

DHIKA RAMADHAN SAPUTRA

Purwokerto, Jawa Tengah, 53152 | +62 878-9036-8816 | dhikaramadhansaputra@gmail.com |
<https://www.linkedin.com/in/dhikaramadhansaputra/>

TENTANG SAYA

Saya adalah mahasiswa Universitas Muhammadiyah Purwokerto dengan program studi S-1 Teknik Informatika. Saya mempunyai beberapa pengalaman dan salah satunya adalah mengelola TikTok dan Instagram untuk mempromosikan *online shop* saya. Saya melakukan pemasaran dengan mengikuti trend yang ada di media sosial dan berhasil mendapatkan lebih dari 300.000 likes di TikTok. Saya juga berpengalaman sebagai *content planner* di perusahaan konsultan jasa dan bisnis (Tribeindo). Saat ini saya sedang merintis untuk menjadi seorang Youtuber Gaming sejak 30 April 2023.

PENGALAMAN KERJA

Youtube Content Creator (Valler Saputra) – Purwokerto, Kabupaten Banyumas 2023

Creator

Content Creator di Youtube dengan background game sejak 30 April 2023.

- Melakukan perekaman / *live stream* di Youtube.
- Melakukan proses edit sederhana pada rekaman yang sudah dilakukan sebelumnya
- Pembuatan konten pada TikTok dengan upaya mendorong perkembangan channel Youtube.

Tribeindo – Batam, Kepulauan Riau 2023

Content Planner

Perusahaan yang bergerak di bidang konsultan jasa dan bisnis.

- Menentukan *niche* akun TikTok Tribeindo.
- Menentukan *content pillar* berdasarkan *niche* yang telah ditetapkan.
- Mencari inspirasi dan contoh nyata sebagai referensi pembuatan konten.
- Membuat rencana *editorial* dengan menyelaraskan *content pillar* dan referensi konten yang tersedia.

Steaky Steak Purwokerto – Purwokerto, Kabupaten Banyumas 2022

Helper

Outlet makanan yang berfokus pada penjualan aneka Steak dan Ice Blend.

- Menyajikan menu dengan *Standard Operating Procedure* (SOP) dan rasa yang konsisten.
- Mengontrol dan mencatat setiap bahan maupun inventaris dapur yang tersedia (*Stock Opname*).
- Mencatat dan melaporkan daftar belanja kepada bagian yang bersangkutan berdasarkan *Stock Opname*.

Angkringan – Purwokerto, Kabupaten Banyumas 2021

Owner

Penjualan makanan dan minuman (susu, kopi, maupun jahe) dengan gerobak dorong dan tikar.

- Menganalisis kelebihan dan kekurangan calon lokasi angkringan.
- Mendirikan angkringan bersama 3 orang teman di masa pandemi dan berhasil mencapai *Break Event Point* dalam waktu 1 bulan.
- Menjalin hubungan baik dengan supplier dan pelanggan.
- Mencatat serta memanajemen dana masuk maupun keluar baik transaksi maupun non-transaksi dengan detail dan akurat.

Online Shop (_aetos.id) – Purwokerto, Kabupaten Banyumas 2021

Owner

Penjualan hijab dan celengan target dengan memanfaatkan market place dengan upaya memperluas pasar.

- Menganalisis potensi dan ancaman produk di pasar online maupun offline.
- Sukses menawarkan lebih dari 60 hijab serta berhasil menjual lebih dari 150 celengan dengan keuntungan 100% di *market place* maupun pasar *offline*.
- Melakukan marketing dengan mengikuti perkembangan trend di media sosial dan berhasil mendapatkan lebih dari 300.000 *like* di TikTok.
- Konsisten mengatur dan mempertahankan kualitas produk sehingga mendapatkan bintang 4.9 serta berbagai *feedback* positif di Shopee.
- Mencatat dan mengelola semua aliran dana dengan detail dan akurat.
- Mempelajari dan meng-update cara marketing dengan mengikuti perkembangan trend di media sosial.

PENDIDIKAN

Universitas Muhammadiyah Purwokerto – Purwokerto, Kabupaten Banyumas
*Menempuh pendidikan S1 di fakultas Teknik dan Sains dengan program studi
Teknik Informatika.*

2022 - Sekarang

SMA Negeri 3 Purwokerto – Purwokerto, Kabupaten Banyumas
Lulus setelah 3 tahun pendidikan di jurusan MIPA.

2019 - 2022

PENGALAMAN ORGANISASI DAN KEPANITIAAN

Musyawarah Besar Badan Eksekutif Mahasiswa Banyumas Raya - Purwokerto
Sebagai staff Kesekretariatan

2023

- Menyusun dan menyiapkan draft sidang serta tata tertib untuk setiap delegasi Universitas.
- Menyusun dan menyiapkan surat yang diperlukan selama masa persiapan.
- Membuat dan memonitori media pendaftaran dan absensi panitia maupun delegasi Universitas.
- Pengarsipan dokumen yang baru dibuat maupun dokumen hasil sidang tahun sebelumnya.

Banyumas Campus Expo 2023 - Purwokerto
Sebagai divisi Sponsorship

2023

- Ikut serta dalam merancang 5 metode pencarian dana.
- Membuat lebih dari 50 daftar perusahaan yang akan diajak kerjasama sebagai sponsor.
- Menawarkan ajakan kerjasama sebagai sponsor dan melakukan negosiasi dengan pihak perusahaan.
- Berhasil mengajak 16 pihak perusahaan atau semacamnya untuk menjadi partner sebagai sponsor dalam waktu kurang lebih 2 minggu.
- Menjalin dan menjaga hubungan baik dengan pihak perusahaan.
- Mendampingi perwakilan perusahaan yang berkunjung ke acara puncak.
- Sukses mencapai target pemasukan dana yang paling tinggi dari tahun-tahun sebelumnya.

INFORMASI TAMBAHAN

Kemampuan Software : Microsoft Office (dasar), Figma (dasar) Capcut (dasar).

Soft Skills : Kerjasama Tim, Pemecahan Masalah & Pengambilan Keputusan, Komunikatif, Kepemimpinan, Manajemen Waktu.