# Ejercicio Bootstrap

Construir un landing page (una sola página) con las siguientes secciones:

* Expertos
* SalesUp! CRM
* Beneficios
* Testimonial
* Demo

Color institucional: (morado) #65326b; blanco, gris, negro.

ENCABEZADO

**El sistema CRM recomendado por los expertos en ventas**

Administra fácilmente a tus clientes y toma el control

Botón: Crea tu demo

# Los expertos opinan

|  |  |
| --- | --- |
| Experto | Frase |
| Pepe Villacis | Nació en Quito-Ecuador pero mexicano por naturalización. Es licenciado en contabilidad y auditoría, maestro en negocios (obtenida en Arizona E.E.U.U); ex Business Planning and Analysis Manager para Novartis Farmacéutica, México; vivió y trabajó en México, Suiza, Costa Rica, Estados Unidos, Perú y Ecuador; es articulista de prensa, publicaciones gremiales y conferencista en diversos foros sobre la República Mexicana, con más de 3,000 horas de capacitación empresarial de primer nivel en México, Latinoamérica y España. Coach Personal certificado por CoachVille Spain, coach de negocios, coach directivo y coach de coaches de ActionCoach México   “El CRM más exitoso de Latinoamérica “ |
| Alberto Lopez | Presidente de **[Sandler Training® México](http://www.sandler.mx/" \t "_blank)**[.](http://www.sandler.mx/" \t "_blank) Cuenta con 20 años de experiencia en ventas, comercialización, reingeniería de procesos, negociación, fusiones y automatización de procesos de ventas. Ha ocupado cargos directivos en corporativos como Procter & Gamble, Campbell’s Soup y Kraft Foods. Alberto es egresado del Tecnológico de Monterrey. Es Master en Administración de esta misma Institución y cuenta con un Diplomado en Alta Dirección del Kellogg Business School of Management en Northwestern University.  “Como directivo y consultor, nunca había encontrado un CRM tan simple y productivo” |
| Allen Hernandez | Director de Sperto Training Latinoamerica, Experto en Ventas, Asesor Politico, Seminarista, Empresario.  “Otros CRMs te dan datos, SalesUp! te da resultados” |
| Patricio Peker | Conferencista Internacional. Autor del Best Seller de Amazon "El Vendedor de los Huevos de Oro, la Guía de Ventas Paso a Paso". Entrenador de Vendedores y Negociadores en numerosas empresas de América y España. Enseña a los vendedores de las empresas a negociar mejor que sus clientes. Conferencista principal en los más importantes congresos y convenciones de ventas y negocios.  SalesUp! es el aliado #1 de quienes nos dedicamos a las ventas. |

# ¿Qué es SalesUp! CRM?

Es una herramienta que facilita el desempeño y la productividad diaria de los ejecutivos de ventas y gerentes. A los directores les permite estandarizar su proceso de ventas, tener más control de sus fases y visibilidad del estatus de cada cliente. Por sus siglas en inglés es un Gestor de Relaciones con los Clientes.

SalesUp!® CRM no requiere ningún software ni instalarse, solo requieres conexión a Internet para acceder a tu información de forma segura donde quiera que te encuentres.

Video: <https://youtu.be/JxQQivKrgxEBeneficios>

¡Potencializa tus habilidades de venta!

Con SalesUp!® podrás anticiparte a tus competidores para cerrar más ventas por tener la información de todos tus clientes de forma segmentada dentro del CRM. Además podrás:

* Llevar un historial de las conversaciones que tienen tus ejecutivos con cada uno de sus prospectos.
* Clasificar a tus prospectos a través de etiquetas.
* Subir documentos que relacionados con el prospecto.
* Enviar emails automáticos en fechas especiales como cumpleaños, vencimientos o renovaciones.

# Crea tu demo

Nombre:

Empresa:

Email:

Teléfono:

Industria:

No vendedores:

# Footer

**Eficiencia Tecnológica S.A. de C.V.**

SalesUp!

Robalo 72

Super Manzana 3 Centro

Cancún, Quintana Roo

©2016 BFX Eficiencia Tecnológica S.A. de C.V. Todos los derechos reservados.

Conoce nuestras políticas sobre el manejo y protección de datos personales, consultando nuestro Aviso de Privacidad.