
- Prueba social: "Primera cliente especial"
- Anclaje: Mostrar coste real de ineficiencia actual
- Contraste: Antes vs después muy marcado
- **Pérdida**: Lo que pierde si no cambia

Consejos de Oratoria:

- Pausas dramáticas en números impactantes
- Preguntas retóricas para mantener engagement
- Mostrar screenshots reales durante teoría
- Gesticular hacia la pantalla en momentos clave
- Mantener contacto visual especialmente en propuesta final

Manejo de Objeciones:

- No defender, redirigir a beneficios
- Usar ejemplos específicos de su situación
- Mostrar cálculos concretos del ahorro
- Enfatizar el control y la libertad que gana