



# ENTRETENIMIENTO Y NUEVAS OPORTUNIDADES



# **CONTENIDO**

INTRODUCCIÓN	4
Problemas en la Industria	5
Solución	6
TOKEN STRIMO	8
Características y Servicios Exclusivos	g
Pagos de Stablecoin	g
TOKEN para Artistas	10
¿Por qué invertir en Token?	11
FUNCIONAMIENTO DE STRIMO	11
Verificación	13
Marketing	14
WALLET STRIMO	14
ROADMAP	15
SUPLY STRIMO	19



# 1. INTRODUCCIÓN

Hoy en día por la pandemia vivimos en un mundo donde las personas pasan más tiempo en sus hogares, debido a que existen restricciones en las salidas. Gracias a la tecnología se han creados plataformas de entretenimientos, donde las personas podrán disfrutar de estrenos de películas, conciertos en vivo, clases virtuales, galerías de artes y más, desde la comodidad de sus hogares. Sin embargo, muchas de estas plataformas tienen costos elevados, límites en las plataformas de pagos, restricciones en el contenido y tiempo.

Debido a las problemáticas, hemos creado **STRIMO**, una plataforma **Web-Based** y **Móvil** de entretenimiento en vivo y diferido, vía **STREAMING**, cuenta con una **Galería NFT** para todos los artistas que quieran exhibir su arte, además tiene una red social, para que los usuarios interactúen entre sí y con sus artistas favoritos. Esta plataforma permite la monetización de su contenido y acceso mediante su propio token "**STRIMO TOKEN (ERC-20)**" y "**STRIMO GALLERY (ERC-721)**", manteniendo la seguridad, privacidad, transparencia y confianza de la TECNOLOGÍA BLOCKCHAIN. Donde, los creadores obtendrán un reparto de ingresos transparente, datos de audiencia e igualdad de



oportunidades; STRIMO no solo brindará a los artistas la misma oportunidad de crear y mostrar su contenido, también ofrecen variedad de contenido a un precio razonable para los usuarios. Esta plataforma ha otorgado a los creadores más roles y responsabilidad de promover y exportar su contenido al público. STRIMO busca crear un ecosistema donde todos puedan interactuar.

#### PROBLEMAS en la industria:

Hacemos énfasis en la relación directa entre el artista creador del contenido y sus fans. El poder de gobernanza debe ganarse creando valor en STRIMO y compartido consistentemente entre grupos de usuarios que contribuyen al protocolo.

- Las plataformas Streaming tienen limitaciones y restricciones al momento de subir el contenido.
- Los contenidos pierden visibilidad al no tener la suficiente interacción.
- Los usuarios no tienen interacción con los artistas.
- Los formularios de registros son extensos, y complicados de llenar.



- Las plataformas NFT tienen un porcentaje elevado por cada venta que se realice.
- Ninguna plataforma permite monetizar el contenido.

## **SOLUCIÓN:**

Una solución a la problemática es brindar a todos la libertad de distribuir, monetizar y transmitir cualquier tipo de contenido. La plataforma STRIMO trae artistas, operadores y fanáticos juntos de una manera alineada con los incentivos, lo que permite un contenido de calidad y una experiencia de transmisión guiada. Por ende, presentamos algunas soluciones:

- La plataforma STRIMO brinda posibilidades a nuevos talentos, que quieren impulsar su contenido.
- A la hora de montar el contenido es más flexible, solo se debe cumplir las normas, políticas de uso y derecho de reproducción.
- Monetizamos todos los contenidos que se encuentren en la plataforma.
- Hacemos énfasis en la relación directa entre el artista creador del contenido y sus fans.



- El poder de gobernanza debe ganarse creando valor en STRIMO y compartido consistentemente entre grupos de usuarios que contribuyen al protocolo.
- Los precios y las ganancias para los participantes deben ser consistentes, predecibles y transparentes.

Por otro lado, la Plataforma **STRIMO NFT**, brindara durante el periodo de lanzamiento, patrocinio a los tres primeros NFT de cada artista que se registre en el sistema. STRIMO NFT se dedicará a apoyar el talento autóctono Latinoamericano, que realcen nuestra identidad. A demás permite vivir al artista una experiencia directa mediante salas de acercamiento de preguntas y respuestas.

La plataforma STRIMO permite proporcionar a los artistas, fanáticos y operadores un contenido y experiencia de transmisión de calidad. El protocolo se compone de los siguientes componentes:

 TOKEN STRIMO: Un token de plataforma y una economía de token compartida que alinea los incentivos de todos los participantes con tres puntas primarias de funcionalidad: acceso, seguridad, y gobernanza.



2. **Gobernanza:** un mecanismo de modificaciones y mejoras de STRIMO, que comparte el control entre los que han creado y están creando valor de forma continua.

En conjunto, STRIMO crea un protocolo donde el éxito compartido de la plataforma beneficia directamente a los usuarios responsable de su éxito. La plataforma permite que carguen, descubran y transmitan contenido, además podrán interactuar entre si dentro de la red con la función de redes sociales.

## 2.TOKEN STRIMO

El TOKEN DE STRIMO, está diseñado como incentivo para hodlers, comerciantes y traders. La cual estará enlistado en el Exchange, y será usado como método de ahorro. El TOKEN DE STRIMO ERC-20 tiene su correlativo en BINANCE SMART CHAIN (BNB), y posee un BRIDGE entre BLOCKCHAIN ETHEREUM y el CHAIN de BINANCE.

Los tokens de la plataforma STRIMO, tienen tres puntas de funcionalidad:

- Seguridad
- Acceso a funciones



#### Gobernanza

#### Características y Servicios Exclusivos

Cualquier TOKEN STRIMO dentro del protocolo se le asigna peso de gobernanza, se utiliza para dar forma a futuras iteraciones de la plataforma. Los tokens de STRIMO servirán como garantía para los artistas. Los primeros ejemplos incubados por la comunidad incluyen tokens para artistas, insignias y multiplicadores de ganancias. En el futuro, los fanáticos pueden delegar tokens a artistas y compartir su crecimiento en la plataforma y la emisión de tokens futuros.

Un objetivo de la comunidad, a través de la gobernanza, es garantizar que Los tokens de STRIMO siempre se canalizan al máximo de valor agregado mediante el uso de métricas en cadena como medida.

#### Pagos de Stablecoin

En el futuro, la comunidad de STRIMO puede optar por aprovechar Monedas estables de terceros para desbloquear contenido pago. Estos tokens tienen un precio estable, lo que proporciona una unidad de reserva, para garantizar que los



artistas, fanáticos y creadores de contenido, puedan participar en la economía de STRIMO sin preocuparse por el precio volátil. Las monedas estables son divisibles y transferibles libremente. Esto hace que sea fácil para los artistas establecer tarifas personalizadas y para los fanáticos emitir pagos fraccionados con poca fricción o redondeo. Se puede capturar una tarifa de protocolo como un porcentaje de las transacciones de moneda estable, incluidos los pagos de los fanáticos a los artistas. Estas tarifas se agregarían en un grupo gobernado por Titulares de tokens STRIMO.

#### **TOKEN** para Artistas

Los Artistas podrán tener la capacidad de distribuir los Token a sus fans directamente a través de STRIMO, dando a los fanáticos la oportunidad de acceder a contenidos exclusivos dependiendo de la cantidad de Token que tengan disponibles. Los fanáticos obtienen los tokens de artista en relación con la forma en que el artista considera oportuno utilizar los datos y la mecánica de interacción disponible de forma nativa en el protocolo. Los artistas podrían usar su token para limitar el acceso a contenido o experiencias restringidas por token, como conciertos, temas y videos exclusivos. La gobernanza jugará un papel clave en la



estructuración de estos canales de distribución junto con las condiciones que los artistas deben conocer.

#### ¿Por qué invertir en Token?

Los Token son monedas estables que permiten que los micropagos ocurran en tiempo real, sin supervisión de terceros siendo así confiables, además los Token facilitan la distribución, contabilidad o recaudación.

#### 3.FUNCIONAMIENTO DE STRIMO

STRIMO es una plataforma que da cabida a los Artistas, Productores, Casas Productoras, Disqueras, Cineastas, Creadores de Contenidos y Nuevos Talentos. Que les permiten ser conocido y monetizar su contenido original, así como armar un nuevo público. Además, es una red social, donde todos los usuarios podrán estar en contacto directo hasta con sus artistas favoritos.

Mediante el TOKEN STRIMO (ERC-20), se hacen las transacciones transparentes y con la GALERIA STRIMO TOKEN ERC-721, ellos mismos pueden poner a la venta o subastar contenido diferido, Merchandising y piezas de artes originales,



para que el usuario final pueda disfrutar y adquirir una experiencia completa de los contenidos publicados.

Los artistas y creadores de contenidos reciben su parte de las ventas de ingresos automáticamente de acuerdo con el contrato inteligente ya previamente establecido por la gerencia de la plataforma STRIMO. El creador puede consultar los datos de la audiencia y modificar el precio o el método de venta según sea necesario. Además, el Artista o creador de contenido podrá tener la opción de interactuar directamente con su fandom, a igual podrá dar recompensas a sus fans con conciertos VIP, contenidos exclusivos, entre otras, mediante el sistema de Gobernanza, por lo que los usuarios que tengan mayor cantidad de Token STRIMO, tendrán mayores beneficios en la plataforma.

Por otro lado, los usuarios además de obtener contenido de entretenimiento de calidad, también tendrán la posibilidad de interactuar entre sí, ya que la Plataforma cuenta con un espacio de red social, donde todos estarán en constante comunicación, disfrutando del contenido.

En cuanto a la GALERIA NFT, STRIMO proporciona un entorno en el que los entusiastas del arte, puedan emitir y enumerar ofertas de Tokens mientras se conectan con compradores de todo



el mundo. Por ende, para garantizar transacciones fluidas y seguras entre compradores y vendedores, STRIMO ha integrado un sistema p2p. Es decir, si un comprador negocia con éxito con un vendedor y acuerda un precio, los fondos se colocan en un sistema de depósito en garantía hasta que se completa la transacción. Al confirma la transacción, el mercado crea un certificado basado en blockchain con los detalles de la transacción, dicho certificado sirve como prueba de autenticidad.

#### Verificación:

Todos los usuarios deben someterse a una verificación por correo electrónico o teléfono para evitar actividades ilegales como la distribución de contenido ilegal. Los usuarios se crean automáticamente una vez que se complete el registro.

En cuanto al "CREADOR" una vez que se registre en la plataforma, ingresa la información detallada del contenido y comenzara a cargar el video o archivo. Cuando se cargue, el contenido es verificado por la gerencia de la plataforma STRIMO, para evitar contenido ilegal. A demás el creador puede agendar su contenido en el calendario STRIMO.



#### **Marketing:**

Los artistas pueden contratar y solicitar diseños de material de marketing (carteles y otras imágenes) para promover el contenido que se encuentra en el mercado. Del mismo modo, pueden contratar a los diseñadores y personalizar teatros individuales, escenarios, entre otros lugares para presentar el contenido que será transmitido en vivo

# **4.WALLET STRIMO**

El módulo de billetera es un sistema que administra de forma segura información clave, esencial para que los usuarios STRIMO puedan disfrutar de la plataforma. Las claves privadas de los usuarios proporcionan una firma segura de transacciones sin estar expuestas al entorno externo. Esto proporciona a los participantes una gestión segura y estable de los contratos que se producen dentro de STRIMO. El módulo de billetera garantiza el funcionamiento cerrado y proporciona una función de seguridad para evitar que se filtre información personal.



#### **5.ROADMAP**

A continuación, se detalla un desglose del progreso que la plataforma STRIMO a realizados hasta la fecha, por ende, puede sufrir modificaciones en pro del usuario y la comunidad Strimo.

#### **2020:**

 Arquitectura y maquetado de la idea de STRIMO con NFT, a partir de la necesidad post-pandemia de entretenimiento en casa.

#### 1Q-2021:

- Desarrollo de la propuesta visual y experiencia del usuario de STRIMO aplicación Web.
- Arquitectura de la funcionalidad de la interacción del usuario con la plataforma.
- Arquitectura y desarrollo de microservicios para solicitud de transmisiones en vivo y elementos prepagados.



#### **Abril 2021:**

- Desarrollo del Marketplace NFT y la interacción con el usuario.
- Creación de cuentas de redes sociales para la visualización de STRIMO PLATFORM con su respectivo Marketplace NFT.
- Pruebas de concepto del Token Bridge entre la Blockchain de Ethereum y el Binance Smart Chain (BSC).
- Acercamiento con artistas Latinoamericanos para conciertos de lanzamientos y acercamientos con artistas digitales y de 3D.

## **Mayo 2021:**

- Creación del Perfil, rediseño del lobby, creación del status de video, rediseño del displayer.
- Rediseño del White Paper.
- Creación de algoritmo de descarga de contenido pregrabado.
- Desarrollo de capa de seguridad con respecto al contenido streaming.
- Creación de arquitectura del ecosistema para el Marketplace de NFT STRIMO.



• Publicación de la página de lanzamiento de STRIMO TOKEN.

# **Junio 2021:**

- Creación de chat para el fandom por artistas.
- Inclusión de funciones de red social de STRIMO.
- Ingeniería de STRIMO Streaming y STRIMO NFT para añadir seguridad y performer.
- Mejoramiento de experiencia móvil en el usuario.
- Migración de la aplicación STRIMO y la aplicación STRIMO financiera.

## 3Q-2021:

- Expansión del equipo STRIMO.
- Primer concierto en vivo.
- Apertura de Marketplace del NFT.
- Optimización de seguridad y performer.
- Creación de aplicación Móvil.
- Creación de STRIMO FINANCE que permite al usuario hacer
  SWAPE del Token STRIMO en Binance Smart Chain.
- Lanzamiento de STRIMO



# 4Q-2021:

- En el Markeplace de NFT el usuario podrá hacer swap entre NFT. A demás se abrirá la opción de subastas para los usuarios generales y artistas.
- Arquitectura y desarrollo del módulo de STRIMO GAMES y STRIMO GAMBLE.



# **SUPLY STRIMO**

	PORCENTAJE	USD
Futuros Proyectos	5%	6.500.000.000
Airdrops	10%	13.000.000.000
Launch Pad	15%	19.500.000.000
Partner	20%	26.000.000.000
Reserva compañía	20%	26.000.000.000
Marketing	30%	39.000.000.000

TOTAL: 130.000.000.000



