# Nguyễn Văn A

■ asdadasd@gmail.com

**\** 0903824723

Nam

**1**9/05/1992

http://fb.com/nguyenvana

Số 1 đường Cầu Giấy, Hà Nôi

# MUC TIÊU NGHÊ NGHIÊP

Áp dụng những kinh nghiệm về kỹ năng bán hàng và sự hiểu biết về thị trường để trở thành một nhân viên bán hàng chuyên nghiệp, mang đến nhiều giá trị cho khách hàng. Từ đó giúp Công ty tăng số lượng khách hàng và mở rộng tập khách hàna.

#### **KỸ NĂNG**

Tin học văn phòng

Tiếng Anh

## CHỨNG CHỈ

GIẢI NHẤT TÀI NĂNG TOPCV

2013

## **HOC VẤN**

# CHUYÊN NGÀNH: QUẨN TRỊ DOANH NGHIỆP

Đại học TOPCV

10/2010 - 05/2014

Tốt nghiệp loại Giỏi, điểm trung bình 8.0

# KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

## NHÂN VIÊN BÁN HÀNG

#### **Công ty TOPCV**

03/2015 - Hiên tai

- Hỗ trơ viết bài quảng cáo sản phẩm qua kênh facebook,
- Giới thiệu, tư vấn sản phẩm, giải đáp các vấn đề thắc mắc của khách hàng qua điện thoại và email.

# **HOẠT ĐỘNG**

#### **TÌNH NGUYÊN VIÊN**

#### Nhóm tình nguyện TOPCV

10/2013 - 08/2014

Tập hợp các món quà và phân phát tới người vô gia cư.

- Chia sẻ, động viên họ vượt qua giai đoạn khó khăn, giúp họ có những suy nghĩ lạc quan.

#### NHÂN VIÊN BÁN HÀNG

### Cửa hàng TOPCV

06/2014 - 02/2015

- Bán hàng trực tiếp tại cửa hàng cho người nước ngoài và người Việt.
- Quảng bá sản phẩm thông qua các ấn phẩm truyền thông: banner, poster, tờ rơi...
- Lập báo cáo sản lượng bán ra hàng ngày.

## GIẢI THƯỞNG

## NHÂN VIÊN XUẤT SẮC NĂM CÔNG TY TOPCV

2014

#### SỞ THÍCH

• Đoc sách

Đá bóng