

# The Business Model Canvas

## Parcerias-chave

Quais são seus parceiros-chave para obter vantagem competitiva?

Fabrica de telhas fotovoltaicas

Serviços de hospedagem para as plataformas

Provedores de infraestrutura/materiais para construção e manutenção das usinas

## Atividades-chave

Quais são as principais etapas para alcançar seus clientes?

Criar proximidade com o cliente, entendendo seu consumo e estreitando o vínculo da sua necessidade

Plataforma que crie engajamento do cliente no assunto

Remunerar clientes com o excedente de kWh

## Recursos-chave

De quais recursos você precisa para fazer sua ideia funcionar?

Sistema para contabilizar a energia gerada e o excedente

"Relógio" para controle do fluxo de energia gerado/recebido

Materiais para instalação de telhas fotovoltaicas

Capacitação de funcionários para estarem aptos à área

## Proposta de valor

Como você tornará a vida de seus clientes mais feliz?

Praticidade ao realizar a compra de energia

Plataforma oferecendo descontos baseados na recorrência das compras

Compra de saldo de energia, fracionando ao longo do uso

Possibilidade de lucrar com o excedente da energia

Proposta de energia sustentável

## Relacionamento

Com que frequência você interagirá com seus clientes?

Programa de pontuação baseado no consumo/venda

Suporte em fóruns

SAC

Account management for business customers

## Canais

Como você vai alcançar seus clientes?

Comerciais nas plataformas de stream

Indicação de clientes

Parceiros

Redes sociais

## Segmento de clientes

Quem são seus clientes? Descreva seu público-alvo em algumas palavras.

Clientes que buscam facilidade ao optar pela energia sustentável

Proprietários de terrenos improdutivos

Pessoas engajadas a usufruir de meios menos invasivos ao ambiente

## Estrutura de custo

Quanto você planeja gastar em desenvolvimento de produto e marketing por um determinado período?

Compra de telhas fotovoltaicas

Compra de materiais para instalação

Serviços de hospedagem

Treinamento dos colaboradores

## Fontes de renda

Quanto você está planejando ganhar em um determinado período? Compare seus custos e receitas.

Spread na compra e venda do kWh

Opção de mineração de criptomomeda com o excedente de energia

Recorrência de compra oferecida, aumentando previsibilidade de receita

Instalação de células fotovoltaicas