**Documento de Análisis**

***Sistema de ventas***

**Historial de Revisiones**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Fecha** | **Versión** | **Descripción** | **Equipo** |
| 30/10/2016 | 1.0 | Creación del documento de Análisis | *Palomares Bustamante , Percy .* |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

**ÍNDICE**

[DOCUMENTO DE ANÁLISIS 4](#_Toc453410181)

[1. Introducción 4](#_Toc453410182)

[1.1 Propósito 4](#_Toc453410183)

[1.2 Definiciones, siglas y abreviaturas 4](#_Toc453410184)

[2. Antecedentes 4](#_Toc453410185)

[3. Objetivos 4](#_Toc453410186)

[3.1 Objetivo General 4](#_Toc453410187)

[3.2 Objetivo Específico 4](#_Toc453410188)

[4. Proceso de Negocio 4](#_Toc453410189)

[4.1 Lista de Casos de Uso de Negocio 4](#_Toc453410190)

[4.2 Diagrama General de Caso de Uso de Negocio 4](#_Toc453410191)

[4.3 Actores del Negocio 6](#_Toc453410192)

# DOCUMENTO DE ANÁLISIS

## Introducción

El Sistema de Ventas nació tras la necesidad de automatizar los procesos de registro y venta que brinda la empresa, lo cual ha ayudado a tener la información de manera unificada y hacer las consultas oportunas de manera rápida.

### Propósito

El propósito del presente documento de análisis es el de presentar información del Sistema de Ventas.

### Definiciones, siglas y abreviaturas

\* SV (Sistema de ventas)

\* CU (Caso de uso)

## Antecedentes

## Objetivos

### Objetivo General

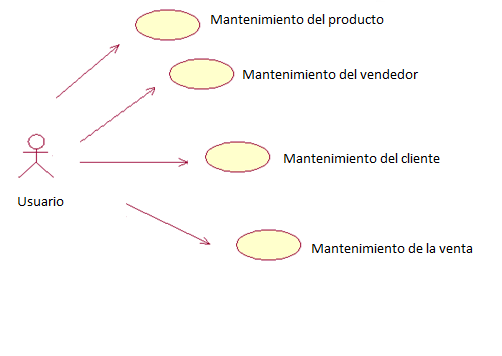
### Objetivo Específico

## Proceso de Negocio

### Lista de Casos de Uso de Negocio

* CU001 - Mantenimiento del Producto
* CU002 - Mantenimiento del Vendedor
* CU003 -Mantenimiento del Cliente
* CU004 - Mantenimiento de la Venta

### Diagrama General de Caso de Uso de Negocio



### Actores del Negocio

|  |  |
| --- | --- |
| **Actor de Negocio** | **Descripción** |
| **Usuario** | **Usuario trabajador o persona que tiene vínculo con la empresa y realiza un control sobre los productos.** |

## Especificación de Casos de Uso

### 5.1 CUS01 - Mantenimiento del Producto

|  |  |
| --- | --- |
| **Identificador de Caso de Uso** | CUS01 |
| **Nombre del Caso de Uso** | Mantenimiento del Producto |
| **Actor** | Usuario |
| **Descripción** | El admirador ingresa al sistema y pulsa la opción consultar productos. |
| **Precondiciones** | Loguearse al sistema. |
| **Actividades** | 1. El usuario ingresa al sistema. 2. El usuario selecciona la opción Consultar productos. 3. El sistema muestra muestra la opción crear producto, editar, eliminar. 4. El usuario da clic a la opción crear producto e ingresa los datos de nuevo producto. 5. El sistema valida los datos. 6. El usuario le da guardar. 7. Finaliza el caso de uso |
| **Poscondición** | Mensaje de cambios realizados con éxito. |

### 5.2 CUS02 - Mantenimiento de Vendedor

|  |  |
| --- | --- |
| **Identificador de Caso de Uso** | CUS02 |
| **Nombre del Caso de Uso** | Mantenimiento de Vendedor |
| **Actor** | Usuario |
| **Descripción** | El admirador ingresa al sistema y pulsa la opción consultar Vendedores. |
| **Precondiciones** | Loguearse al sistema.. |
| **Actividades** | 1. El usuario ingresa al sistema. 2. El administrador selecciona la opción Consultar vendedores. 3. El sistema muestra muestra la opción ingresar nuevos vendedores, editar, eliminar. 4. El usuario da clic a la opción ingresar nuevo vendedor, y ingresa los datos de empleado. 5. El sistema valida los datos. 6. El usuario le da guardar. 7. Finaliza el caso de uso |
| **Poscondición** | Mensaje de cambios realizados con éxito |

### 5.3 CUS03 - Mantenimiento de Cliente

|  |  |
| --- | --- |
| **Identificador de Caso de Uso** | CUS03 |
| **Nombre del Caso de Uso** | Mantenimiento de Cliente |
| **Actor** | Usuario |
| **Descripción** | El admnistrador ingresa al sistema y pulsa la opción consultar cliente. |
| **Precondiciones** | Loguearse al sistema. |
| **Actividades** | 1. El usuario ingresa al sistema. 2. El admistrador selecciona la opción Consultar cliente. 3. El sistema muestra muestra la opción registrar cliente, editar, eliminar. 4. El usuario da clic a la opción registrar cliente e ingresa los datos. 5. El sistema valida los datos. 6. El usuario le da guardar. 7. Finaliza el caso de uso |
| **Poscondición** | Mensaje de cambios realizados con éxito |

### 5.4 CUS04 Mantenimiento de Venta

**Especificación de CUS**

|  |  |
| --- | --- |
| **Identificador de Caso de Uso** | CUS04 |
| **Nombre del Caso de Uso** | Mantenimiento de venta |
| **Actor** |  |
| **Descripción** | Realiza el registro de un venta de un vendedor. Edita cualquier venta |
| **Precondiciones** | -- |
| **Escenario : Mantenimiento de Venta** |  |
| **Actividades** | 1. El usuario detalla la funcionalidad del negocio. 2. El usuario verifica los datos de la venta creada. 3. Si el usuario desea cambiar información, modifica la venta 4. El usuario verifica los cambios de la venta .. 5. Finaliza el caso de uso |
| **Poscondición** | Nueva venta o venta modificada. |

**Descripción de Actividades**

A continuación se procederá a describir las actividades, el rol que realiza la cada una de ellas y el tipo a la que pertenecen.

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **ID** | **Actividad** | **Descripción** | **Rol** | **Tipo** |
| 1 | Determinar la funcionalidad del negocio | Cuando el usuario decide ingresar a las funcionalidades de mantenimiento del sistema. | Usuario | Manual |
| 2 | Consultar ventas | Se realiza cuando el usuario ingresa a la funcionalidad de mantenimiento de venta. Al ingresar se visualizara un listado de los ventas ya registrados anteriormente | Usuario | Manual |
| 3 | Crear un venta | Se realiza la creación de una venta, llenando los campos con el nombre de la venta y la descripción de la venta. | Usuario | Manual |
| 4 | Modificar venta | Se realiza un proceso de modificación de venta, para cada venta ya creado anteriormente, logrando modificar ya sea el campo del nombre o el de la descripción. | Usuario | Manual |