

Actividades realizadas durante la semana

➤ Desarrollo 4ta etapa

Propuesta solución (prospectos, citas y presupuestos):

- Se trabajó en una propuesta de solución para el desarrollo de los módulos especificados; en esta parte se tuvieron platicas con Daniel y a partir de ello se crearon prototipos.

Promociones: completado (40%):

- Se terminó de desarrollar el módulo de promociones.

Planes de pago: completado 100%:

- Se desarrolló el módulo para dar de alta un plan de pago.

Revisión

- Se revisó con Calos los prototipos de clientes, citas y presupuestos.
- También se revisaron el desarrollo de los módulos de promociones y planes de pagos con Carlos.

Correcciones

- Se realizaron algunas correcciones del SICK, comentadas por Carlos. Además, se hicieron unas pequeñas correcciones en los prototipos de acuerdo a los comentarios de Carlos.

Actividades previstas para la siguiente semana

- Corrección del demo de costos, para que funcione con las correcciones que se realizaron en Configuración de Módulos.
- Revisar los prototipos de citas, clientes y presupuestos con Daniel.
- Desarrollar y revisar la base de datos de los módulos mencionado en el punto anterior.
- Si es posible empezar a desarrollar los módulos del punto dos.