





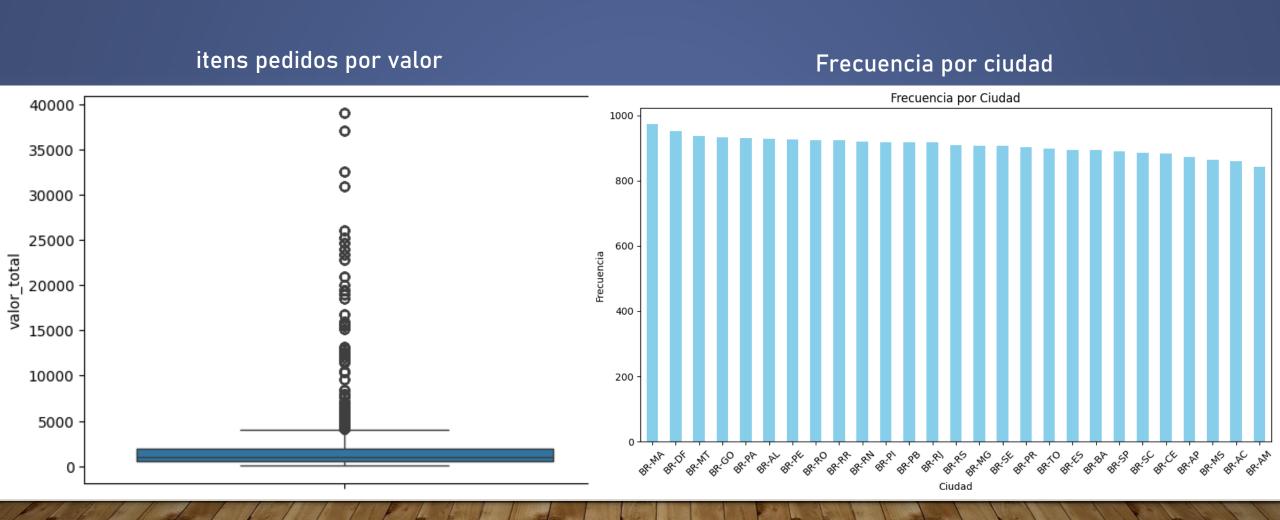
Diana @Dianamory

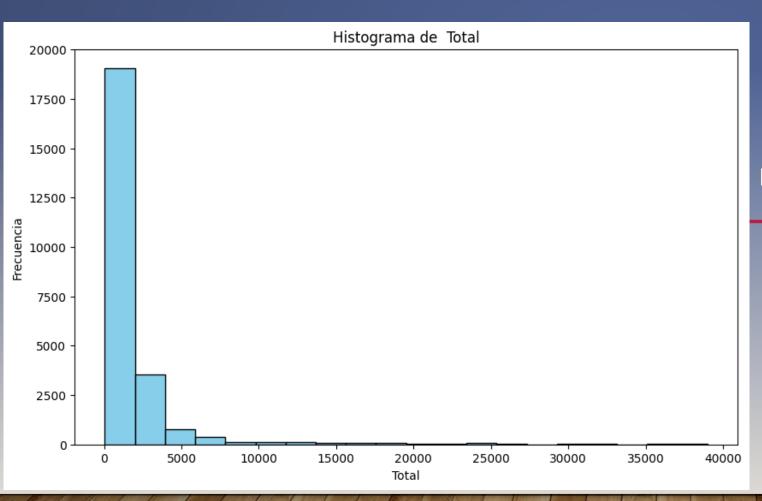
Andrea @ANNDYLIBEMOORE

https://github.com/dianamory/dianamory.github.io/blob/main/ Store_Sales_Analysis_SQL.ipynb

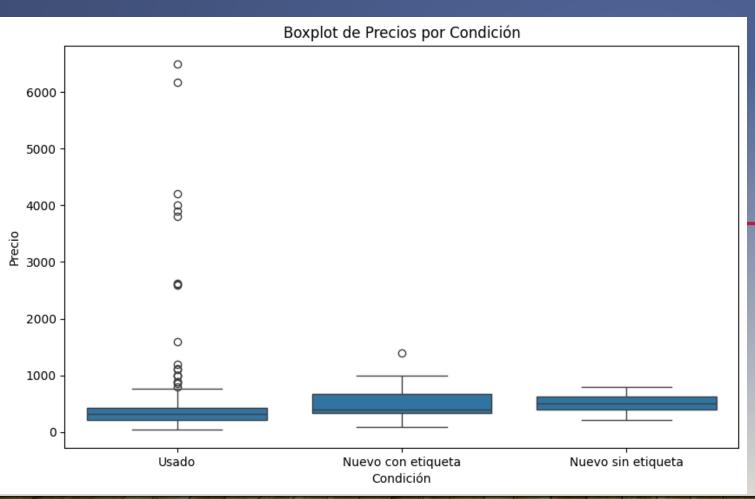
En la actualidad es de vital importancia mantenerse actualizado con las exigencias del mercado, es allí donde el análisis de los datos juega un papel de gran importancia; ya que puede extraer y brindar información oportuna para la toma de decisiones y como consecuencia beneficios que le ayuden a catapultar su negocio.

Para el grupo Melkor es un honor poder apoyarle en este proceso y poner a su disposición el mejor equipo multidisciplinario, capacitado con tecnología de punta y las mejores herramientas, que puede brindarle la información más acertada que le ayude a crecer de manera exponencial tomando las mejores decisiones.





Histórico de pedidos por costo total



Precios por tipo y/ó condición de la ropa, siendo esta categoría:

- Usado
- Nuevo con etiqueta
- Nuevo sin etiqueta

Hasta el momento se ha podido visualizar de manera general el estado actual de las ventas de su compañía en relación a precios, volumen de venta y tipo de condición mayor vendida.

A partir de este momento entraremos más a detalle en el análisis de sus datos de acuerdo a sus requerimientos y/ó necesidades.

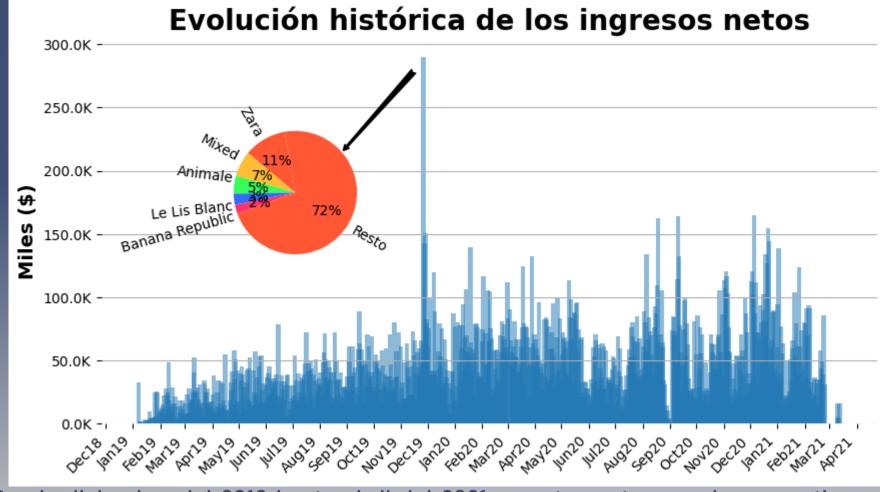
Top 5 Productos más vendidos historicamente



Históricamente el producto más vendido es la Saia Midi Cinto, Que es una falda. Que incluye un cinturón con 549 ventas

Apesar de ser el producto más vendido el Vestido Nude Reta, es el que consiguió mayores ingresos con \$301mil

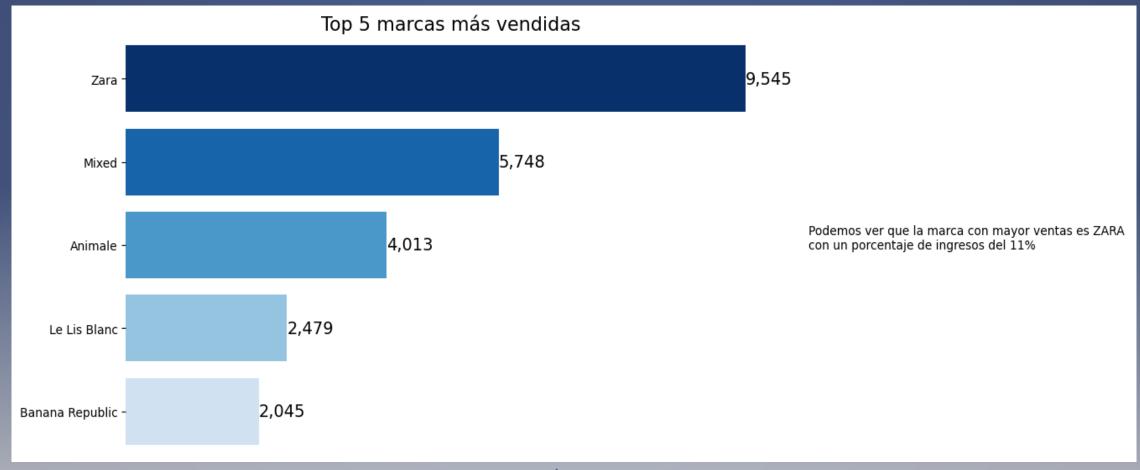
Recomendación: Mantener un stock confiable y surtido en todas las tiendas del vestido Nude Reta ya que es atractivo para los clientes y brinda mayor rentabilidad a la compañía.



Podemos visualizar en el histórico que el 24 de Nov de 2019 se reporto un ingreso de \$280mil generado por la venta de algunas marcas famosas.

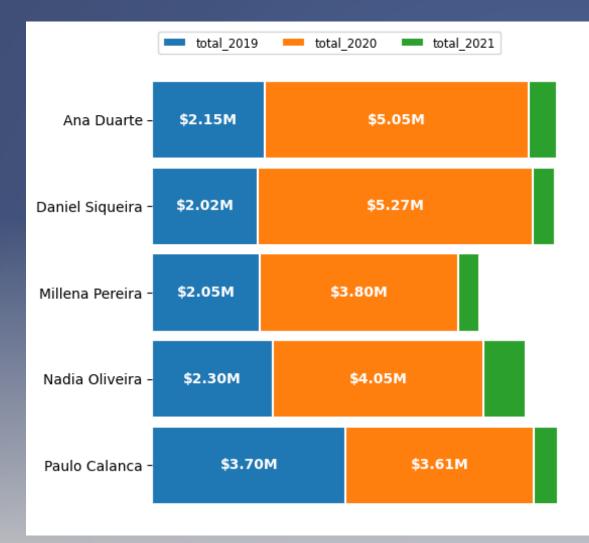
Así como vemos que la marca más vendida es ZARA

Desde diciembre del 2018 hasta abril del 2021 se nota ventas regulares continuas, con pequeña tendencia al alza de las ventas, se presenta un echo puntual que durante el mes de noviembre del 2019 con un alza elevada de ventas, gracias a factores como el black Friday durante la pandemia, no siendo este un comportamiento habitual



Entre las diferentes marcas manejadas por la compañía se observa que la marca Zara posee mayor volumen de ventas en comparación al resto.

Recomendación: mantener la alianza con la marca y buscar rebajas en compras por volumen a la hora de negociar con los proveedores, ya que es mercancía de alta rotación

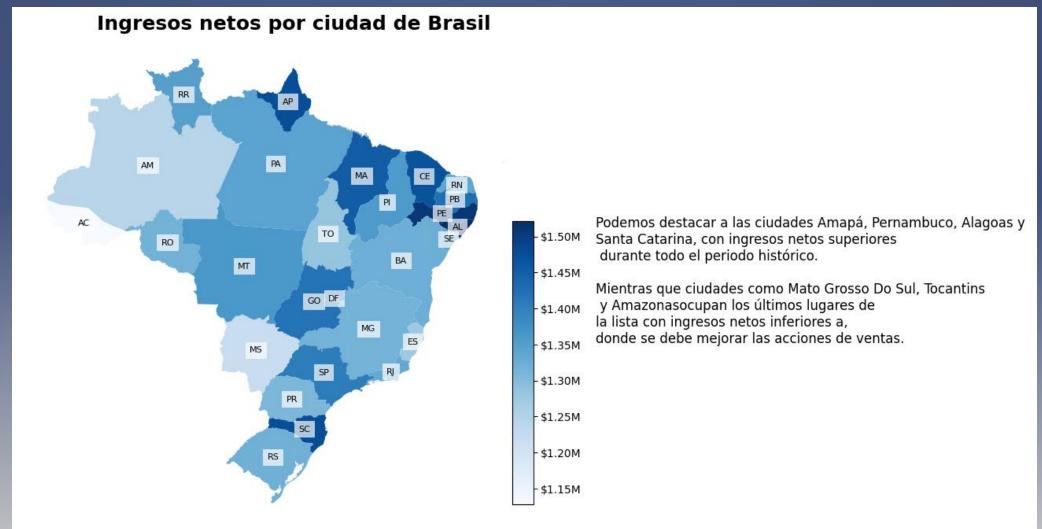


Cuáles son los ingresos netos por vendedor por año

Podemos destacar los vendedores **Daniel** y **Ana**, quienes aumentaron considerablemente sus ingresos netos hasta **R\$5M** en el **2020**.

Mientras que los vendedores Nadia y Millena crecieron también hasta **R\$4M** en el **2020**, el vendedor **Paulo**, muestra una tendencia a la baja que debe ser acompañada de cerca.

Existe compromiso de los vendedores ya que se mantienen y además incrementaron las ventas para el año 2020, solo el vendedor Paulo Calanca bajo en su ingreso, pudiera evaluarse si fue por disponibilidad de mercancía ó alguna marca puntual para su portafolio y así corregir para futuro.



Recomendación: Hacer reuniones con los gerentes de zona y/ó región para evaluar y conocer posibles factores como población demográfica, preferencia de modelos, colores en piezas y así establecer estrategias de marketing y apoyo estratégico.

ciudad año ingresos totales año **75** BR-SP 2019 687387 2019 BR-AL 2019 651736 BR-AP 2019 627884 2020 BR-PB 2020 1169099 BR-SC 2020 1124886 BR-AL 2020 1122698 2021 BR-PE 2021 195904 **20** BR-DF 2021 174550 BR-BA 2021 166887

Top de las tres ciudades con mayores ventas por año

Año 2019: Sao Paolo, Alagoas, Amapá

Año 2020: Paraíba, Santa Catarina, Alagoas

Año 2021: Pernambuco, Distrito Federal, Bahia

Se observa que la ciudad Alagoas es la única que se mantiene durante dos años consecutivos en el ranking, para el año 2021 va mostrando indicios pero aun faltan tres trimestres para concluir.

El año 2020 incremento notablemente las ventas.