# 经数茶馆的故事

目前我国正处在经济飞速发展的时期，于是乎，为了能天天吃上肉，gg毅然决定投身商海，开办了一家茶馆。

**1准备阶段：**

1. 2015年1月1日。

Gg整理了一下自己的全部家当有一万元，感觉有点少。于是，他再向银行贷款10万元，并存入自己账户。

借： 银行存款 100 000

贷：短期借款 100 000

借：银行存款 10 000

贷：库存现金 10 000

1. 1月2日

GG购买了包括龙井茶，普洱茶，减肥茶的各种茶，签发支票支付12000元：

借：库存商品 12 000

贷：银行存款 12 000

1. 1月3日。

GG购买了由人造水晶制成的高级茶具5套400元，由假金丝楠木制成的茶桌茶椅1600元，以及其他家具2500，通过POS终端机划款共计4500元。

借：固定资产 4 500

贷：银行存款 4 500

1. 1月4日。

找到了一处小店面，因为是妈妈的姑姑的爷爷的姥爷的女儿的外孙子的表弟的侄子的孙女的男朋友的爸爸的，所以获得了一个跳楼优惠价，15000元一个月，按季度在每个季度初直接银行转账。

借：待摊费用 45 000 借：营业费用（1月费用） 15 000

贷：银行存款 45 000 贷：待摊费用 15 000

1月5日。

在开业的路上，捡到了一只无家可归，西北风都吃不上的小越越。经过一番协商，小越越签下合同，自愿在g大人手下打杂，只要供一天两顿饭。

**2经营阶段：**

时光荏苒，一瞬间一个月过去了。

1. 1月31日。

在伟大的gg的领导下，实现了10万的收入，除去各项费用（包括水电费等）12000元，获得收入存入银行50000元。

借：营业费用 12 000

银行存款 50 000

库存现金 38 000

贷：营业收入 100 000

1. 同时，还银行款20000元。

借：短期借款20 000

贷：银行存款 20 000

1. 交房租15 000元。

借：管理费用（3月房租）15 000

贷：待摊费用 15 000

1. 2月1日。

为了提高生产率，gg找到了高中时的学霸，在他那里购买了一台蕴含外星科技的高能原子沏茶炉，花费12356元.由银行转账。

借：固定资产 12 356

贷：银行存款12 356

1. 2月12日。

地头蛇wxj收保护费12000元，一年保质期。银行转账一半，现金支付另一半。

借：待摊费用 12 000 借：营业外支出（保护费）1 000

贷：银行存款 12 000 贷：待摊费用 1 000

1. 到2月28日。

收益100万，存入银行一半，还款8万，各种费用20000元。

借：银行存款 500 000

库存现金 500 000

贷： 营业收入 1 000 000

借：应付账款 80 000

营业费用 20 000

贷：银行存款 100 000

1. 3月1日。交房租15 000元。交保护费1 000元。

借：管理费用（3月房租）15 000

贷：待摊费用 15 000

借：营业外支出（保护费）1 000

贷：待摊费用1 000

1. 同日，Gg决定再次扩大生产，他买下了久负盛名的文氏麻辣香锅店铺，花费644元。

借：固定资产 644

贷：银行存款 644

1. 并且自学了编程技术，开发了一个o2o运营平台。为此特意购买了一台made in America的主机，花费25000元.

借：固定资产 25 000

贷 银行资产 25 000

1. 3月15日。

走在回店的路上，gg发现了一只骑自行车像流星一样快的大Garby。经过一番说教，它同意加入g氏银河系有限公司。为此，购买一台核能三轮车，花费现金7000元。

借：固定资产 7 000

贷： 银行存款 7 000

1. 3月21日。

gg聘请国际巨星Doris担任品牌形象代言人。因为某些关系，据说明年保护费不用交了。。。。。。

3月28日

在gg派遣骑车骑得像流星一样快的garby环游中国考察后，garby反馈gg说自己经营茶园炒茶利润更加丰厚。于是gg整理一下自己的家当，在和茶庄周老板协商之后决定用25万买下周氏茶庄，洽谈成功后gg即可将账款汇给了周老板

借：固定资产 250,000

贷：银行存款 250,000

在收购了周氏茶庄后，gg雇佣了5位优秀的茶农，与他们签订合同，按月支付工资1000元，在月末支付打到工资卡上。

3月31日

借：制造费用 5000

贷：银行存款 5000

4月1日

gg为了完善他的茶庄，派遣越越重新订购了炒茶装置，签发20万元支票给李董事。

借：预付账款 200,000

贷：银行存款 200,000

借：待摊费用 45,000 借：管理费用（4月房租）15 000

贷：银行存款 45,000 贷：待摊费用 15 000

借：营业外费用 1000

贷：待摊费用 1,000

4月10日

gg派遣越越向包技工学习炒茶技术，越越不负众望学艺成功，向包师傅支付了现金学费10万元

借：100,000（？）

贷：库存现金 100,000

4月11日

gg得知garby的老同学FDR现正经营天天食品包装公司于是他派遣garby和FDR签订合同，由天天负责茶叶的包装设计以及品牌推广。gg向天天先支付了2万元现金的设计费用，并协定日后茶叶包装费用按季度结算。

借：营销费用（？） 200,000

贷：库存现金 200,000

4月15日

李董事派人将机器送到了茶庄，补收gg5万元，gg要越越明天到银行划款打到李董事的账上

借：固定资本 250,000

贷：预付账款 200,000

贷：应付账款 50,000

4月16日

越越将汇款打至李董事的账上

借：应付账款 50,000

贷：银行存款 50,000

新茶成熟了，越越开始运用她学到的技能生产茶叶，得到了第一批茶叶后，gg立刻与天天公司合作，将茶叶包装上市。

4月30日

月底了，又要支付茶农工资

借：制造费用 5,000

贷：银行存款 5,000

5月1日

月初支付4月茶叶包装费用4000元，通过银行汇款方式打给天天集团

借：应付账款 4,000

贷：银行存款 4,000

借：管理费用 15,000

贷：待摊费用 15,000

5月31日

根据garby的调查数据显示，gg自产自销的茶叶大卖，自茶叶面世以来，营业收入为2百万，支付茶庄灌溉、化肥、杀虫剂费用1万元，茶馆各项费用1万元，支付完成后将所有钱悉数存入银行。

借：制造费用 10,000

借：营销费用 10,000

贷：库存现金 20,000

借：银行存款 1,980,000

贷：库存现金 1,980,000

地头蛇wxj见此决定向gg注资，并且今后不再收取保护费，之前所收剩余的保护费一并算入注资中共计100万。

借：银行存款 1,000,000

贷：实收资本 1,000,000

月末继续支付茶农工资

借：制造费用 5,000

贷：银行存款 5,000

资本家gg实现梦想指日可待了~~~