## 복덕판서비스

부서	기획 유닛
작성자	최준호, 최준석, 윤희동

## 복덕판 9 블록

## 핵심파트너 핵심 활동 가치 제안 고객 관계 고객 세그먼트 [플랫폼 내] [피드백] - 업계 전문가 - 커뮤니티 활성화 - 무 주택자 [임대 관리] - 컨설팅 - 임대 관리 툴 제공 (APP) - 커뮤니티 - 오피니언 리더 [플랫폼 외] - 1주택자 임대 계약 관리 / 임대인 관리 / 수익 관리 - 복덕 파워 - 바이럴 홍보 - 업계 전문과의 커머스 - 중소임대인 협의회 - 2호 이상 다주택자 [알고리즘] [임대 관리 툴] [집단 지성 플랫폼] - 추천 알고리즘 -임대 관리 - 커뮤니티를 통해 생성된 부동산 정보 같은 지역내 관심 분류 등등 - 민원 관리 - 교육 소모임 - 추가 투자 정보 제공 [평가] - 전문가 서비스 평가 [부동산 정보 검색] - 부동산 교육 평가 - 임대인 빅데이터 제공 - 부동산 정보 제공 핵심 자원 유통채널 - 네이버 부동산 온라인 - 복덕판 임대 관리 툴(app) - 복덕판 커뮤니티를 통한 정보 제공 - 국토부 API - 고객 간의 컨설팅 - 임대인 빅데이터 (온)오프라인 - 교육 소모임을 통한 정보 제공 - 임대판 커머스를 통한 서비스 제공 비용 구조 수입의 흐름

## ----

- 인건비 - 바이럴 광고비
- 서버비
- [데이터 사이언스 후 ]
- 서버 관리비
- 빅데이터 관리비

- 광고 배너
- 임대관리 플랫폼 이용료
- 복덕 파워 판매
- 커머스 중계료
- 금용사 대출 연계





