

### **Actividades realizadas durante la semana**

Revisión del archivo “CK Diagnostico Punto de Venta 1.0 ” con Carlos Quijada, quien realizó algunas observaciones y correcciones. Entonces, se realizó “CK Diagnostico Punto de Venta 1.5 ” implementando las anotaciones de Carlos.

Reunión virtual con Ing. Quijada, Carlos, Daniel, Ricardo y un servidor donde se expresaron algunas dudas e inquietudes respecto al sistema. En general la reunión finalizó mencionando una posible visita de Carlos a Inceptio para realizar las especificaciones de los módulos con lo que se iba a empezar el desarrollo del sistema.

Desarrollo de mapas mentales que especifican la funcionalidad actual del sistema, también los mapas indican las relaciones de los módulos y la conexión entre cada uno de los procesos de los módulos. Estos mapas se desarrollaron para terminar con el entendimiento del sistema actual y para poder inicializar la propuesta del sistema actual.

Realización de una propuesta inicial del sistema. En esta propuesta inicial se especifican los requerimientos, datos y funcionalidades de los módulos de clientes y presupuestos. Estos dos módulos fueron indicados por parte de Carlos que serían los primeros en ser desarrollados.

Los mapas mentales y la propuesta inicial se han terminado de realizar.

### **Actividades previstas para la siguiente semana**

Revisión con Daniel y Ricardo de los mapas mentales y de la propuesta inicial.

De acuerdo con la revisión se hará el modelaje del sistema nuevo, en sus módulos de clientes y presupuestos, y se trabajará en una propuesta formal para que sea autorizada y analizada por el Ing. Quijada, Mario y Carlos.